

2008年11月26日 星期三 主编 宋从严 编辑 贾群芳 校对 王泓 版式 白桦

浦发银行 打造河南企业发展“加速器”

——访浦发银行郑州分行公司银行主管行长 董琢理

与河南经济一同跨越

银行自成立以来，始终围绕河南经济社会发展，重点向食品工业、以铝业基地为主的有色金属工业、石油、煤炭、天然气等资源深加工的煤化工和石油化工、机械工业、轻纺工业等河南五大支柱产业及重点优势行业进行全力支持，为河南走新兴工业化之路发挥了积极的推动作用。

浦发银行打造的公司业务品牌“浦发创

富”，是以市场和客户价值导向为驱动，结合企业在生产、贸易、投资、理财等各领域的金融需求，倾力推出全面综合、个性定制的产品解决方案和客户特色系列服务，形成了从资产、负债、支付结算等传统产品到供应链金融、投资银行、资产托管、企业年金、离岸业务、现金管理、企业理财等支撑体系。



自2001年4月进驻中原以来，浦发银行郑州分行以飞速增长之势在河南快速成长。截至今年10月底，存款余额已经达到480亿元，在郑州股份制银行中名列前茅，形成独特的“郑州浦发现象”。

自2005年浦发银行郑州分行推出精心打造的服务品牌——“浦发创富”，已经为众多河南重点企业和项目进行了支持。不仅推进了中小企业的快速发展，而且还成为了该行业务突飞猛进的又一“增长点”。

“目前，全球经济形势正面临着严峻考验。但经济环境的变化，对企业、银行都蕴藏着发展机会。”浦发银行郑州分行公司银行主管行长董琢理告诉记者。

那么，浦发银行究竟凭借怎样的服务获得了市场广泛认可呢？昨日，记者专门采访了浦发银行郑州分行公司银行主管行长董琢理。

晚报记者 宋从严 倪子
通讯员 何长清/文
晚报记者 吴琳/图

“到今年10月底，浦发银行郑州分行存款已完成480亿元，较年初制定的目标增加了107亿。截至目前，今年我行贷款新增了53亿，这在郑州股份制银行行业内也是名列前茅。”谈及业务发展现状，董琢理自豪之情溢于言表。

据了解，早在入驻郑州之初，浦发银行就确立了要“根植中原，服务河南”的理念。浦发

就在各家银行加大零售业务的同时，大力发展对公业务也打响了行业间的争夺战。“‘抓大’也不‘放小’。浦发银行对大‘块头’企业和项目积极支持的同时，对小企业也加紧了支持力度。实践证明，这已经成为浦发银行业务突飞猛进的又一‘增长点’。”董琢理说，浦发银行郑州分行坚持“不分大小，不惟成分”的原则，在中小企业及民营企业的营销进行了积极的探索。

“今年外部环境带来的不利因素，必定对银行带来一定影响。本轮经济调整是复杂的，但并不意味着只有危机，我想会有一些行业在逆境中孕育着机会。因此，我们要在敏感时期内抓住机遇。”董琢理说，并不是所有的行业在这次经济调整中都是亏损的，例如近期和电网建设有关的企业订单就不减反增。

在国际环境影响下，浦发银行同样也面临

打造中小企业成长“加速器”

随着对中小企业的重视又上升到一个新高度，该行去年4月专门成立了中小企业客户部，更推动了全行中小客户金融业务的全面发展。“通过特色金融服务，为中小客户开辟绿色通道，实施区域企划营销，锁定区域化目标客户范围，组织专业营销队伍定向营销后，才能确定这些中小结算客户群体是否能成为基本培育对象。”他说，确定之后，该行将从中筛选出一批诚信度高、具有成长性的客户以批量授

信方式进行信贷扶植。然后通过企业现金流的归行表现，进一步界定客户的成长性和银行的支持力度，对中小客户发展给予深度支持，最终把中小客户培育成为具有市场竞争力成长性客户，实现合作共赢的战略目标。

董琢理说：“助推中小企业的发展就像是灌注‘蓄水池’，在新一轮的企业大发展中，郑州浦发就是要通过服务，做企业发展的助推器，做中原崛起战略的助推器。”

在创新中赢得市场认可

着新一轮的发展机遇与挑战。怎样在同业间的残酷竞争中不被淘汰获得市场认可呢？董琢理说，要想真正有效实施支持小企业的战略，首先必须在理念上实现突破，在定位上实现提升。

“各家银行在努力发展自我的同时，还应该加强行业间合作，充分尊重金融伙伴。在竞争合作过程中，更好地推动银行、企业间的发展，实现合作共赢。”董琢理表

示，从微观上看，或许银行间的竞争会导致某些银行利润下降。但从宏观上看，银行如果能为企业降低财务费用的话就是为企业做好事，只有为企业做好事才能为当地的经济做贡献。

“对企业有利就是对当地银行发展有利。浦发银行今后将继续大力支持河南企业的发展，为河南省的经济发展做出贡献。”董琢理充满自信地表示。

浦发银行
SPD BANK



卓尔有信 成就人生

赏国色 品雅趣

加入卓信白金生活，倍享尊崇礼遇

礼好礼迎新 邀您加入

2008年12月1日至2009年2月28日（以审核发卡时间为准）成功申领浦发卓信白金卡的客户，可获赠高级工艺美术师黄景峰作品——“国色”



礼财富升级 尊崇倍享

2008年12月31日，名下金融资产大于等于200万元的卓信白金卡客户，可获赠高级工艺美术师黄景峰作品——“国色·雅趣”套装。超值典藏，财富升级！



“国色”和“雅趣”为高级工艺美术师黄景峰先生为浦发贵宾客户创作，每个瓷瓶都有中国收藏家协会颁发的收藏证书和独一无二的定制编码。

备注：卓信白金卡的申请条件可询95528，或至网点垂询。本次活动的礼品限量定制，全国同步发送，送完即止。礼品以现场实物为准，图片仅供参考。本次活动解释权归属上海浦东发展银行。



Http://ebank.spdb.com.cn

客户服务热线：95528

浦发银行网址：www.spdb.com.cn