



# 摆平“新堵王”方案，支持超三成

反对者：左转会把大路上的拥堵转嫁到附近小路上  
警方：增加分流点，努力避免“解决一处拥堵，新增多处拥堵”

□晚报记者 吴泳

**本报讯** 本报昨日A04版刊出“俩方案解决农业路花园路口堵车”一文后，众多读者纷纷来电畅谈自己的看法和建议。截至昨日18时，有60多位读者来电，其中超过30%的读者支持警方的新方案。

## 正方：修建立体交通系统前，应禁止左转

市民郭先生来电称，他赞同交警部门的观点，即解决农业路花园路口拥堵的根本办法，就是修建立立交桥或十字路口下穿隧道。但在立体交通系统施工时间表出来前，他感觉禁止左转是个好办法。“有很多大城市，70%的路口是禁止左转弯，只能直行或者右转弯。”郭先生说。

截至昨日18时，来电热议的67位市民中，有25位表示支持交警的新方案，占37%。

## 反方：左转会把大路的拥堵转嫁到小路上

67位来电市民中，有19位明确表示反对，约占28%。

手机尾号为6512的李先生认为，仅在一个路口禁止左转，只能缓解这一处的交通压力，相当于把拥堵转移到别处去了。

手机尾号为9576的邓先生担心，如果在农业路花园路口全面禁止左转，会增加附近小街道的交通压力，这些小街道本来就窄，公交车辆又都处于饱和状态，如果再分流大路上的车辆，会不堪重负。

## 市民新思路：打通文博东路与文博西路

除了上述表示支持或反对的市民，剩下的23位读者提出了不同的缓解拥堵建议。

刘先生等市民认为，农业路花园路口、文化路东风路口等路段经常拥堵，主要还是因为农业路以北，横贯东西、直通南北的道路少。这使得农业路至北环这一广大区域的市民，出行都拥到农业路、花园路、东风路、经三路等少数几条大路上。

他们认为，多修建一些与这些干道平行的贯通道路，是解决大路口拥堵的最佳办法。比如在花园路与文化路之间，将文博东路与文博西路打通，让他们连通农业路与东风路，甚至直达北环。这样就可以分流不少花园路、文化路上的车辆。

市民姜女士、关先生等人提出，在人车混行的地段，行人和非机动车乱穿马路、抢道也对交通产生很大压力。

众多读者提出的建议，本报及时反馈给了市交警支队。

## 警方：欢迎继续来电讨论

对“全面禁止左转，会把大路的拥堵转嫁到小路上”的提议，市交警支队科研所副所长董伟表示：这种顾虑是有道理的，交警部门在制订方案时也充分考虑到了。在农业路与花园路交叉口这样的路口，立体交通系统建好前，采取限制左转等措施分流车辆，是较好的“权宜之计”。因此，警方在推出禁止左转的两套方案时，强调了一个前提：在分流左转车辆的路段，如经五路、政七街、丰产路等实施单行。同时，如果实施禁止左转的方案，警方会把分流点增多，努力避免“解决一处拥堵，新增多处拥堵”的状况。

对“农业路以北，横贯东西、直通南北的道路较少”这一看法，董伟很认同。他分析，这其实就是路网不发达造成的。农业路以北在20年前都是郊区。近年来郑州城市发展速度飞快，以前的郊区迅速变成繁华地带，而路网却没能及时变得更稠密。“如果这一区域（南到农业路，北到北环、东到经三路、西到丰庆路）的路网，都建成行政区那样道路稠密的棋盘状，交通压力会大为缓解。”

截至记者截稿时，仍不断有市民打来电话热议。您对交警提出的两套解决拥堵新方案有何看法和建议？欢迎继续拨打本报热线67659999或市交警支队队长热线66515555。

