

近百件藏品亮相鉴宝现场

专家提醒,银币保存避免直接接触

上百个明清铜钱、民国银币、祖上陪嫁用的银手镯、雕刻精美的和田玉仙鹤挂件、品种繁多的玉挂件、玉摆设……9月13日,晚报鉴宝活动如期举行,河南省收藏协会钱币专业委员会会长袁银龙,中国宝玉石协会宝石鉴定师、省宝协专家组成员高国治免费为中原藏友鉴定钱币、玉器,虽是中秋佳节在即,但前来晚报鉴宝现场的藏友仍络绎不绝,50余位藏友、近百件藏品,使鉴宝现场洋溢着节日的喜悦。

连续两期都来鉴宝的刘女士,除了带来近百枚青铜钱币和50枚左右的银元外,还带来了翡翠戒指面和珍珠。在经历近一个小时的等待后,刘女士将带来的银元展示在大家面前,袁银龙注意到一枚中华民国开国纪念币。“有点可惜呀,旁边齿轮处有擦痕,如果是未经触摸的原光币就更好了。”袁银龙提醒,保存银元要仔细,如果一枚普通品相的银元价值在200元人民币,那么原光未经摩擦的银元价值可以达到2000元人民币左右。收藏银元最好保存在专门放钱币的收藏夹中,如果没有,可以拿一枚略差的银元垫着放起来,避免用手直接接触,因为摩擦和碰撞都会对银元的品相造成损坏。

温婧 张俊 文/图



理财
巧巧理财

理财
从生活点滴做起

提起理财许多人都感觉很难,认为是专业人士的事,其实,理财蕴涵在我们的日常生活当中,是每个人的事,简单得如同吃饭、喝水一般。那么,平时怎样做才能理财呢?下面就给大家介绍几个简单的方法。

一、有钱就存银行。中国经济的高速发展,带动个人家庭收入也在不断增加,有些人习惯把钱放在家里,日积月累这些钱就会不断被通货膨胀蚕食掉,造成资产缩水,这是家庭理财中不应忽视的。此外,存款时要选择正规的金融机构,有些人为了追求高额利息收入,盲目参与非法集资,一旦上当受骗,最终将血本无归。

二、量入为出,合理规划。俗话说,吃不穷,穿不穷,算计不到要受穷。每个月将个人家庭收入的30%左右用来储蓄,负债额不超过家庭收入的40%。

三、不盲目追求高风险。2006年至2007年中国股市的牛市行情让许多人忘记了风险的含义,将大部分甚至全部家庭资产投入股市,结果股市暴跌,资产损失惨重,在家庭理财中,一定要根据自身的风险承受能力,合理选择投资方向。

四、分散投资。把满足家庭3至5个月生活的应急资金投资于流动性强、风险低的产品,其余资产可结合自身风险偏好选择投资合适的理财产品。 常玉霞

鉴宝预告

本周六晚报鉴宝活动特邀河南省收藏协会书画委员会副会长兼秘书长安顺、河南省文物鉴定专家李国灿为广大藏友免费鉴定。

主题:书画、瓷器、古玩杂项等

时间:本周六上午9:30~11:30

地点:紫玉仙馆(郑州市经六路与金水路交叉口向北100米) 咨询电话:0371-67655763

中原担保行业步入“品牌时代”

9月12日上午,河南邦成投资担保公司在郑州举办“第三届融资VIP客户颁奖暨融资新品发布会”。会上,邦成担保推出了能够满足不同企业多样化融资需求的“融资动车组”品牌。业内人士表示,伴随着中原担保行业竞争加剧,担保行业开始步入品牌竞争时代。

据了解,此次邦成担保推出的“融资动车组”品牌产品,通过集合邦成旗下“快易融”、“超值融”、“应急融”、“邦德融”、“亿商融”、“长易融”等多款全国首创的担保融资产品,

组成一系列符合中小企业特点的多元化资金解决方案,具有融资方便、还款灵活等优点,最快24小时得款,最高融资额度为房产价值的300%,最长融资期限24个月,是目前全国范围内领先的中小企业融资担保产品。

河南邦成投资担保有限公司总经理李文凡介绍说,2003年11月邦成在全国首创了规范化的“民间借贷担保融资”平台,并形成了全国投资担保行业的一个金融创新模式——“邦成模式”。公司成立8年来,已经服务投融资客

户7000多位,为中小企业和个人提供投融资担保服务15多亿元,是河南服务客户最多、规模最大的民间资本投融资担保机构。

业内人士表示,伴随着近期国家政策层面对民间借贷融资的松动,担保行业也将迎来新一轮发展高潮。在这样的背景下,品牌就成为制胜的关键。此次邦成担保重推“融资动车组”品牌,就是要确立其行业龙头地位的优势,从而在今后的竞争中掌握更大的主动。 晚报记者 龙从严 刘卫清

中信银行邀贵宾客户赏时装秀

T台、霓裳、模特、镁光灯,9月12日中信银行郑州分行为全体贵宾客户奉上了一场美轮美奂的时装秀表演,带领贵宾客户品味丽衣之美共享霓裳风采。本次活动形式新颖别致,客户参与积极性高,感受良好,增进了贵宾客户对中信的了解,也增进了银行和客户之间的感情。长期以来,中信银行一直致力于贵宾客户的开发与维护,先后为客户举办过多场贵宾专属投资理财报告会、贵宾室外采摘、明星歌友会等活动,收到良好的效果。今后中信银行还将继续做好贵宾客户的开发与维护。 郭文军

