

家居品牌备战十一 促销力度全年之最



早在9月初,“金九银十”的市场大幕在郑州各家居品牌的促销活动中揭开。家庭装修的黄金时期,加上前几个月积累的消费购买力,许多商家都在期待几天后来临的“黄金周”能够真正带来黄金,消费者更是将十一作为挑选家装公司、选购建材的最佳时机。

晚报记者 熊维维



备战黄金周,促销优惠扎堆

日前,记者在红星·美凯龙家居商场、新家园建材超市、好易家建材商场等卖场了解到,在月初都已开始了打折促销活动,而同时记者了解到,十一长假期间会在原来的基础上继续打折或有更大力度的促销。

面对消费者寄予厚望,商家纷纷积极行动的十一促销,红星·美凯龙郑州商场总经理周启晨告诉记者,在今年大经济环境不景气的前提下,为完成全年销售任务,十一促销的力度肯定会很大。据记者了解,十一是该商场开业一周年庆典的日子,在此期间,红星·

美凯龙将举办庆典活动,包括一系列的公益、文化活动,还将空前放价,以超低团购、买断放量、超级返现、大抽奖等形式,让消费者获得真正的实惠。好易家建材商场总经理庞海涛也表示,十一促销跟平时促销价格相比会更有一定优惠,与往年十一以及同年五一相比,今年十一促销力度也将较大,价格很有可能创今年最低。

促销优惠战不仅在各家居卖场间展开,各装饰品牌也纷纷打出了“惠”战牌。从北京龙发、上海美巢、河南超凡等装饰品牌处了解到,优惠

措施已纷纷出台,同时产品与服务的创新升级也在同步进行。

商家积极推出促销,必将带来大量的消费人群,在不久前的中秋小长假期间,很多家居卖场的车流、客流均达到了今年最高数量,而装饰公司,也出现了集中签单的情况。

为了避开“十一”集中消费,现在市场上大概约一半以上的商家已经有意识地将促销期提前,在月初就开始推出“十一”促销。消费者可以前期就着手调查,在调研的基础上,选定产品,避开扎堆消费。

抓促销时机,更要理性消费

十一长假来临,不少市民准备外出旅游,也有不少人希望通过这个难得的假期来为自己的新家做些贡献,面对琳琅满目的促销,不少消费者均表示不会错过时机。读者王阿姨打来热线电话,询问十一各家居品牌的优惠情况,当记者问她什么时候打算装修,她告诉记者估计新房要到明年春天才交。有专家提醒消费者,在采购家居产品时要根据实际需求来进行选择,不要盲目追求促销。

而有一部分消费者在有购买需求才会进行选购,为了能够保证十一期间获得货真价实的折扣,一些消费者早在十一前期就去各大卖场“调查”一番,在家得宝建材超市里,记者碰见了前来“调查”行情的小敏,她告诉记者,因为对家居产品价格并不了解,现在记下自己所需产品的价格与折扣,十一期间,如果商家推出的促销价格更低的话,再买下来。

此外,消费者面对促销产品应该货比三家,不能简单通过价格决定是否购买,而要根据自己的实际需求、家装风格进行选择。居家过日子,同样的钱,会买和不会买相差很大。不少消费者趁着十一长假给新居添置新家具,选购沙发、衣柜、大床、床垫等产品已经成为不少郑州市民的重要任务。业内专家透露,在看过多家卖场之后不难发现,同一品牌、同样款式的一套家具,在不同的卖场可能会以不同的价格出售,消费者买之前一定要货比三家。



非常男女
Has the style young people
东风路绿荫广场北30-80㎡精装小户型

明天置业 | 明天花园三期—升级版非常男女

10.1 ON OCTOBER 1 喜迎国庆

非常男女成熟准现房热销!

东风路绿荫广场北,非常男女成熟大社区,准现房国庆热销!
两房珍藏房源限时推出,到现场即有精美礼品赠送。
入住明天花园三期非常男女的“最后”良机,敬请把握!

非常男女,雅致社区,成熟环境
喜迎国庆,买房即省3万元! 优惠特价房限量发售。

精致空间·小户专家
EXQUISITE SPACE-HOUSEHOLDS EXPERTS



(2007) 郑房管字第1943号

索凌路销售热线:63753999/63520888 丰庆路销售热线:63520666/777

开发商/河南明天置业有限公司 • 项目地址/东风路与丰庆路向北500米路西(丰庆路与拖厂路交会处西300米路北) • 代理商/置信营销策划
索凌路接待中心:索凌路北环路口南100米路西(28、93、17、22、8、215、504、732路公交车) • 丰庆路接待中心:东风路与丰庆路交会处向北500米路东(2、17、64、41、72、K906路公交车)

索	●北环快速道	丰
接中心	○富实实验幼儿园	庆
凌	●博颂路	东
路	●东	路
东	路	接中心