

本周末,永乐陇海路旗舰店正式开业,家电庙会火爆升级,永乐电器此“双雄计划”本周末惊艳登场。声势浩大的促销场面,多方资源的鼎力支持,直降、返现、赠礼等活动的倾情演出,必将会引起新一轮的抢购狂潮。

开业促销“史上最牛”

“西南第一店”、“最牛家电卖场”、试业期“销售冠军”,所有这些荣誉使得永乐陇海路店集万千宠爱于一身,明天正式开业的贺礼自然不薄。关于此次开业的促销力度,河南永乐电器总经理丁宁自信地表示:不敢说“绝后”,但可以保证“空前”。坚持以透明的优惠方式让利消费者,真正做到普惠。

低价再度显威

99元买手机,42英寸液晶电视仅需4000多元,不要认为这些价格低得不可思议,这只是永乐陇海路店低价榜单中的冰山一角。2009年作为平板彩电普及年,陇海路店开业将成为32英寸、42英寸、52英寸等主流型号液晶、等离子平板电视降价的首演舞台,价格平均下调20%~30%,冰洗价格也将顺势下行,超大容量双缸洗衣机跌破600元,并有礼品送。3C产品方面也是亮点不断,合资名牌彩屏手机跌破99元……

让利活动精彩纷呈

活动一:开业大礼 满就送

开业期间,在永乐陇海路店购物的顾客均可享受开业大礼,购物满3000元送CDMA手机,满5000元送价值850元的移动DVD。

活动二:新年开门红 购物就加送

时值寒冬,开业期间,永乐陇海路店颇具匠心地推出购物满1000元加送电暖器的活动,体贴实用的礼品,让温暖陪伴。

活动三:开业套购 实惠到家

套购的顾客,则可享受巨额奖励活动:购物满2万送价值1980元的19英寸液晶电视;购满4万送价值3980元的32英寸液晶电视;满6万送价值6980元的37英寸液晶电视。

活动四:郊县购物 报销车费

对于郊县的顾客,永乐陇海路店开业期间还将送出关怀厚礼:满1000元送10元车费,满2000元送20元车费,全方位解决郊县顾客的购物难问题。

活动五:新年好运 购物中大奖

本周末,在陇海路店购单品满100元可抽取一张幸运刮刮卡(最多抽5张),其中一等奖为32英寸液晶电视,二等奖为迷你音响,三等奖是电暖器……

“家电庙会”火爆升级 价格跌至谷底

上周,永乐投入千万元的促销费用,组织1000多家家电厂家共同启动了大型春节促销活动——家电庙会。率先在家电卖场以庙会的形式,为消费者送“红包”、送“实惠”。据悉,本周永乐电器将继续追加促销资源,在河南28家门店全面实行普惠让利,整体价格平均降幅超过30%,让利金额高达1亿元人民币,让喜庆气氛越来越浓,活动越办越热闹,家电庙会进入高潮期。

吴绍超

永乐：『双雄演义』惠中惠

苏宁：明日强势推『特卖』

全国家电连锁巨头苏宁电器于上周揭幕2009新春特卖会,本周将全面释放资源,正式掀起节前最后一轮促销。促销期间,彩电、冰箱、洗衣机、空调、生活电器等大件居家型电器仍将成为苏宁大力度促销的重头戏,手机、数码、电脑促销力度将赶超元旦。

货源更足选择更优

随着“家电年货”概念的盛行,越来越多的时尚个性化家电精品将走进传统家电渠道,而这一趋势的发展将使更多的大众消费者领略到国内外更加个性化的精品电器。新春促销旺季到来之际,苏宁就向海信、创维、海尔、TCL、长虹、康佳、日立……国内外主流品牌进行了彩电的大单采购,并获得了充分的货源保障和价格优势,而其中更有高达30%的采购型号为厂商独家供应苏宁的产品,在性价比方面更加具有优势。依托全国大盘的优势,苏宁将为消费者奉献出力度空前的家电让利盛宴!

平板彩电最高直降5000元

笔者还了解到,从其销售的产品趋势上来看,环保、大屏、高清是2009年平板电视的消费主流,为满足消费者新春年货采购对平板电视的消费需求,苏宁电器准备了数万台的特惠平板彩电资源,其中,涵盖了32、37、40、42、46、52英寸等各个尺寸段的主流型号已大量采购并全部到位。另外,为了让消费者获得真正的实惠,苏宁联手各大平板品牌在开业期间将价格拉至底线,最高降幅可达40%,全高清平板电视价格因此有大幅下调,合资品牌平板电视最高直降5000元,国产品牌平板电视最高直降3000元!

