

3·15金融品牌证券机构展示

**华泰证券** HUATAI SECURITIES  
 紫金理财 大讲堂  
 华泰证券 做最具责任感的理财专家  
 咨询电话: 66317475 65585123

**华泰证券 (95597)**  
**一切工作为了你**

业务咨询请拨打 **95597**  
 投资有疑问请拨打 **95597**  
 电话委托下单请拨打 **95597**

华泰证券全国统一客服、委托电话**95597**

为加强高端客户服务, 2009年3月28日下午华泰证券各营业部(分会场)举办“2009年中国资本市场投资策略分析”报告会。

**会议安排**  
 13:35-15:00  
**谢国忠** (经济学家) 演讲  
 15:15-16:40  
**王宏远** (南方基金副总裁) 演讲

欢迎拨打华泰证券各营业部咨询电话

**华泰证券恭候您**

蒋国舞

# 银行理财新品迭出

短期保本型产品成主打

## 新品多以短期为主

短期固定收益理财产品主要在银行间市场进行交易,有银行信用做担保,投资者通过购买银行理财产品可以间接地投资央行票据、债券等低风险的金融产品。

今年以来,资本市场、外汇市场波动较大,加之储蓄的利息收入下降,银行理财市场有所回暖,新品多以短期保本型为主。

据浦发银行相关人士介绍,3月17日该行新推出一款“汇理财”稳健型理财产品,主要投资于国内银行间债券市场、信用拆借等低风险领域。人民币5万元起投,分3月期和6月期,

年化收益率分别为1.8%和2.05%,分别是同期商业定期存款的1.05倍和1.04倍,到期本息一次性付清,保本保收益。

招行近期推出了“日日金”人民币理财产品,主要投资于银行间信用级别较高、流动性较好的金融工具,适合对资金流动性要求高的投资者,或其他在投资理财计划间歇进行短期理财的投资者。据该行相关人员介绍,这款产品的收益比7天通知存款收益还要高,资金回转比基金快,申请和赎回基本与股票市场交易时间保持同步,资金也能当天实时到账。

## 信托型理财产品增多

信托型理财产品主要投资于信托公司发行的信贷资产受让项目。既具备了资产证券化的简单模式,也经过银行风险控制部门的严格审查。

据西南财经大学信托与理财研究所发布的理财报告显示,2月份银信合作理财产品发行数为114款,其中信贷资产类理财产品发行数为85款,稳居各类理财产品发行量之首。

据了解,各家银行发行的信贷类理财产品期限一般在1年以内,年化收益率相对其他稳

定收益型产品更具吸引力。比如招商银行3月16日推出的信贷资产类理财产品“金葵花”,个人投资者认购金额5万元起,投资期31天,产品预期年化收益率达2.4%。

光大银行日前推出了一款挂钩国家电网设施的稳健型理财产品“阳光理财T计划”。据该行理财产品经理介绍,今年基础设施建设是投资的主要方向,不少信托产品都以大型基础设施项目为依托,而与这类信托产品挂钩的银行理财产品,稳定性相对较高,风险相对较小。

晚报记者 倪子

# 广发银行 打造零距离服务

随着现代金融机构间竞争的愈发激烈,除了具备现代化的硬件设施外,人性化服务更是银行争夺市场占有率必不可少的软性条件。在当前金融危机的影响下,服务已经成为各家银行竞争取胜的最主要法宝。广发银行郑州金水路支行针对当前形势构建服务型银行表现得尤为敏锐。

晚报记者 倪子 孙瑾 通讯员 常罡

## 用心温暖客户

为了更好地服务客户,广发银行金水路支行决定重新改造营业厅。在整改过程中势必会影响到前来办理业务的客户,在此期间,有一位客户的故事“惊动了”全行上下。

韦女士是郑州市一名政府机关的普通干部,脾气不太好。第一次来该行办理业务时就因排队的人过多,没能及时为她办理业务大发雷霆。个人部经理祁慧与大厅经理辛鑫针对此事专门拜访韦女士。第一次的沟通很不理想,但她并没有气馁,因为她们坚信:付出总会有收获。

