

存50最高抵1000 打1个电话抵280元

随着年末的临近,一年一度的元旦促销热潮正式启动。各大家电连锁行业为谋求更大的市场份额和更多的产品销量,都蓄势在最后关头奋力一搏,纷纷通过大单采购取得价格优势,并通过发布新机抢占市场。五星表示,从元旦开始,2009年敲定的一系列大盘协议开始正式启动,作为岁末家电市场销售最旺的时机,五星将从元旦发起最后的冲刺。五星在去年先后与佳能、诺基亚、海尔等国内外一线品牌签订了大盘直供协议,并且五星还通过买断的方式直接包下了某些家电企业某一型号的产品,这批产品将大幅拉低五星在进货上的成本。而且通过这批协议,五星在这些品牌促销品、特价机的分配上也会得到一些政策性的倾斜。目前,很多厂家的新产品已经在这两天摆上五星的柜台,厂家为了抢夺市场的需要,这些年度新品售价普遍低于市场正常水平,而五星采购的大宗促销赠品也已经到位,从元旦开始,促销活动天天都会有。

买家电等元旦,敬请期待

据悉,为了让消费者提前感受到五星09元旦第一战空前的让利幅度,五星电器提前举办了一系列预热活动。从即日起至12月30日18:00前,消费者至五星电器各门店预存50元定金,元旦期间购物最高可抵1000元使用。

此外,五星电器还举办了电话预约活动,12月30日前到五星预约的消费者,活动期间即可免费获取280元现金抵用券,现金券全场通用。

对于老顾客群体,五星表示,为了在新年更好的回馈消费者,五星将拿出专项促销资源进行回报。只要凭五星老发票的前500名顾客即可到各个门店兑换价值158元的元旦大礼包,大礼包内五星精心准备了各项神秘大礼。

家电更新换代速度快,为了帮助消费者提高生活品质,五星电器推出“家电72变”的以旧换新活动,联合各大厂家以高于市场价对旧家电集中回收。无论是购于何时何地,我们负责上门旧机拆机,新机送货安装服务。详情进店咨询。

1000万资源力挺元旦促销 五星联合国产平板厂家做元旦降价“推手”

据河南五星电器有限公司总经理战卉介绍:五星今年以来,一直在整合采购系统,渐渐往百思买全球采购靠拢,目前已经初见规模,全球规模的采购将使五星的价格更具竞争力。同时,随着五星在河南门店数量的增加,不断扩大的连锁规模也使总部加大了河南五星大规模的采购优势。而09年元旦,作为新年第一仗,河南五星预计元旦期间将投入总价值超过1000万元的特价产品与促销资源,涉及到影视、空调、冰洗、手机、数码等重点品类。

河南五星电器视听部负责人介绍:随着年末的临近,由抢占市场份额而引起的国产与合资平板彩电竞争已经进入预热期,在合资品牌彩电高举降价旗的同时,各个国产厂家也开始马不停蹄的节前促销部署。五星电器预计在所有价格调整的机型中,降价的幅度在10%~

50%之间不等。且针对元旦这一重大节点,降价行动不是特价机等个别行为,基本上全线产品都将通过买赠、直降等方式实现价格下调,抢占市场份额。

据介绍,近年来,合资品牌市场份额迅速回升,尤其在大尺寸平板电视方面,合资品牌更是掌握了主动权,但在15英寸到32英寸等中小尺寸屏幕上,国产品牌仍然占有价格优势。尽管在北京、上海、广州等地42寸以上平板彩电迅速走红,但在郑州地区32寸到42寸平板仍然有着很大的市场需求。比如,为新置房屋添置家电的消费者,在为客厅配备大屏平板的同时,对卧式摆放的小尺寸平板也有很大的需求。另外,随着数字电视、互联网的普及,在25英寸以下小屏幕的显示终端,电脑与电视的兼容性将显著提高,电脑电视化、电视电脑化的趋势将使得中小屏幕电视开始受到消费者的青睐。

五星推出“十项全能”服务

五星在元旦开展大力度促销活动的同时,也在服务方面加大了举措。元旦活动期间,消费者到五星可以享受至尊的“十项全能”服务。五星电器河南分公司总经理战卉表示:“2009年服务将成为五星电器打造品牌的核心内容,五星秉承‘以顾客为中心’的经营理念,致力于‘服务升级’,力争09年取得服务质量的新突破,形成服务上差异化的竞争优势。”

