

中原家电连锁的战役，始终都是在“价格”上火拼，虽说打“价格”战没啥新意，但老百姓却是百看不厌，甚是喜欢。不过，此次几大家电连锁的斗法却难得地出现了差异化经营。

晚报记者 李无双

迪信通联手诺基亚拼抢触控手机市场

2月21日，诺基亚半年首款手机新品5800XM在其与迪信通合作的中关村专卖店独家首发，首发当日即销售逾550台。

诺基亚5800 XpressMusic在河南迪信通已于一周前开始对外接受预订，并于2月28日在河南迪信通二七总店进行首销上市。目前，顾客可通过电话预购或在迪信通河南各直营门店订购，在第一时间拥有这款半年最潮音乐手机，为配合本次首销，诺基亚公司为迪信通独家提供该产品的套装礼盒。迪信通副总裁、河南迪信通总经理陈施霖表示，此前手机渠道和厂家合作，普遍采取的模式均为传统代理、买断和直销，如今试销和首发已成为考验手机渠道综合能力的新标志。一方面，通过试销和首发，可以检验渠道商打开市场的能力，另一方面，获得旗舰机型的首发，也可以提升渠道的利润水平。

徐丹

新亚手机连锁厚礼拉开9周年庆典

今年3月6日迎来新亚开业9周年的日子，新亚特寻访“同生”人，凡2000年3月6日出生的朋友，在3月6日下午2:30~3:00到新亚手机城，将有机会得到电视手机一部。当天，在新亚购机达3699元整的顾客均可加送自行车一辆，所有购机者均送豪礼一件。购机顾客还可填写抽奖卡一张，在新亚手机城的活动现场抽奖，奖品包括自行车、微波炉、手机、彩电等。另外，活动期间，新亚特推出系列特价手机，包括一部1元钱的诺基亚1200、9部9元钱的诺基亚1200、99部199元的众一D3000。

三八妇女节，新亚寻访郑州市或河南省“三八红旗手”获得者。3月8日，符合条件的市民可到新亚手机城，也将有机会获得电视手机一部。

王晓东

家电连锁这回唱法“不同”

“高龄”家电以旧换新

上周，国美同以海尔为代表的众多空调厂商签订了100亿的采购大单，本周末，国美将携众厂家联合发力，全线下拉空调终端零售价格，以最高让利50%的降价力度全面打响2009空调价格战。此次推出的节能空调占比将到70%以上。据悉，海尔、美的、奥克斯、志高、格兰仕等品牌此次将在国美集中投放大量优质低价商品。

另外，即日起到3月15日，国美推出“高龄”家电以旧换新活动，彩电、空调的折旧费用根据产品的实际情况分为50元~300元等档位，在此基础上再得到国美电器50~100元的贴补，消费者可以使用消费券直接在国美电器购买商品，不限品类和商品。空调回收可兑换100~500元，冰箱、冰柜回收可兑换100~300元，洗衣机回收可兑换80~300元。

四周年庆典有实惠

本周末，河南苏宁将迎来辉煌四周年庆典，据了解，苏宁电器为了在四周年庆典之际最大程度回馈消费者，苏宁不但在赠品力度和特惠电器占比上加大了投入，而且还开展了一

系列很有特色的、便于消费者参与的优惠活动，“超级‘换享’”就是其中一个，消费者只需要到苏宁就近门店或者小区受理点预交上1元钱，即可获得40元的优惠礼金券，40元礼金券在3月7日、8日的司庆促销活动中可当做现金使用。比如消费者购买一件成交价在1000元的商品，届时只需要付款960元即可，明明白白优惠了40元。

苏宁二七广场3C+旗舰店郭店长对该活动的进展情况进行了简单介绍，该活动促销方式明了，优惠力度明显，很容易让消费者接受。

“厨卫新品推介会”

据悉，五星电器在前期强势启动“厨卫新品推介会”，为3月传统家装旺季预热，取得了良好的销售业绩。本周五星电器顺势推出“09年春季厨卫节”，与方太、老板、帅康、西门子、樱花、海尔、A.O.史密斯、阿里斯顿、万和、万家乐、美的、奥普等各大厂家携手，油烟机、灶具、热水器的最高让利将达到40%。这主要体现在直降+送礼+返券方面。据悉，在五星电器各大卖场购物满888直降100，满1888直降200，满2888直降

300，满3888直降400，满4888直降500；累计两件以上，满1388加赠精美油壶，满1688加赠彩棉竹纤维浴巾三件套，满2688加赠豪华超市购物篮，满4688加赠豪华龙头式净水器。

