

金融资讯

工行网站使用率领先同业

近日,著名的全球性财经报纸《金融时报》的中文网站开展了一次银行网站使用情况调查,结果显示工行网站在知名度和使用率等方面均大幅领先国内同业。

根据《金融时报》中文网站公布的调查结果,浏览过工行网站的客户比例达到了83%;在“最经常使用的银行网站”调查中,选择工行网站的客户比例达到了53%。调查结果还显示,网上银行是吸引客户使用银行网站的最主要因素,客户使用率达到了87%。此外,网上商城、理财服务和银行业务信息也是吸引客户使用银行网站的重要因素,客户使用率分别达到了38%、35%和35%。

今年以来,工行继续丰富门户网站内容和功能,推出了全新的网上商城频道,并与网络媒体、电子商务企业、航空公司等合作伙伴广泛开展营销活动,得到用户的喜爱和认可,网站月均访问量突破4亿次。 **武建选 张晓辉**

邦成理财“金算盘”受青睐

“金算盘”理财产品是河南邦成投资担保有限公司推出的一款安全、稳定、较高收益的投资理财产品,在资金的保值增值方面表现卓越,客户转介绍及循环投资率达96%以上,是目前市场上深受好评的投资理财产品。

“金算盘”理财具备三大特色:

算安全:担保投资,安全第一,担保公司的实力最重要。邦成担保是中国民间投资担保领先品牌,邦成投资整个过程合法规范、透明操作,采取“三重保障”和“三天代偿”措施保证客户本息安全。

算收益:根据投资金额与期限不同,投资年收益率为11.16%~12.6%,高于CPI和通货膨胀率,保证资产有效增值,是目前众多投资方式中收益较高的产品之一。

算稳定:邦成投资由经验丰富的信用管理团队和河南省明星理财团队运营管理,产品模型成熟,技术先进。客户通过邦成担保投资,本金和收益以合同的形式确定,并经过司法公证,按月收取稳定利息收益。 **刘卫清**

金融危机下如何理财

“保住本金”很重要

当前理财以稳健为主



全球性金融风暴愈演愈烈,“保住本金”成了民众理财的首要追求。

在目前的市场情况下,基金、银行、券商都开始大打“稳健”、“低风险”牌,与此同时,在央行降息、储蓄存款利息所得税暂免征收的“双箭”之下,投资者理财时应在保证流动性的基础上追求收益。

晚报记者 吴琳 图

投资债券货币理财产品

央行降息,债券收益率随之走高,投资者可适度关注债券及货币类理财产品,不过要注意其中的信用风险。

目前市场上,以债券市场为投资标的的理财产品层出不穷,债券型理财产品是2008年市场的主角。以债券型基金为例,截至10月16日,2008年共成立基金66只,共募集资金1311.78亿元,其中债券型基金募集资金728.79亿元,占比55.56%。

因为股市行情不好,投资者心态趋谨慎,风险相对较小的债券型基金和保本型基金自然会受到青睐。弱市中进行投资,控制风险是关键,低风险的债基就像风雨中的“避风港”,不愧为当前市场的良选。不过投资者也要注意,同期产品的收益率、产品类型却有较大差异,投资者在购买时应“货比三家”。

银行存款也有技巧

存银行吃利息是最简单的理财方式,不过在期限及品种的选择上却有技巧。

利息税从10月9日起暂免征收,央行还同时降息。也就是说,在降息前,银行一年期基准存款利率为4.14%,目前为3.87%。由于暂免征收利息所得税,实际利率为4.14%×95%=3.933%,相当于实际利率仅降低了0.06%。

由于多个档次的定期存款实际利率已经调整,以储蓄1万元为例,其中3个月、6个月、12个月和24个月存款实际收入分别减少了1.35元、8.10元、6.30元和3.60元。但是,3年期实际存款利率没下降,仍为5.13%,而5年期定期存款利率还略有上涨,调整后为5.58%。

不过,活期储蓄利率并未调整,仍保持0.72%的水平,算是不错的选择。目前不少银行推出了“一天”或“七天”等短期存款业务,在保证流动性的同时还提高了收益水平。现在,1天和7天通知存款年化利率为1.17%和1.71%。

本报综合

投资安全稳健
融资快速便捷
上门理财咨询有大礼
理财 69067798/99

搭建银企合作新桥梁

河南豫商投资担保有限公司,由河南省中小企业局批准,经省工商局注册,注册资金6000万元。除郑州总公司外,还在我省濮阳、平顶山开设了分公司。本公司不断追加投资,增加优质股东,扩大公司的担保资金规模。为解决中小企业融资难的问题,扶持广大具有良好发展潜力的优秀中小企业成长,豫商担保积极参与社会信用体系建设,创造与客户共同发展的全新担保投资模式,架起企业与银行之间的合作桥梁。

豫商担保凭借高素质、专业化的员工队伍,建立了一套科学、严谨的组织架构和专业化、规范化的风险控制体系,保证各项业务平稳健康发展。公司的中高层管理人员都具有多年金融机构、担保机构、企业的经营管理实践经验。多名高层管理人员已成为我国担保界的理论专家,参与了我国信用担保行业政策制定和宏观决策等。

