



钓竿上的人生沉浮

□晚报记者 苏瑜 实习生 任中敏 文/图

当年的吉彦军 拿着大哥大,戴着劳力士

改革开放使中国迈入了新时代,郑州商战使郑州在新的历史时期有了一张最靓丽的名片。郑州的变化没有在其他行业那么引人注目,恰恰在商业领域引人注目,中间有一个桥梁,这个桥梁就是我们郑州市政府在上个世纪80年代中期所提出的商贸带动战略。

几年商海的历练,吉彦军的思想已经变得异常开放,他已经不满足于守着小小的美发店忙碌,决定出去闯闯。那时,恰逢郑州大力发展商贸,手头已经积累了两三万元的他敏锐地捕捉到了另一个商机,可谓天时、地利、人和。

“当时进口家电市场奇缺,我就利用郑州交通枢纽的优势,从广州深圳等地批发进口家电。我是郑州最早做家电生意的那批人之一,而进口家电批发好像我是独一个吧,当时,郑州市各家电门市的此类产品都是从我这里拿货的,包括郑州百货大楼、紫荆山百货大楼等大商场。再后来知名度大了,省内各地市的商家也都来找我订货。”

“当时总体感觉是兴奋,也辛苦,但被兴奋掩盖了,我一干就是6年,差不多积累了百十万。”吉彦军沉思了片刻说,“可能当时觉得总这么奔波也不是长久之计,毕竟‘跑单帮’赚得再多,也给人不安稳、不踏实的感觉。”

1992年小平南巡讲话之后,国务院修改和废止了400多份约束经商的文件,大批官员和知识分子投身私营工商界,可谓“八仙过海,各显神通”。据人事部统计,1992年,辞官下海者12万人,不辞职却投身商海的人超过1000万人。官员如此,其他的人就不必说了,可谓是“全民皆商”。突然间,郑州到处是摆地摊的生意人,有全职的,有兼职的,郑州充满了“商”城的味道。

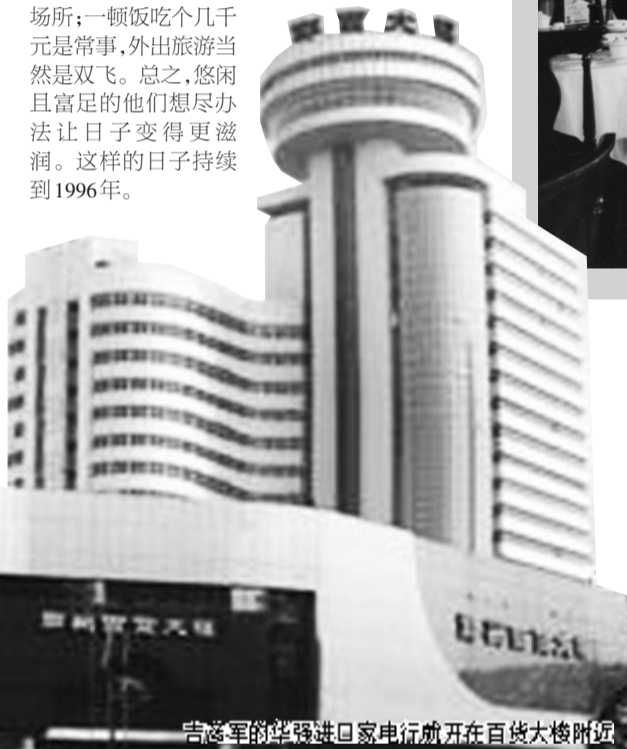
此时,吉彦军却另辟蹊径,选择了专卖店的形式。他在二七路和郑州百货大楼附近找了间门面房,很快,他的华强进口家电行开张了。

“最开始还挺重视,凡事都比较上心,可慢慢

地发现,生意好到根本不用自己操心,只要货到,就能卖,更甚者,货没到就有人预订。”吉彦军说,忙碌的人一旦闲下来,会觉得特闷,于是总要点事做,这个时候,我们那一批先“富”起来的人群,不知不觉地就聚在了一起玩。钱对我们已经不重要了,我们开始享受胜利的果实,总结起来,就是吃喝玩乐。”

对于当年生活的“奢华”,吉彦军不愿过多地提及,“好汉不提当年勇,现在说那些让人笑话。”在记者的一再追问下,吉彦军才透露,八方电器、中原电器等目前郑州本土的大家电企业,当年都还刚起步。

通过把吉彦军的只言片语组合后,记者勾勒出他的生活轮廓:拿着一万八的大哥大、戴着象征身份的劳力士,开着私家车辗转于各个高档消费场所;一顿饭吃个几千元是常事,外出旅游当然是双飞。总之,悠闲且富足的他们想尽办法让日子变得更滋润。这样的日子持续到1996年。



吉彦军的华强进口家电行就开在百货大楼附近

1997年亚洲金融危机后 爱好开始转向钓鱼

4年来,吉彦军已经养成了几大爱好,分别是打麻将、喝酒、唱卡拉OK、温泉游泳,玩物并不一定丧志。但不幸的是,吉彦军和朋友在玩麻将时却染上了赌的恶习。



吉彦军在钓鱼界大放光彩

“有输有赢,最终还是输。”吉彦军总结道,“当时年轻气盛,自以为是,走了弯路。”

一心玩乐的吉彦军忽略了市场的变化,随着进口家电的销售渠道日益增多,他的电器行面临着很大的危机。一些经营进口家电的商家纷纷扩大经营范围或及时转变销售方向,可吉彦军却没有任何动静。

