

初中择校的学生不能办理学籍,家长又动“新脑筋” 初中新现象:花钱给孩子“买学籍”

正常分配入校的学生和家长不满 教育部门建议大家举报

□晚报记者 张勤

本报讯 不按照教育部门就近分配的原则入学的学生,上初中后将没有学籍,3年后参加中招考试时也不能享受分配生的资格。市教育局新出的政策是为了遏制“择校热”,但是“上有政策,下有对策”。昨日,记者从一些学校了解到,在市区部分初中学校悄然出现了家长“花钱”给孩子买学籍的现象。

不按就近分配入学,不能办理学籍

在今年市区初中招生前,市教育局出台了一项新政策,按照就近分配入学的初中新生不能择校,如果学生到非分配学校就读,将不能办理学籍,同时也不能享受高中招生时的分配生政策。据了解,市教育局出台这项政策,主要是为了遏制一直居高不下的“择校热”。市教育局的一位负责人说,实行“非正常入学不办理学籍”的办法,也是希望家长为孩子将来考高中打算,到就近分配的学校就读。

另外,对于非正常途径入学的学生来说,三年后考高中中将不能享受分配生政策,这也成了不少家长在给孩子择校时要考虑的问题。根据中招政策规定,分配生的比例将会逐年加大,也就意味着薄弱学校的学生升入省级示范性高中的概率更大。

当初花钱上学,如今花钱“买”学籍

虽然市教育局出台了相关的政策,但是从今年市区初中招生情况来看,“择校”现象依然没有得到较好的缓解。据市区一所热点初中的校长介绍,在招生期间,通过各种关系要进学校的学生依然很多,家长即使知道不能办学籍、不能享受分配生名额,仍然要择校。

目前,在新学期进行过半后,一些家长又

开始为孩子的学籍问题发愁,于是就出现了“买学籍”的现象。昨日,一位家长向记者反映,孩子目前在市区一所热点初中上初一,当时也是托关系花钱把孩子送进来的,但是现在学校不给孩子办学籍。“学校说,孩子的学籍档案都在就近分配的初中。”随后,这位家长又找到了就近分配的初中学校,希望能够在学校保留学籍。经过商量,原初中学校表示,家长可以花钱“买学籍”,并保留在这所初中。“类似这样的情况并不少。学校收取的学籍费从几百元到几千元。”这位家长说,为了孩子将来能够正常考高中,花钱也认了。

然而,学校的这种做法,让以正常分配入校就读的学生和家长不满。“不在学校学习,却仍然有学籍,将来也会享受分配生的名额,这对于其他学生来说是不公平的。”不少家长认为,学校卖学籍的做法应该受到监管。

监管有“漏洞”,教育部门也无奈

然而,对于教育部门来说,由于申报学籍有相关程序,像这种“空”学籍,的确不好监管。根据规定,申报学籍时,初中学校按照教育主管部门核发的小学毕业生名单录取,办理学籍时由学校携带这份名单,到教育主管部门办理,学校申报报到学生人数,将人数报至郑州市教育局后,再由教育局备案办理学籍。在这种情况下,教育部门无法准确核查某一个学生是否真正在该校就读。

据了解,目前唯一可以监管学生是否是“空学籍”的办法,就是在中招录取过程中,分配生的名单会在毕业学校以及网上公示,公示时家长和学生可以对没有在本校就读却占用了分配生指标的学生进行举报。

■新闻回顾

今年7月24日,市中招办在2008年中招录取工作会议上出台了新政策,从2008年这一届七年级新生开始,市区小学初中就近分配录取后又非正常流动的学生,在2011年普通高中录取时,将不能享受分配生政策。

秋季开学后,市教育局要求各学校对于非正常入学的学生,不办理学籍。

所谓“非正常流动”,是指学生不是按照有关规定正常转学。“转学的学生,主要是随父母调动、父母转业,从外地到郑州就读。”除此之外在学期中间转学的,一般都视为非正常流动。



“往年这个时候我忙得连饭都顾不上吃,今年你看,冷冷清清!” 今年礼品生意不景气

□晚报记者 李雪/文 马健/图

往年这个时候,卖挂历、笔记本等文具、礼品的市场早就已经红红火火了,可是今年却一反常态,各家商户都愁眉苦脸。昨日,记者在火车站几家大型礼品文具批发市场看到,不少文化用品店尽管打出了出售贺卡、挂历的广告横幅,但顾客寥寥。几种高档挂历价格也不得不提前降至五折。

