

红遍全国的21岁“美女总裁”有假

董思阳被称为“精神导师”，到全国高校演讲，“粉丝”遍及网络 调查后发现，她的学历不真实，企业没实体，语录也是抄的



就读于复旦大学新闻学院的王路(化名)日前告诉记者：“很后悔买了畅销书《21岁当总裁》，因为炒作成分太明显。”这本书封面上的推荐语对“80后”很有诱惑力——15岁半工半读，18岁赚到人生第一桶金，19岁创立自己的企业，21岁身价过亿成为商界闪亮新星。但王路称，她觉得书中的“美女总裁”董思阳并不是真材实料。近日，记者对董思阳进行了调查，发现她的“创富传奇”确实存在疑点。



▲这本《21岁当总裁》很畅销

▲董思阳博客中的照片

让王路不解的是，“美女总裁”董思阳自2007年5月出现在公众视野后，已被众多青少年封为“精神导师”。她的演讲足迹遍布全国各大高校，她的传奇经历充斥在国内各大媒体，她的博客自2007年8月开博以来超过了1000万人次的访问量。

从董思阳的这本畅销书《21岁当总裁》中可以看到，她年仅21岁就成为横跨东南亚的企业集团董事长，曾留学新加

坡和美国，还被新加坡中华总商会评为亚太最具有潜力的女企业家，被中国《海外赤子》杂志评为中国最年轻的女企业家，被中国工商时报评选为中国最有潜力的优秀企业家……但网友对董思阳的求学经历、公司经营、所获殊荣均表示质疑。董思阳在书中称就读于新加坡南洋理工大学工商管理系，而记者在南洋理工大学商学院的网站上，根本找不到工商管理系的本科专业。网友对于董思阳

“凤博集团由贸易起步，是集房产，贸易，酒店业，互联网，代理有机食品等项目为一身的多元化企业，总部设在香港……”“董思阳董事长地址：香港上环干诺道中23号祝安大厦6楼601-2室。”这是凤博集团对公司性质业务的官方介绍，但除了有机食品在上海有两家喜客多店，记者在网无法查到该集团在其他领域的任何新闻动态。对于集团在香港的地址，经查证，该地址是汉唐信通(北京)咨

美国民族大学是函授的

询有限公司代理香港公司的指定地址。随后，记者前往上海石龙路喜客多店，发现店铺已经不见踪影。据附近协管员介绍，今年这里确实曾开过喜客多店，但短短几个月就关闭了。

记者还联系到新加坡中华总商会，经过查证，对方称该商会并没有叫“董思阳”的会员。在网上搜索“亚太最具有潜力的女企业家”，链接的网页全都是董思阳的履历宣传，而没有关于该评选的任

香港凤博集团没有实体

何新闻和其他奖项的相关信息。再搜索《海外赤子》这本杂志，同样是有董思阳的地方才有该刊物。而在“中国杂志大全”的网站中，却没有该杂志的记录。另外，搜索中显示，只有《中华工商时报》，而没有《中国工商时报》。至于董思阳在博客中的头衔“NGO北京副主席”，更是莫名其妙，因为NGO即“非政府组织”的统称，根本查不到“NGO北京”这个组织。

“思阳语录”都是抄来的
功学能在短时间内改变一个人，并大量引用了成功学大师的“名言名句”。书的附录还有“思阳语录”，42句话每一句都发人深省。

“思阳语录”都是抄来的

己”是神学家坎伯在《坎伯生活美学》中的名句；“通过改变内在的心智，人类可以改变其外在的生命”，是美国著名心理学家威廉詹姆斯说的；而“能察非明，能察能察之谓明……”的古句是明初道人洪应明的观点。 据《中国青年报》

记者随机找了其中几句进行了查询，发现“生命的可贵之处在于做你自

3C平安狂购夜明日强势启动 苏宁“五天五夜”力拔年底家电销售头筹

本周，苏宁在全国范围内启动以“五天五夜，收官盛宴”为主题的岁末大型促销活动，从12月24日起至12月28日，连续五天，苏宁将在全国范围内开展以平安夜、圣诞夜、感恩回馈夜、员工亲属专享夜及年终折扣夜五大主题夜团购活动专场，来庆祝苏宁2008年12月26日全国总店庆。明日，苏宁也将全国范围内启动3C平安狂购夜，此夜作为其全国总店庆促销大幕之序，更将强势拉开2008年年底家电促销的攻势。郑州“3C平安狂购夜”主会场设在苏宁河南第一店——二七广场3C+旗舰店，郑州各店同期举行，即可至各门店领取入场券，凭入场券入场。吃、喝、玩、乐一应俱全，进场即可得到“圣诞老人”送出的“平安果”一个，购物满500元即可与圣诞老人合影，并可以与圣诞老人“剪刀石头布”赢取西式冷餐，凭“入场券”入场消费者均可参加整点免费抽奖赢取精美礼品；活动当晚，手机、数码、电脑三大品类采购经理现场议价签售，“降价”、“赠礼”一步到位。

