

—|权威声音|—

保监会将重罚保险收益不实宣传

针对部分地区出现的投连险“退保潮”，保监会日前公布了《人身保险新型产品信息披露管理办法(征求意见稿)》表示，投连险、万能险、分红险等投资类人身保险产品，在销售时必须明确标出客户收益，保险公司此前采取的“自我吹嘘”、“简单对比”等做法可能受到重罚。

根据《办法》要求，今后保险公司销售人身保险新型产品时，必须在签订合同前向投保人提供保险条款、产品说明书和投保提示书。投保单上将设计客户确认栏和签字栏，要求投保人亲笔抄录后签名。“自我吹嘘”、“简单对比”等保险产品宣传技巧将受到严格规范。

晚报记者 倪子

—|保险动态|—

人保财险聘任理赔协理员

11月7日上午，郑州人保正式聘任郑州市交通运输集团保险部付文熙、安全专家王文华等五位来自市内汽车业界的资深人士为公司“交通事故保险理赔协理员”。他们将帮助营运车辆客户处理出险后的车险定责、事故处理等疑难问题和纠纷等，从而更好地协助郑州人保提高客户服务水平，提升理赔风险管控能力。

郑州人保总经理孙林表示，此次郑州人保从社会中聘任理赔协理员，更有助于充分发挥郑州人保与郑州汽车业在保险专业技术、风险管理及理赔服务方面的经验和特长，这种优势互补的合作也必将为参保客户带来实实在在的益处，是一种促进保险服务创新机制的有益尝试。

孙瑾

生命人寿举办保龄球比赛

为丰富员工的业余体育文化生活，提高员工的身体素质，增进员工间的友谊与情感交流，生命人寿河南分公司工会于11月7日组织公司80多名工会会员在郑州市鸿运保龄球馆举行了“2008年冬季员工保龄球比赛”。经过激烈的比赛角逐，共产生了团队奖3名和个人奖12名。

生命人寿河南分公司于2007年成立工会以来，已吸收200多名员工为工会会员。该公司工会主席郭绍宾表示，此次组织保龄球比赛，可以舒缓员工压力强身健体，今后还将定期组织员工进行有利于身心的各类活动。

冯琪

**读者来电**

上周五，市民赵小姐向本报打来电话说：“我买的投连险被套了，我想退保，但是如果现在退保是不是不划算呢？”

和赵小姐有同样想法的投保人不在少数。去年一路疯狂上涨的资本市场拉动了投资型保险产品的热销，但由于资本市场接连下挫以及息率降低等原因，大多数万能险产品的结算利率也在大幅下滑。据统计，从9月1日至10月25日，一半以上的投连险账户跌幅均超过10%，最高跌幅达21.13%。同时，一些万能险产品的结算利率也在大幅下滑。为此，不少投保人开始考虑是否需要退保的问题。

股市下跌影响投连险收益**被套投资险不宜急退保****连线专家**

姜涛 首创安泰河南省分公司个险负责人

姜涛说：“无论做股票、基金还是投资险，投资者都应该树立一个正确的中长期投资理念。投资者不宜在市场出现波动时产生盲目的恐慌性抛售心理。”现在万能险和投连险的风险都比较大，有退保想法的人很多。姜涛认为，退保严格意义上来说是不合算的。“现在退保的话将会面临‘双损失’，投资者不仅要承担退保时所需支付的违约金，

人身保障也会随着合同终止而停止。”

“我建议消费者可以将投连险进行账户转换。投连险是个客户自主操作性很强的投资品种，投保人可以将激进账户转换成稳健账户。”他说，投资收益永远都是和风险相匹配。“我个人认为，在未来2~3年内市场前景并不十分看好。投资者应该做好中长期投资的心理准备，同时评估好目前自己的风

险承受力，及时转变投资风格。”

他说，如果投资者在投连产品和万能产品上投入的这笔钱对于整个家庭来讲没有很大影响的话，再放一放也无妨。对于已经有保障的投资者来说，不妨购买一些债券型基金等稳健保本增值的理财产品，但是尽量不要在这个时候买风险性的产品。

晚报记者 倪子

一周保险产品推荐榜**“爱相随”三者兼得**

产品特点：利率联动，有效规避波动影响

推荐理由：长城保险“爱相随”是一款能让资金收益、流动性和人身风险保障三者兼得的产品。“爱相随”每年根据保额的2%稳定地提供一笔现金进入生存金账户，投保人可以根据自己的需要自由领取；如果暂时不需要这笔钱，可以留存于生存保险金累积账户，并可享受不低于银行同期利率的收益。特有的保底设计，有效地规避了长期利率波动带来的影响。