泰康人寿入选亚洲品牌500强

近日,2008年度“亚洲品牌500强排行榜”新鲜出炉,泰康人寿位列第331名,排名居中国保险业第三。公司同时荣获“亚洲十大最具创新品牌奖”。 刘露

银企双赢 从我做起

中行河南省分行支持中小企业发展侧记

近年来,中国银行河南省分行一直把支持中小企业发展作为结构调整的重要内容来抓,坚持“有保有压”政策。今年7月初,河南银监局转发了中行河南省分行支持中小企业的九项措施。国家银监会有关领导在河南调研时,也对中行河南省分行加强中小企业授信工作给予了高度评价。

晚报记者 龙从严 通讯员 吴全海 徐涛

主动创新产品 兼顾银企需求

中小企业融资难,共性的问题就是企业资产规模小、抗风险能力差和财务信息不透明等。针对这类中小企业,中行河南省分行“区别对待”,在贷款符合国家产业政策的前提下,主动创新产品,尽可能使其满足银行授信条件的要求。通过推出商业发票贴现、质押融资等供应链融资新产品,依托重点大客户,积极支持供应链上下游中小企业的现金需求,既防范了银行潜在风险,也有效解决了融资难问题。

郑州金宏金属材料有限公司就是多次被银行授信拒之门外的一家中小企业。但是,中行河南省分行了解到其是河南豫光金铅的长期供货商,基于豫光金铅的综合实力和信用记录,可以通过商业发票贴现业务解决该企业融资问题。为此,该行主动安排授信评审人员深入企业调查、座谈,帮助企业完善授信方案,通过增加对豫光金铅的付款约束和明确授信专项用途,最终为郑州金宏提供了1000万元的商业发票贴现专项授信支持。今年上半年,该行为郑州金宏办理5笔国内商业发票贴现业务,为企业累计提供短期流动资金2934万元。

提供完整方案 为中小企业护航

针对河南中小企业“走出去”愈来愈多的金融需求新特点,中行河南省分行不只是想为中小企业提供贷款这么简单,而是根据不同的企业“一事一议”,提供一套完整的解决方案和贴心的服务,以中行在国际结算业务和国际金融资讯方面的优势,为中小企业走出国门“保驾护航”。近年来,该行在国际贸易结算及贸易融资创新方面,就推出了“出口全益达”、“进口汇利达”、“融信达”、“融易达”和“国内信用证项下福费廷”等多种产品和服务,赢得了涉外中小企业的信赖

和认可。

融资难也同样困扰着以出口贸易为主的河南宝龙国际物流贸易有限公司。去年,该公司中标叙利亚一家公司5000吨铝杆投标项目,为此向中行河南省分行提出2000万元的流资贷款。授信评估时,该行认为宝龙国际除了具有中小企业共有问题外,还有诸如企业盈利依靠出口退税支持的政策有所调整、产品出口国家属于高风险地区等。按照传统授信要求,该企业很难得到授信支持。但考虑到,该企业国际中标的真实贸易

背景和国际影响,中行主动与企业一起向有关部门多次反映情况,申请继续享受国家退税政策,最终争取到国家财政部、税务总局、商务部联合发文同意该企业出口叙利亚的长期供货合同享受国家退税政策;针对规避国家风险,中行提出这笔贸易背景项下的国际结算业务需在中行以欧元结算,且对方信用证的开证行和兑兑行必须是中行认可的银行。在项目风险点逐一化解后,中行为其提供了1000万元国内信用证支持,解决了企业燃眉之急。

前瞻性服务 带动地域经济发展

中小企业不完全等于高风险和低盈利。近年来,中行河南省分行以他们前瞻性的服务,扶持了河南新乡地区一批中小起重机械企业的发展,使这批企业由小到大、从弱到强,形成了在国内和国际市场都具有较高知名度和影响力的特色产业聚集,带动了整个地域经济的发展。

中原起重机械有限公司是全国范围内起

步较早的起重机械专业生产厂家,也是河南新乡起重机械产业的龙头企业。但在2001年中行支持初期,它还是个以生产小型起重机、电动葫芦等初级产品为主的民营中小企业。中行河南省分行通过广泛的市场调查和对企业经营管理的深入了解,认为中原起重产品市场前景广阔,产品持续研发能力较强且企业经营比较规范,当时就果断为其提供了500万元

的流动资金贷款,并根据企业的生产经营情况逐步扩大授信额度,使企业走上了快速发展的道路。中原起重机械的崛起带动了当地起重机械行业的蓬勃发展,一大批中小起重机械企业雨后春笋般地兴起,像河南新乡矿山起重机械有限公司、新乡中原起重机械总厂有限公司、新乡起重机械厂有限公司等一批在当地赫赫有名的中小企业都是中行的长期授信客户。

“易贷通”模式 助推中小企业发展

今年以来,中行河南省分行白树屏行长、王建新副行长等主要领导挂帅,多次深入全省调研中小企业发展过程中遇到的融资难症结。在调研的基础上,该行结合贯彻银监会、中总行对中小企业的授信政策和河南当地中小企业的点,创新了专门针对中小企业的“易贷通”授信新模式,制定了从授信准入、业

务发起、贷款审批、利率定价、客户退出等一系列差别化政策,规范和简化了中小企业信贷业务操作流程,并在全国中行系统率先成立“省分行中小企业授信中心”,选择中小企业密集的新乡地区实行中小企业授信新模式试点,初步建立起了支持中小企业发展的授信长效机制。

截至6月底,中行河南省分行中小企业户数(含个人投资经营贷款)达到3899户;今年1至6月份,累计为中小企业发放贷款23.23亿元;授信总额较年初增长7.28%,高于同期全省中行总体贷款增幅3.07个百分点,有力支持了当地中小企业的发展。