



2008 中原家居年终报告之“品牌活动”篇

如果年后准备装修,本周末就是选择的好时机

北京实创装饰 携手43家品牌建材“共舞中原”

一周居事

香江装饰 暖冬回馈并征集主流户型

岁末装修高潮到来,香港香江装饰特推出隆冬送暖回馈活动,并开展“2009 主流户型设计征集”活动,成功应征者,将获得由香港香翼设计会所量身定做的免费设计方案,成为高端户型设计蓝本。

据介绍,此次征集的户型每个小区仅限3户,户型以复式跃层或联排别墅、150平方米左右的平层及60平方米以下的小户型为主。经过审核应征成功的业主,将会得到香港香翼设计会所高端设计师量身定做的免费户型设计。

同时,香江装饰还推出了一系列优惠措施。凡参与活动者,可获得香港香翼设计会所平面设计方案文印版一份,以及量身定做的免费户型设计。而在活动期间交定金的客户,可获得交1000元赠送500元,交2000元赠送1200元的优惠。正式签订合同者,将可能获得以下优惠:开荒保洁一次、获赠香江港标MCE标准工程隐蔽工程CD光盘一套、可获赠基础材料升级服务、可获赠价值2000~15000元主材赠送服务。如果工程完工后,被评为“香江最佳样板工地”的户型,其业主还可获赠价值3000~5000元的装修返现优惠。

香港香江装饰自进入中原大地以来,一直以“传播港派家居文化,构建和谐人居环境”为己任,依托优秀的香江设计团队把“生态设计铸造动感时尚生活”的设计理念引入内地。香港香江装饰拥有自己独特的MCE港标施工工艺和验收标准,并在长期的施工经验基础上建立起了“十大工程质量保证体系”。同时,香港香江装饰结合行业特点和针对客户需求,成立了EPR主材配送中心,既保证了货源的品质,又能让客户享受到质优价廉的产品;同时,一站式的主材配送服务也真正地让客户体验到了“省心、放心、舒心”的全程无忧服务。

袁瑞清

世友地板 第二届狂人节明日开幕

为应对岁末冲量,世友地板继续推出特色优惠活动,世友地板第二届狂人节也于明日开幕,所有到场顾客有机会半价购得地板,部分地板疯狂特价,直击底线,其中市场价每平方米100元的仿实木地板让利活动66元推出。

另悉,本周二,2008世友地板营销高峰论坛在郑州举行,世友地板副总裁胡造奇与河南近百名经销商齐聚一堂,共话世友地板营销经验。胡造奇介绍说,世友地板一直在研发、生产及销售各个环节力争创新,仅2008年河南销售量与去年相比增长30%。

熊维维

安华卫浴 郑州风尚馆开业

上周五,近千名郑州市民一早赶到郑州陶瓷大卖场前,抢购198元一件的马桶,这是郑州安华风尚馆开业的前奏。郑州卫浴行业大型品牌旗舰店之一——安华风尚馆开业,安华事业部总经理刘广仁、市场部经理王秀丰及各地市的安华经销商代表出席了开业典礼。据悉,安华风尚馆占地500多平方米,是中原地区最大、产品最全的安华卫浴旗舰店。郑州安华风尚馆分上下两层,设计明亮大气,展厅空间色调以大气、简洁、时尚的面貌呈现。馆内分区整齐化一,产品功能明确,承载着各自的功能展示任务,同时给消费者提供自在、舒适的体验式消费,让更多的顾客了解安华的产品质量。

周强



“选288套餐免费享用欧派橱柜”、“588套餐推出免费赠送、免费升级10项大礼”……为让2009年准备装修的业主提前享受居室装修的超高性价比,12月18日至21日,北京实创装饰“携手43家品牌建材 共舞中原”主题活动开幕,推出一年限限一次的岁末巨献。

该活动自从上周推出以来,本报与实创装饰均接到不少业主打来的咨询电话,询问相关优惠。据实创装饰郑州公司王传刚讲:“本次活动为实创装饰岁末推出的‘超值’让利活动,以100平方米的房子为例,若装修预算只有4万元,在实创装修也能直接享用全球顶级产品,选择288套餐装修,可直接免费享用欧派橱柜、12mm生活家红橙橡木地板、12mm富林地板仿实木系列、800mm×800mm大块客厅地砖、英国皇家ivi洁具四件套以及北欧丹麦顶级品牌墙漆福乐阁5系等14项大礼,588套餐也推出了免费升级、免费赠送等10项超值优惠,交大订还可免费获赠欧式美的烟机、灶具一套。据了解,此类活动一年一次,很多优惠是首度推出。

目前,中原家装行业面临着复杂严峻的市场考验。但在各家企业都在开源节流甩包袱时,实创却更加注重对产品体系的优化,对各种产品进行优化组合,让利给消费者。

“我们要让业主朋友认识到,经济形势虽然不好,但家居的品质却在提高,实创愿意为业主提供更多更好的增值服务。”王传刚表示。

作为中国十大著名装饰企业、北京十大诚信装饰企业,北京实创装饰致力于成为首家中国最有价值的精装住宅整体解决方案服务商,2008年一年间,实创在郑州的装修咨询店面从4家发展至7家,为近2000户郑州业主提供了装修服务。