冰洗团拜让利

在消费者需求的家电年货采购清单中,冰箱洗衣机是永远的重头戏。惠而浦、海尔、海信……主流冰洗品牌表示将鼎力支持苏宁新年特卖会,畅销品将大幅让利,冰箱最高优惠幅度达40%,滚筒洗衣机最高直降45%!双门冰箱跌近新低,对开门冰箱最低跌破5000元区间,合资252立升三开门冰箱,滚筒洗衣机,波轮洗衣机都将跌进新低,欧美品牌将推出家庭洗涤中心体验区,而日韩品牌将推出高端冰箱展示区,新飞、海尔等国产品牌将为消费者带来年度新品。

苏宁服务不放假

服务是苏宁的核心竞争力,致力于打造一流的、全面满足消费者需求的服务平台。春节期间苏宁提出了“服务不放假”的服务理念,为消费者提供更贴心和更完美的咨询、销售、送货、安装、维修服务。苏宁服务热线4008365365春节期间全天24小时开通,将详细解答消费者的咨询。同时,将全程跟踪服务质量,为消费者提供更加完善的服务,注重服务细节,满足不同消费者的需求。

为保障消费者第一时间购物,第一时间用到电器,苏宁电器特别增加了物流配送车辆,安装技师随时待命,使消费者在最短时间用上购买的家电,更早的享受到新家过个好新年。

吴绍超

春节将至,五星电器为消费者采购年货“量身定制”的2009春节家电采购“惠”周六热力升级,彩电、空调、通讯、数码、厨具、冰箱、洗衣机、小家电重磅出击,全部纳入五星的促销清单。返乡消费者来就送新年福字、对联,顾客买就送福“牛”手压式充电电筒。另外活动期间消费者凭当日购物发票即可参加抽奖活动,就有机会获手机、电烤箱等礼品!

五星：春采利“集会”

满999元送600元

寒假的即将到来为手机、数码、电脑的促销提供了绝好的时机,但由于春节前期的集中购物,同样带来了诸如彩电、空调、冰箱、洗衣机等传统家电的旺销。河南五星电器总经理战卉表示,春节市场的全面启动,一方面可以满足特定人群的节日消费需求,另一方面是出于让更多消费者买到性价比高的商品考虑。活动期间,传统大家电全品类联动,以价格优势加礼品攻势强势出击春节市场,彩电促销更是五星电器的重中之重。本周六,顾客在五星电器各卖场购物消费

单件满999元即送600元,现金券可任意组合,累计使用,全场通用100%;赠品方面,战卉表示,年货促销和平时的促销不同,五星在采购之前,进行了消费者调研,并根据调研结果,采购了大米、食用油、电暖器、液晶彩电等实用性礼品,满足消费者日常使用需求,同时还可以以年货赠送给亲朋好友。

每卖场前100名顾客买就送福“牛”手压式充电电筒,针对年末返乡回家过年人群,五星更是准备了超值大礼包,凭返乡车票即可到五星卖场领取新年红包一份,并可另外获赠200元新年返乡现金卡。

3C家电助阵春节市场

据了解,随着全国各大中院校陆续放假、农历新年即将到来,不少家庭开始全家出动购置年货。从本周六开始,五星电器以3C产品为主打的2009年寒假促销活动将率先启动。据战卉介绍,五星电器以通讯和数码品类的强强联合助阵春节市场,寄希望于这些时尚消费品的畅销可以带动传统家电的销售,抓住2009年春节的商机。

五星的寒假表现为各品牌的直降、打折和礼品加赠,另外会在活动期间全面引进新品和推广中高端产品。诺基亚、MOTO、索尼爱立信、三星等中高端机型也都列入促销清

单。在音乐手机、游戏手机和新款机型上,五星除了保证价格优势外,还联合厂家加送超大存储卡、手机时尚礼包等青年人热衷的高端赠品的配送。至于数码产品方面,由于寒假电脑新品纷纷上市,五星对老款电脑进行全面直降,主流机型则在保持原有优惠价格的基础上,提升配置进行销售。新机型则通过加大高端赠品的配送,与联想、惠普、华硕、海尔等厂家联合推出的包销、定制机型也将在春节期间进入五星电器各大卖场,专有机型的销售将使得消费者在五星电器获得更大的优惠。

吴绍超

Haier 一个世界一个家

模卡电视 MO-CARD

模卡电视来了!

开放式流媒体模卡:

- mo-card 1 学习娱乐模卡 (按需购买)
- mo-card 2 追时可录模卡 (按需购买)
- mo-card 3 有线数字模卡 (按需购买)
-
- mo-card n 更多功能模卡 (按需定制)

Σ 系列

- 滢红
- 雅银
- 润绿
- 郡蓝

开放式流媒体 新功能 随时看

宝蓝 BLUELINE

1种不过时的高清电视

- 开放式流媒体接口
- 个性功能, 随需升级
- 学习娱乐、追时可录、有线数字

1台顶0台的省钱电视

- 有机系统节能, 护眼又省电
- 专利防眩光技术
- 节省外接设备

1款多靓彩的时尚电视

- 滢红、雅银、润绿、郡蓝等多款色阶
- 适合各种类型家居风格
- 高光环保材质

集团郑州工贸有限公司

网址: www.haier.com 网上商城: www.ehaier.com

DIY 个性化定制服务 4006 999 999