据悉,五星元旦推出的十项全能服务主要为:1、专属顾问,全程导购。五星家电顾问



全程陪同选购电器,提供预算、产品搭配建议,一站式专业化服务为顾客省心、省时、省钱;2、快速购物,省时省心。五星卖场清晰的标识为顾客导购,专业的销售人员方便消费者比较、选择产品,增设收银人员保证顾客交费顺畅;3、绿色通道,便利无忧。为老、弱、病、残、孕及有应急需求的顾客提供全程导购,送货,安装的服务。满足特定顾客的需求,帮助解决实际困难;4、预约送货,方便快捷。基于集成化网络管理和先进的信息管理,为您提供方便快捷的送货服务。5、及时安装,规范安全。依托于多年自营服务积累,以及强大的培训体系为您提供专业安装、维修服务,严格规范技能要求保证一次到位;6、专人回访,贴心服务;7、退换畅通,品质保障。与各供应商建立了长期的战略合作关系,依托厂商共赢的资源优势,产品线丰富,对所有的商品严把质量关;8、包装代保管,在您验货后,商品包装由五星带回,为您保管三个月,节省您的居住空间;9、贴心保,更长的整机保修期,更宽的保修范围,让您专享更多的增值服务;10、呼叫中心,全年无休。五星呼叫中心已经从专门处理空调品类的售后问题扩展到更多品类来扩大服务范围,现在消费者如果有任何维修安装方面的问题,都可以拨打五星全国统一热线4008286666。

●广告服务热线:紫荆山路站 66307822 文化路站 63875060 工人路站 67957022 东明路站 63382081 晚报大厦 67655128 金成国贸 63399000 ●投诉监督热线:63330302 ●广告代办点招商热线:63396000 63330283

华红兵·一度战略·中国式营销企业家高峰论坛

为你解析商道密码,为你点石成金。

他执掌汇源果汁,从0做起,将汇源打造成价值179 0000 0000.00港元的中国果汁第一品牌!
他策划王老吉,一句“怕上火喝王老吉”精准定位,销量飙升,帮王老吉赚回3 5000 0000.00元。
他一席谈,帮助天士力成功进军白酒市场,天士力集团总裁闫希军以价值490000.00的奥迪轿车欣然回谢。
排毒养颜胶囊、扳倒井酒、赤水河酒、爱慕内衣、金意陶陶瓷、琪琅灯饰、雪莱特光电、完达山奶粉、飞科剃须刀……众多知名品牌无不出自华大师之手……
他就是华红兵。2008年12月28日,华红兵与您相约郑州!让我们一起聆听大师的声音,分享大师的智慧;携大师之手,走成功之路。

【主办单位】第一商学院 清大企业国际教育集团
【承办单位】清大企业管理顾问有限公司 清华大学EMBA河南同学会
【票务热线】0371-66517109 15936211581 13526788444

黄金时代澳瑞特健身俱乐部

周年庆典 感恩回馈

中环店健身年卡 3.4折大回馈

地址: 花园路59号中环百货四楼西区
电话: 63319661 63319662

房金不动产 65750750

佣金优惠5折	1.1-1.31 南阳+东风 62m ² 2-1 2/7 97年 简装,双气,土暖 25.5万	天明+群英 68m ² 2-1 4/6 95年 简装,单气 26万	文化+东风 56m ² 2-1 3/6 92年 简装,双气 26.5万	花园+畜牧 74m ² 2-1 6/7 98年 简装,单气 28万	天明+农业 97m ² 2-1 5/7 97年 简装,单气 28万	经八+纬三 87m ² 3-1 5/5 简装,单气 29万	
	花园+红专 70m ² 2-1 4楼 简装 31万	经三+农业 88m ² 2-1 2/7 98年 简装,双气 33.5万	黄河+东明 77m ² 2-1 2/6 95年 简装,单气 35万	丰产+政七 86m ² 3-2 5楼 92年 简装,双气 34.5万	经三+红专 100m ² 3-2 97年 简装,单气 37万	红专+经一 80m ² 3-1 6/7 02年 简装,双气 38.5万	
	黄河+卫生 94m ² 3-1 6/7 96年 简装,单气 40万	黄河+健康 103m ² 3-2 2/6 简装,双气 41万	南阳+农业 110m ² 3-1 1/7 96年 简装,单气 41万	富景花园 101m ² 3-1 2/7 97年简装 42.5万	文化+东风 113m ² 3-2 3/7 96年简装 44万	中亨文华苑 105m ² 2-2 6/12 06年 精装,单气 45万	
	健康路 98m ² 3-2 6/7 97年 精装,双气 45万	宏远小区 120m ² 3-2 5/7 96年 简装,单气 45万	中方园 129+18m ² (地)3-1 5/7 02年简装单气 45万	东文雅 117m ² 3-1 5/7 97年 简装,双气(土暖) 46万	中方园 161+16m ² (地)4-1-2 6/7 99年简装,单气 48万	中方园西区 110m ² 3-2 3/7 03年 简装,单气 49万	
	东明+红专 134m ² 3-2 00年 简装,双气 49.5万	红专北街 103m ² 3-1 4/6 94年 精装,双气 50万	东明+红旗 120m ² 3-2 2/7 95年 简装,双气 51.5万	阳光嘉苑 161.3+11m ² 4-2 6,7楼 05年精装,单气 55万	花园+红专 110m ² 3-2 4/7 97年 简装,双气 56万	丰乐花园 120m ² 3-2 2/7 03年 简装,单气 58万	

海南精品楼盘超市

精装小户型2300元/m²起
元月9日双飞5日高品质看房团
火爆报名中: 65525099
邀您一起感受中国唯一的热带椰岛风情!

威海乳山银滩

一线海景住宅距海100米/精装/双气
每周五发车看房
报名热线: 65829669