



好车是为更多人服务的

访一汽轿车河南商务代表处总经理吴昌玖

近日,一汽红旗盛世在河南豫港华信和裕华星光举行了隆重的上市仪式,活动现场记者与受邀消费者一同感受了一汽轿车所带来的品牌魅力。然而面对愈演愈烈的市场竞争以及国家政策、法规等各方面的巨大压力,红旗盛世的上市能否像奔腾一样引发新的市场动荡,续写新的销售神话?带着种种疑问,记者在现场采访了一汽轿车河南商务代表处总经理吴昌玖。

晚报记者 陈娟

服务赢取市场

红旗轿车在很多人的记忆中,是老一代官车的代表,而红旗盛世问世的这个年代,官车与私车的概念似乎没有那么分明了,对于红旗盛世而言,似乎在诠释着一种理念



——好车是为更多人服务的。吴昌玖告诉记者:“产品是开路尖刀,服务是制胜法宝,红旗盛世的品质毋庸置疑,但是再好的产品如果没有好的服务也是不够的,近年来一汽轿车倾力打造‘客户服务’工程,从客户的衣、

食、住、行等方面入手去服务每一位客户,保证客户的安然无忧。所以,无论车型的主导方向是官车还是私车,做好服务就能赢得市场。”

品质造就份额

吴昌玖告诉记者,作为一款国产高端豪华轿车,红旗盛世采用了世界领先的3.0V6双VVT-i发动机和4.3V8VVT-i两款发动机,以及智慧型6速手自一体变速器为整车提供了澎湃动力,创造出卓越的行驶性能。除了采用了全方位碰撞适应性车体和周全的气囊保护系统外,红旗盛世配备了更多同级别车型鲜有的高科技安全装备,如夜视系统、制动型主动防撞系统等。而且,红旗盛世自问世初就率先获得了五星评价,无愧为“自主品牌领袖车型”的称号,这样的荣誉也势必为红旗盛世赢得更大的市场份额。

车市动态

东风悦达起亚1~9月销量同比增长45%

9月,整体汽车市场开始回暖。在这样的背景下,东风悦达起亚月销量再次突破了1万大关,达到了10212台,相比上个月继续保持着小幅提升,对比去年同期有着17%的增长,持续保持着今年全线飘红的战绩。据河南新裕隆、河南双盛、河南广发介绍,今年1~9月,东风悦达起亚旗下各款车型销量总和为105628台,相比去年同期增长高达45%,遥遥领先整个行业同比增长的12.1%(据全国乘用车市场信息联席会10月10日数据)。这些无可争议的数字充分证明了今年东风悦达起亚在战略调整以及市场营销方面的完美成功。

陈仪 卢望春

奇瑞A3河南区域盛装上市

10月15日,定位于B00级、为年轻时尚的消费群体量身打造的精致家庭轿车奇瑞A3在河南通美汽车公司正式上市。本次上市车型为1.6L标准型、舒适型、精英型,价格8.18万~8.98万元。同期发布有奇瑞白、狼堡灰、纳斯达克银、魔力黑、爱琴海蓝五种车身颜色可供选择,并提供超值的4年12万公里保修服务。

据悉,此次最受关注的是奇瑞A3所有系列车型均搭载具有世界品质“同步国际 独步中国”的ACTECO发动机,主流直列4缸16气门、双顶置凸轮轴技术,低速高扭满足国IV排放,有效保证进气效率并拥有优异动力性能,无论是节油、排放均远远优于同级车型。

卫捷

S40智雅版,28万限量发售

据沃尔沃汽车授权经销商河南省锦盛汽车有限公司相关负责人介绍,沃尔沃(Volvo)汽车自即日起至11月底将推出售价为28万的S40 2.4i智雅限量版;同时,沃尔沃汽车还特设购车金融贷款服务贵宾通道,以更好地满足消费者多样化需求,让更多的消费者能够实现拥有沃尔沃汽车的愿望。这无疑将在中级豪华车市场再次掀起销售热潮,以如此优惠的价格尽可拥有如此超越星级的豪华与安全配备,沃尔沃汽车正通过更多的方式倾情回馈用户,为用户带来更多的惊喜购车体验。

卢望春

一汽-大众新宝来投放市场

历时3年零8个月的研发,经过350万公里的全球路试,传承宝来品牌进取精神和德国大众汽车品质基因,充分考虑中国消费者需求的一汽-大众新宝来轿车于10月20日在北京隆重上市。

