

从无到有、从小到大、从弱到强,2008年郑州市机动车保有量已达118万辆

郑州汽车行业 30 年沧桑巨变

从1978年至2008年,改革开放30年给人们带来了消费水平的几何增长和消费观念的深层转变,郑州市民也从“衣食”关注,转向“住行”提升。恰恰是这样一个过程,见证了郑州汽车市场的萌芽、发展、井喷、低迷、回稳……可以说,郑州车市的发展历程折射出中国车市的沧桑巨变。

晚报记者 舒晗/文 吴琳/图

春风拂面 市场萌芽

30年间,郑州汽车市场从无到有、从小到大、从弱到强,经历了体制并行、市场萌芽、4S店兴起、迅猛发展四个阶段。

1978年至1988年,是计划经济与市场经济并行的阶段。改革初期,郑州街头汽车极少,偶尔能见到的也只是拉达、白茹、达契亚、波罗乃兹等车型;1985年以后,桑塔纳才开始出现。河南省汽车行业协会常务副会长蒋贡敏回忆说,国有的省机电、市机电是当时最大的汽车经销企业,掌握着紧缺的汽车资源,老百姓根本与汽车无缘。

1988年至1998年应该说是郑州车市转折期,也是从萌芽到发展的过渡期。特别是1992年邓小平南巡讲话后,郑州车市的脚步顿时加快,也正是在此时出现了河南第一家汽车有形市场——郑州汽车城。

郑州汽车城的见证人之一,当时市工商局负责市场组建与招商的郑州市汽车流通行业协会秘书长吴大胜说,汽车城的位置就在现在的古玩城,入驻的公司有32家,迅速成为当时国内十大汽车城之一,销量占全国汽车总销量的十分之一。有形汽车市场的建立是计划经济与市场经济、传统的商品保守观念与先进的开放观念的一次大碰撞,拉开了郑州车市大发展的序幕。洁云路汽车市场、北环中原汽车交易中心、陈砦汽车市场、107国道亿众汽车市场等几个对郑州车市具有重要意义的汽车市场也都在此阶段相继出现。



风云际会 生机勃勃

4S店的兴起是在1998年至2002年之间。1999年广州本田厂家率先在国内引入品牌授权的汽车4S专营模式,位于郑州经三路的新港源汽车修理有限公司成为“第一个吃螃蟹者”,获得广州本田品牌授权,在原来的厂房基础上临街改建汽车展厅,郑州车市真正意义上的4S店模式也从那时开始。

蒋贡敏说,4S店的出现令人耳目一新,汽车销售及服务开始向专业化转变,因4S店使客户从购车到用车的全过程都能得到良好的服务,真正实现了以消费者为本的经营理念,迅速得到消费者的认可。其实4S店是中国车市从卖方市场转向买方市场历史进程中必然的产物。

2002年,国内车市出现“井喷”,郑州车市也步入了蓬勃发展的黄金时期,汽车开始走进家庭。各大品牌各具特色的4S展厅如雨后春笋般矗立在郑州街头。据郑州市汽车流通行业协会统计,从1992年至2007年15年间,郑州汽车市场由当时的32家汽车经销公司发展发展到476家,有形市场从当时的1家发展到8家,汽车品牌由几种发展到上百种,汽车保有量在中部六省中占据第一位,充分显示了河南作为人口大省和消费大省的潜力和地位。

值得一提的是,在郑州市车市高速发展的6年间,涌现出一汽轿车裕华星光、上汽通用五菱裕华江南、北京现代裕华金阳光、东风悦达起亚新裕隆、东风日产河南威佳等多家全国销售冠军,大大提升了中原汽车市场在全国车市中的形象和地位。

车型之变、观念之变、服务之变、模式之变……30年间,郑州市车市发生了天翻地覆的变化,采访中许多车商老总都感慨万千,“30年前谁也想不到,谁也不敢想现在的局面,但我们实实在在经历了这场历史的大变革,我们现在敢想,下一个30年郑州市车市会更好。”

河南嘉力 骏捷T6

——热销篇



秀外慧中,成就骏捷T6口碑宣传

素有“小宝马”之称的骏捷T6外形毋庸置疑,加之搭载中华1.8T发动机,再配以六速手动变速箱,让其无论是外观、动力性还是操控性都显得完美无缺。

本来就是炙手可热的车型,12.88万元的价格引起广大车迷的密切关注,店庆优惠活动(购车即返1万元现金,再送交强险、三责险、爱车安享无忧八件套)一经推出,即刻引发一轮抢购潮。

骏捷T6创造单日最高销量18台的理由

- 1、超凡动力,激情澎湃:1.8T中华动力输出相当于普通电喷发动机2.4L的动力,带来了125KW大功率,235N·M大扭矩,经济省油,成功应用于航天领域;
- 2、卓越驾控,高尚享受:保时捷调校底盘,国内首创6速手动变速器,极致操控,享受旅程;
- 3、低成本用车,保值车型:骏捷T6百公里油耗仅为6.3-6.5L,使用寿命超整车寿命,变速器终身免维护同时,所有中华产品均为市场降价车型;
- 4、自由空间,轻松伴行:2790mm的超长轴距,媲美高级轿车的空间设计,宽以待人,开阔自由;

6、尊贵品位,系出名门:宾夕法尼亚造型设计,外观大气、线条圆润,融汇东西方审美情趣;

7、顶级品质,值得信赖:15.8万辆中华轿车出口德国,欧洲三大检测机构认证,高端验证,值得信赖;

8、知心服务,全方位为你:华晨之家服务品牌,打造更为切实的互动式服务,懂你,更会关心你;

9、共享荣誉,耀眼明星:大规模登陆欧洲的英雄车型,CCTV年度中级轿车,中国公众最喜爱乘用车品牌;

10、价值标杆,回馈国人:C级车的底盘及变速器,B级车的空间及豪华配置,A级车的价格,超值回馈国人,再掀市场狂潮。

适逢河南嘉力周年庆典,骏捷T6推出特价车活动回馈广大客户,购车即返1万元现金,再送交强险、三责险、爱车安享无忧八件套,数量有限,赠完为止。

团购: 13603713777



经销商:河南嘉力汽车贸易有限公司
地址:郑州市北环路与丰庆路交叉口西100米路南
销售热线:0371-61799999
服务热线:0371-61231111

河南广发 起亚之家

CERATO 赛拉图

乐享风尚新生活

——东风悦达起亚河南广发4S店

岁末圣诞月

广发有惊喜

风尚生活多姿彩

即日起到店订车、购车,即可享受“岁末双节团购价”。

5年 • 发动机 • 变速箱

10万公里保修

2006年6月29日起销售的车型

独领风尚生活,畅享缤纷时光,有赛拉图,所到之处皆风尚。新赛拉图,动感圆润外型,人性雅致内饰,风尚品质由内而外;赛拉图欧风,强劲动力,灵活空间,疾驰穿梭间欧风劲炫。当代魅力座驾,赛拉图、赛拉图欧风,风尚同出名门,乐享多彩生活。

KIA

The Power to Surprise™

激情超越梦想

河南广发汽车销售服务有限公司

地址:郑州市中原西路113号

(中原路与华山路交汇处西200米路北)

网址: www.mykia.com.cn

销售热线: 0371-67610999

服务热线: 0371-67610888

团购热线: 13733703322

登封车友展示厅: 0371-62853099

洛阳悦达: 0379-65525999

漯河亿通: 13838014222

13839581987

东风悦达起亚汽车有限公司

全国呼叫中心: 800-828-5985

网址: www.dyk.com.cn