

# 徐云 用担保架起信用桥梁

## 探寻企业融资难根源

徐云的个人从业经历很丰富。1991年大学毕业后,曾先后从事过供销、城建承包工程、餐饮等多个领域。丰富的从业经验,使徐云更加了解企业在发展过程中最需要的是什么。

“资金瓶颈难突破是中小企业发展的普遍问题。”徐云说,“中小企业在融资过程中普遍存在一些问题。首先,财务制度不健全是较普遍的现象,企业信息透明度不高,金融机构很难从企业获得真实的财务信息;其次,中小企业融资担保体系尚不健全。”虽然现阶段国家实行紧缩的货币政策,事实上,即使货币政策不紧缩的情况下,中小企业的融资也不容易。徐云解释说,中小企业的经营风险相对较大。银行为中小企业贷款根据风险定价,贷款利率可能比较高,中小企业一般不能承受这样的高资金成本,而且中小企业未必有非常有价值的抵押品对还贷提供保障。

中小企业对资金的需要具有“短、频、快”的特点。然而,规范的银行贷款程序是非常复杂的。徐云说,银行首先要开始对企业的财务、经营、管理等方面进行全面调查和了解,然后要进行风险评估,以后还要进行企业经营状况的跟踪。“不论对大型企业的大额贷款,还是中小企业相对的小额贷款,银行都必须同样地履行这一套复杂的程序。而且,中小企业的公司管理一般不完善,会计信息不准确,透明度不高,会给银行的贷款增加更大风险的同时,也对银行的信息管理方面带来进一步的更大的成本支出。”徐云表示,对银行来说,对中小企业贷款,比大企业贷款的成本高出很多。“以利润最大化为目标的商业银行很难对这些中小企业显示出积极性。因此,担保行业的崛起就有望解决中小企业贷款难的问题。这种更为快捷、直接的融资方式,对中小企业的发展是非常重要的。”徐云说道。

## 担保架起信用桥梁

担保公司的职能究竟是什么?徐云给出的答案简单明了:为融资方和出资方搭建一个合法合规的良好交流平台。

近年来,中小企业的融资难一直是各方认同但又难以解决的课题。特别是随着民营经济发展步伐的加快,虽然在数量上和质量上都有较大的提高。但是,企业融资难总会成为企业迅速成长的瓶颈。在这种机遇中,像嘉信担保之类的担保公司应运而生。“担保公司的出现,为融资方、出资方搭建了一个相互合作的平台。担保公司通过科学的风险管理体制,更好地为民营科技企业及各类中小企业进行了服务,不仅扶持了中小型科技企业快速发展,解决中小企业融资、贷款难等问题,还能提供流动资金贷款担保、融资、科技咨询、推荐等快捷专业的服务,同时进行投资活动。”徐云说,对于担保公司而言,诚信是担保行业赖以生存的根基。“作为一家讲信用的担保公司,我们要用实际行动做到对公司、股东、客户等多方的诚信,使其利益最大化。”

“对公司诚信,就是要求我们不做任何损害公司利益的事情;善待股东,就是要努力实现股东价值最大化、实现员工价值最大化;最重要的就是要对客户诚信、有信用。只有这样,担保公司才能获得公司信任、客户信任、同事信任。”他说,担保公司在运作过程中,难免会遇到各种各样难以预料的风险。“这就要求我们每一个人必须时刻不忘诚信、务实、专业、团队、积极、创新的企业精神。在稳健中求发展,发展中透着稳健,既要发展,又要控制风险;保持小公司模式的活力,工作落到实处,切切实实解决实际问题,用业绩来说话。”

淡蓝色的格子衬衫,深蓝色的西裤,拥有一副修长健硕身材的徐云看起来精神十足。谈起自己从事的担保行业,他先微微紧皱一下眉头,深吸一口气,然后快人快语地大谈自己的想法与期待。

虽然接手嘉信担保的时间并不长,作为河南嘉信投资担保有限公司“掌门人”的徐云却凭借敏锐的洞察力,丰富的工作经验,对如今河南的担保市场有了较为全面的了解。“知己知彼,方能百战百胜。”谈起中原担保行业的未来,嘉信担保的明天,徐云显得信心满满。

晚报记者 倪子 杨长生/文  
赵楠/图



## 担保认可度有待提高

多数人的选择。为什么老百姓不向银行贷款,或者向担保公司贷款呢?采访当天,一位正在寻求资金的小企业主“一语道破天经”。他说:“银行的贷款门槛有点高,而且贷款手续的办理太复杂了,贷款金额与抵押物品的价格差太大,贷款金融要是少的话,银行还不愿意搭理我们。”正如这位小企业主说的那样,虽然银行贷款手续较为正规,可靠性强,但是其贷款手续办理复杂、放款周期长、贷款门槛较高,这些条条框框更加制约了中小企业向银行审批贷款的步伐。徐云说:“相比之下,老百姓对传统融资渠道的不满意,实际上

给担保公司的发展带来了契机。但是,担保行业要想得到众多老百姓的认可与肯定,毫无疑问还需要时间的检验。”

资金安全是老百姓最为关心的一个方面。“老百姓都很珍惜自己辛辛苦苦赚了一辈子的钱,看着自己的资金瞬间打入别人的账户上,相信很多人都会产生一丝害怕心理。但是,只要你选择的担保公司是规范合法的,就应该相信担保公司,相信你放贷的中小企业有能力偿还你借给他的债务。”徐云说,担保公司最重要的就是要诚信经营,对客户不负责就是对自己不负责。

## 正确看待担保收益

企业融资难,但是从某种程度上来说,一旦担保行业的发展队伍逐渐壮大,对社会的繁荣以及经济的发展将会起到不容忽视的推动作用。“随着越来越多的担保公司纷纷入驻河南市场,河南的担保行业面临竞争加剧的同时,还将迎来更多的机遇与挑战。”徐云坦言,和去年相比,很多担保公司都在摸索中逐渐找到了适合自己的发展模式,河南的担保业也逐渐有了自己的特色担保模式。“和担保行业已经发展的较为成熟的沿海地区相比,例如上海,他们现在就已经能为大型企业进行投融资服务了。目前河南的担保业还只能停留

于小型企业,对于今后的担保发展模式,以及经营模式,河南的担保公司还需要不断改进、提高。”

值得注意的是,一些新成立的担保公司为了争夺客户资源、占领市场份额,不惜盲目夸大投资收益率。徐云提醒说,每个行业都有它的平均利润,如果某家担保公司的收益率明显高于同行业间,老百姓一定要谨慎。“因为高收益永远和高风险是相匹配的。一般来说,收益低的,安全系数就高,资金安全性也相应高一些。我希望老百姓切莫盲目、一味地追求高收益。”

## 行业展望

担保公司还应该得到进一步的完善,这不仅有利于担保行业的健康发展,对稳定社会也能起到积极作用。让社会各界,特别是老百姓接受担保公司,选择与担保公司合作,仍需要一段路要走。“毋庸置疑,担保业具有广阔的市场前景,我希望担保公司能加强与政府部门之间的沟通,以便得到进一步的扶持。”徐云表示。

我希望有关监管部门能进一步加大支持中小企业融资的力度,重视发展担保行业,把这作为解决中小企业发展“瓶颈”的重要举措。对民间的商业性担保公司实行引导、鼓励政策,支持我们规范、健康、有序地发展。

在今后发展中,担保公司要诚信经营,用真心换取客户的认可。诚信对待投融资客户,提高担保行业的公信力,这样才能让更多的老百姓接受担保业。