

本报保险维权热线 67655029 继续为您开通

来这里说说您的窝心事

“您好，请问是郑州晚报的保险维权热线吗？我有个事情要向你们反映一下。”市民张先生看到本报刊登的“3·15 保险维权热线”后立即给本报打来了电话。

张先生说，2007年他购买了某人寿公司的一款分红保险，已经交过2008年的保费，却一直没有收到发票，心里很不踏实。随后，记者立即为他联系了相关公司的工作人员。就在记者

向该公司反映此事件的第三天，张先生再次向本报打来了电话。“保费发票已经有眉目了。2008年的时候我搬过一次家，地址发生了变更，也没有及时向保险公司说明，造成了我们之间的不必要的误会。不过现在问题解决了，我很满意。”

像张先生这样的市民还有很多，有反映对保险业务员服务不满意的，有反映某些

保险机构理赔服务差的，还有想请保险专家打造合适保单的。如果您在保险消费、理赔等方面遇到问题，可以拨打本报3·15 保险维权热线 67655029、发送电子邮件至 zzwj@163.com 或寄信至郑州市陇海西路80号郑州晚报金融部(邮编 450006)进行咨询，我们将尽心帮忙。

晚报记者 倪子

安信担保
Safecredit Guarantee

投资 67066807/8 融资 60906378/9

融资助手 为您解忧

随着美国次贷危机的蔓延，郑州企业也受到波及。央行银根收紧，企业从银行贷款之路受阻，许多中小企业面临资金困境。日前央行宣布下调一年期人民币贷款基准利率0.27个百分点，下调存款类金融机构人民币存款准备金率0.5个百分点。此项货币新政策似乎为长期遭受资金短缺困扰的中小企业带来了希望。

林先生在郑州生产经营建材已经五六年，在市中心设有办公地点，在市郊租有一个2000平方米的加工厂。由于生意一直不错，林先生想贷款扩大生产规模。听说银行降息，就满怀希望跑到银行，结果失望而归。原来银行要求贷款企业必须有实物做抵押，若是厂房，还必须要有产权证，其他股权、租赁权等对银行没有吸引力。而林先生目前的企业规模、现金流量等远远达不到银行的要求。

无计可施之时，林先生经人介绍知道了安信投资担保公司。与银行看重企业规模、现金流量等不同，安信更看重企业本身的成长价值和前景。只要企业通过安信的考察，安信就会为其解燃眉之急，且手续简便、快捷高效。经全面考察，林先生的企业发展势头好，经营稳定性强，信用记录良好，于是安信在不到一周内就为其安排了资金，让林先生既惊讶又感动。安信在林先生最需要帮助的时候拉了他一把，现在林先生的生意更火红了！

刘艳霞

—|金融动态|—

华泰证券举行投资报告会

2月28日，华泰证券郑州玉凤路营业部、经三路营业部在郑州民航大酒店，共同举办了紫金理财大讲堂——2009年资本市场春季策略投资报告会。全省各地近400名投资者参加了本次投资策略报告会。

当天，友邦华泰基金公司首席培训师范嘉楠向投资者做了全球经济形势分析报告。他指出全球金融环境特别是美国经济形势仍不容乐观，股市连连下跌或许能给投资者带来更多投资机会。

随后，华泰证券研究员唐潇武和李文辉也和投资者进行了交流。李文辉表示，医药行业和军工行业或将成为2009年机会较大的两大行业。

晚报记者 倪子

市民刘女士给本报发来邮件说：“我今年33岁，刚刚提升为一家房地产公司的项目经理，至今未生育。我一个好朋友上个月查出了乳腺癌，这个消息让我感到疾病离我这么近。今年我打算要孩子，会不会面临高龄产妇可能遇到的风险呢？我该怎样买保险？”

晚报记者 倪子/文 吴琳/图

生育险既保母亲又保婴儿

随着职场竞争的加剧，不少女性都和刘女士一样，推迟了生育期。“因为女性的特殊生理结构，常受到特有疾病的困扰，所以育龄妇女应该购买女性险。”中国人寿郑州市分公司团险健康险部赵鑫介绍说，专门的女性保险分成三类。第一类是主要提供针对女性特定重大疾病的保障。第二类是生育保险。将母亲和孩子一起列为被保险人，为女性生育、母婴安全等提供保障。第三类是为女性整容提供保险。比如当女性因为意外等原因需要整形时，保险公司给付保险金。

“刘女士打算在今年要孩子，不妨考虑生育期保险。”赵鑫说，一般来讲，生育期间女性自身要面对许多风险，还会对未出生孩子的健康及安全忧心忡忡。而目前不少保险公司都推出了既保母亲又保婴儿的生育险。例如，中国人寿推出的国寿关爱生命女性疾病保险(B)。这款产品既涵盖女性疾病保障，又有全面的人身保障。疾病保障方面，包括乳腺癌等6种女性特定癌症、髌骨骨折和子宫脱垂治疗等10种常见



手术；人身保障方面，包括被保险人身故或身体高度残疾。它突出了待产母亲疾病的保障及婴幼儿疾病保障，包括宫外孕等5种孕期疾病及合同有效期内被保险人分娩产下的婴儿的先天性疾病等。”

