

“妈妈辛苦了，让我帮你扫街吧”

寒假第一天，13岁儿子抢过环卫工妈妈手中的扫把

“妈妈，你忙了一上午，挺累的，我来帮你扫吧。”昨日，13岁的翟明军从补习班下课后，抢过环卫工妈妈手中的扫把，在工人路上打扫起来。妈妈露出了幸福的笑容，她说这是儿子寒假第一天。 晚报记者 董洪刚 汪永森

幸福的母亲“儿子看我很辛苦，非要帮我扫地”

昨日11时，在工人路与伊河路交叉口处，13岁的翟明军正在认真地扫地。见记者采访，这个身高1.70米的男孩害羞地往妈妈身后躲。

“补习班刚放学，他看我很辛苦，非要帮我扫地。”说起儿子，宋

玉梅一脸的幸福，“孩子可懂事了，我和他爸平时忙，他在家做了很多事。”

宋玉梅说，她怕儿子的同学看到儿子在大街上扫地，会看不起儿子，就不同意儿子帮她干，但翟明军抢过扫把开始扫地。

懂事的儿子 一放学就赶回家做饭

宋玉梅负责工人与伊河路交叉口附近的保洁工作，丈夫在党校物业上工作，一家人租住在淮河路。由于夫妻俩工作都很忙，儿子一放学就赶回家做饭。“他会做面汤、炒鸡蛋，简单的饭菜都会做，大冷天吃上儿子做的热饭很幸福。”

宋玉梅说，儿子在沁河路一家初中上初一，学习中等偏上，平时

爱学数学，还喜欢翻腾电脑。快过春节了，她很想给儿子送点东西，思前想后给儿子报了辅导班。“他听离家近马上答应了。”宋玉梅说。

辅导班在宋玉梅工作的路段上，“这样我有更多的机会照顾孩子，放学后还可以一起回家”。她没有给儿子制订计划和目标，只是希望儿子能够快乐地成长。

父母的心愿 培养好孩子，再买套房子

“我打扫卫生，一个月750块钱，爱人做保安能挣个千八百，除了房租和日常花销，重点都在儿子身上，一年积攒下来能有个一万多元储蓄。”宋玉梅说，能够培养好孩子，是夫妻俩的最大心愿。

宋玉梅说，因为工作忙，这个春

节他们一家不能回老家，但“一定要挤个时间回老家看看老人”。

“我们全家现在都在努力，依靠自己的双手，在市区买一套属于自己的房子，这样可以更好地照顾儿子上学。”宋玉梅这样计划着一家的未来。



▲妈妈跟在13岁儿子后面，幸福地笑着。 晚报记者 张鹏飞 摄

维和人员从苏丹发来短信 “我们被联合国授予和平荣誉勋章”

□晚报记者 张柳/文 通讯员 何民/摄

本报讯 “你好，我是153医院政治处干事阎玉彬，现在苏丹参加维和，16日我们被联合国授予和平荣誉勋章，能通过晚报告诉我的家人、同事、朋友这个好消息吗？”17日16时，记者收到了一条来自遥远的苏丹共和国的短信。

据了解，1月16日下午4时15分，以解放军第153医院为主组的中国（济南军区）第四批赴苏丹瓦乌维和医疗队60名维和官兵全部被授予联合国和平荣誉勋章（下图）。

在近8个月的维和期限里，官兵们克服了高温酷暑、传染病流行、安全形势复杂以及生活物资匮乏等恶劣条件，圆满完成了各项任务，赢得了联苏团、第二战区驻地民众的普遍赞誉和信任。

中国第四批维和医疗队将于2月中旬结束为期8个月的维和任务返回祖国。



合作共赢 领跑未来

苏宁公布河南地区09规划 全面加速开拓地区市场



□晚报记者 毛华

本报讯 09年初，各大行业企业都进入了08年盘点期，而家电行业也由于岁末的一系列行业波动而饱受关注，09年内企业如何应变成外界普遍关心的问题。17日，在郑州中州皇冠假日宾馆召开的2009苏宁电器河南地区09规划通报会上，在与会的300多位供应商高层面前，来自苏宁总部的高层对此给出了答案。

三百巨头峰聚郑州 嘉宾云集规格空前

作为企业传统，苏宁电器每年年前都会在全国重点城市召开供应商新年规划通报会，向合作伙伴进行年度的总结和明年的计划通报，今年由于春节提前，一系列会议早在12月份已经开始陆续举行。

而具体到河南，2008年是河南苏宁电器实现跨越式发展的一年。苏宁的稳健发展和逆势环境下表现出来的绵延内劲也受到了厂商的高度重视，对于09年苏宁的发展策略厂商也给予了极高的关注。夏普商贸（中国）投资有限公司武汉支店长刘晓亮、三星（中国）投资有限公司北京分公司华北大区AV总经理郑文鹤、LG电子北京分公司营业总监李志高、郑州海尔工贸总经理张立顺、河南新飞电器有限公司总经理赵澄坚、河南诚信格力电器市场营销有限公司总经理付耀东、郑州美的

销售有限公司总经理张崧、海信科龙电器股份有限公司河南分公司总经理陈正伟、郑州TCL电器销售有限公司总经理胡学军等家电厂家高层300多人云集郑州参加了此次会议，其嘉宾人数、规格均创下了历年来河南苏宁会议规模之最。

苏宁发布09规划 依托实力全面领跑

通报会上，苏宁公布了2009年连锁发展计划，继续保持快速稳健的连锁扩张，逐步实现连锁网络的行业领先，也以此确保2010年苏宁三年战略连锁网络、经营规模、品牌价值、内部管理、服务水平等一系列目标提前完成。

苏宁河南地区一直是集团连锁发展的重点区域，09年在坚持开大店、开好店的原则下，将进一步推进自建店项目，完善中原重点市场布局，在经营质量和盈利能力上全面领跑河南家电市场。

在后台服务的建设上，2009年将进一步加强售后服务网点的建设，在现有10个售后网点的基础上，新增网点8个以上，形成总数超过18个网点的售后服务网络；在客户服务网络的建设上，除了总部呼叫中心的支持外，在河南地区将健全大区级客户服务中心和城市客服专员的客户服务网络架构，进一步提升服务水平。

2009销售开门红 厂商携手09春节促销

河南苏宁电器有限公司总经理李志刚也在会上公布了苏宁的09首场销售战役的战果。2009年元旦，河南苏宁以郑州为核心战场，全省整体发力，全面领跑河南家电市场，取得了开门红的大好成绩。

2009年春节前家电消费高峰已经来临。据悉，苏宁于17日全面启动了2009年度全国春节家电促销。期间，苏宁彩电、冰洗、空调、通讯、数码、电脑、生活电器将合力下挫市场价格普惠全国消费者。

我运动！我健康！我快乐！
东方保龄球馆
定道包场电话：63735599 13598882215

欢喜迎新年 好礼不间断
四五老酒 各商超、专卖店
特惠活动进行中
服务热线：0371-66661459

奇妙儿童摄影 Wonderful
寻找郑州新鲜代言 Baby
Witty
寄语：平安成长 快乐做人
网络热度：★★★★★
Tel: 0371-6771 9569 6797 7059 Add: 大中原·奇妙儿童摄影(郑州市碧沙岗公园北门)