

## 王胜坤

走进王胜坤的办公室,首先映入眼帘的是一套造型别致、古典厚重的茶道专用茶桌。王胜坤喜欢品茶,每次去采访,他总是兴致勃勃地为到场的每一个人“秀”一段功夫茶表演。一整套繁琐的泡茶程序完毕后,他还会亲自斟满并将茶杯递至每个人手中,等待别人的品尝与评论。他说,好茶只有用好的茶具装盛才能更完美地品出茶的香醇与厚重。

王胜坤就是这样一个喜欢用心品茶,用心感觉茶的喜怒哀乐的人。“人品,为茶先做人,做人先修德,德立茶存。”这虽是一句很朴实的话,却蕴藏着很深的有关人品与茶品的道理。身为河南省弘鑫创业投资担保股份有限公司董事长的王胜坤认为,茶道亦商道,企业也需要内外兼修。作为努力开拓河南担保市场的一分子,王胜坤愿始终本着实实在在用心做茶,用心做事的理念,对担保市场建设、缓解中小企业融资难、拓宽融资渠道等方面做出应有努力,争取为促进河南区域经济发展起到积极作用。

晚报记者 倪子 杨长生/文  
吴琳/图

## 用茶道领舞商道



## 担保应加大银行间合作

“目前而言,很多人接触较多的还是具有国资背景的担保公司,如各地的省担保、市担保等。这些担保主要与银行合作,即钱来自于银行,去向是财务较为健全的中小型企业。而现在市场中较多的民营性质的担保公司业务主要是民间借贷担保,即钱来自于居民,去向是个体工商户及小型微型的企业。当然,随着民营性质担保公司实力的不断增强、专业人才队伍的不断壮大,风险管控能力的不断提高,越来越多民营性质的担保开始逐渐被银行认可,并与其合作。”王胜坤认为,担保公司通过与银行合作,实际上承担了银行的贷前审核职能,并部分承担银行的贷中审查和贷后收款职能,通过为借款人提供担保实际上也降低了银行的风险。

因此,王胜坤提出,担保公司在保持并不断壮大现有民间借贷业务的同时,在今后工作的另一重点应该是加强并扩大与银行的合作,扩大资金来源,更好地为个体工商户和中小企业的融资服务。“因担保公司与银行良好的合作关系以及对贷款流程的熟稔,通过担保公司进行贷款的中小企业要比自己单独去申请贷款速度更快捷,而担保公司从中要承担连带责任,银行也愿意放贷给经担保公司担保的中小企业,这也成为银行、担保公司及中小型企业三方共赢的基石。”

## 在稳健中发展才能更强

2005年初,王胜坤领导的弘鑫担保正式在中原腹地郑州诞生。它的到来,给当时发展滞缓的河南担保市场激起片片涟漪。随后,凭着稳健的发展理念和前瞻性的发展战略眼光,他带领的弘鑫担保越做越大,至今已经拥有了多家分公司。

从成立初期的创业难,到如今的稳步上升,王胜坤说,这和他始终坚持秉承的企业理念密不可分。“只有本着‘诚信为根 服务为本 效率为先 客户至上’的企业理念,弘鑫担保才得以在成立数年来一直保持高速发展的态势。”担保行业应该为中小创业型企业和个体工商户解决中短期融资难题,帮助他们不断发展壮大。“我希望担保公司能为有投资需求的中小企业架起了一座实现民间资金顺畅对接的快捷服务平台,这是我对担保行业寄予的最大期望。”

作为河南担保行业的探索者,王胜坤一直用自己的行动努力改变所有人对担保行业的看法,努力提升河南担保公司的企业形象。也正由于此,王胜坤获得了社会多方的认可。“2007中部企业领袖河南最具成长力行业精英、第三届中国经济百名诚信人物、中国中小企业协会常务理事”等诸多授予王胜坤的头衔,充分显示了他对担保行业付出的心血和获得的成就。同时,王胜坤对自己的要求也十分严格,他认为人只有不断学习,不断深化提高自身素质,不断接受新事物才可以跟得上时代的步伐。因此,他还具有MBA硕士研究生、高级经济师、中国特级注册职业经理人等很多资质证书。

他常说,品茶就像品人生,怎么咽也咽不完的茶的香甜味儿,就像是人生的忧伤,任凭你怎样也挥之不去。茶的苦味儿就像是人生的艰辛,只有停下来才会有丝丝甜味儿,可人生要是真得停下来了,就什么都感觉不到了!正因为王胜坤不愿意停下来,所以他一直在稳步中前进。“河南的担保行业就像个正在蹒跚学步的孩子,还需要不断接受多方的摔打与磨练。我希望,在今后的发展中,河南的担保公司能认真做好每一项业务,始终将风险放在首位,争取对促进河南区域经济发展起到应有的积极作用。”王胜坤如是说道。

