

这事儿帮你问了

### 打短工没签合同 2000元工钱要不来

晚报记者 董洪刚 汪永森 实习生 李琳

昨日,在郑打工的周口太康人黄志云求助本报,奔波10多次没能讨回装修公司欠下的2000多元工钱,眼下家中老人孩子都等着用钱,希望记者帮忙联系解决。

#### 2000元工钱要了10多次

“8月6日在超能装修公司干粉刷的活,当时双方商定每平方米的工钱5元,一共刷了300多平方米墙面,还铺了两天瓷砖,工钱2000多元。”昨日14时,黄志云夫妻二人来到本报,反映他们的遭遇。

黄志云告诉记者,她和丈夫是经中间人武先生介绍来到超能装修公司粉刷墙壁的,当时说活干完就给钱,但到现在也没给。上周他们又去了装修公司,经理郑宏利说钱给了中间人,让他们找武先生要钱。

“家里有老人孩子,2000元对我们不是小数目。”黄志云说到难处,红了眼圈。

#### 装修公司:工钱早就给了中间人

记者与郑州超能装修公司经理郑宏利取得了联系,他告诉记者公司已经将2000多元工钱给了中间人武先生。郑宏利说,由于黄志云夫妻是中间人介绍的,他们只能把工钱交给中间人,现在公司也希望三方坐在一起把事情说清楚。

#### 劳动监察:投诉要有劳动关系证明

针对黄志云反映的问题,郑州市劳动保障部门工作人员表示,黄女士需要找到与装修公司的劳动证明,如劳动合同、工作证件、工资条据、用工证明等才能维权。

工作人员提醒打工者,在产生劳动关系后,一定要签订相关的劳动合同或要求出具证明劳动关系存在的材料。



## 永安街马路 咋变成了菜市场

### 市民不解,办事处解释庆丰市场拆迁暂时搬到此

“菜叶果皮满地,人群拥挤嘈杂,让人难以相信,这就是现在永安街的真实面貌。买菜是方便了,可是好好的大街怎么就成了菜市场呢?”近日,市民肖女士反映,昔日车流通畅、环境清洁的永安街,近半年来已经成了一个人群拥挤、环境脏乱的“马路菜市场”。

晚报记者 詹莉莉



路两边的商贩在马路上叫卖。

晚报记者 王银廷 图

#### 市民投诉:马路变成菜市场

昨日8时许,记者在现场看到,庆丰街与交通路之间的永安街路段,从西向东350多米的道路两侧,都是蔬菜、水果、肉食摊贩,市民熙熙攘攘,叫卖讨价还价之声此起彼伏,过往行人车辆到此只能慢慢“挪动”。

一位开着三轮车来此卖猕猴桃的摊主说,他以前在永安街庆丰市场卖水果,可是前段时间庆丰市场因盖楼被拆掉,加上附近也没有菜市场,很多商贩只好搬到这里卖东西了。

“现在附近都没有菜市场,到最近的菜市场也要走20多分钟,我们上了年纪的人吃不消哇!”前来买菜的张大妈说,现在马路菜市场就在家门口,不用走太远,想买啥有啥。家住永安街附近家属院的刘师傅说,马路市场虽然给居民生活带来了方便,但是被破坏的环境也让人无法忍受。

#### 办事处:市场拆迁暂时迁到此

“建立永安街便民服务街,是综合考虑后建立的,到年底,市场存在就有半年之久了。”接受采访的建中街办事处市政科副科长张富生说。

以前的庆丰市场是郑州市最大的菜市场,被拆除后市场里的1000多家商贩无处安置,只好暂时就近安置在永安街上。另外,现在淮河路以北、京广路以南,附近4公里内都没有成规模的菜市场。“这也是为了方便民众,临时设立的便民服务街,只是为了缓冲一下。”

张富生坦言,尽管是临时市场,但是我们管理办公室投入了相当多的精力:每早8点钟,要求工作人员打扫完路面,每天会派专人对市场进行卫生检查,但是有些商户依然不自觉。张富生表示,随着双节临近,办事处将会加大整治力度,尽量让居民的生活不受到影响。“等庆丰市场原址的楼房盖好,我们会取缔这个市场,但具体时间还不能确定。”