强势主打品类之电脑篇：
多品牌齐让利 样机同样疯狂

关键词：全场样机7折起售 采购经理现场议价签售

12月历来是电脑销售的高峰，苏宁电脑借3C平安团购夜提前发起电脑寒促攻势，据苏宁电器电脑事业部总经理曹再平介绍，此次苏宁寒促为期近两个月促销期，向集结工厂签订了20亿元的大单采购，众多厂家

倾情加入到此次全国范围的五天五夜狂欢队伍里来。据了解，苏宁在全国与联想、HP、DELL、THINK、华硕、宏基、三星、东芝、海尔、方正等众厂家联合举办双品牌优惠活动共同让利，提前给消费者带来实惠。为了让本次的团购也更加丰富多彩，苏宁电脑集结全国样机资源，在全国投放20万多台样机7折起售，让更多消费者享受到苏宁电脑带来的超值体验。

强势主打品类之数码篇：

“四机”而动 数码大“放”价

关键词：2008力度之最 数码采购经理现场签售

苏宁数码在年末启动了“四机”而动，数码大放价的促销活动，据了解，本次数码品类促销的活动力度将成为08年最大的一次。据数码事业部总经理豆献民介绍：“本次苏宁联合索尼、佳能、松下、三星等日韩数码工厂投入费用合计超过3000万，年底在南京、上海、杭州、广州等地区重装和新开14家数码旗舰店90余个数码单品品牌专厅将数码产品销售向体验型购物推进，将本次活动打造成数码岁末促销盛宴”。苏宁电器数码事业部根据年末的消费需求总结出数码消费者四类需求，筛选出四种机型：专业机、学生机、入门机、团购机，制订出专项促销方案，尽可能的满足消费者的需求。针对那些在年底想拥有人生第一台数码相机，数码相机需求的消费者，苏宁数码专门挑选出30款机型，苏宁数码联合厂商在价格上进行大

幅度让利。

同时，数码新品的上市也为本次的团购夜增添了风采，08年秋季新品数码相机一款跌至799元，新品数码摄像机低至2799元，并有精美相机包、品牌贴膜、大容量存储卡、专业擦镜布等实用配件赠送，而且根据不同机型还有电热水壶、电磁炉等赠品赠送，让消费者得到实实在在的实惠。

强势主打品类之通讯篇：

品牌手机齐主播 新品礼品齐上阵

关键词：手机全场8折起售，采购经理现场签售

苏宁手机在平安圣诞狂欢夜，再掀通讯行业革命，上演岁末品牌手机擂台赛，诺基亚、索爱、摩托罗拉、三星等众多品牌一一登上苏宁手机擂台，争夺年底最“厚”优惠。3C平安狂购夜当晚手机全场8折起售。活动当晚，苏宁还推出百余款圣诞极限特价机，音乐、拍照手机 跌破200元，200万像素手机跌破500元，320万像素手机跌破1000元，500万像素手机跌破1500元，GPS、导航、智能PDA手机跌破2000元。同时，苏宁通讯还联合各品牌厂家推出众多新品，满足您的需求，更有精美礼品等您来拿。

苏宁取暖电器即日海量释放库存

近日，包括郑州在内的全国大部分地区寒流的急速来袭，气温急转直下，最高降温幅度超过十余度，郑州市也是一夜之间进入寒冬。寒流笼罩之下，取暖类电器便成了市民抵御严寒的重要武器，为了满足广大市

民取暖需求，即日起苏宁全面释放空调、取暖器、电油汀等取暖类电器库存，并且在价格方面同样作出大幅让利，比如先锋取暖器一款售价218元，荣事达取暖器一款原价399元，现价369元加送荣事达环境灯一台，荣事达另外一款取暖器原价399元，现价379元加送对流式衣架+大暖手宝一个，促销力度较先前再上一层楼。不仅如此，苏宁电器还依托完善的售后服务，保障第一时间配送安装到位。近日，苏宁会员统一短信平台也在全国范围内同期开通，届时将在寒冬之际，为全国的苏宁会员做家电冬季检修及保养的温馨提醒。

“五天五夜”巅峰让利好戏连台

据悉，苏宁“五天五夜，收官盛宴”为主题的岁末大型促销活动，除了24日晚以二七店为主会场举行的“3C平安狂购夜”之外，25日的“会员圣诞狂欢夜”、26日晚的“全国感恩回馈夜”都将以二七店为主会场全面展开，27日晚“内部员工亲属专享夜”主会场将转移至棉纺路旗舰店，28日的“2008年终折扣夜”将以南阳路店为主会场登台亮相。五大主题夜团购活动专场，均须凭“入场券”入场，入场券领取正在预约登记中。另外，招商银行、光大银行、交通银行、中信银行、建设银行等五大银行持卡用户，活动期间刷卡购物送豪礼，满1000元送加湿器一台，累计满8880元送移动DVD，分期额外有加赠，买的越多送的越多，更可享受夜场多重惊喜。