三八节特别献礼

一年一度的三八节即将来临，大商电器为此特推出一系列优惠活动，回馈消费者，3月1日至3月8日期间，凡到大商电器购物的女性消费者，前100名购物即送精美礼品一份，购物满1000元加送大商电器雨伞一把。

如获三八红旗手的顾客光临大商电器，无需消费即赠送洗涤四件套一套。

普通消费者购物满300元起即送洗涤礼盒，满600元送迪士尼奇趣杯，满900元送迪士尼珊瑚毯，满2000元送迪士尼冬被，满3000元送迪士尼五件套礼包，满5000元送蚕丝被+200元通用券，满8000元送蚕丝被+400元通用券。

同名发票累计满13000元送19英寸液晶，满28000元送22英寸液晶，满50000元送42英寸液晶。

永乐电器“服务升级购物节”

用而带有浓厚的促销性质，这一点也引发了部分消费者质疑，对此，丁宁向记者表示，消费券是在厂家打折后，永乐自己投入资金的让利行为，与往常的促销有本质区别。消费者可以先去市内各大商场比较产品价格，回永乐砍到最低价，然后再用消费券购买。永乐也欢迎消费者监督，杜绝变相涨价、虚假打折等问题。

服务升级 温暖绿城

3月7日~3月13日，凡新老客户都可以凭

借永乐电器派发的优惠券至各大门店登记空调免费清洗活动。3月14~15日，永乐电器的专业人员将上门提供免费保养服务；3·15期间，永乐电器推出家电以旧换新活动。彩电、冰箱、洗衣机、厨卫、空调等家电产品均可参与；家电咨询服务：如果你正为不知该如何选购合适的电器而烦恼，那就拨打永乐电器的免费咨询电话，永乐电器的服务人员将为您提供专业的解决方案。

晚报记者 李无双

迪信通 手机连锁 服务创造未来 **全国连锁·全国联保·正品行货·天天平价**

浪漫情人节

特别的爱给特别的你

优惠多多！好礼多多！！买就送 优雅丝巾、康乐水杯、炫酷吊挂、夏威夷防晒紫外线太阳伞、蓝牙耳机等超值心动礼品

活动日期：2009.3.6-3.8

摩托罗拉W181 彩屏/收音机 258	三星C288 彩屏/拍照 268	诺基亚1681 彩屏/移动QQ 360	三星M128 彩屏/MP3 498	摩托罗拉W396 拍照/上网 580	诺基亚N5000 拍照/收音机 599	诺基亚5800 ★全屏触控 ★音乐智能	摩托罗拉Q1 ★专业AGPS导航 ★300万像素 ★全键盘设计
诺基亚5130 音乐/200万像素 120	诺基亚N7210 200万像素/扩屏 798	联想E520 拍照/MP3、MP4 798 送420元话费	天语E50 扩屏/JAVA/电子书 898	三星J218 拍照/MP3/蓝牙 898	三星F258 音乐手机 958	热销	独家
诺基亚7500 200万/扩屏/蓝牙 998	诺基亚N6120 最小的PDA手机 1198	索尼爱立信G502 200万像素/JAVA 1198	诺基亚7610S 滑盖/拍照 1496	摩托罗拉Z6 音乐智能手机 1580	索尼爱立信C702 彩屏手机/内置GPS 1980	特惠	精品
						酷派8260 ★双网双待 ★200万像素 ★GPS导航 ★蓝牙/JAVA ★隐秘防盗	夏普1810 ★800万像素 ★内置LED闪光灯 ★电子书 ★支持录音

中国移动通信 CHINA MOBILE 移动通信专家

心语心愿 让祝福满格!

15188313939 15188312225 15188315522 15188315533 15238312223 15238312227 15238312220 15238317979 15238317770 15136100303
15238326363 15238303535 15038171988 15136171100 15136172226 13849030002 13849029991 13849026663 15136112227 15136117775

动感地带 神州行

新入网、预存话费即可赠送水壶、饭盒、腰包、便携坐式储物箱、智能电子跳绳（任选其一）等心动大礼！
存60元分摊话费 免一年月租！存40元分摊话费 赠价值35元12593新业务充值卡

本版活动仅限郑州区域，活动详情店内咨询，特价机不参与活动，特价及礼品数量有限，售（送）完为止。在法律允许范围内，活动最终解释权归迪信通所有。

客服热线：10086 www.ha.chinamobile.com
中国移动通信集团河南有限公司

郑州二七总店 亚细亚至尊店 大上海至尊店 紫荆山店 商业大厦店 金水路店 北环店 农业路店 家乐福店 东明路店 中原路店 巩义一店 巩义二店 信息路店 汽车北站店 汝河路店 文化路店 桐柏路店 党校店 陇海路店 家乐福二店 金水路家乐福二店