生命财富两全保险

产品特点：银保理财产品

推荐理由：“生命财富两全”是生命人寿推出的一款缴费期限短、持续收益的银保理财产品。它具有短期投入、快速回报，到期祝寿、超额返本，身故全残、多重呵护，保单分红、额外惊喜，提前满期、养老无忧，资金安全、灵活变现等特色。60岁以前每两年奖励8%，60岁时可选择一次性领取保额的350%，也可选择60岁以后每年领取8%，领至105岁。每年还有额外红利，抵御通货膨胀。

新一代“两康”重疾险

产品特点：保费相对低廉

推荐理由：“康宁终身”和“康宁定期”是中国人寿推出的拳头产品，由于所需保费相对低廉，不与社会医疗保险相抵触，推出后得到广大消费者青睐。新“两康”在保持产品责任设计、费率、现金价值不变的基础上，继承了老产品交费灵活自由、保障全面、客户权益拥有更多选择的优点，并且更加有利于消费者明确保险内容，减少理赔纠纷。

晚报记者 倪子 整理

创新实现超越 实力铸就品牌

“如今，河南银信投资担保有限公司已服务投融资客户近8000位，连续2000多天实现服务零投诉和投融资担保零逾期安全运行，成为河南省服务客户数量最多、规模最大的社会资金投融资担保机构之一。”自2003年成立以来的短短6年时间，银信便在河南担保市场上获得了市场的肯定和令同业侧目的骄人成绩。她是如何做到的呢？今天，让我们一起走进河南银信投资担保有限公司。

晚报记者 倪子 郭艳芳

“银信担保从2003年成立之初，就定下了将自身发展目标与服务中原经济发展和解决中小企业融资难相结合的决心，探索通过市场化解决中小企业融资难的道路。”该公司总经理李久立说。多年来，银信担保与中国银行、工商银行、建设银行、交通银行等多家银行合作，为中小企业和个人提供专业化投融资担保

李久立经常说：“只有不断创新，才能持续领先”。其率先在全国民间担保行业推出的“乾掌柜”理财品牌，开创了民间担保理财品牌的先河。乾掌柜理财自推出以来，已成功为广大投资人提供理财资金安全保障2000多天，客户转介绍及循环投资率达

“信誉是企业的生命”，作为银行的合作伙伴，6年来银信担保在与中行、工行、交行等多家银行的广泛合作中，用专业规范的操作赢得了银行信任，成功实现了银企合作。据了解，2003年以来，银信担保曾先后与多家银行合作住房按揭贷款和汽车按揭贷款担保等业务，并认真履行担保职能，防范业务风险，得到合作银行和广大客户的高度评

助力中原经济发展

及配套服务，助力中原经济发展。

2003年银信担保进入河南省建行个贷中心，开展汽车按揭和房产抵押贷款担保业务；率先推出“乾掌柜”民间投资担保品牌；2006年银信担保在洛阳设立分公司，带动了洛阳民间投资担保业迅速发展；2006年底，银信担保作为河南担保行业的唯一代表，参加了由中国人

民银行郑州分行、河南省金融学会等举办的河南省第一届金融文化节。公司先后被授予“中原最值得信赖的投资担保机构”、“河南省最值得信赖的诚信企业”、“河南省豫商协会副会长单位”、“河南省企业担保协会理事单位”、“中原3·15满意度调查先进担保企业”等荣誉称号。

“乾掌柜”领跑担保业

97%以上。

与其他理财产品相比，乾掌柜具有合法安全、收益稳定、灵活方便等特点。根据投资项目和金额不同，乾掌柜理财年稳定收益率为12%以上。产品期限一般为1~12个月，理财金额5万元起，无任何手续费，适宜居家百姓投

资。“乾掌柜担保理财既规避了股票、期货等投资的高风险，比一般理财产品收益要高，而且有抵押物、月月收益、期限灵活，有效保证了市民资产保值增值，是当前许多投资方式中风险极低、收益较高的一款理财产品。”该公司工作人员说道。

在探索中创新发展

价和信任。

2008年11月，河南银信投资担保有限公司已走过了六年的发展历程。六年来，银信担保在探索中不断创新，在创新中不断发展。公司由当初的郑州一家店发展成为现在的四家店；由当初的十几名普通员工发展到今天的拥有一批金融、房地产、法律、财务等行业专家的近百名员工的专业化团队；由当初的一百多平

方发展到今天的共2000多平方的办公场地。如今的银信担保已建立了科学的管理模式，走上了健康的发展轨道，成为全国中小企业民间融资理财领域的领先者。如今，在国家政策日趋明朗和“担保”这个朝阳行业的春天里，银信担保正以战略的高度和专业的深度一次又一次刷新创新的记录，不断以新的姿态实现新的跨越。