

3·15金融品牌证券机构展示

中成证券
ZHONG CHENG SECURITIES

诚信 专业
卓越 共享

专业成就未来

选择众成
开始你的
财富之行

2008年度优秀证券服务机构

营业部地址：
郑州市文化路115号
金茂大厦B座
业务咨询电话：
0371-63850999
0371-63873669
深圳席位号：
067800
上海席位号：
22232

您身边的理财专家

案例回放

日前,市民付女士给本报打来电话诉说了她的投保经历。2006年,由于夫妻感情不和,她与丈夫离了婚。同年,她给三岁的女儿购买了一份储蓄返还型保险产品,年缴保险费8000多元,3年可返回一次现金。可是,两年后,付女士的身体出现不适症状,到医院检查,确诊为乳腺癌。“工作不能继续坚持了,收入一下子锐减,还要承担医疗开支。”她说,因为社保医疗只对公费医疗中规定的药费按比例给予报销,其余部分及自费药均不能报销。于是,家庭生活不能保证,女儿的保险费更不能继续缴纳,只能选择退保。就这样,合同生效未3年,现金一次未领,反而损失了近1万元。

晚报记者 倪子

保险问诊台

热线电话: 67655029

买保险先考虑家庭顶梁柱

本期专家 泰康人寿河南分公司金源服务部总监徐亚

“市民付女士的情况在中国很多见,很多父母都愿意为了孩子不惜放弃自己的一切。为孩子花钱更是不遗余力,但是却容易忽视自身的保障,以及自己购买的保险支出是否合理,是否会给今后的家庭生活带来沉重的负担。”徐亚提醒,购买保险时,家庭顶梁柱一定要首先做足保障。

“如果这位母亲当初为自己和女儿选择了足额的大病保险,或者当初在投保时附加了投保人保费豁免这一项,不仅花费不用这么高,而且投保人出现意外时,孩子的保费还能实现保费豁免,不至于出现被迫退保的局面。不仅没有领取一次返还现金,还得承担提前退保带来经济损失的后果。”徐亚说,保险支出固然是家庭理财的重要组成部分,但在具体投保时更应该关注家庭每个成员占比的合理性。

怎样才能给自己的家庭构建一份合理的保险计划呢?徐亚表示:购买保险时,应该从

投保种、投保顺序等方面来考虑。比如像付女士,她首先为孩子选择返还型保险就不太合适。“我们买保险时,应该首先考虑可以转移重大疾病风险的险种,例如意外险、住院医疗报销等,而不是返还型保险。大病、意外及医疗保障等都能得到充足保障的前提下,如果还有经济能力以及精力,还可以补充一定的教育金计划。”

徐亚说,付女士还应该先为自己购买足够的人身意外险或者重大疾病险,以防自己出现意外后无法继续承担保费,给家庭生活带来更大的影响。在投保顺序中,投保人最好遵循“家庭顶梁柱—配偶—孩子”的顺序。一般来说,家庭保险资金科学的分配比例应该是父母占有80%左右,孩子占有剩下的比例或者更少。徐亚说,市民一定要合理规划家庭保障计划,只有大人有充足保障,才能更好地保证孩子的将来。

3·15金融品牌证券机构展示

长城证券
GREATWALL SECURITIES

随身股 手机证券 09年首创

方便 安全
快捷 免费

“随身股”是专为上班族和商务人士打造的手持证券平台,操作简便,功能丰富;在第一时间为交易客户免费发送公司研发的核心资讯产品。

“烽火台”——汇聚国内资讯精华
跟踪最新投资评级;
“猎强手”——揭秘机构投资动向;
“快枪手”——提供实力个股推荐。

尽享“随身股”特色服务
让您随时随地轻松投资

“随身股”体验有惊喜
(限100名)

详情请咨询:
0371-65327536, 65327535, 60978012
营业部地址:
郑州市健康路150号尔康商务楼三、三楼

2008年度优秀证券服务机构

金融资讯

“同赢五号”将首次分红

光大银行“同赢五号”产品4将于近期进行首次分红,分红后还将继续开放销售。据了解,“同赢五号”产品4是光大证券参与管理的第三只产品,截至2009年2月15日产品单位净值1.0543,实现年化收益率7.18%。产品业绩经受住了市场大幅下跌的考验,并且逆势稳步提升,管理成绩卓越,业绩水平同类产品第一位。此前,光大银行与光大证券合作推出的两期基金宝产品均取得了优异的成绩。其中,“同赢五号”产品1实现年化收益超过70%;“同赢五号”产品2在2008年全年度累计净值同样战胜指数和同行,业绩水平同类产品第一位。

