

随着初、高中陆续开学,陈中数理化2008暑期辅导班的教学工作也宣告阶段性的结束。今年暑期,学校的招生工作如何?学生在经过一个暑期的学习后成绩有什么变化?家长们对学校的教学环境、师资力量又有什么看法?上周,记者对此进行了专访。

晚报记者 吴幸歌/文 赵楠/图



成绩提高了,学习有方法了,来自省实验中学的李伟说

秋期我还来陈中数理化学习

陈中数理化暑期班招生结束,秋期班免费公开课8月31日开讲

咨询电话:63697866 63619977

招生 是去年的两倍,很多外地学生慕名而来

“今年暑期我们的招生工作很是喜人。”据陈中数理化的任老师介绍,由于今年暑期一开始,他们就将教学的重点放在了“两个一”和“两个三”上,“两个一”即注重新初一、新高一的衔接辅导,“两个三”即注重新初三、新高三升学辅导,所以吸引了很多这个阶段学生以及家长的关注,有很多学生暑期还没有开始就早早过来报了名。“据粗略统计,我们今年的招生人数是去年的两倍。”任老师说。

在前来报班的学生中,主要以数学和物理为主,

学生 成绩提高了,秋期我还来陈中数理化学习

“在前来学习的学生中,有成绩优异的学生,也不乏落后生。但无论是哪一种学生,他们在陈中数理化经过一个暑期的辅导后,都有不同程度的进步。而这种进步不仅仅表现在学生成绩上,在学习方法、人际关系、行为习惯、自信心提升上都有体现。”任老师说。

今年14岁的李伟是省实验中学初二年级的一名学生,今年暑期他在陈中数理化中心报了数学和物理两个班,入学考试时他的数学成绩是80分(总分120分),物理50分(总分70分)。在经过两个月的学习后,前几天他的评测成绩

他们有的选择报一门或两门,有的干脆数理化三门全报,生怕漏听了老师的每一节课。他们有的是听同学或老师介绍前来学习的,也有的以前就在这里辅导,暑期全天过来上课,更有一些同学从陈中数理化创校开始,就一直在这里辅导。

此外,今年在陈中数理化辅导中心,还发现了一个特别现象,即往年学生主要以郑州的为主,今年外地的学生比较多,占到学生的五分之一左右,他们分别来自开封、洛阳、驻马店、安阳、三门峡等,大多慕名而来。

为:数学112分,物理63分,不仅如此,在学习的同时,他还发现了一套好的学习方法,介绍给身边的同学。看到自己两个月换来的成绩,李伟激动地说:“秋期我还来陈中数理化学习数、理、化。”

王然是郑州十一中的一名学生,由于学习成绩差,老师不够重视,一度对学习失去信心,来到陈中数理化后,班主任老师不仅对其文化课进行辅导,并在心理上对她进行一对一地辅导。经过两个月的学习,“成绩提高了,对学习也更有信心了。”王然妈妈高兴地说。

家长 这钱花得值,孩子的变化我们看得见

看着孩子们欣喜的变化,家长们纷纷觉得这钱花得值。采访中王然妈妈告诉记者,给孩子报辅导班,最怕的就是没效果,孩子从心理上拒绝、不愿上,但在陈中数理化不存在这种情况,老师讲课幽默风趣,孩子上学的积极性非常高,不到点早早就做好了去上课的准备。“更重要的是,他们采用分层教学的模式,帮助学生找到最适合自己的班级。这样学生学习起来没有太大的压力,越学信心越足。”王然妈妈说。

来自巩义的刘挺的妈妈,在陈中数理化经过20天的学习,儿子给她交上了两张满意的成绩单:一张是学习成绩单,比之前有了明显进步;另一张是生活成绩单,刘挺不仅自理能力比以前强了许多,也更加懂事,有礼貌了。刘挺妈妈说:“能给儿子带来这样的变化,花再多的钱也值。”

特别提醒

陈中数理化免费公开课8月31日上午8:00开讲

数学:由陈中老师主讲

物理:由任战洪老师主讲

化学:由刘锐老师主讲

咨询电话:63697866

63619977

13949007909

听课地址:文化路与农业路东北角金国商厦五楼

走进河南优秀复读学校系列报道之一

“2010年前国华要成为上市公司”

