

3·15金融品牌证券机构展示

华泰证券
HUATAI SECURITIES
华泰证券 做最具责任感的理财专家
咨询电话: 66317475 65585123

华泰证券

指数基金小贴士(一)

所谓股票指数,就是相对固定的“一揽子”股票组合。指数基金,就是投资于这“一揽子”组合的股票,指数基金能够有效跟踪市场并获取市场收益,指数基金起源于美国,较早的是美国先锋500指数基金,于1976年由先锋基金公司发起设立。该基金和其他57只大型基金相比,对其20年的业绩评价,在58家中排名第八。

优势:没有市场择机成本、低交易成本、低市场情绪影响

指数基金小贴士(二)

指数基金选择关键在于指数选择和管理能力,评价一只指数基金的管理能力,要看它跟踪标的指数的偏离度,指数化投资策略有优势。成熟市场的历史数据表明:在一个较长的时期中,指数基金可以战胜证券市场上70%-90%以上资金的回报,长期稳定地取得证券市场的平均收益,指数型基金彼此之间业绩的差异小于主动型基金。

指数基金小贴士(三)

指数型基金不会“主动犯错误”,增强性指数基金是在充分跟踪指数基础上获得超额收益,指数型基金适合进行长期投资,如能辅以定期定额的投资手段则可进一步摊平成本,降低风险,一些具有强大专业能力的机构投资者通常利用指数基金作为短期波段操作的有效工具。目前,南方沪深300指数基金正在华泰证券热销中。

蒋国舞

保险动态

首创安泰推教育金保险

近日,河南省第一家中外合资保险公司——首创安泰人寿河南省分公司推出的微笑教育金两全保险(CEC)受到客户的热捧。此产品专为大学教育需求设计,是集储蓄与保障于一身的教育金保险计划。

此产品最大的特点是,专款专用,为孩子提前储备大学教育金。参与该教育金计划不仅可参与年度分红并累计生息,还会给予被保险人直至满期的人性化保障。另外,灵活的领取方式和个性化的计划类别,也是该产品的特色。

配合CEC产品的上市,首创安泰人寿“微笑·爱”有奖征文活动目前正在全国范围内同期开展,据悉,该有奖征文活动自3月初开始,至6月底结束,详情可登陆www.ing-cap.com查询。

魏玮

国寿召开服务质量座谈会

近日,中国人寿郑州市分公司特邀郑州市纠风办、市消协、保险行业协会等有关部门及客户代表召开了服务质量监督员座谈会。据该公司负责人介绍,为不断改进服务方式,创新服务手段,提高服务标准和服务水平,公司特向社会聘请了“服务质量社会监督员”,主动接受社会监督,以实际行动维护客户利益,提升服务品质。作为郑州市市场上最大的一家寿险企业,中国人寿郑州市分公司拥有专业高效的95519客户服务专线、6000多名保险业务人员。2008年,中国人寿曾多次举办客户回馈活动,赢得了郑州市民和社会各界人士的支持与信赖,拥有150余万长期保单客户和250余万短期保单客户,累计支付赔款及给付总额达70亿元。

申森

再过几天就是“3·15”消费者权益日了。自本报刊登出“保险维权热线”后,对保险“有话说”的市民不在少数。通过接到的投诉电话,记者发现,银保类保险产品成为大家投诉的热点。专家提醒消费者:小心保险收益率藏猫腻,不要被推销员口中的“高收益”忽悠了。

晚报记者 倪子



储蓄还是保险 消费者要甄别

投资型保险“变身”有术

“人家都说买保险就是买安心,我现在却因为保险的事情一直闹心。”上周刘女士打来电话说,去年底,她本打算到银行存一笔3万元的存款。排队等候时,一位穿着和银行柜台工作人员一样服装的人向她推荐了一款银保产品,并一再强调,这是银行新推出的储蓄型产品,不仅每年可以获得分红收益,而且免税,同时可得到一定的保障,一举两得。于是刘女士购买了这种银保产品。但后来得知自己买的是保险产品

品时,刘女士要求退保,由于已经过了保险10天的犹豫期,退保损失比较大,无奈之下,刘女士只好继续持有。

一位郭姓退休老人很气愤地告诉记者,他去年在银行买了一种保险产品,当时向他推销产品的“银行工作人员”(后来知道是保险业务员)许诺年息至少5%。他不久前去银行取钱,才知道这种产品是5年期的保险,现在取钱本金将损失10%以上。