## 全省结核病纳入医保

急危患者可体征平稳后转诊

□晚报记者 王菁 邢进

**本报讯** 昨日来自省卫生厅的消息，今后省卫生部门将联合省劳动保障部门，将结核病防控工作纳入城镇基本医疗保险。

根据结核病防治工作的特殊性和归口管理的有关政策规定，各地应将符合条件的各级结核病防治机构确定为当地结核病治疗管理的医疗保险定点医疗机构。各类医疗机构对发现的肺结核病人或疑似肺结核病人，要及时进行网络直报并向结核病防治机构转诊，由结核病防治机构负责诊断、治疗和管理。急危征的结核病人可在综合或首诊医疗机构及时处理，待病人体征平稳后向结核病防治机构转诊。各地可根据基金的使用情况将结核病纳入门诊慢性病规定病种范围，按当地门诊慢性病管理办法管理。

提醒广大医保患者，纳入统筹基金支付范围的肺结核病人或疑似肺结核病人诊疗项目如下：

抗结核药物及治疗；必要的痰细菌学、影像学(X光、B超、CT)、结核菌素试验、纤支镜、肺功能、心电图、血常规、肝功能及相关的生化检查；常规保肝治疗；抗结核药物引起的不良反应的对症治疗；肺结核合并症的治疗。

以上诊疗项目费用除按国家结核病控制项目中的免费项目外，符合基本医疗保险规定的由统筹基金按规定支付。

## 市区再添 机场大巴发车点

地点：弘润华夏大酒店，2小时一班

□晚报记者 王菁 通讯员 荣勇

**本报讯** 继郑州大酒店、民航大酒店之后，新郑国际机场从今日起开通机场往返市区第3条民航班车线路。地点设在北环附近丰乐路的弘润华夏大酒店，每天6时30分到18时每两小时发一班。根据路程计算，从弘润华夏大酒店到新郑机场大约需要40分钟。弘润华夏大酒店特设售票咨询电话：0371-63605333。新郑机场售票咨询电话为0371-68519508。

□晚报记者 马燕

**本报讯** 昨天下了一天的雨将在今天暂告结束。今天郑州阴天，明天多云。

郑州昨天下雨，气温始终在10℃左右徘徊，温差很小。据市气象台观测，这场降水全是雨水，没有大家期待的小雪飘落。

今天，信阳、驻马店、漯河、周口、商丘5地区阴天有小雨，其他地区小雨停止转多云。明天，我省东南部阴天转多云，其他地区多云。郑州市昨天夜里到今天，小雨停止转阴天。今天早晨有雾，有2到3级的偏北风。最低温度7℃到8℃，最高温度15℃到16℃。明天多云，太阳会偶尔露脸，最高温度14℃左右。

昨天有朋友说，自己的胃病又犯了。有关营养专家建议，天冷了，有胃病的读者，应选择一些暖胃的食物，像小米、糯米、羊肉、狗肉、老姜、黑豆、大枣等。因胃酸而引起胃部不适的，要少吃玉米面、韭菜、土豆、豆类等。



昨天下午，二七广场西侧公交站，一个女孩下公交车后跳过硬硬的水坑。昨天小雨不大，却渐渐沥沥下了一天，一些路面有小面积积水，给人们的出行带来一点小烦恼。 晚报记者 马健 摄

## NISSAN品牌首款高端轻卡进入中国

# 郑州日产将首推“凯普斯达” 亮出轻卡大旗

自9月29日郑州日产第二生产工厂奠基之后，近日从郑州日产再次传来重量级信息：享誉国际市场的NISSAN品牌高端轻卡“凯普斯达”(NT400 Cabstar)，将于明年6月份在郑州日产推出。作为日产在海外LCV(轻型商用车)重要生产基地，郑州日产此举对于中国轻卡市场而言，将释放出一个强烈的信号，即作为日系代表，拥有先进技术的轻卡开始进入中国市场，国内轻卡市场格局将会由此重新洗牌。在日产LCV事业计划中，未来的目标就是要做全球LCV的领导者。同时也制定了客户满意度最高水准的实施计划。日产高层对此明确表示，“为了LCV事业的长远发展，我们将继续瞄准世界LCV用户未满足的需要，为他们在日常各个领域的努力提供高效和可靠的伙伴。”明确了LCV的功能和市场定位。