孕妇投保孕期最好未超16周

目前，商业保险公司推出的母婴险主要有两种形式，即附加型母婴险和主险的母婴险。两种形式的母婴险保险责任相似，只是在保险期限和投保年龄上的限制有所不同。附加型母婴险通常在投保女性健康险或寿险后附加投保，保险期限和缴费期限相对较长，投保年龄限制小；而主险的母婴险可单独投保，准妈妈作为第一保险人，新生儿为第二保险人，保险时间一

般较短，市面上常见的为1~6年期。

因为女性妊娠期的风险概率比正常人要高得多，保险公司对孕妇投保都有严格要求。主险的母婴险一般要求被保险人在18岁至40周岁之间，怀孕未满16周(市场上也有28周的)，同时要求具备合法生育条件并持有准生证的准妈妈。附加型母婴险投保年龄一般被限制在45岁以前，也就是说，超过40岁的高龄产妇或怀孕4个月以上的准妈妈很难买到母婴险。同时，附加型母婴险一般有观察期，主险母婴险则一般没有这项规定。

享受社会生育保险福利体现着国家政府对女性的关心和重视，而在怀孕之前或期间为自己购买一份合适的商业母婴保险，也应是一个明智的选择。

活动预告

紫金理财大讲堂预告

1.3月6日(本周五)15时20分在华泰证券玉凤路营业部培训室进行本周行情总结及下周行情展望。

2.3月7日(本周六)9时30分华泰证券玉凤路营业部培训室对新开户投资者及有意介入证券市场的投资者进行入门投资技艺培训。

广发理财大学堂预告

时间：本周六上午9:30-11:30

地点：花园路与红旗路交叉口天丰大厦广发证券

主讲内容：投资理念+基本分析+技术分析+投资技巧+投资答疑

晚报记者 倪子

金融播报

建设银行举行金融产品博览会

2月28日，建设银行河南省分行在省会人民大会堂举行了一场热闹的金融产品博览会。这是继在洛阳金融博览会盛大开幕后巡展的第二站。当天，建设银行不仅在会堂大厅内布置了多个展示区，将其推出的系列金融产品进行集中展示，还在一楼报告厅内举行了专家讲座、产品讲解、幸运抽奖等活动，让前来的市民体验了一次金融新生活。

活动当天，建设银行河南省分行在金融产品博览会展区一共布置了电子银行展区、信用卡展区、个人金融展区、个人贷款展区、公司业务展区等五个展区。其中，信用卡区吸引了不少人的眼球。“麻烦您给我一张调查问卷。”刚买了新车的刘小姐看到建设银行推出的“车卡”后，立即给朋友拨打了电话。“建设银行推出的‘龙卡汽车卡’可以享受全年52次的免费洗车机会，还能享受车险优惠价、高额积分换油等优惠，我想给咱们办一张。”像刘小姐这样的市民不在少数。



此外，泰达荷银、易方达、博时、长江证券等金融机构也出现在了当天的展会现场。他们不仅为市民准备了环保袋等精美礼品，还为有基金理财需求的投资者进行了答疑解惑。

“建设银行河南省分行在这里举行金融产品博览会，就是为客户、银行之间搭建一个交流、服务、共同发展的平台，让广大市民可以更进一步了解现代金融产品。欢迎大家走一走、看一看、听一听、试一试，亲身感受一下现代金融产品给我们生活带来的方便与进步。”建设银行河南省分行行长许会斌说。

晚报记者 倪子/文 吴琳/图

安信证券
ESSENCE SECURITIES

招聘启事

安信证券股份有限公司是经中国证监会批准，由中国证券投资者保护基金有限责任公司联合深圳市投资控股有限公司设立的股份制企业，2006年8月在深圳注册成立，注册资本15.1亿元。经营范围包括：证券经纪，证券投资咨询，与证券交易、证券投资活动有关的财务顾问，证券承销与保荐，证券自营，证券资产管理及中国证监会批准的其他证券业务。

安信证券郑州营业部已经证券监管部门批准筹建，现因业务发展需要，诚邀有志者加盟。

● 营运总监1名

具备证券从业资格，熟悉经纪业务规则和流程，有较强风控能力；具有本科学历3年或者专科学历5年以上证券行业工作经验，担任交易部主管或类似岗位2年以上者优先。

● 培训师1名

大专及以上学历，能够独立开设营销技巧、精神激励等方面培训课程，两年以上工作经验，具有教师经历或者保险培训经验者优先。

● 营销经理2名

大专及以上学历，具备证券从业资格，具有较好的沟通、组织协调能力和较强的团队管理和活动策划能力。

● 客户经理10名

大专及以上学历，热爱市场营销工作，沟通能力、团队协作能力和进取精神强。具有证券从业资格或家电、地产等行业营销经验者优先。

有意者请于2009年3月10日前，将个人简历、个人近照以及其他体现个人能力的证书发给我们。符合证券从业人员条件的录用者，全部纳入公司员工统一管理，提供行业内有竞争力的薪酬、灵活多样的培训和广阔的个人发展前景。

应聘邮箱：wangzj2@essence.com.cn

应聘热线：0371-65668229

安信证券，您的“心”伙伴！