裕华奥捷市场总监蔡姝玉介绍,在以“向上人生路”为主题的上市庆典仪式上,备受瞩目的新宝来市场零售价格最终揭晓,价格区间定格在10.78万到14.38万。据介绍,此次上市的新宝来共有1.6L和2.0L两种排量八款车型,而起价10.78万元的价格显示出了这款“传承经典 超越经典”的一汽-大众宝来品牌产品强势进军中国中级轿车市场的决心。据悉,此次上市的新宝来正是基于宝来丰富的品牌资产而开发,其在保留了“驾驶者之车”独立进取、品质优先等产品内涵的同时,又融入了更多人性化的设计理念,成为一款既注重品质驾控,又追求均衡实用和舒适享受的生活导向型轿车。河南裕华奥捷汽车销售服务有限公司现全面接受新宝来预定。

屈彦飞

江淮格尔发09款上市

近日,江淮汽车在合肥召开以“全新产品、节油机器”为主题的格尔发重卡09款产品发布会。

此次江淮汽车集团非常重视09款重卡的发布,江淮汽车集团总裁安进和副总裁赵厚柱均到场参加会议。会议邀请了重汽发动机营销公司副总经理丁贵春,详细地介绍了09款车配备的重汽EGR发动机的优势。在发布会现场,很多格尔发经销商们对新亮相的格尔发09款新车也是信心倍增。

此次推出的09款车有三大亮点:新、省、优。新:更新的H系外观,09款产品力求全新,全面打造H系平台,推出全新EGR产品,丰富驾驶室资源,注重品牌包装。省:配备了重汽EGR发动机,达到燃油经济性的目标,增加了“政策性”产品的比重,使用户省钱、省心、省油。优:格尔发09款产品全面优化配置,自重更轻、车架更优,在满足国III政策的前提下,使发动机的售后服务更接近于国II状态,格尔发产品充分考虑“零部件”的通用性,使市场服务的备件更方便购买。

陈娟

力帆“双全号”轿车 激情登陆郑州

10月22日-31日,力帆“双全号”激情赏驾会欢迎您!

科研型企业
重庆力帆集团是全国最大的民营企业之一,以发动机、摩托车等起家,拥有雄厚的技术力量,与日本丰田汽车公司有异曲同工之妙。
力帆集团历经16年的飞速发展,已成为拥有专利4061项的科研型企业,汽车专利拥有量居同行业之首,力帆集团研制的力帆汽车不仅外形漂亮,动力强劲,而且技术过硬,经济实惠,为广大车迷朋友提供了一个超高性价比的选择空间。

超高性价比
根据河南地区的天气、路况、人文环境等特点,河南嘉力汽车贸易有限公司向力帆集团定制生产了力帆“双全号”轿车,这款轿车不仅更符合河南用户的习惯,而且性价比更高。
力帆“双全号”轿车配备有双安全气囊、ABS+EBD、高位刹车灯、后排儿童安全锁、电动车窗、中控门锁、电动后视镜、铝合金轮毂、

可调式方向盘、四方位可调座椅、防盗后备箱、后挡风加热、助力转向、单碟CD、4声道高保真音响、倒车雷达等中高档轿车才有的配置,用实际行动告诉人们:经济型轿车不仅要实用,更能提供高档次的体验!

购车正当时
大家都知道一个市场潜规则:要生存,先立足。一个产品上市初期,厂家是在赔钱赚吆喝,为了树立良好的品牌形象,先要在市场上能活下去。一条汽车生产线的投入不是几年内能收回成本的,因此,产品树品牌阶段肯定都是不计成本,真材实料的往里面砸,目的就是树立良好的口碑效应。
力帆汽车与一些合资汽车一样,使用的都是宝钢集团生产的精品钢材,使用钢材的厚度甚至超过某些合资品牌,这一点,敲一下车身,关一下车门就能明显感觉到。此外,力帆汽车的配

供应商也都是经过严格挑选的,他们同时也向其他知名汽车品牌供应配件,保证了力帆汽车产品高质量的源头。

实力是保障
力帆轿车以出口为主,产品远销东南亚、西亚、欧洲、非洲、南美等100多个国家和地区,目前在河南郑州地区,力帆520系列车型(新520、520i、双全号)是由河南嘉力汽车贸易有限公司承销的。
河南嘉力目前销售华晨中华汽车、哈飞汽车等系列车型,销量连续荣登河南省销量排行榜第一名,被各个厂家认定为河南区域战略合作伙伴,售后服务站也因技术过硬、服务周到、收费合理、口碑极佳被厂家认定为“样板级服务站”,在全国推广学习。
相信力帆汽车超高的性价比一定会让您一见钟情,河南嘉力强大的实力会为您的有车生活保驾护航!

河南嘉力汽车贸易有限公司
郑州市北环路丰庆路交汇处西100米路南
力帆汽车销售热线: 0371-63772999
24小时服务热线: 0371-61231111