说起今年的生意,店老板们是一脸的愁容。在郑州做了5年生意的王老板说,今年是这几年中最不景气的一年,到现在还没接到一个订单。“今年笔记本新品种比往年还多了,就是不见订单,到底也不知道咋回事。”走访了几家商铺后记者发现,其实出现滞销的不仅是笔记本等文具,2009年的挂历台历等销售也不景气。

一些专门出售挂历台历的店里,已经摆

出了今年的新品种,“奥运”、“牛气冲天”等题材的产品格外抢眼。一位在日历专营店做经营户说:“往年这个时候我忙得连饭都顾不上吃,今年你看,冷冷清清!”他说,全国各地的挂历生意都是每年11月初渐入佳境,12月进入出售高峰期。今年他10月份就开始准备进货,但挂历零售价格一再降仍没有生意,所以他只进了一次货就再也找过厂家。

记者从一些公司了解到,由于受经济形势影响,他们今年普遍都对年底的礼品开支进行了压缩。一家汽车大型销售公司的办公室负责人陈鹤称,今年在年终礼品这方面的开支至少要压缩一半。

今年礼品生意不景气的原因,除此之外,还有今年纸张原料和工人成本也普遍上涨,两项成本支出上涨了三至四成,而这也最终导致了笔记本、挂历等礼品价格上涨。

Peng's 超级激光
祛眼袋 一绝
现场验证做完立显年轻10岁!
不动刀、不出血、不拆线随做随走!
美丽热线: 66088199 15803838058
地址: 花园路26号附1号与红专路交叉口四楼镭射激光美容中心

交通銀行 BANK OF COMMUNICATIONS
百年 知交 相融 相通

生活,好美!

刷交通銀行借记卡 天天刷卡礼不停

一等奖蒸汽熨衣机
二等奖吸尘器
三等奖保鲜盒
四等奖充气垫枕

一、活动时间

2008年10月24日—2009年1月10日

二、活动地点

郑州市区商场(含百货、家电)、超市、娱乐、餐饮等银联商户(烟草、物流、房产、汽车等批发类商户除外)

三、活动内容

太平洋借记卡客户(含沃德财富卡、交银理财卡、豫鑫物流联名卡、国泰君安联名卡、海通证券联名卡)刷卡消费满188元即有机会获奖

四、奖项设置

一等奖: 10名 各奖**威桥牌挂式蒸汽熨衣机**一台
二等奖: 20名 各奖**飞利浦吸尘器**一台
三等奖: 50名 各奖**LOCKLOCK保鲜盒**一套
四等奖: 1000名 各奖**百年交行专版充气垫枕**一个

五、领奖事项

中奖客户凭打印有“天天刷卡礼不停X等奖”字样的POS小票到交通銀行郑州分行1103B室领取奖品

“百年交行 齐刷共享”
积分有礼

2008年4月1日—2008年12月31日

太平洋借记卡(含沃德财富卡、交银理财卡、豫鑫物流联名卡、国泰君安联名卡、海通证券联名卡)客户

活动期间,凡持交通銀行郑州分行太平洋借记卡客户到符合积分条件的商户刷卡消费,即可参加交通銀行郑州分行推出的“百年交行 齐刷共享”积分有礼活动,凭积分可兑换礼品。餐饮、百货、旅游休闲、健康美容、珠宝首饰、文化娱乐等商户消费人民币每1元积1分。(详情请参阅神通网www.shentong.com.cn《百年交行 齐刷共享积分有礼活动细则》)

一、活动时间

2008年4月1日—2008年12月31日

二、活动对象

太平洋借记卡(含沃德财富卡、交银理财卡、豫鑫物流联名卡、国泰君安联名卡、海通证券联名卡)客户

三、活动内容

活动期间,凡持交通銀行郑州分行太平洋借记卡客户到符合积分条件的商户刷卡消费,即可参加交通銀行郑州分行推出的“百年交行 齐刷共享”积分有礼活动,凭积分可兑换礼品。餐饮、百货、旅游休闲、健康美容、珠宝首饰、文化娱乐等商户消费人民币每1元积1分。(详情请参阅神通网www.shentong.com.cn《百年交行 齐刷共享积分有礼活动细则》)