

### 郑州晚报秋季团购试驾节 10月邀您共沐秋日暖阳

百款车型大团购即日開始報名

进入10月,多款全新车型和更新换代车型纷纷拥入市场,各商家促销活动也全面展开。通常只有深入地试驾之后,才会对一款汽车有直观地感受。

为了引导和促进郑州市汽车消费,让更多消费者熟识产品和商家,也让消费者能在第一时间近距离接触到自己心仪的车型,《郑州晚报》汽车事业部特于10月在风景区举办“秋季团购试驾节”。届时市面上能见到的多款主流车型都将悉数到场,消费者可以在风景如画的景区深度试驾这些车型。除此之外,清风车影、林间穿梭……多种引人入胜的活动都在等着你。

心动了吗?赶快打电话报名吧!

团购热线:0371-67655767  
团购QQ群:61169283



## 黄金周 车市显露消费新动向

### 价格已非首要因素,理性购车渐成主导

刚刚结束的十一长假,应该是不少消费者购车的首选时机,然而今年车市并未出现预期中的大降价,黄金周表现出了新的购车动向。

#### 降价不明朗,让利有限

在黄金周期间,记者走访了多家4S店,通过降价方式迎接金九银十的汽车品牌明显比往年少很多,“降价”并没有出现高潮,可以想像,销售商作出的让利也是有限的。这都缘于车市今年的整体阵痛,持续的通胀压力,物价上涨、成本增加、油价上调,再加上股市影响,汽车生产厂家和

销售商的利润空间大大压缩。

#### 车价不再占据首要购车因素

在采访中,令记者吃惊的是,有不少消费者表示,车价已经不是自己首要考虑的购车因素了。“买车是一次性的,而用车才是持久的。”一位消费者这样说道。所以,对于成熟的消费者,如果务实的话,就应该选择一款市场成熟度比较高的车,毕竟成熟车型在各方面都比较成熟、完善,服务网点多,配件价格低。还有另一位消费者更是提到了保值率的问题,他表示在选

车的过程中最看重的就是汽车的保值率。

#### 理性购车拉动差异化竞争

不少从业人员认为,价格竞争只是初级手段,一旦形成恶性循环,就无法从中获利。一个品牌频繁降价,虽在短时间内留住一部分消费者,但往往流失更多消费者对该品牌的忠诚度。因此随着国内车市的成熟,可以预见厂家车价总体趋向平稳,汽车营销也将从价格之争逐步进入品质和差异化竞争。

晚报记者 陈栋

## 本报与2008郑州国际汽车展览会联手打造车界盛事

### 请积极参与车展“郑州市民最喜爱的汽车”以及“郑州市十佳汽车4S店”的评选活动

巴黎车展的激情还未曾退下,地处中原的河南郑州又将在11月份迎来“2008郑州国际汽车展览会”,对于所有喜爱汽车的郑州人而言,还能有什么比在家门口看国际车展更过瘾的呢?

#### 啥车最好 咱自己说了算

这次由郑州市人民政府和中国汽车工业国际合作总公司联合主办的“2008郑州国际汽车展”将于11月13日在郑州国际会展中心举行。

据了解,本次车展期间将推出“郑州市民最喜爱的汽车评选”和“郑州市十佳汽车4S店推介”两项重要的评选活动,并在车展上充分推广和体现获奖车型和获奖4S店。《郑州晚报》将独家承办这两项评选活动。

#### 试驾体验 好车自己会说话

为了让消费者充分接触和了解评选公示名单中的汽车4S店和品牌车型,郑州晚报将在本次评选期间推出两项配套活动,使本次评选活动得到最广泛、最深入的宣传和传播。

活动一:买车品鉴团。在本次评选活动启动之后,《郑州晚报第一汽车》将从10月开始推出为期一个月的精品4S店“买车品鉴团”系列活动,组织有购车意向的消费者前往参加评选的汽车4S店购车并进行实地考察评选并投票。

活动二:秋季团购试驾节。我们将在10月举办“秋季团购试驾节”,集中展示参加评选的车型和车商,通过试驾会,您可以对各款爱车的感受作以真实的评价投票。 晚报记者 陈娟

## 驾随心驰

## 09款福特福克斯 全新上市



### 福特福克斯 FOCUS



#### 安全领先 傲视同级

- 五次元安全理念
- 领先同级 全系标配前排双侧安全气囊
- 高强度吸能式车体及精密激光焊接技术
- 溃缩式方向盘机柱及脚踏板

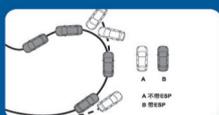
全系标配前排双侧安全气囊



飞航式跑车仪表盘

#### 精致内饰 全新升级

- 高质感中控面板设计
- 左右双区独立控制恒温空调(三厢2.0车型)
- iPod/USB多媒体输入端口
- 前后移动式中央扶手储物盒



ESP车身稳定系统(两厢2.0车型)

#### 精准操控 随心所欲

- 前后全独立悬挂及C3P强化底盘
- 车速感应式EHPAS电子液压辅助动力方向盘
- 反置式全铝合金发动机
- 超低油耗领先同级车(2.0车型)

(源自国家发改委06年同级车油耗报告)



长安福特马自达 荣誉出品 | 福特福克斯 FOCUS | 福特嘉年华 FIESTA (即将登场) | 福特蒙迪欧-致胜 MONDEO | 福特 S-MAX | www.ford.com.cn 800-810-8168/400-887-7766

河南裕华 0371-66780333 河南天道 0371-65553000/65553100 西城天道 0371-67850888 濮阳福华 0393-8933333 长久福祥 0373-3352222 焦作富源 0391-3567766 许昌和协 0374-2550000/2560000 商丘铭阳 0370-2221222 南阳福宁 0377-61675678 河南动力 0379-63582233