活动征集

### 爬楼大赛报名首日 吸引40多位市民参与

昨日,本报《第五届爬楼比赛要开赛了》,引来40多名读者踊跃报名,拨打本报热线的市民中,最大的已有72岁。

上午10时,家住城东南路105号院的李志修老人致电本报,报名参加本报与市邮政局联合举办的第五届爬楼大赛。“我今年72岁,平时好玩好耍,爬10层楼没什么问题,身体好着呢。”

与李志修老人相似的还有68岁的王勤民女士和64岁的赵安顺先生,而在40多名报名参加爬楼比赛的市民中,青年男女组占据了半壁江山。“我已经连续参加了三届爬楼比赛了,虽然没有拿到冠军,但冬季健身锻炼了身体。”家住管城区日月星城小区26岁的许女士在来电中表示,希望在本届爬楼大赛上挑战一下自己,取得更好的成绩。

晚报记者 汪永森 实习生 李琳



换客大会

王先生:九成新302立升冰柜换DV机,九成新JVC录像机换家用均衡器。13838363101

姚女士:九成新高低床(下面1.2米、上面1米)换液晶电视。13938511097

范女士:烤箱、咖啡机、微波炉功能的全新早餐吧换床垫、购物券。15670634390

杨女士:纽曼MP3、瑞士军刀、好孩子儿童餐桌椅、加湿器换可升降学习桌、护眼灯。13949127497

张女士:全新自行车、电动车通用儿童椅换电饭锅(1.5升~3升)。13663715953

晚报记者 汪永森 整理

## 永乐生活电器进军大西南

# 全品类降价成主流,各厂商磋商价格跳水



家电商连锁作为最主要的销售模式,逐渐主导了家电销售行业,但在近期由于受到金融危机的影响,消费者放缓了家电的购买计划。永乐生活电器却逆势而动,本周末即将推出2008年度家电业界的最重磅促销——“27日陇海路店盛大开业。”

#### 绝佳舞台,

#### 家电厂商鼎力再破“低价”纪录

作为本年度最重要的事件,12月27日,永乐陇海路店将借助岁末购置年货之际,将联手300余个全球知名厂商,引爆郑州西南区域。除了这家西南旗舰店的开业以外,27日永乐电器的岁末重磅销售也将正式开幕,提前5天开始元旦黄金周促销,力度之大将是空前的。据悉,本次永乐生活电器推出的“元旦惊天狂惠”,各种优惠活动层出不穷,让您在“新年钟声”的祝福声中,满载而归。

买家电,27日到永乐陇海路店,更多保障,更多实惠。对老百姓而言,年终岁末历来是家电销售的最旺季节,也是每年让利幅度最高的高峰。此次开业,永乐生活电器早在10月初就已经开始备货,通过与厂家的多次谈

判与协商,永乐电器陇海路店这次的开业促销活动打破了以往行业内只降老品的常规。

陇海路店27日开业促销以新品降价为主,这是一次新的家电革命。通过与厂家签订销售大订单,有很多最新上市的家产品只有在永乐卖场能买到,这样大规模的投入也将是史无前例的,而且价格上绝对以进价销售,所以在货源方面消费者可以完全放心。通过大规模的现金采购,永乐电器已经把正常进价压缩了将近20%以上,绿城消费者将率先享受到全国最为优惠的新产品价格。