购买还需仔细甄别

针对频出事端的银保产品,一位保险业内人士坦言,几乎所有反映在银行“上当受骗”的市民,在决定购买保险产品前并不真正了解产品特点,也没有阅读保单,只是片面地相信了推销人员“高息存款、理财产品”的介绍。银保产品一般都属于投资型保险,具有一定的风险。高收益必定伴随高风险,希望市民不要在推销员对高收益“一边倒”的夸大宣传下,盲目签订合同。“不论购买哪一类保险产品,都要多个心眼,问清收益率、保障等关键情况。另外,

消费者千万记住,投保后如果要退保,有10天的犹豫期,10天之内可以全额退还保费。”

日前,保监会又发出《关于进一步加强投资连结保险销售管理的通知》,要求从3月15日起,在银行代卖的投连险,只能在银行理财中心和理财专柜销售,不能通过银行储蓄柜台销售。有关人士表示,储户在购买银保产品时应当注意保留好录音、合同等证据,一旦最终投资产品的收益低于推销人员当初的承诺,可以向保险监管部门投诉。

安信担保签署校企合作协议书

3月9日上午,郑州市安信投资担保有限公司与郑州大学商学院举行了“校企合作签约仪式”。郑州市安信投资担保有限公司总经理许宪魁、郑州大学商学院院长许圣道参加了签约仪式。据悉,安信担保将向郑州大学商学院捐赠20万元赞助费,除了改善校舍建设,还将用于安信担保保派的共10名公司学员,在该院进行工商管理硕士MBA学位课程。此次签约是安信担保在今后人才培养、资源储备上的又一战略目标。作为郑州大学首届MBA毕业生,许宪魁表示,这次与郑州大学商学院签署校企合作,一来为了报答母校,更主要的是为了给安信担保的中层骨干员工提供一个继续充电、提高自我素质的机会。

晚报记者 倪子/文 吴琳/图



生命人寿员工义务植树

近日,生命人寿河南分公司负责人范中刚带领公司员工在新密市白寨村进行义务植树活动。植树当天,在绿委会的指导下,该公司员工初步了解了植树的基本步骤和注意事项。随后,该公司全体员工积极展开了植树活动。经过半天的劳动,河南生命人寿的员工们共植树120棵,为新密白寨又增添一片新绿。

范中刚表示,植树是每一个公民应尽的义务,更是一份责任。“十年树木 百年树人”。植树造林,绿化山川,这是一件为子孙后代造福的大好事。生命人寿经常把参加各类公益活

动当作企业文化建设的一项重要内容来抓,通过这类活动的开展,进一步增强员工对祖国的感情,促使爱国、爱司、爱家观念的树立和形成。他说,公司此次组织员工进行义务植树活动,主要目的在于加强员工的环保意识,锻炼员工吃苦耐劳的精神,促进团队凝聚力。通过栽植一棵棵“生命树”,让河南生命的广大干部员工切实感受到义务植树活动是造福人类的一项伟大事业,参加植树既是一种义务,更是一种责任。

晚报记者 倪子 通讯员 冯琪

3·15金融品牌证券机构展示

长城证券
GREAT WALL SECURITIES

随时随地轻松投资

随身股

方便 安全
快捷 免费

随身股热线:
0371-65327536
65327535
60978012

随身股邮箱:
cc168@cgws.com (咨询)
随身股在线:
http://wap.cgws.com
(长城证券)

郑州营业部地址:
郑州市健康路150号
尔康商务楼二、三楼
深圳席位号:
049100(A)
237800(B)



巧巧理财

理财小经验

短短三年内,经历了牛熊反差极大的两种行情后,相信许多投资者对理财有了更多、更新的认识和感触,我也想和大家分享一些理财方面的经验。

首先,树立长期投资的理念。坚持不懈的投资才会有所回报,但并不代表长期持有不动,而要结合自身实际情况进行科学理财、理性决策,适时调整。

其次,坚持记录流水账。它能更清晰地了解自身和家庭的收入、支出情况,也更容易发现其财务问题,可避免冲动消费等随意性开支后造成的浪费和损失。

第三,不仅要节流,更应注意开源。小钱是省出来的,而大钱还是赚来的。日常生活中厉行节约是必要的,但过分节约意味着巨大浪费,应该把更多时间用在开源上。

第四,投资用闲钱,复利小钱变大钱。闲置资金作为长期投资既不会有压力,也不会因短期的亏损影响正常生活支出。把每月节流的小钱以基金定投方式进行复利投资,长此以往的坚持将会看到聚沙成塔的效果。

第五,及早规划,组合投资。单一投资方式会使资金风险过大或收益过低,适时请教专业的理财师做合理的、多元化的资产配置是非常必要的。

最后,保持良好的心态。投资就会有风险,投资不是投机,坚定长期投资的理念,保持良好的投资心态,就一定会达到我们的理财目的。

2008年度优秀证券服务机构

金水