



## 影响中原商业进程的功勋人物



王遂舟,原郑州亚细亚商场总经理

1988年秋天,32岁的王遂舟出任正在筹建中的郑州亚细亚商场总经理。此后3年,亚细亚成为整个中国商战的焦点,由于盲目发展连锁,亚细亚惨遭失败,王遂舟转战美国,目前在洛杉矶做起了仓库租赁生意。王遂舟的故事或许有点悲情,即使转身离去,这位中原商战第一人还是给我们留下了太多的财富。



王任生,丹尼斯百货董事长

王先生原籍河南,台湾省台东师范毕业,创建台湾东裕国际集团,是河南省在台湾有经济实力的人士之一。1989年王先生回乡奔丧,看到家乡的贫困,毅然决定回乡投资。近10年来,为家乡提供了10万多次就业机会,为家乡修路、捐资助学、安装生活用水设施累计1000余万元;1998年长江水患,捐献价值多达60万元的救灾物资;2002年捐资助学15万元。近几年来,更是多次参加公益活动,尽献自己的力量。郑州丹尼斯百货有限公司1997年11月16日开业,开启了中原商业新纪元。



皇甫立志,大商集团郑州新玛特购物广场有限公司董事长

10余年在零售业的经验,让皇甫立志具备了不可多得的市场洞察力和掌控力。在大商集团进驻河南的两年期间,其带领经营团队开拓新店13家,开拓足迹遍布郑州、新乡、开封、许昌、漯河、信阳等地。先后引进新玛特、千盛百货、大商电器、大商超市等多种业态,河南店网日渐清晰。在实现店铺错位经营的同时,倡导体验式营销的现代化商业模式特征的大商新玛特郑州总店也即将盛大开幕,为中原商业带来了不容忽视的推动力量。



张慧玉,河南省商业行业协会会长

20世纪80年代初曾任河南省五交化公司总经理、从事商贸工作40余年,曾任河南省商业管理委员会副主任,省贸易厅党组副书记、副厅长。现任河南省商业行业协会会长、河南省商业经济学会会长、山东商会名誉会长。



张根湘,时计宝紫荆山百货郑州有限公司董事长、党委书记

河南省第十一届人大代表,他在中原商界创立了“紫荆山模式”,并先后荣获“改革开放三十年全国引领商业改革发展功勋企业家”“新世纪百名杰出人物”、“中国十大杰出经理人”、“中国商业创业企业家”、“中国企业改革创新十大风云人物”、“河南经济最具影响力人物”等多项荣誉称号。



武治功,正道花园商厦党委书记、董事长

中共党员,高级经济师,郑州正道花园商厦股份有限公司董事长、党委书记,河南正道中环百货有限公司董事长,河南省正道实业股份有限公司董事长。这位巩义人在经商之前,做过政府官员,官至副镇长、副书记。10年前,作为孝义企业集团公司董事长,武治功介入花园商厦的改制。如今花园商厦不但成功转型精品百货,还托管了中环百货,是郑州第一个改制成功的国有商场。



张淑云,郑州华联商厦党委书记、董事长兼总经理

她是高级经济师,郑州市专业技术拔尖人才,河南省管优秀专家并享受政府特殊津贴,现任郑州华联商厦党委书记、董事长兼总经理。为筹建华联,她作息无规律,积劳成疾;为筹措资金,她奔赴西藏,由于高原缺氧,曾休克三次。她勇于改革,积极转换经营机制,引进外资,开拓经营,成立郑州华联商厦有限责任公司。

### 上榜理由

20年前,许多经营者看重社会意义远甚于看重企业的利润,特别是国有企业的经营者们更是如此。然而,1989年亚细亚商场总经理王遂舟在中国接近现代营销观念的零售企业的萌芽过程中首开先河,创造的服务理念和营销模式,被中国商业堪称模范式的创举。因此,从商业服务而言,王遂舟仍然是一个不可磨灭的人物;而被人称为河南商业发展史“活百科全书”的张慧玉,60多岁的她,作为河南省商业行业协会会长,已经为中原商业的发展服务了40多年;今天的郑州,大多数人都知道有个以时尚著称的丹尼斯,却很少有人知道和潮流赛跑的丹尼斯百货有位70岁的董事长,当然,对他的传奇经历更是少有人知:1949年,13岁的王任生只身一人离开河南,登上高雄港码头;1997年,已经成为东裕集团董事长62岁的王任生,投资百万“挥师”故土,回到河南,模仿台湾“好又多”量贩超市的模式,在郑州市投资建设了丹尼斯百货。从教书先生到生产商,从生产商到涉足商业百货。可以说,王任生每走一步,都是一种新的尝试;大商的皇甫立志,11年前,凭借一腔热情投身商海;11年之后,正和他那凶悍的大商团队一道,在郑州以及河南刮起一阵大商旋风;紫百的张根湘从临危受命到“紫百模式”,从“虚拟扩张”到改制基本完成,张根湘身上特有的韧劲和冲劲让紫百绝境逢生。正道花园武治功的低调带给正道花园的是低头做事的勤勉,正道花园改制,档次提升,其功力之深厚;在郑州第一次商战中,张淑云制作巨大“国营”牌匾竖立在华联商厦顶端,显示自己“国字号”的名分。20年后,在二七商圈经历了此番喧嚣沉浮后,她是那拔领人物中唯一留下苦战的总经理。