——访国华(中国)教育集团公司董事长张雍坤

国华(中国)教育集团创办的第一所专业性高考补习学校成立于1994年,已送走毕业生4万多名,其中北大、清华等重点名校900多人,目前,已在全国拥有10所独资复读学校。

“我的目标是要在2010年前让国华成为上市公司。”在接受专访时,董事长张雍坤自信地告诉记者,今年10月将完成第一次融资。

晚报记者 唐善普/文 赵楠/图



曾放弃4000万人民币投资资金

去年,张雍坤曾拒绝了一个公司向国华投资的4000万元人民币。别人认为他傻,放着这么多的资金不用。“我不这样认为。”张雍坤说,“正因为是别人的钱,我更要考虑给他们带来更多的效益。对人负责,别人才能放心地与你合作。”

目前国华在省外有4所、在省内6所学校。他的目标是两年内在省外办10所,同时兼并一些有潜力的学校。实现这个目标并不轻松。省外的意向城市有南京、成都、重庆、太原、青岛、杭州等。“在外省办学遇到的最大问题是人才缺乏。为把国华的办学理念、特长和精神传承下去,每周六周日,我们在选择城市做讲座,对教师进行培训。”张雍坤坦言,不同的地方可能会有更好的方式,“这是一个渐进的过程。”

这个渐进的过程已“吃”掉了国华七八百万的资金,他说这样做的目的,就是“想先摸出一条路子,等积累了经验后再接受投资。资金一进来就可以高速运转,避免内耗”。

现在是民办学校最好的发展时机

在张雍坤看来,目前是民办学校最好的发展时机。一是国家已不允许公办学校再办复读班,复读生全被推向了市场。二是民办学校已积累了一些经验,得到学生、家长及社会认可。三是全国只有193个正规审批的复读学校,市场很大。四是家长的观念在变化,让孩子复读是想考更好的大学而不仅仅是上个大学。

“有很多的人看到商机,大批的人和资金将进入这个市场,晚了就会失去最好的商机。”他说庆幸的是,国华已在全国市场拥有10所独资分校,规模还将进一步扩大。

拒绝1.1亿人民币卖掉一所学校

在业界,佩服张雍坤的还有他拒绝1.1亿元人民币卖掉郑州一所国华学校的事。

曾有一家软件公司准备出资1.1亿人民币购买国华在郑州优胜北路上的学校。“我也动摇过,认为一辈子挣这么多钱也知足了,但随后又想:我有规模,有市场基础,为什么不自己来做大?”张雍坤又一次用了“庆幸”一词。“庆幸的是有两家风险投资公司告诉我,可以注入资金。”于是,他拒绝一所学校卖1.1亿元人民币的“好事”也就成了业界的佳话。

“当时作这样的决定可不像现在我们坐在咖啡厅里这样轻松。”张雍坤感慨说,他知道,决定了这一步后,也就是选择了一个与风险同在的路。

在张雍坤的眼里,国华三五年的目标就是利用自身的品牌和口碑等优势资源增加分校数量,积极吸引投资公司,在上市后,争取短时间内成为国内最大复读学校之一。

2010年前让国华成为上市公司

教育界有“省级学校办牌子,市级学校做量”的说法,国华却是既想做成好的品牌又想做大“量”。按张雍坤的想法,融资后争取在多个省有自己的学校。同时继续吸引河南地市级的城市,壮大产业规模。因为,要上市必须有一定的规模,而且所有学校都是直营。

“从2007年到2008年,我们完成了两件事:积累了经验,完成了人才的储备。”张雍坤说着递过来一本投资手册,从教师、市场调研、招生、管理、教师和校长等都有详细的描述。“厚积薄发,系统性的东西一完成,我们就能大胆地实施计划了。2007年别人送钱不敢要,现在是我挑选合作者,就是因为心中有底,有信心。”

张雍坤描述:“第一轮融资5000万到7000万人民币,建省级学校5所,然后再兼并些学校。2009年完成第二轮2亿人民币融资,争取在2010年前完成上市。”张雍坤表示,市场是残酷的但也给人机会,只要你会做。