



一周保险产品推荐榜

美丽人生重大疾病保障计划

产品特点:专为女性客户设计。

推荐理由:首创安泰推出的该计划涵盖31种重大疾病,能为被保险人因遭受意外伤害事故导致面部毁损的整形手术、全乳房切除术、子宫切除术、双侧卵巢切除术提供保障。被保险人生存至70周岁时,可获得满期金,作为养老金使用。意外面部整形手术,可获保险金2万元;接受女性特定手术,可获保险金1万元等相关保障。

世纪才俊投资连结保险

产品特点:针对18岁以下未成年人设计的少儿投资连结产品。

推荐理由:这是平安人寿推出的少儿投资连结,它可搭配专属的附加险为少儿客户提供终身寿险和健康险双重保障,最高可达30种重大疾病保障。一旦孩子不幸发生重大疾病,即可获得提前给付的重疾保险金,账户价值不受影响。如果同时附加重疾豁免,则可免收豁免期间的各期保费,账户价值还可继续增长;如果客户资金紧张,只要投资单位价值足以支付保障成本,可以缓交保险费,继续享受保障保障。

健康人生重大疾病定期保障计划

产品特点:集重疾、养老、身故保障于一身

推荐理由:泰康人寿推出的该保障计划由《健康人生两全保险》和《附加健康人生重大疾病定期保障》组合而成,两者捆绑销售,并可附加多种附加险种。涵盖32种重大疾病保障,最高可保至80周岁,具有投入少、保障全、到期还的特色。该计划提供“保至70周岁”和“保至80周岁”两种保险期间供客户任意选择,0-65周岁人群均可投保,同时还特设定额保费,可按份购买。

晚报记者 倪子 整理

意外险根据年龄来选

专家提醒,成年人的意外险保障应该高一些

“我经常出差,应该怎样购买意外险呢?”因为工作原因,市民刘先生是个“空中飞人”。作为性价比较高的保障型保险,意外险在个人保险规划中的作用日益突出。那么,对于不同年龄的被保险人而言,怎样选择意外险呢?专家表示,相对于未成年人,成年人更需要较高的保障,老男人则应该重视意外医疗险。

晚报记者 倪子

成年人需要高保障

成年人由于工作压力、频繁出差等原因,面临的意外风险相对较高,意外险保障显得尤为必要。“意外险就是以人的生命或身体为保险标的,意外伤害事故为保险事件的短期性人身保险。”生命人寿河南分公司团险部经理张正香说,成年人每年花个几百元购买意外险,给自己一个较为高额的保障额度,是很有必要的。

她说,意外险保费便宜但是保障较高,对成年人来说很划算。“成年人可以根据自己的经济收入情况,附加购买一些住院医疗中报报销型和津贴型的保险产品,在发生各类疾病住院的时候,这部分保险就可以减轻因为社保不足甚至没有社保所带来的医疗支出。”

张正香提醒,对那些经常驾车出行如“驴友”一族或出差频繁的“空中飞人”,尽量为自己投保充足的人身意外伤害保险。“现在私家车越来越普及,对于经常开车的人士,也应该投保一份交通工具综合意外险,保险期多数为一年,费用也不高。但能够提供对飞机、火车、轮船、私家车、公共汽车及出租车的全面保障。”

老年人重视意外医疗

老年人是意外风险高发的群体,但多数意外险产品考虑到风险成本问题,会把投保年龄控制在60周岁以下甚至更低。因此,老年人要重视未来意外风险的规避,变通的办法是在未



到投保年龄限制以前购买意外险,以续保的方式可以突破投保年龄限制。

同时,未成年人投保意外险时保额也有限。家长多担心孩子出意外,而意外险则能提供相应保障。家长可以选择针对性强的意外险,最好将烫伤、烧伤、跌落、气管异物等儿童常见意外的保险责任涵盖在内。