“等到我意识到不妙的时候已经晚了,随之而来的是1997年亚洲经济危机。”一方面,吉彦军的钱都奉献给了赌场;一方面气候影响,1997年年底,吉彦军终于撑不下去了。钱也没了,店也没了,郁闷的他不愿和人交往,但又不能天天在家里窝着,于是他一个人跑去钓鱼以散心。

“一天30元,我一上午只钓了一条,我把

老板叫来问他,是不是池子里压根就没有鱼,老板解释说,鱼多着呢,是你不会钓,我当时就憋着一股气,看不远处有个钓鱼的老先生,我就坐到他旁边看,以证明到底是我水平不行还是真的鱼太少。”吉彦军说,“看着看着,我就发现,原来钓鱼还有这么多技术,因为和老先生比较投缘,于是我就拜他为师学竞技钓(台钓)。”

1998年,吉彦军开始跟着师父张豫来去外地打比赛,最初没获得过什么名次,但学到了很多技术。“钓鱼真的是修身养性,在钓鱼的过程中,我的很多坏毛病都消除了,对自己也有了深刻的反思。”

最终,吉彦军对自己的失败作出了结论:知识不够多,眼光不够远。从此,吉彦军也明白了,任何时候,都要保持学习的精神,这样才能不断地前进。

吉彦军做到了,在钓鱼领域里,他从最初的默默无闻,到后来被中国钓鱼协会认定为大师,而此荣誉,全国只授予了30多个,郑州市只他一人。

本文未完,请继续阅读C06版

贺国美电器华北大区成立5周年

5年来,国美电器华北大区迅速发展,其旗下河南国美更是异军突起,打造出中原家电一系列优惠活动,拉低了中原家电价格,树立起诚信保障服务金牌。国美华北大区在广大厂家和社会各界的大力支持下,取得了辉煌的业绩,创下了国美电器发展史上的多个第一,是国美电器门店数量最多的一个大区。

国美华北大区5周年盛典即将盛大开幕,国美电器特地推出特别优惠月,为消费者准备下一个购物良机,本周末,国美电器华北大区5周年大庆将再此普惠绿城!

特别优惠月,盛宴绿城

长达20天的终极盛宴,从11月10日至30日,国美精彩不负消费者期待!此次国美华北大区5周年庆典得到了国美总部的高度重视,国美充分发挥集团规模采购优势,此外,大批特价惊爆特供机、联合促销降价活动方案等助阵国美华北大区5周年庆典。厂商给予全力支持,并从价格、赠品等方面都给予华北大区各分部优先特权,保证给予充足供应;并将为华北大区5周年庆典独家推出超低特价的畅销机型。

5年辉煌演绎家电市场风云

5年时间过去了,在国美电器成就全国家电连锁第一,全国商业连锁第一的同时,华北国美也形成了纵横捭阖、主导市场的新局面;5年

来,华北国美不断地攻城略地,开疆拓土,从绿城市场开始,就卯足了劲,为净化家电市场、争做家电业的龙头而努力。如今,国美电器遍布华北,仅河南省就拥有20多家门店,囊括了郑州、新乡、商丘、濮阳、驻马店、安阳、周口等城市。并在中原市场演绎着家电风云,树立起国美电器价格合理、质量好、服务优的良好品牌形象。

在国美华北大区5周年庆典期间为了能给广大消费者送上及时、高质的送货服务,河南国美送货队伍全面“扩编”,并精调细选众多骨干和精英支援,同时还展开了送货服务大比拼。而售后安装服务人员将以卓越的专业技能为广大消费者提供及时、周到、细致的售后服务。

历经5年锤炼,国美华北大区迎来自己新时代,5年的时间,逾百家门店如雨后春笋,节节攀升,并获得国美集团多项评比排名第一的好成绩。在华北商界,国美电器将继续开,书写新的辉煌。



通通有 教育招商 ●广告服务热线:紫荆山路段66307822 文化路段63875060 工人路段67957022 东明路段63382081 晚报大厦67655128 金成国贸63399000 ●投诉监督热线:63330302 ●广告代办招商热线:63396000

华中师范大学 郑州大学

网上业余学习 国家承认学历 教育部电子注册 持教师资格证者报读师范类专业可减免30%学费

招生层次: 高中起点专科、专科起点本科

招生专业: 汉语言文学、计算机科学与技术、电子商务、人力资源管理、会计学、法学、工程管理、旅游管理、护理学、药学、基础医学、电气工程及其自动化、语文教育、数学教育、英语教育、物理教育、化学教育、思想政治教育、学前教育、小学教育、教育管理

咨询电话: 0371-67632848 报名地址: 郑州市伏牛路118号郑州广播电视大学1号楼2楼1211室

郑州新东中学(郑州十一中北校) 第十四届社会开放周邀您光临

郑州新东中学于二〇〇八年十一月十五日至十一月二十二日举办第十四届社会开放周活动。开放周期间我校将举行教师公开课大赛、学生古诗文随机抽签背诵展示、社会实践活动演讲比赛等活动。

敬请家长、社会各界、教育界同仁莅临我校指导工作! 开放的新东中学期待着您! 欢迎您到新东中学来!

地址: 郑汴路128号(郑汴路与玉凤路交叉口东50米) 电话: 66515156 66515510 66512310 66512202

商务时空网络推广系统

几十分钟把您的信息发布到上千商家网站!一夜之间让您的信息遍布整个互联网!真正解决企业商家的网络营销难题!

操作简单 效果明显 物超所值

咨询: 69112519 合作: 13523097938 网址: www.fff258.cn QQ: 285750581