

## 国美:大学南路店特卖专场

本周末,国美斥重金打造郑州南区明星店——国美大学南路店将升级重装,据悉这是国美店面形象与服务升级的重要一环。同时,为了迎接八一建军节,国美电器特设置专场特卖夜市,届时,在大学南路店开业当天持军官证购单件单品1000元以上再加送100元礼金。

吴绍超



### 店面升级 激活南区家电市场

大学南路店作为郑州南部的的主力门店,重装开业后,顾客除了可以享受国美特有的全部创新服务外,针对周围社区居民的购买特点,国美将推出更有针对性、更便捷的全方位服务。

前日,专程到该店探看情况。发现在布置一新的国美大学南路店,空调、彩电、冰洗、手机、电脑、数码、厨卫等专区均采用专业设计,高档装饰材料进行了系统升级,并将各个品类专区重新进行了科学划分,完全按照国美星级卖场店标准进行全面改造。彩电专区的家庭影院超大液晶电视震撼放映,画面清晰逼真,动感十足;店内随处可见了顾客休闲区,逛累了,还能坐下来美美地休息一会儿。据了解,重装后的国美大学南路店带给消费者的将是全新的视觉、观感、购物享受。

### 豪情狂惠,大力回馈郑州南区消费者

河南国美采销总监常金营说,国美本次重张国美电器早已为之提前做好最完备的准备,届时,“价格全面拉至谷底、赠品多到拿不

动”,彩电、冰洗、空调等大家电购物满3500元享8.8折优惠,购物满8500元享8.5折优惠,购物满18500元享8折优惠。

此外活动期间顾客预存定金,在开业时可翻倍使用,存50得120,存100得220;开业期间,消费者购物满一定金额即可获得赠送液晶彩电、名牌数码相机、苏泊尔锅、豪华电磁炉等超值大礼。

同时为了迎接八一建军节,国美电器慰问广大最可爱的人,设置专场拥军特卖夜市,活动期间购物满即送精美好礼,赢液晶抽大奖。同时在大学南路店开业当天顾客持军官证购单件单品1000元以上家电加送100元礼金。

### 顶级服务保障,为消费者保驾护航

国美深知价格低是硬道理,服务更是大道理。除了全线产品让利在20%以上,而且“配送”、“安装”等服务工作也全面升级。国美“诚久保障”、“家安保”等多项服务切实地保障了消费者的利益。顾客纷纷向笔者表示:有了降价补款、差价补偿、诚久保障等一系列价格保障和服务保障,消费者在国美真正免除了对价格、售后、退换货的种种顾虑。

## 永乐:明日双店绿城联开

明日,河南永乐家电交通路店和大岗刘店联袂开业同庆,永乐此次出手惊人,在开业期间,累计购物满最高可折让7990元;旧彩电升级换代,最高可抵800元。并且购物满999的前3000名顾客还可获得由永乐提供的2008比赛百宝图一本。

吴绍超



### 加油中国,永乐双店开业推出旧家电升级换代

在永乐交通路店和大岗刘店开业期间,永乐除推出的定金翻倍送,还有电话预约省200元的活动,只要你提前打电话预约购物,即可享受200元的优惠。凭河南永乐的宣传单,在8月1日至4日期间,来交通路店和大岗刘店即可当100元用。

从7月28日起,河南永乐一直在开展旧家电升级换代的活动,时间过去4天了,消费者究竟对此活动有什么看法呢?让我们听听消费者的心声吧。家在绿城广场附近的李女士说:“我家的电视还是6年前买的21寸的平板电视,画面也不清晰了,想在8月比赛开始前把它换成一个大屏幕高清的,正好赶上河南永乐在搞旧家电升级换代的活动,本以为不值钱的旧平板却折了几百块钱,这个活动挺好。”

在本周末,河南永乐仍为消费者开展旧家电升级换代活动,其中旧家电最高可抵

1000元。

### 加油中国,永乐诚久保障让您坐享上门服务

“加油!加油!”当你为精彩赛事加油的时候,电视、空调等忽然出现故障,是不是让你觉得很不爽?没关系,拿起手中的电话,河南永乐的售后将会为你提供上门服务,在比赛期间,让你足不出户就可再次为激情赛事加油助威。

“去永乐吧,不但送货上门,售后还可以上门服务!”这是一句生活中最常听到的话,说者是随口而出,听着是颌首赞同。无论是在门店购物,还是售后咨询,河南永乐家电给予消费者的总是柔声细语,总是会心微笑,总是体贴细致。河南永乐的“诚久保障”、“家安保”、“家电维修”等一系列服务举措专为消费者打造,还延长产品维修时间,拓展产品保修的范围。

## 苏宁:降价50%

继上周末苏宁兴华南街店盛大开业掀起绿城家电市场新一轮促销狂潮之后,苏宁电器本周再度发飙——本周末大学路店、兴华南街店将举行盛大庆典。以最高50%的优惠幅度,意欲通过此次役牢控郑州南区绝对市场份额。

吴绍超



本周末,苏宁电器总经理李志刚将率领苏宁得力干将兵分两路亲临大学路店、兴华南街店,全程督战。据透露,苏宁为明日“两店”同庆而下大单采购的千万元定单已经全部到货,工厂提供的各类促销资源也到齐95%以上,店庆期间的优惠幅度将是2008年度前所未有的!