豫商担保依托强大的融资、担保服务平台,有效整合政府、银行、风险投资机构、投资银行、中小企业、中介服务机构等各方资源,不断挖掘新的利润增长点。努力打通担保业务链,构建科学、健康、可持续发展的盈利新模式。豫商担保公司的总体战略是以银行贷款业务为突破口,稳步介入金融中介业务,争取5年建成中原地区最具市场竞争力的大型投资担保机构。

冯庆习

行业动态

光大银行助阵国际教育展

由中国教育国际交流协会主办的2008年秋季国际教育巡展将于10月23日下午在郑州举行。中国光大银行作为英国使馆文化教育处在中国的金融合作伙伴,将联合近20所经英国政府认证的英国院校参加本次巡展,其中包括高等教育和继续教育学院、语言学校和艺术与设计院校、酒店及旅游管理院校等,为想去英国留学的人带来多种选择。中国光大银行届时会派出专业的出国金融理财师,根据客户需求为客户量身定制出国金融方案。

王颖

慈善日捐款百万 义举彰显大爱无边

郑州商行 勇担企业的社会责任

10月16日,我市迎来首个慈善日,共募得善款4662万元、棉衣棉被各8000套。活动当天,数百家企业踊跃捐款,其中,郑州市商业银行一次捐赠100万元,从而成为当日活动的“状元”,再次成为焦点。

晚报记者 来从严 通讯员 吴华/文 樊媛媛/图

勇担责任的本土银行

说到企业的社会关爱和肩负本土责任,郑州商行的确值得书写。多年来,郑州市商业银行屡屡以“社会公益事业积极参与者”和“勇于肩负社会责任的本土企业”的形象走进公众视野。

在今年发生的四川特大地震灾害后,郑州市商业银行曾自发捐款102万元,支持灾难救援和灾区重建;郑州商行还捐建有希望工程小学,累计捐助钱物近100万元;同时,该行长期与郑州市教委合作,一起推动“娃娃学理财”工程,倡导青少年树立自力更生、自助理财的意识。另外,该行还经常下乡扶贫,帮助贫困农村修路、致富,建立科技培训网络。在保障市民生活质量方面,郑州商行所作贡献也颇多,如2003年非典时期参与“肉蛋禽储备工程”,有力保障特殊时期市民生活品质不受影响。

大力完善银行服务体系

8年时间里,郑州商行还投入20多亿元资金支持地方科教文卫事业,其中大量投放教育事业。在8年时间里,该行还面向社会推出了一系列便民利民的产品、服务项目,一批以代交



行政事业性收费、自来水费、地税款、燃气费、网通话费、联通手机费、移动话费、有线电视费、宽带费、代理保险业务、公交卡自助充值等为代表的中间代理业务的推出,标志该行已经建立起一个比较完善的个人银行服务体系,而这些服务项目覆盖居民生活的各个方面,使市民足不出户就可以办妥各项业务。

谈及扶助社会经济困难群体,郑州商行大力支持地方再就业工程,截至目前已累计发

放下岗失业贷款1745笔,涉及金额2.37亿元。在2007年和2008年举办的两届“郑州十大创富明星”评选活动中,大部分获选者都是下岗后得到郑州商行的支持,实践了创富梦想。

本土经济建设的“助推剂”

作为一家银行,郑州商行的社会责任担当更多体现在支持本土城市建设和经济建设方面:成立至今累计投放贷款373.99亿元,支持城

市基础设施建设、地方财政项目、科教文卫事业以及优秀民营企业建设,郑州的城市建设有很多都打上了“商行标签”,如全市道路拓宽、省高速公路建设、市环城快速路建设、东西大街改造、郑东新区建设、自来水管网改造等一批省市重点工程都得到了他们的资金支持;本土一些优秀国有大中型企业和民营企业的成长也离不开郑州商行的身影,如中国长铝、郑州市燃气集团、竹林众生、思念集团等,都与该行有着深入的合作,而郑州商行对于本地民营企业发展倾注了很大精力,在资金投放上倾斜本土品牌,帮助进行市场改造,并带动一系列名优品牌成长,为本地企业群的崛起做出突出贡献。

扶持小企业和个体户

说到扶持小企业和个体户发展,郑州商行在业内可是“专家”银行。他们坚持“进社区、走市场”,积极深入社区、市场开展调研,力求第一时间了解、满足客户的金融需求,建立了小企业贷款绿色通道,完善了小企业信贷制度和操作流程,形成一整套适应小企业风险特征的信用评级体系和风险管理体系,实现小企业贷款全流程化管理。为了打破小企业和个体户因缺乏担保条件和健全财务体系无法融资的瓶颈,该行针对客户实际情况进行产品创新,先后推出商户联保、商铺抵押、专利权质押等业务,有效帮助“小巨人”的健康成长,受到本土小企业、个体户欢迎,使得商行的小企业贷款在建材、服装、汽车、信息科技等多个行业领域也叫响了品牌。截至目前,该行小企业贷款及个贷余额26.36亿元,小企业及个人贷款综合收息率达99.9%,小企业及个人贷款户数占到全行总贷款户数的95.8%,郑州商行的小企业贷款业务已经在全省牢牢树立了标杆。