李景辉

工商银行开展义务植树

3月14日,工商银行河南省分行营业部开展了主题为“一棵小树根植故里,一片绿色奉献爱心”的义务植树活动。省行党委委员、副行长兼营业部党委书记、总经理许杰,营业部党委委员、副总经理夏宗福、王爱军、王晓东,调研员岳华峰及部分部室、支行负责人,与来自全行各个工作岗位上的120余名青年员工代表一起参加活动并植树。此次活动是该行营业部积极落实响应党中央和团中央有关加强环境保护、搞好绿化建设的要求的一项具体举措。经过一个多小时的劳动,在全体人员的共同努力下,近300棵树苗深深地扎根在“工行青年林”的区域内。

张晓辉

广发证券倡导理性投资

3月15日上午,广发证券郑州营业部举办了以“倡导理性投资,强化专业服务”为主题的大型投资理财报告会。营业部刘光晨总经理在会议的开幕式上做了关于3·15投资者教育及郑州营业部客户服务质量月的报告,宣布广发证券3·15投资者教育主题宣传月暨广发证券客户服务质量月正式启动。



会议由渠道部总监郭世伟先生主持。他详述了广发证券郑州营业部目前开展的诸如理财大学堂等一系列服务举措中所灌输的专业咨询,亲情服务理念,得到广大投资者的支持。本次报告会还邀请广发证券郑州营业部分析师史献涛先生做了题为《当前市场状况下如何进行理性投资》的报告。

会议中还特别播放了中国证监会制作的投资者教育节目《基股三人行》,引起广大投资者

的共鸣。节目通过一系列通俗易懂的小故事,讲述了股市的基础知识及理性投资的概念,对个别投资者出现的抵押房产炒股、拿养老钱炒股的情况,加大告诫力度,使他们理解并始终牢记,生活必须和必备资金,关系身家性命,切勿冒险投资。

晚报记者 倪子 孙晓菲/文 吴琳/图

担保动态

担保发展仍需各方共同努力

上周,由本报举办的“3·15中原地区投资担保企业有奖调查问卷”顺利结束。该活动不仅得到了省会市民的积极参与,更是得到了多家担保公司的肯定与支持。河南邦成投资担保有限公司、河南银信投资担保有限公司、河南省弘鑫创业投资担保股份有限公司、郑州市安信投资担保有限公司、河南豫商投资担保有限公司、河南嘉信投资担保有限公司等担保公司,在本次调查中获得较高知名度与满意度荣誉称号。据了解,本次调查活动共有30余家担保公司接受社会各界的调

查。最终脱颖而出的这六家担保公司表示,担保业在我国是一个新兴行业,主要以所在地区的中小企业为服务对象。作为专业的担保公司,他们将通过各种努力帮助企业融资,推动企业发展,使企业注入发展的资金动力,以此来缓解中小企业融资难题。此外,大力发展企业规模的同时,还需加强风险控制能力。在今后日益激烈的市场竞争中,依靠自身的专业性、业务的规范性和机构的规模性,逐步提高担保公司的外部核心竞争力。

晚报记者 倪子

金融资讯

平安保险 获客户高满意度

日前,由国家质检总局主办,中国质量万里行促进会承办的“质量和安全年”中国质量万里行出征仪式在京隆重举行。

仪式上,中国质量万里行促进会公布了33家“2005-2008年中国服务质量诚信品牌企业”,中国平安旗下平安人寿与平安产险双双入选,并分别成为各自领域客户满意度最高的企业,客户满意度分别达93%和94%。

本届中国服务质量诚信品牌企业均是通过连续4年的中国质量万里行明察暗访,并综合社会评价后产生的优秀企业。主办方表示,该批企业在产品服务后服务和公众公共服务方面质量过硬,合格率以及客户满意度均在90%以上。平安产险与平安人寿分别凭借94%和93%的客户满意度位列同业首位。

张凯

首创安泰 推出新型险种

近日,首创安泰人寿推出一款附加保险费豁免重大疾病保险,受到市场极大关注。

该产品一是首推重疾豁免。该附加险是首创安泰人寿目前在河南保险市场上首推的一款重疾豁免附加险产品。它可附在首创安泰人寿多款主险产品下,一旦投保人罹患本产品约定的重大疾病,即可豁免相对应主险产品之后的各期保险费,而主险合同的保障内容仍然生效。二是重疾覆盖面广。其对投保人豁免的疾病种类高达41种之多,在业内少有。三是如果被保险人是孩子,无论孩子的父母,还是祖父母、外祖父母,只要年龄在18-55周岁之间,均可给孩子投保并享受重疾豁免。

魏玮

政府核准 省市医保

何大夫口腔专家门诊

专家简介

马文礼:主任,口腔种植牙科中心网络专科医师,已给一千多名失牙患者种植成活。

何桂芝:主任医师,从事口腔治疗四十多年,专科治疗各种牙痛病、口腔大小手术等。

郑信芝:正畸科主任,专科矫正治疗各种畸形牙40余年。

张聪:镶复科主任,特长高中档烤瓷牙、固定牙、全口活动牙。

凭此报:种植科、正畸科、治疗科、镶复科6折优惠,周一拔牙免费。活动时间3月31日止。

地址:人民路与西里路交叉口向西160米
电话:60979707、13949118499