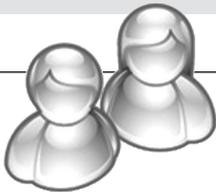


这个版面,您是主角

身边发生的逸闻趣事烦恼悲伤,想找人说说,我们倾听。拍的照片、画的漫画、写的博客,尽管发来。



请拨本报热线 67659999 请加上本报 QQ407659842 841164513 稿件、图片请投入本报邮箱: cjj@zzwb.sina.net

昨天冬至,千家万户包饺子

怎样调饺子馅才好吃?

肉:四成肥六成瘦 水:一斤馅半斤水 面:水温70℃左右

自从本报刊登征集29名学习包大清花饺子的市民后(详见20日A05版),本报热线几乎被打爆,很多市民都争着要学。上周六上午,在大清花饺子丰产路店活动现场,有市民感慨:“我包了一辈子饺子,现在才知道饺子是可以这样包的。”昨日是冬至,家家户户包饺子,学会了包大清花饺子的市民刚好在家露一手。

晚报记者 董洪刚 李丽君/文 廖谦/图

饺子馆元老级的师傅现场为大家做示范

当日,计划9时开始的现场授课,在市民的催促声中,8时50分便开始了。负责讲解的是大清花饺子馆元老级大厨朱师傅,讲解完理论,接下来就该实践了。“哇,一次擀出了6个饺子皮,太厉害了。”“这不算啥,如果是在案板上,一次能擀10个呢。”朱师傅说。

“您这饺子包得这么小还不露馅,是怎么包的啊?”现场有市民发问,“包的时候把皮稍微拉长,对折后用两个大拇指和食指一挤就行。”师傅回答。

盘馅时肉的肥瘦比率是四成肥六成瘦

活动当天,很多市民向朱师傅提出了包饺子时遇到的问题,朱师傅都详细做了解答。

饺子好不好吃,馅占一大半,调馅的关键是看比率,肉的肥瘦比率是四成肥、六成瘦,生肉和熟肉也有比率,生熟按照1:2搭配。“盘馅过程中,一斤馅兑进半斤水,按照一个方向搅拌,搅一会儿就可以了。”朱师傅认为饺子馅要少放大料,这样才能吃出原味来。对于和饺子面,朱师傅认为要少放些盐,水温在70℃左右,和好后要醒10分钟左右,这样面才有劲。



市民学包饺子的热情很高



招领

南关街派出所前段时间捡到8张身份证,分别是家住南大街28号院的郭晓平、家住二七区绿城花园29号楼的张燕女士、家住平顶山新华区的石琳琳女士、平顶山新华区的胡广存先生、河南省陕县的黄攀攀女士、河南省太康县的李新艳女士、河南省汤阴县的付月娇女士和陕西省洋县的王哲先生,还有一个华信学院的IC卡,姓名是高小霞,请失主到派出所直接认领,联系人:张先生,电话:13223078985。

晚报记者 董占卿 实习生 赵毅



换客大会

杨女士:多功能食品搅拌机换电饭锅。63024557

张先生:九成新170立升海尔冰箱换纯平电脑。13653818604

毕女士:全新车载冷暖冰箱换电动打蛋器等物。13783573919

张先生:九成新阿米尼电动自行车换台式电脑。65262961

张女士:全新顶峰远红外线可调控电暖器换女士折叠自行车、17英寸显示器或豆浆机。61767738

刘先生:台湾产微米DV机换好点的冰箱。13598893198

王先生:六成新电动车(新电瓶)换旧电脑。13007617516

邓先生:消毒柜、海鸥照相机换九成新女式自行车。67978203

王女士:日本产DL牌可拍照DV录像机换冰箱、滚筒洗衣机或液晶电视。13014503561

庞女士:原价1600元的雅姿基因14活颜精华液换微波炉或卧室小空调。13137108635

奋斗:一枚1985年的1元硬币(比普通硬币大,比银元小)和老邮票换物。81706461@qq.com

九成新全家庭皮面仰卧起坐健身器换儿童手推三轮车和儿童扭扭车。djp831221@126.com

晚报记者 汪永森整理

互动方式:您可拨打本报热线67659999,发送邮件到记者信箱wys_198@163.com,加入本报换客联盟QQ群:41482193,35050094,36887306,24737162,37920496或登录本报换客论坛http://bbs.zhzhk.com发布您的换物信息,讲述您的换物故事,交流您的换物心得。

进军郑州大西南



河南永乐电器负责人说:“永乐的领先一步,使消费者对家电产品的购买理念发生了很大转变。”据介绍,在家电卖场前期,我省家电业的销售模式也经历了几个阶段:先是百货商场零售,品种有一定的局限性;从百货商场撤出后,形成了以个体户经营为主的家电市场,品牌很齐全,消费者选择的余地比较大,但鱼龙混杂,很多产品不过关,售后服务也没有保障;到后来的家电卖场成立后,专营家电产品,对人们的消费观念起到了很大的引导作用,并渐渐转变了人们的

