



战鼓·【秦王点兵】——15位老总车型大推荐

中庸有道——卡罗拉

郑州世纪鸿图丰田汽车销售服务有限公司总经理刘涛：

新COROLLA卡罗拉采用了配备全新悬架的FF(前置前驱)平台,全面调整车身尺寸布局的同时实现了同级别车中顶级的行驶性能。新卡罗拉车身宽度大幅增加,车前柱位置前移,与流线型的外形设计相得益彰,表现出前所未有的“宽而低”的态势,既演绎出极富激情与动感的整体造型,又营造出宽敞舒适的车内空间。

另外,动力传动系统采用了全新开发的搭载双VVT-i技术的直列4缸2ZR系列1.6升和1.8升两台发动机,比起老花冠来,选择更多了,使得卓越的行驶性能、世界顶级的燃油消耗水平、低排放水准在高层次得以并存。在安全性方面,新COROLLA通过采用GOA车身,VSC(车身稳定性控制系统),帘式空气囊和侧空气囊等,周到地考虑了主动安全及被动安全,实现了同级别车中世界顶级的安全性能。另外,4月份全新国产RAV4即将上市,现已全面接受预订。

晚报记者 王美华



极品家轿——新轩逸

东风日产郑州威佳专营店王童斌：

4月8日,新轩逸将上市,3月底样车将抵达威佳。新轩逸是全新改款,外形很像新天籁,是家用轿车尺寸比较大的。外形大气,空间宽逸,而且具备非常高的燃油性、经济性。比起老款,变化主要集中在前脸和尺寸上。

前脸上的格栅原来是五条,现在是三条,显得整款车更加凶猛,更大气,贯穿前后的腰线使新车看起来更加动感,整体设计更趋于年轻化。新轩逸的尾部设计依然饱满圆润。值得一提的是,虽然新款轩逸的尾灯依然为分体式,但是车灯颜色则改为红白相间,提升了车辆在夜间行驶的辨别性。

新轩逸配备了后席扇贝型舒适座椅和副驾驶席电动调节等配置,还有侧辅助安全气囊、主动式头枕和ASCD定速巡航系统等。

另外,新款轩逸在内饰设计方面与老款相比有了较大的提高,不仅增加了定速巡航和新式全自动恒温空调,仪表盘背景颜色也由原来的白色改为黑色。

此次改款轩逸最大的看点是车身加长了55mm和新增了1.6L手动挡车型。小改款的宽度和高度无任何变化,长度多出55mm。

晚报记者 王美华

硬派小生——晶锐

河南裕华上捷汽车销售服务有限公司总经理刘永磊：

晶锐这款车品质是说得多的,瞄准了年轻的消费群体。从上市到现在一年多,短时间内就赢得了众多好评。定位就是在同级别中打造高品质、高性价比的车。这是斯柯达引进的第二款车,AO级,外形外观时尚,属硬派欧风类。它的白色车顶尤为引人注目,不像是传统的大众车,整体车身轮廓、尾部以及白色车顶,都是非常活泼的扮相,看上去如同时尚T恤那样靓丽、醒目。它的多数颜色显得都很年轻,非常符合这车的购买对象:追求与时尚同步的年轻一族。尤其是橙色和蓝色两种车身,配合上白车顶,简直是绝配。视觉效果绝对一流,非常耐看。需要特别指出的是,晶锐在车身尺寸方面较占优势,在AO级的两厢车里面是最长的车型之一,该车后排宽敞,乘坐起来颇觉舒服,行李空间在同级车中更是出类拔萃。如果你是追求时尚的潮流达人,肯定应该选择斯柯达晶锐。

晶锐的实力主要来自欧系品牌严谨的做工以及踏实的造车理念。在生产工艺和质保控制上都秉承了德系车精益求精的血统,由于配备了6速手自一体变速箱,晶锐能表现出良好的动力和操控性,完全满足日常使用要求。经测试,晶锐1.6L手自一体车型在市区行驶的实际油耗仅为百公里8升。

晚报记者 王美华



为庆祝斯柯达销售&服务节魅力开场,裕华上捷特于3月27-29日紫荆山车展期间全系特惠大酬宾! ☎ 60107788

把握时机 当然“晶·明”



晶锐 Fabia 相信生活!



