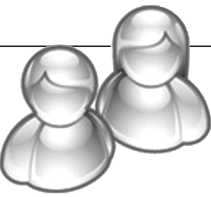


这个版面,您是主角

身边发生的逸闻趣事烦恼悲伤,想找人说说,我们倾听。
拍的照片、画的漫画、写的博客,尽管发来。



请拨本报热线 **67659999**

请加上本报 **QQ407659842 841164513**

稿件、图片请投入本报邮箱:**civ@zzwb.sina.net**

上百市民参加本报第五届爬楼梯大赛

爬20楼,冠军用时2分27秒

昨日上午,2008年郑州晚报第五届爬楼梯大赛在郑州市邮政局29层大厦举行,上百人参加比赛,年龄最小者4岁,最大者69岁。男子青年组吕松杰用了2分27秒67就跑完了20层楼,并获得该组冠军。

晚报记者 李丽君 董占卿 董洪刚/文 白韬/图

最小的选手:4岁小姑娘

昨日,活动现场,身高70厘米左右的孙桥熠是最受关注的人,因为她是当日年龄最小(仅4岁)且个子也最低的参赛选手,和她一起参赛的还有她7岁多的哥哥。“叔叔,我要爬几层楼呀?”比赛还没有开始,四岁的孙桥熠就迫不及待地问。当听到10层后,孙桥熠高兴地说,她一定能够爬到10楼。

孙桥熠的妈妈,小桥熠非常勇敢、坚强,特别喜爱运动,她们家住在七楼,小桥熠每天自己上下楼,“她不仅会拉单杠、跑步,还会跳舞,跳舞时老师给她拉韧带,她从来没哭过”。

比赛中,孙桥熠没有让众人失望,看着和自己小腿差不多高的台阶,孙桥熠没有害怕,当大家都往前冲的时候,小小的她在后面一台一台地追,最后以3分33秒70的成绩爬完10层楼梯。上到10层后,她呼吸匀称地给大家摆了个胜利的POSE。孙桥熠妈妈说,参加活动就是为了锻炼孩子的吃苦精神,让孩子有个健康的身体。

最抢眼选手:双胞胎姐妹

昨日的比赛,还吸引了一对8岁双胞胎姐妹,他们分别是王露霏、王露霏双胞胎姐妹。家住新郑路的王露霏说,是妈妈帮她们报的名,她们在爸爸的陪同下一起早早来到比赛现场。



一女选手在比赛中气喘吁吁

妹妹王露霏悄悄告诉记者,她们是有备而来的。她和姐姐都提前想好了策略,比赛中她会先不用全力跑,等其他选手都累了再用力超过。而她姐姐则相反,会先尽全力得第一,稳住这个位置后再慢下来。比赛最终,妹妹王露霏的计划起效了,在该组比赛中她以2分24秒50的成绩赢得了第三名。

最忙选手:周六得个第一,周日得个第二
“我昨天得了个第一,今天得了个第二,

真是太高兴了。”比赛结束,39岁的吴丽萍拿着自己的奖品和大家分享她的快乐。吴丽萍说她家在健康路住,平时喜欢羽毛球运动,周六社区组织羽毛球比赛,她报名参加了,没想到得了个第一名。周日早晨起床她累得浑身酸疼,脑子里曾经想过放弃参加爬楼比赛的念头,但是对运动的热爱又把她支撑了起来。“爬楼梯可真累,比打羽毛球累多了,今天是幸运得了个第二名,回家以后我会经常爬楼梯,等明年拿个第一名。”



读者留言板

“一呼百应”,小区汽车防盗器深夜扰民

张先生:我家住在颍河路18号院,院里拥有私家车的邻居越来越多,由于没有专门的停车位,许多车辆就紧挨着居民楼停放。一些汽车装了防盗报警器,时常在夜深人静时吵得人无法入睡。其中有一用户的汽车报警器特别灵敏,只要遇上刮风、下雨,甚至是树叶落在上面,汽车就会乱叫,并且“一呼百应”,旁边的汽车也跟着发生连锁反应。我老伴患有心脏病多年,每当深夜汽车报警器响起后,她就怎么也不能入睡,家人为此很是着急,小区居民们对此也是颇多意见。希望车主们能想想办法,还居民们一个宁静的居住环境。

人行道地砖碎裂,路人过往不便

丁女士:陇海路与文化宫路交叉口西北角的人行道上,由于每天人流量都很大,不堪重负的灰色地砖,开始出现变形碎裂等情况。随着人来人往的踩踏,移位和脱落的地板砖越来越多,给过往行人,特别是一些老人、小孩的出行带来不便,希望相关部门能重视起来,及时修复。

希望执法人员能文明执法

陈先生:昨日我从航海路上经过,走到与嵩山路交叉口路北的位置,看见执法局的工作人员正把旁边一位小商贩的东西往执法车上装,小商贩在一旁苦苦哀求。当时看不过去的我,就上前去说了两句。结果执法工作人员就不愿意了,争执中还动手打人。

这个路口的信号灯希望早日调整

赵先生:位于嵩山路和淮河路交叉口东西方向位置,直行和左转的信号灯次序错误,不仅造成左转车辆都停滞在慢车道上,而且影响其他车辆直行,希望相关部门能实地查看,调整一下。

晚报记者 詹莉莉

元旦促销来临:
苏宁致信河南父老

尊敬的河南父老:
你们好!

