



魏晓静 河南威佳汽配总经理

人物简介:从汽修、汽配开始,她好像注定了和汽车结缘的。2000年后,河南威佳汽配成立,为她提供了更为广阔的舞台,现担任总经理。

初见印象:言语简洁明快,淡淡映衬下的干练中蕴藏着温婉。兴趣爱好:看书、打高尔夫球。美丽定义:工作状态下的女人是最有魅力的。——魏晓静

美丽、魅力,是每一个女人一生所追求的,她们拥有各式各样的驻颜之术,让自己永葆青春。而对于魏晓静而言,工作似乎更能提升女性的魅力指数,因为在那一刻,女性充满韧性、温婉知性的一面会更显光芒。

魏晓静对记者说:“威佳的成绩来自于优秀的团队,而团队的优秀得益于企业拥有良好的管理制度,在威佳每一位员工

从工作中收获美丽的人

都有非常强烈的主人翁意识,员工把企业当作自己社会实践的最佳平台,而企业也极力良性扩张,为优秀员工提供可持续发展的空间。”从她的言语中可以很清晰地感受到,作为企业带头人看着自己一手打造的优秀团队蒸蒸日上是巨大欣慰。“从公司成立到现在,可以说威佳也和它的企业一样经历过种种波折,但我和我的团队从来没有放弃过,从来没有退却过,我觉得这也是女性老总特有的优势。因为在充满阳刚的领域中融入女人特有的韧性与细腻,加上女性老总的温情、人性化,企业定会朝着理想的方向前行。”魏晓静微笑着说道。

和所有事业型的女性一样,出色工作的背后是一份对家庭亏欠的情感账单。魏晓静告诉记者,儿子在刚上学的时候对妈妈也是非常依赖的,也希望在放学后能像其他的小朋友一样有妈妈陪在身边一起写作业。但由于工作繁忙,她只得要求孩子

养成独立学习的习惯。不过孩子很争气。现在孩子每天一放学,第一件事就是自己独立完成作业,老师布置的要家长协助的背听写作业,孩子也能够自己独立完成。她说:“男孩子最重要的就是要培养一个好的习惯,但作为母亲我确实对他关心不够,虽然我也鼓励他要继续努力,但在我心里看来,儿子每次考试97、98分的成绩我已经很满意了。”说起儿子,魏晓静的脸上流露出了欣慰的笑容。

“这么多年来家人对我的工作是非常支持和理解的,只是有一次儿子说祈祷心愿时说道,希望妈妈每一天都能陪自己一起吃饭!当听到这句话时,心里还是蛮难受的。”但当记者问及,如果有一次重新选择的机会,会孰轻孰重时,魏晓静斩钉截铁地说:“我还会选择现在的生活,因为女人在工作状态下的才是最有魅力的!”魏晓静如是说。

晚报记者 陈娟

美丽人生 如花绽放

郑州车界女老总访谈录



魏晓静

汽车是一个男性占绝大多数的行业,特别是汽车销售公司经营管理层,女性就更加少之又少了。但是我们也能够看到一些汽车经销商在女老总的掌控之下运作得顺风顺水,有声有色。女性特有的细腻、感性被深深渗透到公司的管理、业务之中,同时她们也用特有的方式诠释了她们“美丽”人生。



郎敏



张雯



李静



王一帆

三十而立 优雅转身

王一帆:广州本田智道店副总经理 人物简介:进入汽车行业六年,曾任任行政部经理、店内讲师、销售部经理、总经理助理等职务。

初见印象:从容、感性,又如此年轻。

兴趣爱好:最大的爱好就是读书和购物。

美丽定义:工作的女人是美丽的,善良的女人是美丽的,读书的女人是美丽的,有爱的女人是美丽的。女人不一定要娇艳如玫瑰,但一定要淡雅如百合。——王一帆

正如没想到她如此年轻一样,我也没想到王一帆会用一句“感恩生命,感谢相携”来表达2008年的最大感受。

她说:“2008年我们的国家经历了那么多的磨难,所幸一切都已经过去了,在金融危机面前我们这个大家庭的200名同事没有一名被辞退,没有一名被降薪……”虽然有些沧桑,但的确能强烈地感受到她的感恩之心。

有人形容汽车行业是“非人类”的事业,挑战、机遇、风险无处不在,但王一帆却“累并快乐着”。作为一名企业管理者、一个妻子、一位

两岁半孩子的妈妈,她认为工作第一、孩子第一、爱人也是第一。“我倒没有感觉到很大的压力,相反我觉得非常幸运,不是每个人都有这样的机会,有的时候付出是一种幸福。”

