



# 周星驰、赵薇主演的《少林足球》曾迷倒全国观众 现实中,真有“少林足球”队

## 13名队员中8名来自少林鹅坡武校 5个月花费20万,目前缺乏资金暂停训练

前几年,周星驰、赵薇主演的《少林足球》迷倒了全国的观众,那些足球比赛里的武术动作让人难以忘怀。就在今年5月,现实中的武术足球队真的成立了。这个球队的13名队员中,有8名来自河南省登封市少林鹅坡武术学校。球队成立以来的半年时间里,已经花费20万元,由于投资方变故,经费无法跟上,目前武术足球队已经“放假”。武术足球俱乐部经理孔德宝正在积极筹措资金,为武术足球队能早日恢复训练作着努力。

晚报首席记者 张锡磊/文  
资料图片



空翻踢球

### 组建武术足球队,想给中国足球找个“偏方”

11月28日下午5时,孔德宝站在北京街头接受了本报的专访。他说,他是个生意人,也是个球迷,在业余时间研究足球已经有10多年。

孔德宝说,从目前的情况看,中国足球老是踢不出成绩,主要问题出在足球人才的匮乏上。比如巴西等国家,足球人才就很多,有时教练换了,也不影响比赛成绩。

“中国球员的缺陷是相当明显的,他们在体力和体能上远远比不上欧美以及非洲等国

家球员。别看中国球员一个个都五大三粗,其实他们在场上根本就‘站不稳’。里瓦尔多曾经说过‘我们不敢逼抢中国队队员,因为他们的球一逼就没了,而且球员很容易倒地,为了保持比赛的精彩度,我们只好站着踢球’”。孔德宝说,中国球员的缺陷还表现在行动迟缓,反应慢。

今年年初,他突然产生了一个念头,能不能从武术学校中,招一些学员,组成武术足球

队。练过武术的孩子在体力、柔韧度和灵敏度上都有很大的优势,“这也许是治疗中国足球的一个偏方。”

孔德宝还说,因为一般的足球运动员从训练到上场比赛,一般都需七八年甚至更长时间,他想找个捷径。而学武术的人,体能的训练已经到位,且吃苦耐劳,只要再学些足球技巧,把武术运用到足球上,球员从训练到上场的时间即可大大缩短。

### 13名队员中,8名来自少林鹅坡武校

创办一支武术足球队的想法很快就进入了实施阶段。孔德宝是东北人,创办武术足球队去什么地方招收学员?孔德宝首先想到了河南省登封。他与少林鹅坡武校、塔沟武校等武校接触后,一些武校的负责人有些担忧:“把武术与足球相结合能行吗?武术足球队有发展前途吗?”

今年4月,他去北京工商部门注册公司,工商局的工作人员也犯了难。在注册分类中,很难把武术足球队放在哪一类中,最后工商人

员建议孔德宝注册成文化公司。4月7日,武术足球队注册成功,并起了一个好听的名字“帅名克武术足球俱乐部”。武术足球队成立后,他开始物色武术足球队员。

他说,当时招收队员的标准就是年龄在十七八岁左右,有5年以上的习武功底,品德要好。按照这个标准,孔德宝共招收来13名队员,其中8名来自河南登封的少林鹅坡武术学校,另外5名分别来自北京人文大学武术院、河北沧州等武校。



武术足球队队员

### 训练5个月花费20万元,因经费紧张暂停训练

在这支武术足球队中,和其他足球队有所不同的是,除有教练外,还有一名武术指导。

武术足球队的教练是北京足球队的老队员陈巨同。按照他的理解,武术足球队的踢球方式不符合专业足球队的踢球标准。武术足球队员在踢球时夹杂了许多如前空翻踢球、后空翻踢球等,表演性和观赏性较强,球队以后可能会以表演为主。

陈巨同教练在接受媒体采访时表示,从球队组建时起,每周给队员训练4天,每天亲自带队训练3个小时,业余时间联系其他球队进

行友谊赛、表演赛等,几乎场场赢。至停训前,队员们已能做10到15个武术足球动作,比如后空翻踢球、侧空翻踢球等。陈巨同说,受聘时,孔德宝给他每月3000元薪金,由于资金困难,“已有段时间没拿工资了。”武术足球队的训练也已于10月19日暂停。

陈巨同说,这些孩子的功底很好,又能吃苦,进展很快。“我非常希望孔德宝能尽快筹集到资金,让队员们继续训练。”

孔德宝说,出现资金紧张,主要是由于投资方有了变化。原来的住宿和场地都

是一个朋友免费提供的,如今这个场地要盖大楼,建训练中心。场地和住宿的地方都没有了。另外办一支武术足球队花费确实很大,队员的日常开销和请教练及训练费截止到10月19日停训前,已投入20万元了。由于资金紧张,武术足球队只好暂时“放假”。孔德宝称,他目前正在四处奔波,希望能尽快筹措到资金。

### 队员都有绝活儿,比赛动作好看还能赢球

来自少林鹅坡武校的一位名叫冯标的队员说,他们“放假”后,除一名队员回了家之外,其他人都在北京朝阳区豆各庄乡附近印刷厂、饭店打工。他们很希望筹集到资金,重返训练场。

“虽然现在武术球队放假,我们队员靠打零工生活,但我对自己的未来很看好,非常希望能早日恢复训练。”说起武术足球的未来,朱云礼也充满了憧憬。

他说,武术运动员一般从五六岁开始习武练功,冬练三九、夏练三伏,培养了吃苦耐劳的精神,经过长年累月的刻苦训练,眼力、反应能力、体能储备、奔跑速度、短距离冲刺等方面都优于普通运动员。尤其在体能储备方面,90分钟的足球比赛对体力消耗没有任

