

讲述

你的理财故事

高国强在省会证券业的知名度很高,他是很多股民心中的“高手”。早在1993年初,他就开始了炒股生涯。作为中国第一批老股民,高国强的经历带点传奇色彩。从最初的4000元资金杀入股市,至今已经赚了有近千万。“第一次炒股就赔了,第二次也没有赚多少。亲身经历过中国这几波几熊市后,我觉得投资心态真的很重要。而且,我认为当前市场还是值得投资者进行价值投资、长期投资的。”

本报记者 倪子

身为中国第一批老股民的高国强,初次炒股就尝到风险的威力  
股市中,他有赚取10倍利润的经历,也有看走眼的时候  
今年的行情虽然让他损失惨重,但他认为

## 当前市场具备投资价值

### 第一次尝到风险的厉害

“1993年初,大概过完春节没多久,我就联合好几个朋友筹集了1万多块钱正式进入股市厮杀。”高国强说,记得第一次去农业银行开户时,大老远就看见很多人在排队。“因为人多,为了减少人流量,农行的工作人员把进口的卷闸门只开了不到半米,有的人就从下面爬过去争着开户。”

高国强进场的时候正好赶上上一波儿牛市,当时沪深两市的股票也非常少,大概只有40家股票。他买的第一只股票是

“深国安”。当时大部分股票最少都是500股/手,但是这只股票是100股/手。“因为手头只有12000元,500股/手的股票买不起,所以就选了这只股票,当时是每股20多元。”高国强说,刚买的第二天,这只股票就大涨,但是只反弹了一天就一蹶不振了。“1994年夏末,大概跌到7元钱的时候我终于出手了。最后,这只股票还在一路下探,最低跌到了5元附近。”他说,这就是他第一次持股经历,第一次炒股就让他深深体会到了风险的威力。

### 本轮下跌损失惨重

“慢慢地,我逐渐对股票产生了需要技术的意识。于是,我开始大量学习证券市场的相关知识。技术分析、股指分析、基本面分析、市场分析等,这些需要研究的知识我都一点点认真学习。”

2005年初的时候,他买了一只当时不被大家看好的股票——南方航空。“之所以买它,是因为我看准了一点——人民币升值。”然而,当大部分股票都随着大盘上涨而上涨时,南方航空却没有如人所愿地那样上涨,但他并没有因此否定自己当初的判断。“我当初买的时候只有2块左右,到2007年夏天的时候,南方航空已经涨到了快20元,于是我把它出仓了,算下

来,我赚了10倍多。”高国强表示,因为他看准了人民币处于升值通道,所以他才坚信这只股票一定会涨。

然而,今年的市场让这位“老股神”也看走了眼。高国强说:“今年市场的暴跌原因是多方面的。除了受国内外多种因素影响,去年表现优异的基金由于今年市场下挫净值也纷纷跳水。投资者急于赎回基金给市场带来了巨大的赎回压力,因此基金经理不得不卖出仓内股票,以便满足赎回请求。”高国强说,在本轮下跌中,他的损失也比较严重,但是他不会对市场失去信心,因为他认为市场底部早已到来,投资价值已凸显。

### 当前市场具备投资价值

对于今年市场发生的强烈震荡,高国强表示,如果以长远的观点来看,这一次调整只是中国A股持续数年的牛市征途之中的一次正常调整。判断市场还有没有发展潜力,就要看整个国家的经济基本面。“我认为,整个市场发展的趋势是健康的,动力依然强劲。我对中国股市的长期趋势的看好,并不会因为这一次调整而改变。”

他说,就像当初购买南方航空,他的一些朋友也买了这只股票,但都由于扛不住其他股票上涨而它不涨的现实,纷纷在不到3元的时候就抛售了,丢掉了获利机会。高国强说:“中国的证券市场有点天生畸形,大小非股价悬殊过大、供需等问题导致了股票市场发展很不健全。同时,中国的投资者心态也很不成熟。不

是心理过于脆弱,就是心态不够平稳。总是喜欢猜测市场的底部,总想抄到最低点,其实市场是没有严格的底与顶。我认为,虽然当前市场还面临继续下跌的可能性,但从长期的眼光来看,当前的中国证券市场已经具备投资价值,投资者不妨坚持价值投资。”

(应被访者要求,文中系化名)

## 商业银行角逐网银市场

进入网络时代,为客户提供全天候、跨时空服务的网上银行服务已经成为各家银行角逐的焦点。记者昨日获悉,招商银行最新推出的网上个人银行6.0版,对目前第二代网银以交易为主导的功能又进行了突破性的提升。

招行人士表示,与以往基于一家银行一个客户的网银模式相比,招行专业版6.0最大的亮点,在于对个人及家庭财富“一站式”的管理功

能。对于个人而言,客户只需在招行开通网上银行专业版6.0,即可借助这一平台,对个人名下在其他银行开立的账户进行手工录入后统一管理。专业版6.0将统一显示所有账户的资产负债、收益明细情况,同时具备自动将招行账户内的资金调拨给其他账户,以及自动划拨资金购买投资产品的功能。

如何在每月个人财政的结算中做到量入为出、收支平衡?这是令不少都市“月光族”头疼

的问题。招行专业版6.0提供的收支计划功能无疑是一个好帮手。专业版6.0将客户的全部账户分为资产和负债两大类,下面按对象、时限的不同又细分为现金、活期、定期、股票、基金、外汇、债权债务、受托理财、重大资产等若干账户类型,以资产配置图的形式,全面反映客户的资产配置情况。对重大资产和家居物品还会列出最新估值。

