

“超市模式”眼镜店 欲撼“老眼镜”市场

郑州佰联眼镜直通车平价超市已经在郑州的闹市区悄悄开业一个多月了。很多人都是在逛街时意外而惊喜地发现了这一切。

大家发现的主要变化有两点。一是“郑州佰联眼镜直通车平价超市”店址是在闹市区，却把店面放在了三楼。它的布局也有别于传统的柜台摆放，而如超市一样，一排排的整齐裸放着，顾客动手就可以试镜。特别让人惊喜的是，这里的价格不一般，几十元钱就可以配上一幅近视镜，而且相仿价格可选项特别广，足足有上万种，相比传统眼镜店丰富又便宜好多倍。低价位成了这家眼镜超市最大的特色。

据了解，这就是“平价眼镜店”，主要消费对象是学生和老年人。

晚报记者 虎萌/文 赵楠/图



低价格成“直通车”竞争利器

新鲜的销售模式和低廉的价格很快就传开了。“直通车”的负责人毛树清介绍，开业以来，每天都有许多消费者慕名而来，每逢双休日，大学城来的学生特别多。日出销量都在30至50副之间，这个数字还有不断攀升之势。

毛经理告诉记者，低廉的房租，进货渠道不同和严格的销售费用控制，就是眼镜超市的价格利器。

传统眼镜店多选择临街旺铺，而“楼下”租金比“楼上”平均要高出几倍甚至十几倍。以二七广场附近200平方米临街旺铺为

例，年租金接近上百万元，每天光场地成本就是几千元，还要加上水电、人工成本，以一天销售20副眼镜计算，每副必须净赚几百元才保本。佰联直通车眼镜超市选择非临街的三楼做卖场，同样的面积，年租金仅十几万元，成本一下子降了下来。直通车眼镜倡导“无街铺经营模式”，目的是节约租铺费用，让利消费者。

低价却不低质

消费者往往会对低价产品产生质量的疑问。对此，毛树清表示，低价绝对不代表低档次服务，眼镜超市全部聘请持有国家

验光配镜资格证书的专业验光配镜师，加之世界顶尖的全自动电脑设备，彻底保证了验光配镜质量。“毕竟消费者在配镜时并不仅仅看中价格，更重要的是眼镜质量和专业的配镜服务。眼镜超市低售价的主要原因在于节省了众多流通环节和运营成本，直接从厂家买断货品，使得成本大大降低。”毛树清说。

据毛树清介绍，佰联直通车眼镜超市内，镜架包括精工、宝姿、花花公子等高端品牌，也包括一些价廉质优的国产品牌。据称，相比较而言，他们的镜架便宜了将近四成，一些品牌，更是比外面便宜了将近六成。

上海吴良材眼镜 “百年老字号”上海吴良材眼镜

对上海人来说，上海吴良材眼镜是一个耳熟能详的著名品牌。消费者看重这个品牌，不仅在于它具有悠久的历史，更重要的是，在市场经济蓬勃发展的今天，上海吴良材的员工没有沉湎于历史，而是在保持传统特色的基础上，不断创新，注入新的血液，他们正在为上海吴良材这个响当当的品牌重新书写历史。2008年7月6日，对于很多郑州人来说这是个普通的日子，而对于上海吴良材的许总来说是个特殊的日子，这一天他同这个百年老店一起落户郑州。

上海吴良材在经历了饱受磨练的考验之后，毅然大刀阔斧的进行了品牌保卫战。为百年老字号开辟了一方净土。近年来眼镜行业竞争异常激烈，而上海吴良材眼镜公司在各地的销售却始终保持着旺盛的上升势头，从在上海开设第一家分店开始，到现在上海吴良材眼镜已经在全国拥有300多家分店。由此说明，一个品牌要在激烈的市场中站稳脚跟，就要不断引导潮流，更新技术，搞好服务。同样道理，一个“老字号”商店要永葆青春，诚然离不开特色，但更离不开创新。众多的人才，精湛的技艺，可靠的质量和周到的服务使上海吴良材始终在我国眼镜业中保持龙头老大的地位。这就是上海吴良材眼镜长盛不衰给人们的启示。

据上海吴良材郑州店许总介绍，如今上海吴良材已经成为蜚声国内著名的“眼镜医院”，消费者在配戴眼镜时出现各种疑难杂症，只要到上海吴良材那里就能手到病除，立刻予以解决。