购物习惯,原本属于高档奢侈品范畴的家电产品开始走入寻常百姓家。

如今,永乐以全省近30个大卖场的庞大阵容,牢牢占据着河南家电连锁的龙头地位,对推动河南家电业迅猛发展发挥着不可磨灭的作用。

郑州大西南市场,永乐电器构筑新里程碑

就在2008年接近尾声的时候,连锁龙头河南永乐却传出消息,12月27日要在郑州市大学路与陇海路交叉口西50米路北的地方,新开业一个颇具规模的旗舰店。

“可以毫不夸张地说,这个旗舰店的开业,是郑州西南区域老百姓的福音。”河南永乐电器营运总监张力自信地说,该店不但地理位置优越、环境布局合理,而且经营规模在周边也是首屈一指:整体格局共三层,

营业面积达7000平方米。

该店开业后,将以齐全的家电电子产品类,倡导一站式消费,最大限度方便老百姓购物。该店不仅是河南永乐2008年完美的收官之作,而且今后必将对郑州西南区域的市民产生积极的影响。

据张力介绍,为了这个新店的开业,他们已经花费了两个月的时间,从产品、人力、环境、安全等各个方面做好了充足的准备。比如营业员300名已经全部到位,开业当天,他们还会从其它门店再抽调300名精兵强将前往助阵支援。“开业时,既要保证人气旺,还要保证不能出乱子,全面保障服务工作。”

“预计这是个年销售过亿元的店。”张力表示,在郑州西南方向布下这个店,将是河南永乐的发展史上的又一个里程碑。

白菜胡萝卜免费领快行动

除了搞好电器销售,一些与电器销售无关的社会上的事情永乐电器也很关注。这不,利用陇海路店开业的机会,他们又要做一件好事。

不久前,省会媒体报道的“河南万亩胡萝卜丰收后滞销一斤5分钱”、“白菜3分钱一斤都没人要,只能烂在地里”的消息,不但菜农发愁,永乐人看到报道后也愁上心头。何不帮帮这些农民兄弟渡过难关?

“我们目前已经从菜农手中购买了两万斤胡萝卜和两万斤白菜,在陇海路店开业前后,陆续免费发放给市民。不够了我们再买。”张力介绍说,从12月22日至31日期间,每天早、中、晚三个时间段,郑州市民都可以免费到陇海路店门前,排队领取这些爱心白菜和胡萝卜,帮助菜农分忧。

张力还透露,这次陇海路店开业,他们将会推出本年度最大力的促销举措,让广大市民真正得到实惠。“有些企业搞促销,往往弄三五台、顶多10台特价机,老百姓排队到跟前时却没有了,其中有一定的欺骗性,让人很扫兴。我们这次将拿出18至20款特价机,每款50至100台,敞开放量供应。其中不少特价机也是应季电器,像电暖器、电油汀等产品,也占很大比例。”

诚久服务保障冲击西南市场

在河南永乐各门店有专业人员为顾客提供“诚久保障”的各项咨询。

河南永乐推出诚久保障服务核心内容是:消费者在河南永乐生活电器门店所购商品,在9天内不满意可以选择无条件退货;19天内如果出现所购商品价格下降,给与差价退还,保证价格最低;39天内如果商品出现质量问题,可以给予退货;99天内如果商品出现质量问题,给予换货保证。

为了更好地服务于消费者,确立永乐家电的使命是“成就品质生活”,永乐家电的愿景是“在2015年成为倍受尊敬的全球家电连锁第一”,永乐家电经营哲学是“待客如友,快乐服务”,并成功推出了这套完全以消费者为中心,具有国际最高标准的永乐家电诚久保障服务体系。通过“满意保障、价格保障、质量保障”,把中国家电消费服务带进一个崭新的领域。

诚久服务保障,永乐家电并不是空洞答应,而是采取一种独特的方式——契约发票方式,把这些承诺用发票——即与消费者的信用合同方式固定下来,主动承担起法律责任。永乐家电这种契约式服务在同行业尚属首次。

出众的服务是永乐电器进军大西南的又一制胜法宝。

“永乐快开业了吧,我早就盼着哩。”家住郑州市路砦社区的周先生高兴地说,他早就听说永乐要在家门口附近开业了,一开业以后买家电可就更方便了。没错,河南永乐电器陇海路店12月27日将盛装开业。永乐电器进军郑州大西南市场的大幕自此也将隆重拉开。

率先转变人们的购物习惯

从1999年至今,河南永乐已经走过了9个年头。对于河南现有的家电零售商来说,永乐无疑是其中最早的一家。用永乐人的话来说,1999年,永乐的成立,给河南家电业带来了石破天惊的变化,也标志着河南家电零售业翻开了新的一页。2000年家电量贩店的开业,在河南省首创了家电卖场连锁经营的现代商业新模式。