

情人节,给爱人“整套”的爱



牛年的情人节,郑州市民张女士收到爱人送给她一个非常意外的惊喜——海尔整套家电,这让一直在单位忙得焦头烂额而无暇顾及新家装饰的她对爱人、对家更加增添了浓浓的爱意!

元宵节过后,浪漫的情人节就近在咫尺了。而牛年迁新宅,对于郑州张女士而言,他们将选在“2.14”前入住,在新房中迎接情人节。为此,小两口决定让家电也全面“升级”。张女士在一家IT私企工作,老公是一名律师,正月初七一上班,小两口都忙得焦头烂额,还真无暇选购称心的家电。张女士为此很是犯愁。可老公却向她拍了胸脯:“这事包在我身上了,瞧好吧。”

星期六上午,老公早早就“神秘”地出门了,临近中午,老公打来电话:“来瞧瞧咱们新房的大变化吧。”张女士满心狐疑,直奔新房。一进门,她便被屋内的情景吸引了:客厅里的42英寸的液晶电视、对开门的大冰箱、大柜机空调、厨房中的吸油烟机,还有卫生间的滚筒洗

衣机……张女士原先设想的家电升级计划转眼化为现实。而且,所有家电都是出自同一个品牌——“海尔”。还都是同一个淡雅的海蓝色调,与新房中以白色为基调的家装风格完全吻合。

“这到底是怎么回事?”张女士急忙问老公。老公笑着说:“前几天,我抽空去了趟位于小区附近的海尔销售服务中心,把咱家的房型特点、家装风格和咱们的要求都告诉了他们,他们根据咱家的情况,专门设计了这套整套家电组合。这不,今天一大早,他们一下子全都送来了,还进行了整体安装和调试。而且因为整套购买,还比单件买足足省了好几千元。将来售后服务也方便!”——“整套家电,买着轻松,用着放心,望着满屋时尚、靓丽的全新家电,张女士心里乐开了花,当她打电话给单位姐妹“报喜”时,姐妹们告诉她:我们买的也是海尔整套家电!



晚报记者 吴绍超 李红卫

情人节 光大银行刷卡有奖

在2009年情人节到来之际,光大银行携手大商新玛特郑州总店和正道花园百货举办“光大圣瓦伦丁节 刷卡情人连心结”刷卡有奖优惠活动。2009年2月13日至15日,持光大银行信用卡到这两家商场消费,就有可能赢取多重大礼!

活动期间,只要当天累计消费金额大于214元,均可参加情人幸运大抽奖一次,各种精美礼品等你拿。另外,当日累计刷卡消费金额大于2140元,赠“情侣LOVE挂链”一对。累计刷卡消费金额大于21400元,赠“爱普爱家超声波加湿器”一台。

活动期间,光大银行2月13日~15日在现场为您提供全方位的办卡服务,您只需带齐相关的证件(身份证、工作证、行车证、房产证、他行已用满6个月的信用卡)就行,现场办理还有精美礼品相赠

李景辉

援救重病少年 长虹电视爱心义卖

记者从长虹电器郑州分公司获悉,自2月13日起,为救助长虹漯河分公司经销商吴中全15岁而不幸患上白血病的儿子吴鹏飞,由长虹携手各地方红十字会,在华中大区发起的“爱心援助吴鹏飞,家电下乡电视义卖”活动正式拉开了帷幕。

当长虹华中大区得知漯河分公司经销商吴中全15岁的儿子吴鹏飞不幸患上白血病的消息后,立即启动爱心大行动,短短几天时间内就在员工中募集到爱心善款近万元。但是,这些费用相对于骨髓移植手术所需的30多万元费用,仍杯水车薪……

决不能眼睁睁着一位活泼可爱刚上初中二年级的花季少年,因苦于费用就要这样凋零;也决

不能眼睁睁着一位42岁的中年汉子,因此而承受中年失子的痛苦……

长虹在行动,华中大区在行动:2月13日到3月12日期间,凡在市区各大卖场长虹专柜购买长虹平板下乡、家电下乡指定产品的消费者,长虹公司将从销售收入中以每台5~10元的标准提取费用,捐献给当地红十字会,并由当地红十字会将此笔专项捐款,转赠给白血病患者吴鹏飞用于治疗。

2008的中国人,感动了四川、感动了中国、感动了世界。2009新年伊始,期待着你、我、他的再度援手——你的参与,就会给孩子一份重生的希望……

晚报记者 吴绍超

平板价格将上调

据家电连锁卖场数据显示,2009年1月份平板电视价格再探新低,32英寸、42英寸、52英寸的液晶电视产品价格已经分别跌至3000元、4000元、9000元以内,较去年“十一”期间平均跌幅超过30%。

过完中国传统节日元宵节后,彩电销售市场将进入年度最长的淡季。记者12日在郑州多家家电商场看到,春节期间曾经大幅降价的液晶彩电,现在价格多数已经回调。据家电专家陆刃波介绍,由于厂商在淡季降价促销动力不足,预计液晶电视价格从现在至五一前将趋于平稳。

12日,记者在走访多家家电商场后了解到,一些型号的液晶彩电价格较春节期间都有几百元甚至上千元的回调,主要是由于厂商结束了促销活动,如节日期间的“满千元送百元”活动现在都已停止。

