



国美电器

辉煌国美 欢庆中国年

十一购物狂欢节

十一到国美购家电更实惠

满666元返99元

全场购40-47寸液晶

送32寸液晶 放量500台

全场购50寸以上液晶

送37寸液晶 笔记本电脑 放量500台

咨询电话:66936733 活动详见店内海报

伴随奥运余热的消散,一直被业界称为“金九银十”的装修消费热开始逐步升温,据中国家电协会负责人介绍,今秋热水器消费趋势依然呈现“高端化”,以今年中秋小长假热水器销售统计来看,高科技、高品质和星级服务使海尔3D系列热水器以及新近面市的TT豪华版成为市场上的绝对主角,销售量同比大幅攀升。



“金九银十”热水器市场剑指高端

海尔实力赢得金秋热销

重“品质”挑“功能”消费需求提升

在国美、苏宁二家的销售统计数据上记者看到,领跑金秋装修市场的电热水器依然是海尔的3D系列,特别新近面市的TT豪华版更是异军突起,成为销售最好的热水器产品之一,某家电卖场负责人告诉记者,在黄金周短短2天时间内,该店就销售了200多台海尔3D产品。

卖场导购王小姐告诉记者,现在的消费者很“懂行”,从原来单纯的比价格,到现在的对产品技术、功能了解详细。

随后,记者在卖场中采访到一位正在采购的张先生,他向记者透露,考虑到热水器几乎

天天都要用,如果品质不过关,三天两头出现问题很麻烦,所以他不光看价格,更要选那些质量和服务都过硬的产品,“海尔热水器是多年的大品牌,我身边也有很多朋友推荐过,所以我会优先选择。”张先生这样告诉记者,并立刻决定下单购买了一台80升的TT豪华版。

3D热销打响“高端全能”战

据了解,随着人们居住条件的改善,沐浴习惯已经从温饱向奢侈型转换,当红于市场的水海尔TT豪华版,正是应需求而生,无论从外观,到品质功能,都堪称华贵。

“海尔热水器始终关注的是消费者的实际需要,这使得我们在品质提升等多方面更加

“高端”,就如TT豪华版,可以为消费者带来便捷、节能、安全、舒适等全方位洗浴品质的提升,而在产品服务方面,不论售前、售中还是售后,始终以满足消费者需求为出发点,融于产品销售的整个过程,让用户买得放心,这也是成就海尔热水器保持多年销售奇迹的原因”,海尔热水器中国区销售总监李胜君这样说道。

专业人士表示,海尔热水器的热销代表了整个行业的发展趋势,未来热水器厂商只有摆脱炒作心理,从消费者的切身需求出发,努力全面提升自身实力,才可以更好的赢得市场。

柯瑾

长虹新款等离子突击国庆市场

国内首家拥有PDP屏生产线,目前已成功批量下线的家电制造商长虹,近日推出的618系PDP电视,目标直指国庆彩电市场。

长虹618系PDP电视的外观造型,很自然地融入中国元素,表现出刚毅与柔美兼蓄并收的特质。硬朗的外观线条,面框下部边缘配置的红色装饰条,在长虹618系PDP电视上有很多细节性设计,开机旋律、运动提示、智能恢复、双

HDMI 1.3、USB 2.0等设计,也都体现了贴心的设计理念。同时,电视已经成为家庭娱乐的中心。长虹618系PDP电视上拥有双路HDMI 1.3、USB2.0、YPbPr等强大功能接口。其中42英寸、50英寸上配有的数字多媒体播放功能更是强大,DMP功能可支持移动硬盘(2.5寸)、USB盘等带有USB接口的数码存储设备,能播放MP3、MPEG、JPEG等数据格式的文件。其中DMP功

能可播放图片、视频和音频文件。可播放的图片格式包括GIF、JPEG、BMP、PNG和TIF等格式;可播放的视频格式包括MPEG1/2/4、RM/RMVB等格式;可播放的音频格式包括MP3。

采用最新一代PDP面板的长虹618系PDP电视,以性能最佳,动态清晰度高,适合观看运动节目等优势,必将赢得国庆市场的认可。

吴绍超

当手机数码“遭遇”黄金周

手机数码行业与其他零售行业一样,迎来了一年当中最为期待的十一黄金周。这个黄金周是一个没有缩水、实打实的黄金周。季节的更迭、出游的计划、时间的充足给消费者列出若干购物的理由。同时,又是手机卖场、IT卖场一年中最具震撼力的促销旺季,给消费者一个最有说服力的购物理由。当手机数码“遭遇”黄金周,让特价、赠礼和奖品漫天飞舞。