据《保险法》规定,未成年子女基本不具有劳动能力,且没有工资收入,因此在确定未成年人的身故保额时,是按照一个人10年的基本生活标准确定的,多数地区的少儿身故保额不超过5万元。因此,在为孩子选择意外险时,应当注意身故保额的限制,超出保额部分无效。

行业动态

北大专家建言
银贷应向中小企业倾斜

10月25日上午,中国银行河南省分行特邀北京大学光华学院教授、北京大学金融与运营中心主任曹凤岐,为省会的中小企业带来了一场“完善中小企业融资体系”的讲座。曹凤岐表示,目前我国的中小企业市场融资体系还不健全,除了银行贷款要适当向中小企业倾斜外,中小企业更需要建立经营的诚信企业文化。

“民营企业、中小企业基本上都是内部融资,因此建立市场化外部融资体系十分重要。”曹凤岐说,一些急需资金支持的中小企业在发展中遇到种种困难时,有的会向家人、朋友等进行资金求援,对一个急需资金支持的中小企业来说,这种融资不仅速度很慢,而且也蕴藏着很大的风险。

然而,由于商业银行改革不到位,民营银行、中小银行和合作金融体系的不健全,加之市场融

资信用体缺乏等诸多原因,导致了我国中小企业的市场金融体系还不完善。“银行融资仍是中小企业外部融资的主要渠道,这就要求大型商业银行贷款理念和服务对象需要有个转变。同时,大型商业银行贷款应向中小企业倾斜。”除此之外,还应该建立和发展直接为中小企业服务的中小合作银行或者合作金融组织,建立完善的中小企业融资担保体系,建立中小企业征信体系等。

“我国的中小企业正在以令人惊叹的速度迅速发展,它们拥有巨大发展前景与潜力的同时,还将遇到更多的困难与挑战。中国银行也将具体结合河南省中小企业的特点,及时密切地对中小企业进行关注,为我省中小企业的发展注入更多活力。”在当天讲座的致辞中,中国银行河南省分行行长白树屏表示。

晚报记者 倪子 通讯员 徐涛 熊承义

金融动态

“金算盘”助您理财稳操胜算

当前,我国正处于CPI高涨时期,大部分人的收入增长跟不上物价上涨。虽然多数人经过大半辈子积累,手中会有一笔积蓄,但仍然感觉钱不够用。这时,就需要对存款合理规划,积极理财,才能轻松应对物价上涨,抵御通货膨胀。

过去,很多人认为理财就是节衣缩食,把钱存到银行吃利息。如今,社会上理财方式很多,越来越多的人开始进行有选择的理财。如何在投资理财中稳操胜算呢?河南邦成投资担保有限公司经过七年积累,历经八千多位客户的亲身实践,利用自身建立的民间资本投融资担保平台,成功推出了“金算盘”理财产品,帮助投资者轻松理财。

“金算盘”理财具有稳定、安全、收益较高三大特色。合同约定保证投资人每月得到稳定收益;采取抵押、担保、公证三重保障保证投资人本息安全;年收益率11.16%~12.6%也是目前的较高投资回报水平。该产品自推出以来,以其实实在在的回报受到了社会大众的广泛欢迎,客户的转介绍及循环投资率在90%以上,事实证明“金算盘”是一款稳操胜算的投资理财工具。

在邦成担保的理财客户中,约有80%是保守型或稳健型的投资者。“金算盘”理财作为一种稳健安全的投资方式,很适合风险承受能力偏弱,追求轻松无忧理财的投资人士。刘卫清

独特寿礼送给员工父母



“常回家看看,回家看看……”10月25日下午,兴业银行郑州分行在中州假日宾馆举行了员工父母贺寿活动,该行领导黄呈华、刘健、司斌及工会主席李海珍参加了本次贺寿活动。

在活动现场,《梨园春》大奖得主带来了经典豫剧唱段,由该行员工表演的大型舞蹈《牡丹拜寿》、《父老乡亲》等丰富多彩的活动赢得了所有到场人员的掌声。当晚,兴业银行郑州分行不仅为员工父母献上了多层祝寿大蛋糕,还穿插了充满互动性的抽奖活动,获得奖品的老寿星们更是喜笑颜开。