而从实创获悉,为让业主充分享受整体家居解决方案的超高品质和性价比,实创春节后将召开新闻发布会,全面启动“居室标杆工程”,2009年把实创居室套餐装修打造成中原装饰装修行业中真正的“标杆”。北京实创装饰相关负责人表示,“居室标杆工程”相关措施年底前实施,将让2009年装修业主的工程质量更加有保障。

熊维维

大地装饰 家装梦工场

河南大地装饰辉煌12年大型公益活动系列之二 金融危机下的家庭理财

人人谈金融危机,因为它几乎影响到每一个人的生活。如何在金融危机下科学理财呢?金融危机对身处中原的我们究竟有多大的辐射力?谁来指点您的理财迷津呢?河南大地装饰辉煌12年庆典之际,推出公益活动系列之二,邀请国内知名理财专家现场讲授《金融危机下的家庭理财》,拨开云雾直指经济危机实质,剖析2008中原经济背后的市场杠杆,预测2009年经济走势对我们的影响,并开出家庭理财的良言妙方。

同时,河南大地装饰邀请家居风水大师王先生,揭开居住风水的神秘面纱,可携带户型图现场咨询。河南大地装饰也有十二项豪礼,轮番抽奖,中奖率100%,进店有礼,可电话报名预留名额。

思想与智慧的盛宴,立竿见影指导您的家庭生活。

辉煌十二周年的庆典,十二项豪礼等您搬走。

活动时间:2008年12月21日14:00准时开讲

活动地点:郑州市郑汴路东建材大世界精品广场4楼 多功能演播厅

索票热线:

67068222/333
65582802/815



5周年逆市飞扬,孟州专卖店升级旗舰店

11月30日上午河南孟州县,一队挂着“热烈庆祝孟州美涂士漆5周年升级旗舰店开业盛典”巨大横幅的宣传车浩浩荡荡地行驶在城区街道上,吸引了众多市民的目光。而孟州县城的韩愈大街上,更是彩旗飞舞,锣鼓喧天。伴随着喜庆的鞭炮声,美涂士孟州旗舰店正式隆重开业。

河南美涂士销售有限公司总经理余松、河南南区经理邵盟及公司多位领导参加了本次开业盛典,并发表了重要讲话。余总讲道,近5年来,孟州营销中心始终坚持以诚信经营、稳步发展为经营理念,由最初的两人一步一个脚印发展至今天的23人,销量年年上升,客户满意率和品牌知名度与日俱增,在孟州市场树立起不可撼动的“龙头”地位,这一切都离不开团队的精诚协作。余总同时希望孟州营销中心能在不久的将来把“健康是责任”的美涂士理念在孟州发扬广大,并为全县人民提供最好的产品与服务,把美涂士环保健康漆送入千家万户。

据了解,尽管美涂士在孟州市场居于龙头地位,但孟州营销中心并没有因此而满足,而是精益求精谋发展,一心一意抓服务。特别是自美涂士携手蒋雯丽全国健康行后,孟州营销中心全力抓住机遇创新发展,在孟州地区强势推广备受广大消费者青睐的全新、专业、系统、全流程的无气喷涂体系、万色轩调色体系,倾力打造消费者真正认可的健康环保、专业专注的涂料品牌,使服务质量得到了跨越式的提升!截止到目前为止,孟州除两个偏远乡镇无专卖店外,其他乡镇均已有了美涂士专卖店,营销网络遍布全县各个角落。本次孟州县城区专卖店在5周年之际升级旗舰店全新开业,就是孟州营销中心抓销售网络、促进销售增长的一项重大举措。

招商热线:0371-66528200

中国首家6000平米超大型概念家装实景体验基地

设计改变生活,文化成就未来

Design changes in life, Cultural achievements in the future

网址: WWW.XX96.COM

STAR左派设计公社 >>>

斜坡顶设计专家/大户型设计专家/欧洲血统/服务中原

年终优惠大回馈 开始了

STAR左派设计公社高端品牌设计师与您零距离面对面对接,免费帮您解疑答惑,为您的爱巢出谋划策,为冬日里的您献上一杯浓浓的星星可乐茶。

为回馈广大业主对星星装饰的支持,星星装饰特推出“年终优惠大回馈”活动,凡到场的客户均有精美礼品相送,当场交定金者有更大优惠等着您!

12月20日下午2:30, STAR左派与您相约星星装饰家装蒙太奇公园,欢迎您的光临!

咨询热线: 68088500 / 65350578

■家装蒙太奇公园: 68088500/01 ■财富店: 65350578/98 ■STAR左派设计公社: 65356558

■家装博士 QQ: 273900788 ■加盟热线: 0371-66696694