自在空间体验



畅行稳健驾控



跨级丰富配置

一看:硬朗欧风造型 二坐:自在空间体验 三开:畅行稳健驾控 四用:跨级丰富配置 五享:轻松乐享生活

河南裕华上捷汽车销售服务有限公司

4S店地址:郑州市花园北路和开元路交叉口河南汽车贸易中心院内 销售热线:60107788 服务热线:69101100 中博店:郑州市郑东新区116号中博汽车广场 销售电话:69160778 斯柯达品牌网站 http://www.skoda.com.cn 斯柯达车友俱乐部网站 http://www.myskoda.com.cn 晶锐品牌网站 http://www.octaviachina.com

上海大众汽车 SHANGHAI VOLKSWAGEN

奇瑞09款仕骏 邀您来赏车

——中植奇瑞09款仕骏上市,来店赏车就有礼

继奇瑞08款仕骏上市并持续热销之后,河南中植汽车销售服务有限公司(以下简称“河南中植”)再次凭借国家的政策春风,顺时而动,倾力推出奇瑞09款仕骏,以满足广大消费者对中高级商务车型的需求。众所周知,商务车型,尤其是中高级商务车型,动辄就是十几万、二十几万的售价,让许多消费者都感到“想说爱你不容易”。而奇瑞08款仕骏是河南中植节前推出的一款奇瑞中高级商务车型,这款车的推出把中高级商务车型定位到了10万元以内,并以其超高的性价比立即引起了众多商务车需求人群的青睐,打破了商务车以合资品牌为主导的战略格局,并一度引起持续热销。

据河南中植相关负责人介绍,奇瑞09款仕骏在08款的基础上从政策、配置、服务等方面都进行了不同程度的升级,性价比更高,更符合现实政策条件下的购车要求。据这位负责人透露,这款车将于3月28日(星期六)上午10点在河南中植中原路4S旗舰店举行赏车会,届时,只要进店赏车的客户都会得到精美的礼品。另悉,为庆祝09款仕骏上市,奇瑞汽车的另一位“商务骄子”、7座商务MPV——东方之子Cross也推出了“购车优惠、购车免税”的让利促销活动,准备买车的商务一族可不要错过这难得的机会啊。

当记者问及能否用其他车型换购奇瑞车时,该公司一位于姓经理这样回答了记者,为满足广大二手车客户车辆置换的需求,河南中植推出了二手车置换绿色通道,凡有两年以上的任意一款车型的客

户,都可直接到我们店进行车辆换购或免费评估,这样客户就不必“先卖车,再买车”,省去了不少麻烦,并且到我们4S店换购出价高、效率高、随换随走,各方面还都有保证。

据了解,河南中植汽车销售服务有限公司是奇瑞系列汽车在河南最大的A级销售服务商及上海华普汽车一级销售服务商。2004年3月,中植公司在河南省郑州市中原西路投资3000余万元,打造奇瑞汽车销售及售后服务4S旗舰店,面向河南地区批零奇瑞汽车及汽车产品,提供24小时技术服务支持,为客户代办贷款服务。中植公司本着“服务客户,尊重客户,让利客户”的思想,按照“一流形象标准,一流服务规范,一流品质保证”的经营方式开展业务,公司奉行“文化为根,人力为本,诚信为则,服务为业”的企业经营理念,使公司在短期内得到了蓬勃的发展。

仕骏 VIP 热线:13373900116 孙经理

东方之子Cross VIP 热线:13283851222 赵经理

北环店地址:北环路与文化路交叉口向西500米路南

中原店地址:中原西路116号(交巡警二队东邻)