

新年第一展 奏响开门红

郑州晚报——裕华集团“2009元旦贺岁车展”盛大举行

2009年1月1日至2日，省人民会堂院内旌旗招展，由郑州晚报和裕华汽车集团联手举办的“2009元旦贺岁车展”盛大举行，作为郑州市新年第一展，裕华汽车集团旗下的25家公司、16个品牌近100款车型悉数到场。在车展的两天时间里，裕华汽车集团推出了多项优惠活动回馈消费者，“大型汽车团购”活动也得到了广大消费者的积极参与，奏响了2009年市场开门红。

晚报记者 陈栋

多款新车成明星

此次车展，裕华集团旗下的众多品牌集体亮相，其中不乏新近上市的车型。像别克新君威、朗逸、新一代福克斯等车型前面都围满了消费者，不时地问着这些车型的情况。刚刚成立的河南远见的一位工作人员在大冷天满头大汗地对记者说，这是他参加过的人气最旺的车展，虽然累但很高兴。除了经济型的家用轿车，车展上凯迪拉克河南新凯迪所展出的凯雷德也以其昂贵的身价赢得了众多目光，河南新凯迪的文化专员朱文龙表示，这样的车展非常有利于挖掘潜在客户。

服务大戏已开场

河南汽车流通行业的龙头企业裕华汽车集团旗下拥有一汽集团、上汽集团、上海通用、东风汽车、神龙汽车、北京现代、长安汽车、华晨汽车等25家国内名优汽车品牌，在中原乃至全国汽车销售服务领域占有举足轻重的地位。

据了解，2009年将是裕华公司的服务年，裕华汽车集团会在今年持续推出全新服务理念及多项优惠措施，携旗下的25家公司以更优质的服务回馈客户。而这次的“2009贺岁车展”也正是裕华汽车“服务总动员”活动的序幕，是打造年度服务大戏的开山之作。裕华汽车集团的运营副总经理负峰说：“2009贺岁车展作为裕华集团在新年里的第一次车展，主要是为了更好地宣传服务总动员活动。服务总动员是裕华集团旗下众多经销商集体行动的一次回馈客户活动，其优惠力度之大、活动范围之广，都开创了河南之最。在2009年，裕华集团将用最优质的服务报答消费者。”

车展贺岁优惠多

裕华集团旗下多家企业在“服务总动员”活动中都有超值的优惠活动来回馈消费者。其中上海通用新纪元公司将推出24小时维修服务和车速贷业务，客户只需要首付一半，办理“车速贷”，就可以获得一年到三年的免息贷款；除此之外，裕华集团旗下的凯迪拉克汽车河南新凯迪也推出了“一对一”定制化客户经理服务制，此外，在车展现场，几乎所有的经销商都给出了远大于平日的优惠。

特色服务全亮相

服务活动历来在车展上很少作为单独的板块进行营销服务活动，以服务作为主题活动的车展更是较少，裕华汽车集团在“2009贺岁车展”上，首次打出了以服务为主题、真诚回馈客户为内容的多种多样的服务活动，为河南汽车业打开了车展+服务的先河。在车展现场，裕华集团各4S店资深维修技师针对客户对车辆维修、保养方面的提问进行答疑，同时作为裕华集团合作单位的招商银行、太平洋保险公司都在车展现场推出了与汽车相关的业务，吸引了大批的消费者咨询。

另外，威力狮、BG、3M等众多知名汽车养护品牌也都悉数到场，组成了一道汽车后市场服务墙。还在车展现场推出了不少特价商品，吸引了不少消费者争相购买。

不少消费者也表示，车展可以让他们更好地了解车辆的性能，也能更方便地挑选，他们都希望在今年春节的时候能开上新车过大年。



www.lexus.com.cn

LEXUS



雷克萨斯豪华 SUV，已有一个全新的尺度：LX

全新 雷克萨斯豪华 SUV LX 570 驾临

当豪华基因与越野天性相携，雷克萨斯豪华 SUV 的全新尺度就此诞生。对每一处细节都力求完美，源自雷克萨斯苛求尽善、洞察人性的 L-finesse 设计哲学；以您的喜好为准则，定义豪华新高，同时结合丰富越野经验，雷克萨斯将这一尺度一再提升。而唯有您置身其中，才能体验妙处。全新 LX 570 驾临，静候阁下。诚邀莅临雷克萨斯特许经营店亲享 VIP 级赏车体验，或请垂询预约试乘试驾。

- 魄力尺度** V型8缸顶置双凸轮轴32气门带双VVT-i+最高270千瓦强悍马力
- 越野尺度** 自动爬坡控制系统+四轮主动悬架高度控制系统和适应性可调悬架系统
- 享受尺度** 四区域独立控制自动空调系统+19支Mark Levinson®扬声器
- 眼界尺度** 1920mm车身高度+全方位盲区监视器

4年/10万公里 免费保修保养



LEXUS 雷克萨斯特许经营商

郑州远达

郑州市郑汴路与中州大道交叉口(东200米)

0371-6682 0000