迪信通手机连锁

除诺基亚、摩托罗拉、索爱、三星四大品牌集体大幅度提前跳水促销外,其他手机品牌也已经做出了相应的促销策略。国产手机联想、波导等品牌近日内也是蠢蠢欲动,势头更是不容小觑。迪信通除了大幅的现金让利外,还有形式多样的购机送家电等再优惠活动。“买手机送家电”活动将从9月29日起至10月5日止,在活动期间,在迪信通购机的顾客只要购机满799元就送双层蒸锅;满999元送DVD一台;满1999元送手机一部;满2999元送电视一台。

新亚手机连锁

度佳节刮刮乐翻天:国庆节期间,购机顾客可以到兑奖处抽取刮刮卡一张,一等奖为彩电,二等奖为自行车或者微波炉,三等奖为高档公文包或食用油,四等奖为新亚运动杯或运动包,五等奖为精美礼品一份。进店好礼 返现送金:国庆节期间,购机顾客在成交前出示刊登在《郑州晚报》上的新亚手机连锁广告都可抵减20元现金。红包礼品不停:购手机号的顾客可以在兑奖处领取红包。国庆节特价机:诺基亚1200 售199元,三星C188 售199元,索爱T303 售888元,三星e258 售999元。

长远手机连锁

购手机抽黄金大奖:特等奖为纯金饰品一件,一等奖为时尚精美小家电,二等奖为精美家用健康秤或精美手表,三等奖为多功能豆浆机,纪念奖为时尚摇摇杯。进店就送礼(限二七店):每天前50名进店顾客送精美饰品。无忧

售后保障:购机送4年保修买还送:长远手机连锁联合众厂家送国庆大礼。卡品有礼:购SIM卡送礼品。

八方通讯

百元手机狂欢节开幕:八方通讯组织了上千台几百元的特价手机在十一期间进行销售。抓球淘现金:购手机的顾客可以通过抓取乒乓球的数量来获取现金奖。现金礼花大放送:十一期间在八方通讯购手机的顾客,10月5日下午5点可以参加抽奖活动,特等奖为1000元,一等奖为500元,二等奖为200元,三等奖为100元。

中州通讯

购就赠:购机就送屏保,免费下载短片、电影、精美图片,加1元送照相机。抽中就中:凡是在中州通讯各连锁店购机的顾客,均可参加抽奖活动。一等奖为电动车,二等奖为自行车,三等奖为餐具,四等奖为精美雨衣,五等奖为扑克牌。买多少返多少:凡是在中州通讯手机连锁购机的顾客,均可参加买多少返多少大型抽奖活动。1元手机敞开来:9月29日至10月3日每天上午11点,下午5点各举行一次,消费者在广场舞台抽号购买。

忆通手机连锁

进店有礼免费送:凡9月29日、10月1日两天到忆通手机各连锁店的前100名顾客均可免费领取精美礼品一份。移动入网送大礼:国庆节期间,只要在忆通手机连锁入网的顾客均可获赠礼品一份。欢乐抽不停:国庆节期间,购机

顾客均有机会抽取超值大礼。

中鑫通信

十一期间,中鑫通信联合厂家拿出万部超低特价机投放市场,同时更拿出100000份豪礼普惠中原。手机低至58元,高档手机电池1元起,座充1元起,蓝牙耳机35元起。进店顾客可免费获得中鑫通信送出的100元的优惠券,同时还可获得精美礼品一份。购机的顾客还有机会获得由中鑫通信送出的彩电、自行车、手机、MP3等豪礼。购机的学生顾客最高优惠500元,还送精美礼品一份。

百脑汇

9月27日是百脑汇的4周年店庆日U盘免费送:9月29日上午在百脑汇外广场排队,凭学生证、消费凭证、百脑汇会员卡或者联名卡即可在百脑汇四楼东侧领取1GU盘一个,当天限量300人。装机返现金100元:10月5日前,消费者在百脑汇指定商家购买DIY组装机的消费者,即可参加返现金100元的活动。每天限量前100人。

赛博数码广场

9月29日至10月5日,凡到赛博数码广场的消费者,只需消费满100元即可参与“缤纷十月,豪礼送”摇奖活动,百分百中奖,礼品设电磁炉、电影票、洗衣粉等。9月29日至10月2日,消费者只要消费1000元就有机会赢取自行车大奖,消费1000元以上送抽奖券1张,2000元以上两张,3000元以上3张,最多三张。

晚报记者 冯刘克