



金九银十 上演新车接力赛

“金九银十”对于商家而言绝对是不可错过的销售旺季,特别是今年汽车市场持续低迷,汽车厂商更是希望借助“金九银十”的热度拉动销量。刚刚进入9月,已经有数款新车接力上市,欲掘到“金九”第一桶金。

晚报记者 陈娟

天津一汽又添新军

随着威志09款的上市,天津一汽“威”系列又添生力军。据河南天一负责人介绍,威志09款从内饰、安全、耐用、环保、经济等方面进行了多项创新和改进,驾乘体验中充分感受人性化设计,搭配精致化的内饰及座椅设计,全面提升舒适性与品质感。威志09款搭载的AMT变速箱可完全实现手自一体化操作,无需油离配合。根据实时路况自动换挡,故在燃油经济性上具有比自动挡车型节油15%~20%、比手动挡车型节油5%~9%。

CR-V两驱都市版手动挡车上市

东风本田CR-V两驱都市版2.0L手动挡9月7日在东本双仪店、东本港源店、东本华林店上市销售,售价18.98万元。据悉,该车秉承CR-V“安、环、省、乐”的优秀品质,采取Honda独有的G-CON安全车体技术,延续了CR-V“超五星”的安全品质。2.0L i-VTEC发动机采取燃油完全燃烧控制系统及高效的排气净化系统,综合工况下,油耗仅为百公里8.4L。机械式六速手动变速系统,在满足手动挡舒适易用、提升驾驶者操控乐趣的前提下,变速平稳也更省油。

上海华普海尚1.3L登陆郑州

油价飞涨的今天,小排量轿车备受青睐,上海华普经过前期大量的市场调研而隆重推出的海尚1.3L,以优雅气派外形、宽敞

的内部空间、全方位安全防护、丰富齐全配置等具备中级车的优势,强力冲击1.3L经济型轿车市场,而售价仅为52888元。据河南云阳海负责人介绍,上海华普汽车配备4缸16气门顶置双凸轮轴的发动机,采用德国BOSCH电喷系统,而德国BOSCH电喷系统,则能够最好地控制汽油的喷射量,使车辆耗油量永远保持在节能状态。上海华普海尚1.3L经济时速百公里耗油量仅为4.5升。

长安杰勋HEV 构筑未来竞争优势

随着资源与环境的双重压力,新能源汽车的研发和量产成为世界汽车工业发展的必然选择。长安杰勋HEV汽车是国家863计划“电动汽车重大项目”的主要组成部分。其整车油耗比传统汽车低20%以上,排放限值满足国IV标准。据长安集团有关负责人介绍,长安杰勋HEV轿车创造了多项如“第一款自主研发量产的混合动力轿车”、“第一个将中度混合技术方案实现产业化的车型”、“第一款在整车、动力总成和混动系统三个方面全新自主的一体化设计量产车型”等多项第一。

吉利金鹰1.5L 激情上市

8月31日,吉利汽车首款动感实用型两厢轿车“吉利金鹰”在河南地区黄河谷马湾正式上市,角逐两厢车市场。

据河南四海盛景相关人士介绍,金鹰的目标消费群是那些注重时尚动感,更看重实用的城市创业族群体。吉利金鹰首先上市的是1.5L车型,包括标准型、舒适型、豪华型三个车型,定价分别为59800元、62800元、66800元。吉利相关人士介绍,由于金鹰拥有极高的性价比优势,加上独特的外形和空间设计,必将在两厢车市场掀起一股热潮。

北京现代郑州第四家4S店 北环店正式亮相

9月8日,郑州第四家北京现代4S店北环店正式开业,宣布北京现代汽车在郑州市场的发展将进入新的阶段。

从2007年9月9日开始试营业的北京现代北环店,历经一年的试营业时间,北京现代北环店是北京现代河南地区授权的具备整车销售、维修服务、配件供应、信息反馈四位一体的综合性汽车销售服务企业。公司主营北京现代NF御翔、索纳塔、伊兰特、途胜和悦动系列轿车的销售和维修。

晚报记者 陈栋

宽敞的展厅提供品质保障

进入北京现代北环店,首先展现的就是时尚宽敞的展厅,独特的车辆布局,展现着它品位独特的汽车文化,相信在这里购车,会感受到良好舒适的环境。而在展厅后面宽敞洁净的维修车间里,更能打消

消费者车辆保养的顾虑,据悉,该维修车间能同时容纳30辆汽车进行维修,而先进的车身校正系统和喷漆设备以及严谨的维修流程,为汽车的修复提供了可靠的品质保障。

一流的服务

据北京现代北环店销售经理陈与辉介绍,凭借着这些优势,自建店以来,北京现代北环店一直保持着较好的销售势头,平均每天的销售量都能达到数十台车,这与他们“用心服务、以诚易信”的服

务理念是分不开的。形式多样的现金优惠活动吸引了不少消费者前来光顾该店,而现代承诺的“五年十万公里”的保修政策,也为消费者解除了养车用车的后顾之忧。

运作流程规范化

陈经理介绍说,汽车售后服务仅有亲和力还是不够的,程序化、规范化、标准化的服务体系和运作流程才是服务品质的核心价值。因此,以专业为导向,立足细节,不断求变创新,努力满足客户的各种需求,这才是现代汽车售后服务的宗旨。陈经理还介绍道,除了形式多样的优惠活动和让人放心的售后服务外,北京现代北环店还经常举办一些灵活多变的俱乐部活动来回馈客户,让客户真正享受到“车友会”的魅

力。据悉,8月17日,该店还组织了100多名客户到新郑美玉桃源进行自驾游活动,参加活动的客户均表示,这样的活动让他们感觉很新奇也很放松,让他们真正体会到了“有车生活”的乐趣。

郑州地处中原腹地,其战略地位日益凸显,特别是郑州的经销商曾多次夺得北京现代全国销售冠军,越来越受到北京现代的重视,这次北环店的开业将再次提升北京现代在郑州市场的份额。

河南广发 起亚之家

-----东风悦达起亚河南广发4S店

SPORTAGE 狮跑
都市拓界车

卓越典范 狮跑成就全球百万用户梦想



5年 • 发动机 • 变速箱
10万公里保修
2006年8月29日起销售的非营运车

赠
交强险
2008



狮跑拓界装备

销量突破100万 激情好礼惊喜回馈

作为起亚品牌的全球畅销SUV,狮跑凭借设计、动力、安全等方面的领先优势,深受世界各地用户好评。为感谢消费者的热情支持,狮跑全线产品惊喜回馈!即日起9月30日,购买狮跑,就能获赠“狮跑拓界装备”或享有“5万公里免费保养(含交强险)”优惠。现在就和狮跑一起激情拓界,让国庆长假更精彩!

2008狮跑拓界之旅 火热招募中 活动详情请登录主题网站: <http://market.dyk.com.cn/sportage/2008journey/>



The Power to Surprise™
激情超越梦想

河南广发汽车销售服务有限公司

地址:郑州市中原路西113号中原路与华山路交汇处西200米路北
登封车友展示厅: 0371-62853099 洛阳悦达: 0379-65525999

网址: www.mykia.com.cn
漯河亿通: 13938014222/13839581987

销售热线: 0371-67610999

服务热线: 0371-67610888

团购热线: 13733703322

东风悦达起亚汽车有限公司

全国呼叫中心: 800-828-5985

网址: www.dyk.com.cn