河南苏宁电器总经理李志刚表示,苏宁对此次位于市区南部的两店盛大庆典活动的支持是无条件的,将在原本每年8月份高额促销资源基础上再追加百万元以上的促销专款。而作为冲锋在前的各事业部和店长,也是使出了浑身解数,保证两店同庆的顺利开幕,并给消费者带来更大的实惠。

河南苏宁电器营销经理贺小斌表示,此次店庆平均降幅在30%~40%,最高降幅达到50%,彩电最高降幅50%,碟机最高降幅30%、音响最高降幅40%,并加送超值礼品;空调冰洗最高降幅30%;手机八折起售,名牌手机跌破200元,MP3手机突破300元,智能手写手机

突破400元;MP3、MP4、随身听5折起售;数码最高直降1100元;电脑最高直降1000元;生活电器最高降幅50%;厨卫电器最高降幅50%……

七大品类商品在此活动中除了价格直降、买赠活动等优惠外,预存定金翻倍用,来就送、惊喜机等全部上阵,各种精美礼品样样俱全,消费者不仅可以在购物时获得厂家赠送礼品,同时还可以获得更多苏宁给予的惊喜。

河南苏宁的大投入也带动了各大供应商投入充足的资源,确保满足此次店庆期间的所有促销需求。事实上,对于苏宁经营模式的优劣,厂家可谓知根知底,笔者采访了国内外知名家电品牌河南地区老总,他们从厂商的角度对苏宁的经营模式进行了肯定,对苏宁明日两店同庆的成功开幕充满了信心!

买电器,就要到苏宁!众多促销活动已经为您量身打造,只待您的光临选购!

8月2日,苏宁电器大学路店、兴华南街店盛大庆典,不可错过的家电盛宴!

## 五星:亚细亚店百万过“满月”

曾创下开业两日6000万元销售额、中原地区最大的单体家电卖场——五星电器亚细亚新概念旗舰店本周末将迎来“满月”庆典,“为感恩绿城消费者,五星电器将备下千万资源、百万豪礼,大宴绿城两天。”河南五星电器总经理战卉如是说。

吴绍超



### 豪礼一:50元定金最高可抵550元

据悉,为了让消费者提前感受到五星亚细亚店满月庆典的让利幅度,五星电器提前举办了一系列预热活动。凡8月2日前,消费者至五星亚细亚店总台预存50元定金,活动期间购物最高可获得10倍返还,即购物单件满5000元可抵用550元现金,加送空调扇,此外,五星亚细亚店还举办了电话预约活动,8月2日前打电话0371-69327391到五星预约的消费者可以获得总面值为200元现金抵用券,活动期间全场通用。

### 豪礼二:满999元直减200元

亚细亚旗舰店此次“满月”喜宴,除了得到五星总部资源支持之外,更联动百余品牌厂家,促销力度绝对不逊于开业。活动期间,在五星亚细亚旗舰店购物单件商品满999元直减200元。此外,消费者购买单件商品满300元加送食用油,累计从满3500元起,可以加送名牌微波炉、名牌空调扇、名牌21寸电视机、三星数码相机、平板家庭影院,最高大礼是满28000元加送笔记本电脑。

### 豪礼三:高清彩电节、制冷节、手机数码节三节联动

五星影视部负责人介绍,本周五星电器“高清彩电节”火热进行,五星将继续通过直降、买赠、返券、限时抢购等主要促销形式优惠消费者。

8月临近开学,这段时间是学生及其家长为新学期购买手机数码装备的重要时期,五星电器开展的“3C娱乐夏令‘赢’”的08学生手机数码电脑节,主要以手机和数码两大品类为主。

### 豪礼四:家电顾问的起源地服务再升级

亚细亚卖场是河南五星电器家电顾问的起源地。“不是简单地为消费者购买做指导,而是学会一切从顾客角度出发,帮顾客选电器,甚至可以上门服务,为顾客做方案,这些也是对家电顾问提出的一个更高的要求,不仅要有基本的家电常识,还要懂的美学,空间布局、设计等一系列的知识。”河南五星电器总经理战卉告诉记者。