当天,兴业银行郑州分行党委书记、行长黄呈华发表讲话后,还现场演唱了《母亲》献给所有到场员工的父母。黄呈华说,兴业银行郑州分行成立4年多来,取得了又好又快的发展,成绩的取得离不开员工父母的理解和支持。员工父母代表梁炎英在当天讲话中表示,他非常感谢该行工会能专门为员工父母举办这样一个隆重盛大的集体贺寿庆典活动,同时他也对兴业银行郑州分行经营管理中取得的优异成绩给予了称赞。

据了解,经过全行员工的努力,截止到2008年9月,兴业银行郑州分行总资产达300亿元,各项存款120亿元,成立以来累计盈利8亿元,平均年增幅为111%。

晚报记者 倪子 刘卫清 通讯员 张建功 文/图

保险资讯

泰康人寿揭晓“中国西屋奖”

10月24日,首届“丘成桐中学数学奖”获奖名单在太庙揭晓。有17个团队从海内外800余只报名团队中脱颖而出参加此次总决赛。该奖项由全球杰出华裔数学家、美国哈佛大学教授丘成桐教授与泰康人寿在浙江大学共同发起,面向全球华人中学生,旨在打造“中国西屋奖”。

泰康人寿携手丘成桐教授,创立“丘成桐中学数学奖”,意在为支持中国基础教育事业,培养国际化科技创新人才,提升中国科学水平和自主创新能力作出努力。该公司曾在湖南、甘肃等地捐建多所希望小学,捐资400万元赞助北京大学等8所名校学生,并举办百名贫困聋儿助学慈善拍卖。刘露

华泰人寿举办专场电影晚会

10月24日晚,华泰人寿河南分公司在省人民会堂举行“河南分公司开业专场电影晚会”。

华泰人寿河南分公司负责人表示,自2008年6月19日获准正式开业,该公司开展业务以来短短的两个多月里就取得了保费收入3200万的良好业绩,这离不开社会各界的支持。该公司负责人表示,华泰人寿是一家由国内外实力雄厚的金融保险集团和知名企业发起设立的全国性寿险公司。在产品方面,华泰人寿河南分公司既有保障型传统产品又有理财类新型产品,满足客户多层次差异化的保险需求;在销售渠道方面,采取个人代理人、银行网点、团体福利保障等多元化综合销售模式。

郭艳芳



成绩辉煌源于客户满意

李老师是一位大学退休教师,今年年初在推介会上开始接触兴邦担保理财,他和几位同事一起到公司参观考察后,自己率先做了为期3个月的理财业务。业务结束后,李老师亲自为其他同事讲解操作过程和收益情况,特别是这次金融危机发生以后,许多投资股市的朋友都很羡慕李老师的轻松自如,纷纷加入兴邦理财的大家庭中,在他的影响下已有近10位老师成为公司的VIP级客户。

在兴邦,越来越多的客户是以自己的言传身教引导和影响身边的亲朋,我们始终认为公司取得的成绩并不是我们值得骄傲的,但是客户的满意和口碑才是我们最大的奖励。

黄伟杰



资金安全升值新选择

公司在三个工作日内代偿。理财新方向、收益新选择,豫商担保为您量身定做“家庭资产稳健增值方案”,为您的理财出谋划策,为您的资产升值提供保障。

豫商担保理财的年固定收益率在10.8%~13.98%,为您的资金提供安全而又较高的回报。豫商担保以“专业、规范、诚信、合法”的服务赢得了广大客户的信赖和支持,已经在河南服务投融资客户几千家,投融资担保金额数亿元,而且始终保持对银行和投资人零逾期的安全运作记录。我们将一如既往为您的理财提供更优质的服务,让您的资产不断增值。

冯庆习