



■全城节油总动员

高油价催生车市营销“变脸”

自6月份油价上涨已经一个多月,汽车市场在“震动”过后,高油价影响开始真正显现出来,除了对消费者心理、市场未来趋势的影响外,车市营销也开始打上高油价印记。

晚报记者 陈琳

营销方式悄然变化

广州本田智通店市场部负责人告诉记者,近一个月以来,公司营销重点发生了一系列变化:从撤下此前在销售大厅内最显耀的位置摆放大幅印有价格优惠的宣传背景版,取而代之的是印有广本系列车型百公里最低油耗的宣传海报;从此频繁地举办售后保养优惠活动,到目前举办各种类型的节油大赛,可以说汽车商家正在逐步适应高油价时代。

对此,上海通用河南新纪元市场部经理方欣也表示赞同:“自新凯越上市后,我们一直在做以节油为主题的市场推广活动。”他告诉记者

者,6月燃油价格再一次大幅攀升后,不少消费者都放缓或改变了自己的购车计划,为了迎合市场,汽车商家在节油方面大做文章,营销方式随之而变。

销售商备战节油车

高油价在影响营销方式的同时,还在影响着市场的车型结构。郑州富达丰田负责人表示,虽然营销方式改变了,但不变的是厂商顺应市场,满足市场需求的决心。他说:“一汽丰田公司很早就察觉到油耗将是汽车市场发展的一个瓶颈,2004年上市的普锐斯混合动力车

就是一汽丰田在新能源领域的一次探索与尝试,据了解,其他汽车生产厂家也正在推出或正在研发混合动力车型。不仅如此,在新近下线的一批新车型中,经济排量、节油环保型车占据了主导地位。可以说,未来的车型必将更加具备节能环保的优质性能车型。”

对于今后汽车市场的销售走向,几乎所有汽车经销商都异口同声表示,低排量、节油型、外观好、性价比高的车型将是下半年汽车销售市场的主打产品。一经销商甚至认为“8月份后,是汽车销售的旺季,小排量车型有望在此期间大行其道。”

全城节油总动员之节油高手大征集

寻找307节油狮子王

从即日起,东风标致裕华致锐4S店将展开“寻找307节油狮子王”活动。该活动主题围绕节油,通过对东风标致307车主日常驾驶中的真实油耗进行全面的评比,选出其中最掌握节油技巧的车主并予以奖励;另一方面,通过该活动,为一些对307经济性能了解还不够充分的车主及新车主提供一个真实的借鉴和客观的参考。

据介绍,对于驾驶车辆行驶里程超过磨合期的车主均可获得参赛资格。活动期间将分不同时段进行评比,定期公布周冠军、月冠军及年度冠军,冠军获得者将得到由每个点提供的维修基金或油卡等作为奖励。各省冠军在最终的全国节油冠军总决赛上将进行激烈角逐,总决赛前10名车主还有机会受邀参观法国标致生活馆。此外,冠军车主将被邀请做客郑州晚报“节油大讲堂”,进行节油技巧互动交流,现身说法,让车迷朋友掌握更多正确的驾驶节油技巧。

陈栋

■全城节油总动员之节油车型宣传月

推荐节油车型:
北京现代悦动
理论油耗:6.4升/百公里

北京现代的最新车型悦动的设计,无论是外形整体,还是细微之处,无不向外界传递一个“动”的信息,独特流线形设计,波浪似S形腰线,能有效地降低风阻,风阻系数在同级别中较小,仅为0.29。

同时,悦动搭载CVVT连续可变气门正时调节系统发动机,较为先进,通过延时进气门关闭时间,使汽油燃烧更加充分,起到节油、环保、增加动力之作用。

推荐公司:北京现代裕华金阳光



节油先锋

推荐节油车型:
一汽奔腾B70 6MT
理论油耗:6.0升/百公里

而在“2007中国汽车节油群英会”上,奔腾B70 6MT连连捷,包揽全部四个分站赛的冠军,并最终综合平均百公里3.98L的超低油耗勇夺2.0L组“节油总冠军”称号,而发改委公布的乘用车实际油耗为7.78升。

奔腾B70 6MT为何会有如此低的油耗?其2.0L引擎是高压压缩比的全铝发动机,由于采用铝合金材质,所以其工作效率较铸铁发动机高出不少。此外,由于装配了S-VT(VVT)可变气门正时控制系统等最尖端的技术,无论在动力,还是油耗上都表现出色。而奔腾B70 6MT配备的6前速手动变速箱增加了发动机在低燃油消耗率工作的机会,通过对变速箱齿轮比的调整,极大地提高了动力输出的质量和效果,有效地节约了燃料。

推荐公司:裕华星光一汽奔腾4S店



“一凡信箱”开启啦

自本日起,本报将开通“一凡信箱”栏目,该栏目将通过调查问卷等形式与您互动有车生活。本报还将定期从参与者中抽出幸运读者,并有精美礼品送上。

本期问卷

油价高涨您会选择哪种排量车型?

- A 1.3L以下
- B 1.5L-1.6L
- C 2.0以上(含2.0L)

请将您的答案通过电子邮件方式发送至:
zzwbcx@yahoo.cn

激情盛会 真情关爱

8月8日~8月31日

欢乐齐分享免费检测服务活动



欢乐盛会,激情共享! 8月8日~8月31日 东风悦达起亚特别为您献上全系免费检测活动盛会:您的爱车放心地交给我们专业的售后服务人员精心检测,您则参加我们精心准备的投篮、足球、飞镖趣味比赛。活动期间,部分配件还有5%-10%的优惠促销,体验贴心的服务,感受比拼的刺激,享受夺冠的自豪,欢乐齐分享,更有丰富奖品现场拿!

5年·发动机·变速箱
10万公里保修

2006年8月29日起销售的非营运车

● 郑州新裕隆4S专营店
地址:郑州市花园路北段省汽贸中心院内
销售电话:0371-65590188
售后服务:0371-65590111

● 郑州双盛4S专营店
地址:郑州市郑汴路中博汽车城北门
销售热线:0371-69169111 69169222
售后服务:0371-66737988

● 郑州广发4S专营店
地址:郑州市中原路华山路交汇处西200米路北
销售热线:0371-67610999
售后服务:0371-67610888



The Power to Surprise™
激情超越梦想