王一帆深知一个团队带头人的一言一行、所作所为给整个团队带来的决定性影响。“如果非要问我对团队的最大影响是什么,那就是,我永远把自己当成他们当中的一员。”

“茶香四溢、笑靥如画、温馨和睦、乐声悠扬……这里不仅是员工温馨的家,还是我们车主温馨的驿站。”王一帆这样描述自己心中理想的4S店。她的人生愿望很简单:一杯茶,一本书,一米阳光,简单而又幸福的生活。 晚报记者 舒晗

诠释美丽的女人

个主题的名字很好听啊,不过千万别突出是‘三八妇女’节,从我内心总感觉‘妇女’好像是对女人特殊照顾的含义,我觉得无论是男人和女人,在任何领域都是平等的。”郎敏说,进入汽车行业是机缘巧合,2001年她顺应所在集团转型投身于汽车流通领域,而那时的她甚至连车都不会开。但白羊座的她生性就有挑战和超越的温度。作为职业女性,想要在工作上更加出色,必定会牺牲很多与家人温馨的时间。但对于郎敏这样一位职业女性而言,家庭的温

馨不是依靠时间来保证,更多的则是用心来维系。比如说女儿,她是个很有自主性的孩子,独立性很强,无论是生活还是学习几乎都不让妈妈操心,母女俩最惬意的事情就是在周末的晚上一起去看场电影,母女俩很陶醉在精彩的故事里。而且女儿还是妈妈的形象顾问,经常在妈妈拿不定主意的时候,帮她搭配服饰,而这些点滴都是家庭幸福的鲜活元素。郎敏如是说。

虽然工作是繁忙的,但郎敏对美丽丝毫不懈怠,用她的话来说,美丽是一种积极的心态。郎敏说:“我从来不去美容院,我觉得女人的美丽应该来自于心态,比如工作压力大时,我会选择看书或购物来缓解压力。而且我的团队一直以来出色的表现也让我在经历市场波动时变得更加淡定,我一直觉得,年龄不是女人美丽的天敌,女人应该学会享受不同年龄带给女人的不同魅力。” 晚报记者 陈娟

怒放的玫瑰

面对属下的疲沓散漫,她没有狂风骤雨般的高压惩罚,而是以身作则的无声感化。在这半年时间里,国际汽车的精神面貌发生了很大变化。用她的话说:“那种精气神是原来根本没有的。”她用3个月时间改善了基础设施,又用3个月的时间抓团队建设,从去年1-6月份进口大众经销商倒数第一,上升到如今的正数第二名。

对于这份荣誉,李静很谦虚:“这都是领导要求员工共同努力的功劳,现在公司在股份的重新调整清晰后,员工们都踏实了。其实作为一个领导,你用怎样的方式对待员工,员工们也会以同样的方式来对待。”

可能跟性格有关吧,李静对工作压力有种雷厉风行的认真劲儿,丁是丁,卯是卯,一定要有一个结果。李静说:“原来我是做IT行业的,那里竞争意识很强,管理模式包括

业务谈判都是可以复制的,我很少做员工工作。可在汽车行业却是不可完全复制的,每个人接待客户不可能完全一样,这就要求我们一定要务实地做工作。”

李静不笑的时候有些严肃,一笑起来,脸颊上隐隐有个酒窝,一下子令整个人显得生动轻松起来。

本来想找李静谈谈女老总的酸甜苦辣、人生感悟等,可是她三句不离本行,说的都是工作上的心得,问及如何在家庭和事业取得平衡时,与谈起事业时神采飞扬、激情满满的表情不同的是,李静的脸上露出一丝小女人的幸福感。“我们结婚8年,老公非常支持我,没有他的支持,我不会做到这一步。”李静非常温柔地说。

对于李静来说,未来的路并不平坦,但李静与她的团队必将登上一个新的

张雯 东风日产中原专营店总经理

人物简介:在汽车行业5年时间,几乎一年一个岗位,去年接任中原专营店总经理。

初见印象:雷厉风行 笑容灿烂 兴趣爱好:喜欢和朋友一起唱歌,暂离压力,还原生活原态。

美丽定义:女性的美丽能感染很多人,美不仅能表现在个人身上也能渗透进工作中,能传递给其他人的美丽才是真正的美丽。——张雯

一举手一投足,就立刻能感受到张雯身上的军人气质。从小在部队大院长大,在军队氛围里耳濡目染,使她逐渐具有了军人般的个性和作风,她自豪地说“我就

我深深喜欢这个行业

是半个军人!”