何问题。同时,武术动作在球场上不仅可以占据赢球的优势,而且动作优美并连贯流畅,极具观赏性。每名队员在掌握基本动作的基础上,都具有属于自己的绝活绝技,在比赛中的表现妙不可言。射门动作追求以武术动作为主,不仅仅是为了进球赢得比赛,更重要的是可以看到在现代足球竞技中难得一见的漂亮动作。这种效果在带球、抢断、传球、射门、守门等方式上可以时时体现,尤其在守门上表演的机会更多。守门员利用传统武术拳法、掌法击扑各方向射门球,刻意苦练,力求准确率百分之百,并能准确地击给自己队友,以便迅速反攻,造成对方攻守转换阵型混乱。“我们有着这种优势,在足球上取得一定成绩是迟早的事情。”

### 武术足球队要用竞技和表演两条腿走路

冯标说,他现在就在训练场对面的一家酒店打工。“酒店的负责人潘女士经常看我们比赛,一踢就是一天,感到我们很辛苦。我们武术队放假后,酒店接收了我们4个队员。当时我们来球队时,说一个月有1000元的工资,但加入球队后,到现在还没领到过工资。”

“但我要坚持,我很喜欢武术,我要打工坚持下来,坚持到孔经理筹到钱为止。”冯标介绍,他感到自己进步很快,一个月时间,每天早上5点半起床早操,一天训练6小时,在武术基础上学习足球很快上手,并且学到了十多个武术足球动作。

他说,为了提高足球水平,武术足球队还安排一支业余足球队与我们比赛了几场,通过实战,我们的技术已经有了很大进步。

对于武术足球队的将来,虽然目前面临着许多经济困难,但孔德宝在接受采访时,表现出的信心仍然很足。他说,他和足球界的人士谈过这个问题,武术足球是以表演为主,还是以竞技为主,也就是娱乐观众还是参与体育竞争的问题。这个问题,他思考了很久,现在的想法已经很成熟。“我现在的方针是用竞技和表演两条腿走路,但最终目标是参与体育比赛。”

孔德宝的大致设想是,如果训练一段时间,某个足球俱乐部相中了武术足球队的队员,可以转给他们,这样武术足球队也就有了一份收入,能把武术足球事业做下去。“我觉得如果武术足球队能够参加中国的联赛,将对武术足球有很大的推动作用。我的目标是先参加中国乙级联赛,刚开始时,我们可以义务参加比赛,不要出场费。我相信如果球迷们知道有我们这样一支球队,去看比赛的人数会大增。”

“但我们不放弃武术足球的表演性,以表演的方式走向观众,让观众了解我们,了解武术足球,感受武术足球的魅力。但武术足球的表演性更充分的是在一些晚会、庆典上进行,通过这些演出,能得到一些收入,这样我们武术足球队也可以存活下去。”孔德宝说。

“我们训练时,就是围绕国际足球联合会的竞赛规则进行的。我们在不犯规的情况下,会使用一些腾空等高难度的动作,增加观赏性,但这都必须保护对手和自身不受伤害。”

“我们武术足球队的队员,能够成才的至少会达到10%以上。”孔德宝自信地说,“武术足球队还结合孙子兵法和三十六计,创造出了一种前所未有的阵型。在这个阵型中,守门员也在其内,重点防守对方最为勇猛的前锋。按照我们的训练原则和我们队员的素质,不出5年大部分队员应该可以达到中甲球队队员的水平。”

## 以专业创造财富 中信理财关注你的生活

全国仅460家营业网点,2007年理财产品销售量却超过1500亿元;08年上半年销售额再超千亿元,占据了全市场1/10强的份额这就是中信银行零售银行部交出的答卷,与之相配的是亚太权威财经机构《亚洲银行家》授予的“最佳财富管理银行”称号。中信理财为投资者提供的已不仅仅是资产的保值、增值,其卓越的财富管理能力强融入客户理财生活的多个方面,中信理财的成功秘诀也自然成为业内探索的对象。

“在中信集团证券、基金管理、信托运营不断提升的大背景下,中信银行零售银行部的产品创新在业内保持领先,在中信理财产品推动下,不断推出新的产品帮助财富管理资产的提升。”在一年一度的《亚洲银行家》评选活动中,评委会认为中信银行“作为一个中型商业银行,在如此超级激烈的市场环境下,能够不断提升其理财产品的市场份额达到10个百分点,这样的业绩十分出色”。具备集团实力的中信银行自然具备先发优势,而把这一优势最大限度进行发挥,则归功于高效的理财团队。“研发人员必须紧跟市场,当发现市场机

会时,要第一时间设计出具有针对性的理财产品”。中信银行认为只有领先才能抢占市场,如今以来由于股市下滑,与之相关的理财产品风险陡增,研发部敏锐地捕捉到这一机会,开发出了理财快车、稳健财富计划等系列产品,凭借良好的流动性与稳定的收益性得到了投资者的踊跃认购。

在理财产品竞争日趋激烈的今天,投资者对银行理财提出了更高的要求。帮助理财经理从宏观策略上更好地把握目前的经济形势、货币政策走向与理财市场的发展状况,同时提高专业服务水准,对客户资产配置情况、家庭财务规划提出更加合理的建议。

时值岁末,中信理财启动了“你的理财,你的生活”系列活动,将理财的内涵进一步延伸。中信银行希望帮助客户树立正确的理财观念,执著于为客户建立长久的理财规划。而在零售银行业务的转型过程中,“先发优势—产品创新—专业团队—卓越服务”,四轮同时驱动带动了中信理财这一快车的高速运转,而车上承载的是客户的殷切期望与上千亿的托。 (何川)