

商家启动“后黄金周”战略

“十一”黄金周长假已经过去，各大商场在此期间销售额都有不小的增幅。在黄金周之后的一周里，促销的硝烟逐渐散去，商场恢复了往日的平静。虽然大家都认为从十一开始百货将进入一年当中的旺季，但实际销售却有点冷清。黄金周之后为什么会出如此状况？商家在筹划什么？为此，记者走访了各大商场。

本报记者 谢宽 实习生 童聪/文 本报记者 赵楠/图



现象：旺季中的平淡

市民姚先生刚刚从“十一”黄金周出游回来，陪着家人逛街，他发现往日人头涌动的商场平静许多，他疑问道：“黄金周才刚刚过去，商场一下就不拥挤了，连点余热的迹象都没有，逛街舒服很多，但同时又觉得少了些节日的气氛。”

随后，记者来到各大商场转了一圈，发现黄金周后，商场中的客流量明显少了许多。“这段时间来消费的以十一归来的消费者居多，和9月份相比有所下滑，但整体来说影响不大。”时计宝紫荆山百货营运总监吴铭认为：“十一黄金周是消费的集中爆发点，爆发点之后市场总要

有个缓冲期，而在黄金周之后的半个月里，商场将进入短暂的旺季中的淡季，但是随着深秋初冬的来临，新一波的消费客流仍将继续。”

这个短暂的旺季中的淡季，是否属于“后黄金周”真空呢？北京华联营业部经理单洁坦然：“往年每个黄金周之后，商场的销售额会出现不同程度的下滑，原因在于消费者黄金周集中消费过后，会有一段的购物休息期，而商场在此期间，对商品也要进行十一的盘点、总结。因此真空期的存在，也是情理之中的事。但从总体来看，销售下滑的时间维持较短，目前商场已经开始回稳。”

策略：商家应对秋季营销

如果说“十一”黄金周期间是各大商场秋冬季服装热销的一个最大展示平台，那么黄金周之后，各大商场将如何改变营销策略来应对市场。“百货服饰行业也是靠天吃饭的行业，天气的转冷，对销售的增长，在客观上起到了辅助作用。”吴铭认为：“但是启动秋冬市场，各个商家还是会打出促销牌。”

“折扣、满额送，应该还是传统的策略，从十一之后到圣诞之前，还有一段空白区，因此商家会针对自己的销售定位，找些由头来继续启动市场。”北京华联营业部经理单洁说。在走访中，北京华联、郑州百货大楼方面也表示，在推出秋冬季新品的同时，商场将做出一系列促销方案，以推动整个销售量的持续高涨。

北京华联准备在11月份推出为期三周的主打购物节活动；郑百方面依然是自己的强项——羊毛衫文化节；时计宝紫荆山百货将放大感恩节促销活动。除此之外，大商、丹尼斯、正道花园等，同样正在利用这段时间，策划新一轮营销策略，准备掀起新一轮的销售高潮。

不能否认，商场的折扣、换购、满额送等活动，大大方便了消费者。从商家的角度去分析，谁也不愿滞后市场，等待旺季的增长，而是有针对性的去迎合后黄金周市场。“十一”经济对我们来说是个试金石。”单洁分析，十一黄金周的消费集中爆发，对今后三个月来说吹响了商场旺季的号角，但是不能说今后商场每天都将迎来“十一式”的消费，因此商家在这段时间，根据十一呈现出的特点和自身的优势，制定一个切实可行的拉高消费的政策和措施，将会对整个后黄金周经济起到一个促进作用。

效应：商家引导合理消费

从消费爆发到平静再到启动秋冬市场，可以看出商家这种“以变应变”的做法，都希望在旺季销售中，稳固市场，分得一杯羹。对于后黄金周的策略，业内人士表示，商家引导消费者后黄金周消费时段，是一个明智的选择。在无形中，其实也是在引导消费者合理而理性的消费。

在近年来的消费热潮中，消费者也从盲目的购物中苏醒过来，有一些消费者认为，商场的促销活动确实能够刺激消费，但也要从中斟酌促销中的虚头，认清哪些活动比较实惠，再去进行购买。市民张女士说：“以前逛街，满100元送200元、买一送一等等，商场促销眼花缭乱。觉得便宜就会进行一番消费，但是后来仔细想想，并没有占到太多的便宜。以后就逐渐学会了分析商家促销上的手段，哪家实惠，就去哪买。”

消费者有针对性的购物观念，随着商业的发展，使得商家对促销策略逐渐回归合理价值区间，从而开始有针对性的展开促销活动，保证销售增长。



我的完美移动生活

价格更低 商品更全 服务更好

国美通讯 新机淘宝大行动

10月17-24日

买新品，就到国美通讯！

新品专场

新品上市

索尼爱立信J120 内置FM调频收音机 超长待机时间 赠精美礼品 299元	诺基亚7070 时尚翻盖 MP3铃声 赠精美礼品 499元	联想I307金 优雅外观 精致手写PDA 支持扩展 赠精美奥运礼品 699元
海尔V80 支持MP3、MP4 200万象素蓝牙 赠精美礼品 899元	联想P960 130万像素 指纹识别功能 电子地图 赠精美奥运礼品 999元	联想P609 超长待机 手写输入 百万像素 赠精美奥运礼品 999元
摩托罗拉EM30 200万像素 魔幻界面 赠蓝牙耳机 1698元	三星F278 滑盖手机 支持蓝牙 支持MP3 赠精美礼品 1880元	LGKG70 纯钢机身 200万像素 赠蓝牙耳机 1988元
三星F488 直板手机 支持蓝牙 赠精美礼品 4098元	三星L708 金属机身设计 支持MP3 赠精美礼品 (新品热卖)	诺基亚6210S 支持GPS 300万像素 支持扩展 赠2G增值直拨 直降100元
摩托罗拉A1600 320万像素 独立导航系统 赠时尚背包 直降280元	诺基亚N96 支持GPS功能 2.8英寸大屏 赠音乐2G增值卡 直降200元	诺基亚5320 2.0英寸显示屏 200万像素 支持扩展 赠原装音箱 新品热卖

LGKG129 直板彩屏 超长待机 288元	飞利浦9a9z 超长待机 16和弦铃声 299元	三星C188 支持GPRS 1.5英寸屏 299元	三星B508 时尚外观 音乐滑盖 499元	金立L6 时尚手机 内置摄像头 866元	诺基亚N73 支持MP3 超长待机 2099元
-----------------------------------------------	-------------------------------------------------	--------------------------------------------------	----------------------------------------------	---------------------------------------------	------------------------------------------------

赠品数量有限，送完为止。特价机、批发、团购、指定机型不参加。图片仅供参考，以实物为准。详见店内海报。

门店热线 泰隆店 67723025 北环店 63501830 南阳路店 63678131	建设路泰隆大厦 文化路北环交叉口 南阳路探矿院	陇海路店 68963318 大学南路店 68758211 经三路店 69351516	陇海路和大学路交叉口 大学路古玩城南 经三路和农业路交叉口	旗舰店 德化店 66970139 大上海城店 69323737 金成国贸店 66618101	郑州市德化街45号 东太康路24号 紫荆山路与商城路交叉口
--------------------------------------------------------------	-------------------------------	--------------------------------------------------	-------------------------------------	----------------------------------------------------------------	-------------------------------------

19天 价格保障 诚信保障 购物无忧