上海吴良材郑州店地址：郑州市西大街138号银座国际一楼（二七塔向东500米路南）
咨询电话：0371-66269689

资讯快览

顶级珠宝品牌龙泽润宝进驻郑州

9月6日，香港顶级珠宝品牌龙泽润宝入驻郑州，让中原财智精英零距离感受顶级珠宝的至尊魅力。

龙泽润宝是以经营典藏级翡翠、钻石等高端珠宝首饰为主的专业零售珠宝品牌，自创立至今，龙泽润宝坚持用最上乘的宝石和材料，辅以精湛专业的产品设计与近乎完美的加工工艺，成为国际奢侈品典藏文化的推广者与引领者。龙泽润宝的品牌魅力高贵、优雅、睿智、内敛，充分将中国古典文化与国际潮流风尚完美结合，将尊崇不凡的气质推向极致；让拥有者在奢华中典藏神秘内在的丰裕，在辉煌中把握浪漫恒久的隽永。

刚刚开业的龙泽润宝中原旗舰店，已经引起众多中原财智精英的关注。业内人士表示，蜚声中外的龙泽润宝所带来的，不仅仅是时尚简约的产品本身，更是产品对时尚生活的精彩演绎。 晚报记者 唐善善 于琳娟

金鑫珠宝中秋送大礼 跨行业缔造欢购传奇

为自己心仪的爱人买订婚首饰、爱人双双携手去影楼拍婚纱照、为爱巢购置新款家电……定于十一结婚的新人们，不必再为婚前的忙碌而担心，金鑫珠宝与苏宁电器、大中原摄影城中秋联姻，共同打造婚庆嘉年华。让您体会婚庆准备一站式服务，体会激情购物的酣畅淋漓。

晚报记者 虎萌

顾客曾经这样说：“要是能一下子把结婚用的所有东西都买齐那就太美了！”

正是考虑到顾客的需要，金鑫珠宝特在中秋期间与郑州苏宁电器、大中原摄影城联姻，共同打造婚庆嘉年华，让每一对新人都能得到意想不到的惊喜和实惠。

异业联盟 共创佳绩

这届家电、珠宝、婚照团购嘉年华，在9月13~15日三天，每天免费放送500个高档环保袋或洗化三件套，黄金每克最高降幅直达20元，家电7折还满千降百，摄影3~5折。并且，每天一次抽奖项目，价值5000元的大奖，价值3000元的二等奖，价值1000元的三等奖和其余百分百得中的小奖。同时主办方在现场还举办“百种商品1元起拍义卖会”，所得款项将现场全额捐赠河南省残疾人联合会。“我们这场1元起拍义卖的主题叫做：你我手牵手，同念中国情！”金鑫珠宝营销总监郑立说，“希望通过自身的努力，更多的人加入到我们的行列中来。”

河南金鑫国际珠宝有限公司营销总监郑立说，此次“联姻”的实质就是异业联盟。所谓异业联盟，是指不同行业的商家基于竞争的需要组成的合作联盟。而目前最流行的形式就是某一组织发起组成联盟，联盟各商家给予联盟会员一定的消费折扣优惠或礼品赠送，发起组织以某种形式给予联盟商家一定的宣传作为回馈。从而实现利益共享，联合共赢。

摄影城也因预定的人数太多和过于集中而不得不花费大量精力来安排新人们的拍摄日期。

很多新人都有这样的愿望：想在最短的时间里购置好结婚用的各项东西……从而腾出更多的时间来享受结婚带给自己的喜悦。有



婚庆嘉年华 体验一站式服务

9月的中秋，10月的国庆，越来越多地被新人选为走进婚姻殿堂的良辰吉日。位于二七广场友谊大楼一楼的金鑫珠宝城，随着“金九银十”的到来，其客流量和销售量近期的增长幅度都达到了50%左右。而更多的

艾搏健身本周五、周六好精彩 健身PARTY等你来

艾搏健身碧沙岗中原商厦店本周五和周六18:20将邀请莱美中国培训师举办两场不同主题的健身PARTY。

其中周五18:20活动的主题是“反恐精英特别行动”，本场晚会您将以新颖的形式，来领略最新一期莱美搏击类健身操课程BODYCOMBAT37的风采。它将中国武术、泰拳、西洋拳击、空手道、跆拳道等结合在一起，在注重锻炼耐力的同时提高全身的力量和灵活性，并消耗大量卡路里，修整肌肉轮廓，并能自我防卫。

周六18:20将以周末热舞狂欢PARTY的形式迎接BODYJAM第46期的正式登场。它是最佳的音乐与动作相结合的课程，将音乐与动作结合，把世界各地的舞蹈风格糅合在一起，让每一个参与者都成为舞林高手，通过健身获得快乐，在摩登的音乐声中塑造体型。

两场晚会免费开放，同时还有免费的酒水供应，您只需提前打个电话或前往预约，就可得到一张免费入场券，度过一个大汗淋漓的畅快周末。 晚报记者 唐善善 张爱霞