### 评审团意见:

此次获得“影响中原商业进程的功勋人物”称号的人,只是30年来为河南商业发展做出杰出贡献的人物中的代表,怀念这些功勋人物,是为了未来能出现更多能引领我们时代的佼佼者。

## 影响中原商业进程的职业经理人



韩梅,原亚细亚五彩购物广场总经理,现ITAT华北区总经理

韩梅,1984年韩梅从郑州航院企业管理专业毕业后,在一所中专任教,1989年应聘进入亚细亚商场而受到王遂舟的重用,1990年升任副总经理。在她的带领下亚细亚商场走上了制度化、规范化的道路。后出任亚细亚五彩购物广场总经理,现ITAT华北区总经理。



孙亚杰,大商新玛特郑州总店总经理

他堪称郑州零售百货行业中的“另类”精英管理者。无论其商业思想、商业理念还是对店铺组织管理体系、经营策略都有独特的“不走寻常路”的特征。他在郑州商业率先推出单店铺11大团队建设模式,进行团队凝聚力和业务技能的双向提升。同时深挖商业服务内涵,创造性地推出六大服务体系。在企业经营过程中大举鼓励创新,建立创新型团队;倡导学习力是唯一持久的核心竞争力,组建学习型团队取得卓越功效,全方位开创了中原商业先河。



巩玉梅,新加坡时计宝(郑州)紫荆山百货总经理

作为郑州市第十二届人大代表,她先后荣获中国经济优秀人物、中国十大杰出企业家、“全国商业服务业巾帼建功标兵”、全国杰出创业女性等荣誉称号。25年商界摸爬滚打、商海风云历练出了她的自信和坚韧,培养了她细致入微的洞察力,铸就了她出众的口才和不同寻常的社交能力。她为紫百的进步和发展做出了重要贡献。



蔡英德,郑州丹尼斯百货总经理

1969年开始闯荡商海,涉足零售业,完整地经历了台湾零售业的初创期、发展期、竞争期和成熟期,具有丰富的商业阅历和工作经验。1993年初次来到上海,惊讶于内地商业的发展与机遇,了解愈深,愈是热血沸腾。1995年,受台湾东裕集团董事长王任生之邀,来到郑州操刀丹尼斯百货的筹组工作,一干就是12年。蔡英德为人低调、务实,思路严谨,深受河南同行和媒体的尊重。



朱赵震,郑州百货大楼董事长、总经理

在2004年市委市政府组织的郑州百货大楼总经理职位全系统公开竞争上岗中,她脱颖而出,在任郑百董事长、总经理的4年时间里,郑百大楼确立了“主题服饰百货,大众时尚生活”的经营定位,通过整合资源、调整经营定位等一系列改革措施,经营业绩大幅上升。在商业这个匆匆涌动的潮流里,她温和地坚持着自己的风格。



吴大伟,郑州欧凯龙家具广场有限公司执行总裁

吴大伟,西安交通大学MBA研究生,作为郑州欧凯龙家具广场有限公司执行总裁,创造性地确立了欧凯龙四大精品连锁商场的准确定位,多年来,在他的努力下,这个中原领先的家具连锁商场一直保持着良好的公众信誉和强劲的发展势头。

### 上榜理由

“影响”是力量智慧的铿锵绽放,是带领与突破、坚韧与卓越,成功与荣耀的图腾张扬——影响的力量无限。

中原商业30年,春夏秋冬,沧桑巨变:萌动、生华、嬗变、昂扬、腾飞;中原商业激越30年,风雷激荡,涌现无数风云经理人。个个无愧于我们这个伟大的时代。1983年以前,郑州只有郑州百货大楼,21世纪初,朱赵震率先改良国有企业经营机制,开始公司化运作,走错位经营的战略道路,带动了郑百发展的第二个春天,不仅解决数千名下岗职工的问题,而且使郑百稳稳屹立于二七商圈之林;真正代表郑州亚细亚商场的是韩梅,她在亚细亚商场败落之后,在ITAT华北区任总经理;作为紫百的女总经理,巩玉梅就是要把紫百这个死马当活马医,可以说,巩玉梅确实不简单,在改制过程中,尽管有些改制速度慢,她能和新加坡时计宝合作,2008年上半年销售额增幅是28%。“天价”4.21亿元拿下金博大店,火速入驻国贸店、闪电进驻市地,这三件事,让大商集团在河南迅速红火起来。而孙亚杰自出任大商新玛特郑州总店总经理以来,大商现有以及选定待开的店铺加起来共有14家,大商在河南呈现出疯狂圈地的态势;在郑州,欧凯龙已经成了精品家具的代名词。其掌门人吴大伟的名字与欧凯龙紧密联系在一起,在他的带领下,欧凯龙目前在郑州已经有了5家家俱连锁卖场,并形成各自独特鲜明的特色;而蔡英德,1969年开始涉足零售业,完整地经历了台湾零售业的初创期、发展期、竞争期和成熟期,并以其开拓进取的商业精神,将丹尼斯的百货、量贩、便利店等不同的业态植根于中原,深入到河南百姓生活的方方面面。

### 评审团意见:

此次获得“影响中原商业进程经理人”称号的人,或不完备,足具代表——光荣与梦想,因为,他们在各自岗位上的成就,对中原商业影响深远;他们各以“我”的风格,在中原商业的发展史上打上了自己鲜明而独特的烙印。