此后,祁慧多次亲自去韦女士家里拜访,辛鑫负责每两天向她打一个电话问候,柜面服务人员见她就笑脸相迎,并且专门开立一个柜台为其办理业务。渐渐地,韦女士被他们热情的服务所感动。如今,韦女士已成为该行一位忠实的客户,除了个人存款转存到该行之外,还介

绍朋友在该行办理信用卡共40余张,购买该行理财产品60万元。

## 服务是无形产品

该行的工作人员说:“装修期间容易出现的问题,这点我行领导早有预料,并且采取了一系列的措施。”例如:改造期间实行双大厅经理值班制;下发“关于金水路支行装修期间有关服务质量预警应急预案”;组织员工参加网点装修期间增强服务意识的培训;学习分行及支行下达的相关文件精神;记录顾客意见等。

银行作为服务行业,除了出售自己的有形产品外,还要出售无形产品——服务,银行的各项经营目标需要通过提供优质的服务来实现。广发银行表示,“以客户为中心”是一切服务工作的本质要求,更是该行服务的宗旨。今后,他们还将继续努力,希望社会各界一如既往地监督该行各项业务。

## 省会担保业再添生力军

3月22日上午,河南九鑫投资担保有限公司在素有“金融一条街”的经三路财富广场举行了高调的开业仪式。作为我省首家集国际投/融资渠道、国际投/融资项目、国际投/融资顾问团队和国际市场运营为一体的专业投融资服务机构,九鑫担保的正式开业纳客,不仅标志着我市担保行业迎来了新成员,壮大了行业规模,更有望为解决中小企业融资难输入新的血液,促进中小企业的健康发展。

据该公司负责人介绍,九鑫担保与多家银行都建立了良好的战略合作关系,并展开了全方位的合作,成功地为个人和中小企业提供了消费信贷、经营性贷款服务。同时,在从事民间融资担保业务上未出现一笔不良资产问题,有效地控制和化解了多种风险,保障了投/融资客户的预期收益和合法权益。该负责人表示,在解决中小企业融资难的同时,他们还将继续推动广大优秀中小企业的快速发展,促进市场经济发展的和谐和繁荣,着力推进河南社会信用体系建设,开创国内外融投资商、银行、个人共同发展的担保理财投资全新模式。

晚报记者 倪子 杨长生

## 担保动态

### 安信担保 走进美国哈佛大学

日前,河南安信投资担保有限公司总经理许宪魁、首席顾问李新建,受美国哈佛大学之邀到美国进行了为期一周的交流与学习。

此次美国之行,不仅为安信担保提供了与国际名校建立良好学术交流关系的平台,更为安信担保欲打造河南一流担保品牌奠定了基础。此次哈佛之行,安信担保还对两名哈佛大学学生予以资助,使其能够顺利完成到中国的考察学习。哈佛大学负责人、马萨诸塞州政府为此专门对安信担保及许宪魁表示了真诚的感谢。作为河南省担保机构诚信联盟发起单位之一,安信担保不仅要打造河南担保行业的一流品牌,更要打造世界的安信。

如今,安信担保以安全、快捷的服务成为了中小企业融资和广大市民投资的好帮手。

刘本立

**金元宝** 投资|理财  
**鑫易融** 贷|担保  
**九鑫投资担保**  
 JiuXin Investment Guarantee

**热烈祝贺河南担保行业注册系列品牌  
 九鑫“金元宝”九鑫“鑫易融”  
 产品发布会圆满成功**

诚聘社会各界精英加盟  
 详情请登陆天基人才网或将简历发至 jiuXin@163.com  
 河南九鑫投资担保有限公司 地址: 财富广场2号楼7A-B (经三路农业路交叉口)  
 TEL/0371-63283666 63283999 FAX/0371-65331777 HTTP://www.hnjxdb.com

2009年的3月,安信四喜临门。2009年3月8号,安信公司开业三周年;2009年3月9号,安信公司与郑州大学商学院校企合作圆满签约;2009年3月12号,安信公司名称再度升格为河南安信投资担保有限公司;2009年3月19号,安信公司总经理许宪魁先生圆满完成在美国哈佛大学的考察访问。

**牵手安信 诚信永远**

快捷融资 方便灵活  
 稳健理财 安全高效

郑州总公司: 经六路与纬一路交叉口豫发大厦A座506室  
 融资60906378/9 理财67066807/8  
 安信理财网: www.safecredit.com.cn