中原专营店上到管理层,下到普通员工都深深了解张雯的风格,而这种风格给中原专营店带来的是一股精气神,也正是这股精气神让这个曾经辉煌又陷入低谷的专营店再次昂首向上。接任总经理一年时间,从完不成销售目标到超额完成20%,从客户不满意度到客户满意度“双百”,张雯和她的员工经过艰苦的努力,让业界再次侧目。

汽车销售领域竞争残酷,对张雯来说,特别是对一个女老总来说,这的确是一个挑战,但她恰恰喜欢挑战。“有多大的能力就能攀上多高的山峰,而无限风光在险峰,越具有挑战性,登上峰顶的感觉就越棒,但

只有具备毅力和恒心的人才能走到最后。”张雯的军人作风又一次显露无遗。

张雯说自己不是“女强人”,也不喜欢这个称谓。在面临难以解决的困境时,她喜欢邀约好友一起喝茶,以缓解巨大的压力;在闲暇时,她喜欢拿起相机用女性特有的细腻去感受身边的美丽,一条曲径通幽的小路、一朵盛开的野菊花、一只扑着花香而来的小蜜蜂……都被她的镜头所记录。

美满的家庭和成功的事业是张雯心中的目标,汽车行业将是她一直追求的事业,“汽车行业魅力太大了,不仅能给我自己还能给人们带来很多,我深深喜欢这个行业!” 晚报记者 舒晗

Mazda advertisement featuring a silver Mazda6. Text includes: '超值! 档次升级! 形象升级! 只加1万!', 'A级车(中端车) 一步到位 B级车(中高端车) 10,000', 'A级车价格+1万=Mazda6', '国内直拨/市话收费 400-65-96677', '国际航协代码: 08310702', '郑州-北京 140元起, 郑州-上海 240元起, 郑州-深圳 420元起, 郑州-广州 540元起, 郑州-新加坡 1200元起, 郑州-首尔 500元起, 郑州-悉尼 3300元起, 郑州-香港 1050元起', '温馨提示: 上述价格均需提前订购, 不含机场建设费等税费, 另有多条国内航线提前购票可享受2-8折优惠', '购特价机票 赢超值积分 享精美礼品', '活动最终解释权: 梅苑航空', 'Http://www.6562222.com'.

Henan Meiyuan Aviation Service Co., Ltd. advertisement. Text includes: '河南梅苑航空服务有限公司', '24小时订票热线: 96677', '省内直拨/市话收费 400-65-96677', '国内直拨/市话收费', '国际航协代码: 08310702', '郑州-北京 140元起, 郑州-上海 240元起, 郑州-深圳 420元起, 郑州-广州 540元起, 郑州-新加坡 1200元起, 郑州-首尔 500元起, 郑州-悉尼 3300元起, 郑州-香港 1050元起', '温馨提示: 上述价格均需提前订购, 不含机场建设费等税费, 另有多条国内航线提前购票可享受2-8折优惠', '购特价机票 赢超值积分 享精美礼品', '活动最终解释权: 梅苑航空', 'Http://www.6562222.com'.

SAANGYONG advertisement for a silver SUV. Text includes: '原装进口 奔地动力 KYRON 3.0i', '油耗低至22.800元/百公里', '全面登陆河南', '3月15日前订车享2009最新团购特价', '变速箱: 1.0吨手自一体5速变速器, 2.4排量涡轮增压', '销售热线: 0371-66667651, 03083000275', '地址: 郑州中原区航海路(16号), 郑州北环路(13007518106), 郑州西三环(13283832365)'.

Great Wall 1.5 advertisement. Text includes: '炫丽 1.5 全铝 VVT', '轻松超 轻松省', '50-100km/h 5.9秒, 60km/h等速油耗 4.03L', '豪华型 5.99万, 精英型 6.39万, 天窗版 6.89万', '销售热线: 0371-63663999, 0371-63663888, 0371-6607738', '地址: 郑州市中州大道与连霍高速交汇处向北500米, 郑州市北环路中岳汽车广场, 郑州市东三环中岳汽车广场, 郑州市东三环中岳汽车广场'.