河南苏宁电器总经理李志刚告诉记者,节日集中促销一定程度上造成市场“透支”现象,即受低价驱动,部分消费者已提前购买。按照惯例,节后家电市场将较为冷清,下一波消费热点将到五一前才会启动。受此影响,彩电厂商也将暂时休整,短期内不会再投入较大资源促销,因此液晶电视继续大幅降价的可能性较小。

奥维营销咨询有限公司的统计数据显示,去年11月、12月份本土液晶电视在中国市场的零售量和零售额占比都有了明显提升,零售量占比从去年10月的58.8%,增加到11月的72.7和12月的77.8%;零售额占比从去年10月的47%,增加到11月的59%和12月的63%。记者拿到的郑州家电连锁企业销售数据也显示,目前液晶电视国产品牌销售额占比已从2008年中的20%上升到40%左右。 晚报记者 吴绍超

BenQ 超便携上网本 U101 上市

BenQ 首款10.1英寸16:9 LED背光屏小本U101日前全新上市,10.1英寸16:9 LED屏幕,迷你轻盈1.15kg,轻薄长效电池,爱得更持久!此外,8毫秒屏幕反应时间、直觉式使用界面、Intel Atom N270处理器、1G内存160G硬盘、预装正版XP系统、无线网卡、蓝牙、摄像头……就是要给你101个恋恋不舍的理由!

变身:SSD&HDD双硬盘 电池规格可选

U101百变精灵采用双插槽设计,可以同时装载SSD和HDD硬盘。出厂时自带16G SSD硬盘,而HDD则可以根据消费者需求自由加载升级,且操作极简便,只需拆卸2颗螺丝即可完成升级动作,即使入门级的用户,也能轻松搞定。

此外,U101的内存和电池也可“自由变身”,内存可升级至2G,电池提供3芯和6芯两种规格可选。使用者可根据需求选择配置。

变脸:个性化外观设计 可换壳 多色可选

U101百变精灵的表情符号外观设计,又被U粉丝们昵称为“火星文”设计。且有正经黑、无邪白、甜颜粉和开怀蓝四种颜色可选。用户可以到BenQ售后服务中心更换外壳,在2009年2月28日前购买并成功注册的用户,更可以优惠价199元更换外壳,玩转“变脸”。

雯雯

“甜蜜”竞技 乐在迪信通

2月14日,迪信通手机连锁将在总店户外广场联合OPPO共同举办了一场“爱要大show出来”的大型互动活动,在活动现场,迪信通为参加活动的情侣设置了4个互动环节,分别是“闻香识女友”、“真心话大冒险”、“两人三脚”、“甜蜜爱恋拥抱挤皮球”,坚持到最后的一对情侣将获得迪信通为其送出的OPPO情侣手机。当天所有

到迪信通OPPO专柜购机的顾客,还可免费获得OPPO手机定制的“真情丝巾”。另外购买索爱、三星手机还可获赠毛绒玩具、巧克力、玫瑰花等礼品,购联想手机可得奥斯卡电影票2张。迪信通还准备了情侣套餐、情侣手机、情侣卡号、情意盎然的巧克力玫瑰,可以让顾客在体会浓情蜜意的同时,得到更多的实惠。

徐丹

现场“浪漫” 新亚送“彩礼”

新亚将在2月14日、15日,进行大型情侣对对碰活动,另外还将在新亚手机金运店门口举行大型情人节接吻大赛活动,现场将送出丰厚情侣大奖(oppo手机一部)。

情人接吻大赛——情人节当天下午2:30到现场即可参与,只要胜出就可得到九枝玫瑰花和2盒金帝巧克力。情侣对对碰——情人节当天,新亚将推出四对情侣手机,购情侣手机送情侣号码。

情人节当天只要在新亚购指定机型,即

送爱情玫瑰三枝和巧克力一盒。单台购机满499元送手机挂饰,满999元送手机精套装,满1999元送金帝巧克力一盒,满3999元送金帝巧克力两盒,满6999元送打印机一台或金帝巧克力四盒(特价机除外)。

除此之外,活动期间还将推出多款超低价手机:诺基亚1200仅售159元、摩托W156仅售159元、三星B108仅售259元、LG160仅售299元等。

王晓东

Haier 一个世界一个家

模卡电视 mo-card 模卡电视来了!

开放式流媒体模卡:

- mo-card 1 学习娱乐模卡 (按需购买)
- mo-card 2 追剧可录模卡 (按需购买)
- mo-card 3 有线数字模卡 (按需购买)
-
- mo-card n 更多功能模卡 (按需定制)

Σ 系列

● 滢红 ● 雅银 ● 润绿 ● 郡蓝

宝蓝 BLUELINE

1种不过时的高清电视
■ 开放式流媒体接口
■ 个性功能, 随需升级
■ 学习娱乐、追剧可录、有线数字

1台顶10台的省电电视
■ 有机系统节能, 护眼又省电
■ 专利防蓝光技术
■ 节省外接设备

1款多靓彩的时尚电视
■ 滢红、雅银、润绿、郡蓝等多款色彩
■ 适合各种类型家居风格
■ 高光环保材质

DIY 个性化定制服务 4006 999 999

网址: www.haier.com 网上商城: www.ehaier.com