

“分红新政”成新基金卖点

上证综指自去年10月6124点见顶后,一年以来经历了疾风骤雨式的下跌。9月18日,政府打出“救市组合拳”,出台对印花税单边征收等重大利好,展开稳定证券市场的紧急行动。股市反弹也带动了基金发行,记者注意到,证监会前不久推出的“分红新政”成为部分新基金的“卖点”。

中国证监会最近推出了《关于修改上市公司现金分红若干规定的决定》(征求意见稿)并向社会公开征求意见,意见稿中列出了一系列完善推动上市公司回报股东的现金分红制度的措施,如规定再融资公司最近三年以现金或股票方式累计分配的利润不少于最近三年实现的年均可分配利润的30%等。

国联安基金总经理许小松认为,A股市场

大起大落,一个主要原因就是国内市场价格投资理念淡薄,资本市场分红文化没有建立起来。新政从制度上无疑强化了上市公司的分红意识和观念,预计未来那些业绩优良、分红丰厚的低市盈率、高股息率的红利股票将受到市场的追捧。

市场人士认为,新政从制度上强化了上市公司的分红意识和观念,预计未来那些业绩优良分红丰厚的低市盈率、高股息率的红利股票将受到市场的追捧,而从未或者很少分红的“铁公鸡”将受到投资者的冷落。

记者注意到,证监会的分红新政,使一些新发基金的投资方向也产生了一些微妙变化,部分新基金开始打出“分红”大旗。最近刚刚发行的德盛红利股票证券投资基金



金就明确界定,以具有稳定的高分红能力、较强竞争优势和持续盈利增长的上市公司股票作为主要投资对象;同时该红利基金采取了每年至少分配收益1次的强制分红条款。同时,刚刚获准发行的申万巴黎添益宝债券基金以及南方恒元保本基金等也

都涉及了分红条款。安信证券分析显示,国内红利基金整体所承担的总风险和系统风险自2005年以来是逐步升高的,但同时其获取收益的能力提升更快,因此比较下来超越偏股型基金平均水平。

晚报记者 来从严/文 吴琳/图

招商银行 打造一流企业年金管理机构

推出国内首个 企业年金品牌

“招商银行推出的‘金色人生’企业年金品牌,是国内首个企业年金品牌。此次推出的‘金色人生1号’是‘金色人生’品牌系列产品的延伸。”招商银行企业年金管理中心祝献忠总经理告诉记者。

据介绍,“金色人生1号”产品由招商银行担任受托人和账户管理人,由嘉实、华夏、招商、博时4家业绩优异的基金公司担任投资管理人,由中信银行担任托管人。该年金计划的投资特点是在保持投资组合低风险和充分流动性的前提下,追求中小企业年金计划安全和资产的长期稳定增值。

记者了解到,单个中小企业年金计划的基金规模小,难以通过投资组合有效分散风险,也很难获得企业年金基金管理机构的优惠的管理费率。而此次招行推出的“金色人生1号”产品,采用的是多个企业共同参与的方式,即可以通过有效的整合,扩大基金规模,又可以降低管理费率,提高中小企业年金基金收益率。同时,该产品也是市场上第一个创新实现企业、个人在4款投资组合产品中自主选择和投资转换的企业年金产品。

“招商银行将秉承因您而变的服务理念,针对不同地区、不同客户的要求,陆续推出‘金色人生2号’、‘金色人生3号’等系列中小企业年金产品,为广大的中小企业客户提供更多选择。”祝献忠说。

引领银行业 年金业务“航向”

作为一向以创新著称的股份制银行,招商银行在企业年金领域开创了太多的先例——唯一一家企业年金基金账户管理业务试点银行、第一家从事企业年金基金管理业务实践的商业银行、唯一一家首批获得企业年金基金账户管理人和企业年金基金托管人资格的上市银行。2007年12月,劳动和社会保障部公布了第二批企业年金机构资格认定名单,招商银行又成为首批获得受托人资格的商业银行。

招商银行郑州分行企业年金业务有关负责人表示,企业年金也是该行重点开拓的战略中间业务领域之一,受托人资格的获得标志着该行企业年金业务走向了一个新的阶段。“银行具

9月18日,招商银行在郑州举办新闻发布会,宣布推出“金色人生1号”中小企业年金产品。这意味着占我国企业总数99%的中小企业,在通过年金计划提高员工退休后生活待遇,并吸引和留住人才方面又多了一个上佳的选择。

业内人士表示,招商银行的“金色人生”企业年金业务在市场上取得不俗成绩,又适时推出专为中小企业设计的年金产品,体现了招商银行“因势而变”的经营服务理念及倾力打造在企业年金领域优势的决心。

晚报记者 来从严 刘卫清 通讯员 樊振宁 胡怀建

有先进的业务系统、专业的服务团队和遍布全国的机构网络,以及包括网上银行、电话银行、自助银行等在内的电子银行服务渠道,品牌、实力、网点有助于发挥银行受托机构对受托责任风险的承担能力和服务优势。”招商银行相关负责人表示。

招商银行相关人士表示,招商银行将依托自身丰富的企业年金管理经验和实践,继续有效地提供包括为企业提供年金计划设计咨询、投资策略和资产配置咨询、企业年金账户管理、企业年金基金托管、企业年金投资理财平台等“一站式”服务的企业年金业务,帮助企业设计科学规范的年金薪酬福利计划,并同时引领整个银行业年金业务“航向”。

独特年金管理 竞争优势

“招商银行早在1998年从自身推行企业年金计划制度开始,探索规范的企业年金运行模式,并于2003年5月在银行业中首家成立了企业年金管理中心。”祝献忠说。作为国内最早和唯一的企业年金业务试点银行,招商银行在该领域有着独特的竞争优势。

据了解,招商银行企业年金管理中心聚集了一批具有丰富的国内外年金产品设计、市场营销、账户管理以及年金业务咨询经验的专家,他们大多在银行、证券、保险业等相关领域从业多年,具有一流的业务素质。早在2001年,招商银行企业年金管理中心大胆借鉴国际先进的管理经验,从境外引进一流的年金账户管理系统,并结合本土化企业的需要,对账户管理系统进行了优化改造,系统功能进一步提升。

近年来,招商银行积极培育市场,已经先后为国内知名企业如联想集团、海洋石油总公司、东风汽车、南方航空、招商局、淮南矿业等一大批客户提供企业年金管理服务,逐步积累了丰富的服务经验。同时,招商银行还开年金整体移交之先河,参与实施了深圳、福州等地方企业年金管理中心的整体移交业务。

今年以来,招商银行先后成功中标花旗银行(中国)企业年金受托人资格和中国广东核电集团企业年金受托人资格。“目前招行企业年金受托业务已经超过40多亿元人民币,成为中国企业年金受托业务资产规模最大的商业银行。”招行人士说。

招商银行
CHINA MERCHANTS BANK

金色人生路
招行伴您行
——招商银行企业年金

金色人生
GOLDEN LIFE

金色人生路 招行伴您行

●国内最早从事企业年金管理服务实践的商业银行
●唯一一家企业年金账户管理业务试点银行
●首批具备企业年金基金受托人、账户管理人和托管人资格的商业银行

全国统一客服电话: 95555 8008308855
招商银行网址: <http://www.cmbchina.com>
招商银行企业年金网址: <http://pension.cmbchina.com>