同样，在9月29日郑州日产第二工厂开工典礼上，日方在接受媒体采访时表示，他们看好中国LCV市场，认为这是一个亟待填补和开发的市场。这种信心和乐观已经表现在他们对待郑州日产的重视上并付诸于了行动。在日产公布的事业计划中，中国市场的地位举足轻重，除了在乘用车上已有所动作，业绩显著之外，在LCV上，将采取大的

举措，并看作是日产寻找新机会的“驱动力”，计划在未来的几年里将LCV事业发展成为日产全球战略的核心业务。实践证明，这一计划在海外市场已初见成效(经济和社会双重效益)，不仅拿到了“2007年欧洲最佳轻型商用车奖”，还在日本本土获得了“Good Design设计大奖”。这就意味着，日产在轻型商用车领域获得了全面的丰收。此信息提示，在轻型商用车重镇的欧洲，长期以来都是欧系唱主角，日系能被认同，打入主流市场并获得最佳奖项，日产抢了头功，证明其LCV计划是成功的。其次，在设计上的成功也令人瞩目，代表了轻型商用车不仅有功能上的要求，同样也有精神上诉求的一种趋势。

对于中国市场及打算，东风汽车有限公司副总裁冈崎晴美说，“郑州日产作为日产在中国的LCV生产基地，在日产全球的整体规划中，将承担全球LCV(轻型商用车)20%-25%的任务。”但他补充说，这里包括郑州日产实行的东风和NISSAN轻型商用车(LCV)双品牌战略的全面启动。对业界而言，这个大动作，改变的不仅是市场的格局，而必将引发产业和产品的全面升级。关键是郑州日产开始扮演轻卡市场的重要角色

由此登场，亮出了轻卡大旗。

那么，“凯普斯达”是怎样的车型？对日产又意味着什么？

有关人士介绍，“这是用全新理念开发的高性能轻型商用车。”用专业术语解释，即“为满足积极向前的商务活动的智能轻卡。”它是以经营者为导向设计，拥有最新技术的高端轻卡，改变了传统轻卡设计和用途的理念，而是把对人的关怀和用途的广泛性放在了重要的位置，除了在性能和功能上有很高的要求外，在外观和驾驶空间等方面都体现了设计带来的愉悦和舒适感，并将当今汽车流行的元素恰到好处地应用在其中，弥补了欧系车细腻、温馨的不足，在风格上颇具时尚。此外，对于日产而言，“凯普斯达”又是战略车，是他全球业务中最新的增长点。从统计数据来看，“凯普斯达”在欧洲市场的成功带来的不仅是利润的回报，更是与欧系轻型商用车比肩的信心，以及对LCV市场的重新认识。相对而言，中国轻卡市场现状主要还是以中低端车型为主，用途比较单一，尚未充分细分化，产品不仅落后，品种少，技术含量低，而且散乱差。纵观国际市场，长期以来，在高端轻卡市场上

还是以欧系为主。所以，此次郑州日产首推高端轻卡“凯普斯达”意义就在于将会改变这样的市场格局。其实，目前国内轻卡车型主要还是仿制日系车型为主，只是在近年来才偶有欧系风格的车型推出，轻卡的理念也是局限在物流上，远没有像欧洲对轻卡概念的宽泛性，用途的广泛性。值得关注的是，此次郑州日产将要推出和生产的轻卡概念是LCV(轻型商用车)概念，与传统的轻卡生产截然不同，会重新对轻卡定位，给人以耳目一新的冲击。

众所周知，郑州日产是以高品质而响誉市场，日产在中国第一家合资企业的地位，使郑州日产在制造技术，产品开发，市场营销上积累了丰富的经验，尤其是帕拉丁品牌的成功案例在业界和市场上树立了良好的口碑和形象。基于这样坚实的基础，十几年的合作历史，日产LCV基地选中郑州日产，可以看作是日产在中国找到了新业务的战略突破口，也是企业发展抓住了重大契机。从这样角度看，郑州日产首推的“凯普斯达”，不仅是一款高端轻卡，而是一种全新的商用车概念，就像当年帕拉丁带给市场的启示那样，会带来轻卡理念上的革命。 姚蓝