



丹尼斯百货 人民店

流·行·时·尚 精·致·生·活

店庆期营业时间
卡友预购日:
11/7(五)—11/9(日)
9:30—23:00

联盟商家礼宾日:
11/10(一)—11/13(四)
9:30—21:30

11th Anniversary

奢华精品 **100个** GUCCI(古驰)大抽奖

全馆服饰 6折起

持VIP卡部分专柜可再享9或9.5折
1000万好礼6重送

尊崇礼悦 卡友独享

活动日期: 11/7(五)—11/9(日)
活动地点: 丹尼斯百货人民店本馆、3馆

第一重 卡友专享折后送 **1800元送200元礼券**

第二重 卡友专享 **奢华GUCCI惊喜礼**

第三重 卡友专享 **满额礼**

化妆品 5倍积分
30元积分兑换30元礼券
仅此3天

满9880元 二选一



满18880元 二选一



满38880元 二选一



满58880元 二选一



满100,000元 二选一



满300,000元 二选一



满600,000元 二选一



满1,000,000元 二选一



第四重 卡友专属 **赠好礼**

第五重 刷卡 **赠好礼** 中国银行

第六重 联盟商家 **满额礼**

卡友超值购

11/7-11/13日活动期间,丹尼斯百货人民店卡友及联盟商家卡友当日持卡消费即可购买楼层精选卡友专属超低价商品(每种商品限量100组)

特别策划

- 轻松购物 免费送货服务
- 精选联盟商家独家礼

以上活动详情请见店内海报

地址: 郑州市人民路2号 电话: 0371-66236688 网址: www.dennis.com.cn

每逢周五都是会员专享节日

大商新玛特郑州总店

创新首推会员日

□晚报记者 冯刘克

本报讯 “大商新玛特郑州国贸总店将每周五固定成为‘会员日’。在会员日,会员可以享受高倍积分、商品折扣等营销方面的优待,同时,商场还会举行多种多样的会员专场讲座,并在会员服务上体现出与普通顾客的区别。”大商新玛特郑州国贸总店副总经理李焱说。

当中原的许多商场仍以单一的会员回馈作为会员制的主要内容时,大商新玛特郑州国贸总店以“会员日”这样的创新理念开始了会员营销的新里程。今天将是该店的首个会员日。

会员日登场 锁定精准营销

大商新玛特郑州国贸总店创新首家推出的每周五会员日,可谓是开创了中原商业先河。今天到大商新玛特郑州国贸总店的会员,可享受专属折上折,高倍积分,抵减会员卡3999积分获得50元百货礼券等各种大力度活动。

另外,作为对会员顾客的回馈,大商新玛特郑州总店还将在每周六开展特色讲座,从而为会员引导一种时尚品质生活。据了解,在本周六会邀请一级专业健身教练,为高端会员举办专场健身讲座。而类似的特色讲座将在今后的每周六不定期举办,针对不同的需求,邀请相关行业的专家,为会员顾客提供生活方面的引导和各种充电提升

机会。

“会员日营造的会员专属优待的氛围非常浓厚,我们希望通过长期固定开展这样的会员日,表达对会员顾客的感谢。”对于会员日的意义,李焱表示,“我们将会采用更加丰富、精彩的活动形式和内容,来回报我们的会员顾客,今后的会员日,用四个字来形容的话,就是‘精彩不断’!”

倾斜会员顾客 提升消费层次

会员是商场最为宝贵的客户资源,做精做强会员市场将是大商新玛特郑州国贸总店实施精准发展思路的核心。在大商新玛特郑州国贸总店的会员构成方面,金融、通讯业的中高端客户,高端住宅区的业主以及消费能力达到一定高度的顾客是主要组成部分,这些会员顾客消费层次一般都处于中高端,为商场贡献着较大比例的销售。

丰富、持续的异业联盟专场活动也将成为该店唱响花园路商业大戏的一路奇兵。开业以来,大商新玛特郑州国贸总店对异业联盟的成功运用已经引起了来自社会各界的广泛关注,与其他行业开展各种商业互动,既是资源互通,更是优势互补,通过双方的对话,在为自己的固有客户提供更多、更好服务的同时,也能不断地扩大客户范围,这又是大商新玛特郑州国贸总店精准营销思路的一次强力体现。

中国名酒 中国驰名商标 纯粮固态发酵白酒

中国性格 宋河粮液



【平和系列 10年窖藏】

2008, 中国性格让世界着迷

5.12, 史无前例的地震浩劫考验着人性, 累累重压, 压不垮中国人的坚毅, 面对绝望点燃希望的火种, 中国性格众志成城!

8.08, 百年圆梦的世纪盛会隆重开幕, 璀璨光华, 释放中国人能量, 胜利超越所有直达未来, 中国性格让整个中国惊叹震撼!

中国性格如山, 伟岸屹立;
中国性格如河, 源远流长;
中国性格似海, 宽广包容。

中国性格, 民族的自信与骄傲,
承受巨大考验的同时, 接受世界的热烈赞誉。

宋河粮液, 向中国性格致敬!
宋河粮液, 以中国性格自勉!