据了解,本次永乐电器陇海路店,卖场内商品整体普降30%,全面掀起岁末年终的让利狂潮。此次永乐电器在新门店将其商品资源方面做了充足的准备与合理的分配,高端新品和特价商品悉数供应,其中彩电的采购占整体采购的35%,冷暖空调的采购占整体采购的20%,冰箱、洗衣机的采购占整体采购的20%,通讯产品的采购占比为20%,而彩电让利将占全部让利份额的38%,作为彩电主流的平板彩电,本周末的促销力度更是达到了前所未有的地步,购买最高优惠高达上万元,进入11月以来,平板电视再度火爆,尤其是临近近年,春晚等电视节目火爆,使得平板电视的跳水促销更是火上浇油,将成为众多家电产品中的最大亮点。据笔者提前得到的消息,此次永乐电器共采购了万余台彩电,平板电视的采购更是彩电总体采购的70%,其中包括高端新品彩电,目前市场上最为走俏的52英寸、42英寸、37英寸、32英寸液晶等离子都将跌破市场最低价,29英寸21英寸数字高清电视也一呼百应,合资

品牌、国产品牌均大幅降价,部分型号最高降幅可达60%以上。三星、夏普、飞利浦、LG、东芝、日立、索尼、TCL、海信、创维、长虹、康佳等品牌推出绝密的联手行动,保证各种规格、型号的彩电品类齐全、货源充实、赠品丰富,在开业期间将放量销售,另外还有卖完再抽大奖的丰富活动。

在空调专区,冷暖空调启动冬季紧急降价,34款机型将跌破市场最低价,参加紧急降价的品牌有奥克斯、LG、美的、海尔、格力、格兰仕、科龙、海信、三星、长虹、三菱电机和新飞共12个著名品牌。买就送最高不封顶,回馈老顾客,买2套以上最高送一台液晶电视。格力空调的老总向笔者表示,年终之际,众家电商们早已开始跃跃欲试,新店开业是一个最好的销售良机,而永乐电器陇海路店正好为他们提供了一个绝佳的平台。

新年是各大手机厂商冲击全年销售任务的关键时期,决战“岁末”是厂商坚定不移的经营策略,永乐电器早早的就和诺基亚、三星、摩托罗拉、索爱、飞利浦、联想、多普达等20多个国内外手机品牌巨头,签订了新品首销的合作协议,新店将展示有20多款最新上市的新机型。其中摩托罗拉一款以超低特价现身永乐通讯,这款拥有30万像素摄像头、内置收音机功能的手机仅售399元。三星一款彩屏机除了超低特价外,还将买一台送一台。

应季小家电产品,豆浆机、电暖气联手十几大品牌将开展先到先得、套餐购买更优惠、全场5折起等超值优惠活动。

一场空前规模的促销大战也将展现在消费者面前,可见本次开业全品类降价将是

永乐此次赢战的“杀手锏”。

#### 27日陇海路店开业, 价格横扫郑州市

从目前各家电厂商提供的物资情况看,在永乐电器陇海路店开业期间,众家电厂商将再次围绕着“让利”展开多样的促销活动,而这次,可不只是单纯地出让数十元的利润,面对即将到来的结婚潮、家装潮,永乐电器都将在本周末的开业上“横扫郑州家电价格底线”,但对降价幅度及范围,以未和厂家敲实为守口如瓶。直到昨天下午终于对外公布,代表商品降价均在数百上千,幅度惊人,其他商品降价幅度也不小,动辄上百元。降价范围涉及空调、冰箱、洗衣机、彩电、厨房电器、小电器,手机、数码产品及电脑也在降价之列。

永乐电器陇海路店此次的代表性商品价格低得离谱,这种价格连成本都不够。业内人士称,不可能是正常降价,只能说是“开业促销特殊活动”。厂家也表示,这是永乐电器单方面促销行为,价格策略不可能随商家的活动而轻易下调,除了永乐电器系统内28家门店之外,其他任何商家均无法提供特价支持。虽然这些商品降价以厂家祝贺补贴形式出现,原标价不动,但厂家躲躲闪闪,不否认也不承认是自己贴的价。业内人士分析,这是永乐电器年终推出的最大型活动,加上年底冲击年度任务,厂家不得不支持,但又怕以后收不了场。笔者问永乐电器负责人,这次是不是正常降价,对方也未置可否。看来特殊性降价的可能最大,不过时间也不短,一直要到元月5日,也够厂家受的,不知厂家能不能坚持下来。