本报记者 来从



安信担保  
Safecredit Guarantee

投资 67066807/8 融资 60906378/9

安信担保论坛之八

### 银行降息,您准备好了吗

安信民间投资担保业务安全、合法、诚信、快捷,确保投资人资金的安全回收及保值增值。

安信担保现有南阳、开封、洛阳3家分公司,拥有一支精干高效、德才兼备的投融资专业团队。员工全部大学以上学历,包括教授、博士、硕士12名,涉及金融、法律、工商管理、经济等多专业。公司注重打造精英团队,实行“超前培训”、“强化培训”与“全方位培训”相结合的方式,全面提升员工的职业素质和综合素质。安信坚持“招募一流人才、留住企业精英、打造优秀团队”,用规范化、专业化的水准为您提供安全、贴心的投融资担保服务。

刘艳霞



兴邦投资担保  
XINGBANG INVESTMENT GUARANTEE

24小时服务热线

400 659 9998

河南兴邦投资担保有限公司自成立伊始,就感到了强烈的社会使命感。中小企业资金出现困难,帮助企业“过冬”是我们不可回避的责任。“综合融资服务平台”就是综合解决企业融资难题的有效途径。

张老板一直经营碳素生产,几年下来不但上了规模,也成了远近闻名的环保企业。今年他打算对一批污染大、耗能高、产量低的设备进行更新,无奈资金原因改造项目迟迟没能上马,眼看订单源源不断可生产一直受限,于是从不接受民间资金的张老板下定决心贷款也要进行设备改造。根据张老板提供的资料要拿到他所需要的资金数目是有较大难度的,为此负责张老板的客户经理



华夏基金

客服热线: 400-818-6666

WWW.ChinaAMC.com

### 不同理财需求 如何选择基金

投资者要在银行、保险、资本市场中合理配置资产,一般应遵守“三三制”的配置原则。首先,投资者不能用基金投资来替代保险的保障功能;其次,由于货币型基金风险很低,流动性较好,被证明是良好的现金管理工具,可以替代部分储蓄产品;债券型基金属于基金中相对低风险的品种,其长期平均的风险和预期收益率低于股票基金和混合型基金,高于货币市场基金,稳健的投资者在谨慎选择产品的基础上,也可以替代部分储蓄产品;再次,不要把预防性储蓄投资到高风险的资本市场中。

在明确了上述原则后,投资者可以根据个人的投资组合成分,比重与其他资产的配置确定基金投资比例。对大部分人而言,只有依靠合理的投资回报率,才能既提高生活品质,又不断改善财务健康状况。从理财的角度看,一般来说,投资者可以至少拿出净资产(全部资产减去全部负债)的50%用于投资(如基金、股票、债券、投资性房产等)。

那么如何根据自己不同的理财需求如何选择基金呢?

经过十年的发展,我国基金的种类和品种已经比较丰富,普通投资者完全可以通过把资产配置在不同类别的基金上来满足不同理财需求。每个人具体的理财需求千差万别,但是,可以把理财需求分成不同的期限,并针对不同的期限选择不同的基金。

例如,短期目标:建立应急基金,为度假而储蓄等;中期目标:为房子的首付储蓄等;长期目标:为孩子的教育储蓄,为退休储蓄等。

投资期限越短,投资者的风险承受能力越低,越应该加大低风险类基金的比例,甚至全部由低风险类基金构成。如果投资者的风险承受能力较高,而且用于投资的资金在较长时间内可以不动的话,则可以采取较为激进的投资策略,把较多的资产配置在股票类基金上。

一刀

### 担保动态

#### 汇丰担保公司正式成立

11月16日上午,河南汇丰投资担保股份有限公司在中州皇冠假日酒店举行了开业庆典。开业现场,该公司负责人当场和中国银行河南省分行、建设银行河南省分行分别签署了合作协议。

在当天的挂牌仪式上,该公司负责人表示,河南汇丰投资担保股份有限公司的成立,将对担保市场建设、缓解中小企业融资难、丰富理财产品、引导民间资金合理流动等方面产生积极的影响。同时,也将对改革和完善投资体制,开辟融资方式,拓宽融资渠道,对促进河南区域经济发展起到积极作用。在今后的发展中,他们将积极防范和化解金融风险,促进银行和企业间的合作,扩大投资领域,努力打造一个为中小企业和社会大众提供融资投资和担保服务的专业化金融服务机构。

杨长生

### 中小企业的融资专家

芦涛深入企业充分调查了解,制定了一套综合方案,随后的两周先后通过合作银行、担保公司、信用评估等多方渠道筹措到了所需的贷款,当款项到达公司账户的时候,张老板说:“通过你们,使我了解了担保行业,改变了我对民间借贷的观念,同时能够设身处地地为企业考虑,简直成了企业的融资部门,以后无论对银行还是民间你们就是我企业的融资管家。”

事实证明,企业通过单一的渠道难以达到其融资目的,只有合理整合资源最大程度地发挥企业各项资产的潜力,加上担保公司的担保服务、信用贷款等方式就能以最低的融资成本解决最大的资金需求。

黄伟杰