## 民间借贷发展渐入正轨

“改革开放初期,东南沿海地区就兴起了民间金融。在当时,银行、城市信用社、农村信用社等正规金融机构还是主要服务国有企业、集体企业,对于以分散型小商业、小生产为特征的个体经济,自然难以获得资金支持,然而这些中小企业对资金的渴望却异常迫切。”王胜坤介绍说,一些民间自发的“互助会”“基金会”之类的民间互助金融组织,虽然在当时对民营经济起到了一定的促进作用,但由于缺乏监管措施,这些民间金融组织的运作很不规范,一旦资金链的某一环节断裂,就会无法按期支付本息,最终导致许多人因此血本无归。

现在,担保行业在河南市场逐渐露出锋芒。由于历史或固有思想等原因,很多人对担保这个新兴行业仍怀有一定质疑。王胜坤说:“担保公司与非法集资有着本质的区别。担保公司不吸收也不占有借贷双方的资金,它只是为民间借贷双方提供信息中介服务,同时为符合担保条件的借方提供担保,为出资客户提供专业化的信用管理服务,收取国家规定的担保服务费。同时,担保公司开展的民间借贷业务也实行公开、透明、规范的操作,自觉接受社会各界监督。”

回想民间借贷由市场需求的自发产生,到期间出现的一些非法集资等曲折历程,再到现如今公司化、规范化、标准化的运作,王胜坤感慨道:“民间金融正在艰难跋涉中一步步为人所接纳并进入正轨。”

## 担保其实是种责任

众所周知,中小企业融资难是制约其向前发展的瓶颈。而中小企业融资难的根本原因是“缺钱”,特别是缺少可以贷款的规范机构。民间借贷具有“小、短、急、频”的特点,中小企业和个体工商户的融资需求走正规的银行渠道还是比较难。王胜坤说:“作为同样讲经济效益的银行,不管金额大小、期限长短,都要走一整套严格繁琐的贷前审核流程,所花费的人力、费用等却差不多,所以银行更愿意做金额大、期限长、财务健全稳健的大企业贷款。”然而,中小企业、个体工商户在优化经济结构、扩大社会就业等方面发挥着举足轻重的作用,并日益成为国民经济的重要组成部分,更为重要的是中小企业直接关系到国民就业等民生问题。“因此,政府历来重视中小企业的发展,而解决的关键就是要解决他们的融资难问题。”

作为GDP全国排名前列的经济大省,河南民营经济的迅猛发展和融资贷款需求的快速增

长,为河南投资担保业的成长提供了肥沃的土壤。值得欣慰的是,河南省政府对中小企业的扶持以及规范担保公司的构建一直走在国内前列。“河南省政府下达的《河南省人民政府关于加快全省中小企业信用担保体系建设的若干意见》中就表示,河南近几年将继续下大力气在全省构建以中小企业为服务对象,以融资担保服务为主业,以政策性担保机构为引导,商业性和互助性担保机构为主体,担保机构和再担保机构配套协作,有较强融资担保能力的覆盖全省中小企业的信用担保体系。”王胜坤说,担保公司在整个借贷过程中起到的是牵线搭桥的中介作用,把资信良好有优秀还款能力的借款人推荐给出资人。“更为重要的是担保公司会对借款人的还款能力进行担保,一旦借款人不能按时还款,担保公司将代为偿付,以确保出资人本息不受损失。对一个正规的担保公司来说,担保是一种责任,更是风险管理能力的具体体现。”

## 回望感言

哪里有需要,哪里就有市场,担保行业的出现必有其必然性。目前而言,河南省的担保公司数量不少,但是真正能经受住市场磨练与淘汰的担保公司还远远不够。作为较早涉足河南担保行业的探路者,我和我的团队将继续为架起企业、个人与银行之间的合作桥梁而努力。

中小企业的融资难问题,全世界都存在,都是需要关注和解决的问题。然而在融资过程中,中小企业普遍存在信用不足或缺乏,也成为了融资难的重要因素之一。所以,尽快加快中小企业信用担保体系建设刻不容缓。

在今后的发展中,担保公司应该继续坚持以国家产业政策为导向,以市场化模式规范运作,促进银行和企业间的合作,扩大投资领域,打造一个为中小企业和社会大众提供融资投资和担保服务的专业化金融服务企业。