2009年元旦到了,祝大家节日快乐!在这个举国欢庆的节日里,苏宁电器祝愿祖国在新的一年里更加繁荣昌盛,人民安居乐业,同时也祝愿河南九千万父老富甲一方,中原崛起再上层楼。作为一个榜样民族企业,苏宁电器一直把自己视为企业公民,以社会责任为己任,以繁荣商业,服务消费者为第一要务。苏宁电器是中国3C(家电、电脑、通讯)家电连锁零售企业的领先者。截至2008年12月26日,苏宁电器在中国29个省、直辖市和自治区,150多个地级以上城市拥有近900家连锁店,员工人数达12万名。据商务部统计数据显示,2006年,苏宁电器销售规模近610亿元,在商务部统计的全国前100家连锁企业中,位居前三甲。2007年销售规模达到854亿元,位列中国连锁企业三甲。

2008年是一个不平凡的年份,苏宁电器与同全国人民共同走过了南方雪灾、汶川地震的阴霾和北京奥运会的振奋激情,看到了全国人民在需要时的空前凝聚团结。困难面前,苏宁电器同全国人民一起贡献力量。2008年2月4日,南方空前雪灾引起了全国民众的高度关注,苏宁电器在湖南卫视抗击冰雪灾害特别节目《爱心大融冰——我们一起过年》赈灾直播晚会上向湖南灾区人民率先捐赠310万元爱心款;2008年5.12汶川地震发生后,苏宁电器快速启动“1+1”阳光行储备

资金,向灾区捐赠500万元,随后,董事长张近东先生还以个人名义向灾区捐赠5000万元,全体员工积极参与捐款600万。2008年5月份开始,苏宁启动了“2008冠军课堂”的活动,联合爱德基金会,邀请了杨扬、潘晓婷、莫慧兰、荆傲伟、张山等十位世界冠军在北京、上海、广州、南京和成都等全国十个城市进行慈善募捐活动,募集2008万元,用来为2008个乡镇学校完善体育基础设施建设,实现更多贫困山区孩子的“冠军梦想”。2008年12月26日,苏宁电器迎来了18周年司庆,苏宁没有举行任何庆祝仪式,而是再次启动“1+1”阳光行在全公司和社会范围内进行募捐,全国累计接受员工和社会各界暖冬物资捐赠达10万件/套,预计可为8万户以上的困难家庭送去温暖。一年来,苏宁一直践行着“企业公民”的承诺。

苏宁说过,服务是苏宁的唯一产品,提供最优质的服务,赢得顾客、员工、社会满意是苏宁前进的动力源泉。苏宁将朝着“打造中国最优秀的连锁服务品牌”的目标而不懈努力。

欢迎新老顾客,元旦期间光临苏宁电器选购商品,享受实惠。苏宁承诺,厂商联合保障货源充足,品牌联动促销力度赶超十一,赠礼多人一筹,价格低人一等!

最后,再次向关心和支持苏宁电器的广大河南父老和社会各界致以节日的问候。

河南苏宁电器
2008年12月28日

五星电器展开元旦攻略,
百大品牌全面助阵
打1个电话抵280元

“作为岁末家电市场销售最旺的时机,五星电器将从元旦发起最后的冲刺。”河南五星电器有限公司总经理战卉表示。据了解,五星电器将元旦活动提前到12月31日,从12月31日至1月4日5天的时间是五星元旦市场集中发力阶段,七大品类的降价幅度最高达到50%。为了打响2009年第一枪,五星在元旦前后六天将向全国门店投入超过30个亿的特价产品,届时价值千万的赠品也全面投放。

与厂家联盟抢夺岁末市场

五星电器此次元旦促销将来自国内外百大厂家投入的销售补贴与自身投入销售资源进行全面整合,30亿资源将在元旦期间集中投放,以绝对的价格优势抢夺岁末家电市场。与厂家联盟促销使得五星电器价格比市场价格再低15%——20%。彩电最高直降2万元,手机2折起。

据了解,针对年末影视、空调、冰箱、洗衣机消费需求爆发性增长的市场特点,早从11月份开始,五星电器就开始09年元旦及春节销售战略部署,与家电供应商进行广泛的磋商,五星电器在与夏普、LG、松下、佳能、西门子、诺基亚、海尔等国内外一线品牌签订了大盘协议外,还签订了一系列主推协议,包销、定制、特价占比达到40%,五星还通过买断的方式直接包下了某些家电企业某一型号的产品,这批产品将大幅拉低五星在进货上的成本,此举使得五星电器在价格和机型上独占优势。

七大品类全线“放”价

五星电器的元旦“放”价幅度可谓前所未有。数码产品2折起,诺基亚手机2折起,国产彩电42寸液晶跌破5000元。除了价格上的优惠外,套餐、返现活动纷呈。

五星电器在彩电备货10亿,其中32寸、40寸、42寸、47寸平板彩电占整个备货的70%,合资与国产品牌同时大幅度下调价格,彩电最高直降2万元,国产42寸液晶一款跌破5000元,32寸跌破3000元。

打1个电话抵280元

据悉,为了让消费者提前感受到五星09元旦第一战空前的让利幅度,五星电器已经提前举办了一系列预热活动,消费者参与踊跃。五星表示:在12月30日18:00前,消费者到五星预约,活动期间即可免费获取280元现金抵用券,现金券全场通用。此外,消费者可以到五星电器各门店预存50元定金,元旦期间,购物单件满8000元抵用1000元,单件满5000元抵用600元,单件满3000元抵用400元,单件满2000元抵用200元。

家电更新换代速度快,为了帮助消费者提高生活品质,五星电器推出“家电72变”的以旧换新活动,联合各大厂家以高于市场价对旧家电集中回收。无论是购于何时何地,我们负责上门旧机拆机,新机送货安装服务。详情进店咨询。