

“对于普通的酒店来说,空调的运营成本能够占到酒店收入的8%~10%,而我们酒店采用非电空调大大降低了这方面的成本。2008年,兴亚建国饭店的空调运营成本仅占到收入的1.7%。”在远大中央空调用户节能交流会上,兴亚建国饭店工程部总监王丽娜给出这样一个直观的节能数据。

晚报记者 冯刘克

非电空调:节能创造价值

把节能当做社会责任

“我们提倡通过建筑自身的设计来达到节能的效果,我们高兴自己少卖空调,我们把产品定位为节能的非电空调,所有这些都说明我们不是把获利放在首位的,节能是我们的社会责任。”在以“节能创造价值”为主题的交流会上,远大空调国内服务总经理胡杰说。

远大成为“2010年上海世博会全球合作伙伴”,是本届世博会场馆中央空调、通风和空气净化产品唯一供应商。当记者问及此次合作的契机时,胡杰表示,这是源于合作双方节能理念的契合。远大非电空调大幅度降低能源消耗,减排二氧化碳约4倍,体现了“低碳世博”的理念。远大空调末端产品及空气净化主机极大地提高室内空气品质,也阐释上海世博会“城市,让生活更美好”的主题。另外,远大不仅为世博提供节能、健康的空调产品和系统,更要在世博传播建筑节能和空气健康

理念,让来自全世界的观众亲眼看见每幢建筑的节能数据、亲身体验每个空间洁净和舒适的空气,让更多人了解远大,以此提高企业的国际声誉。

从销售向服务转变

据了解,许多用户因使用、管理或技术措施不当所造成的浪费远大于产品本身。如何改善节能效果,使节能空调真正发挥作用?

面对这个问题,从2006年开始,远大空调经过对空调市场的调查,参考中国能源消耗现状,正式向用户推出了“合同能源管理”的管家式服务。

用户需要一个专家,帮助他解决空调从主机到末端的操作、维保、清洗、能源采购和结算等数百项的繁琐工作。胡杰指出,“合同能源管理”的模式可以使用户避免由于责任缺失、管理失误、技术低下等一系列因素所带来的麻



烦和风险,为用户提供较为合适的空调管理方式,为用户实现节省能源40%的目标,节约空调运行费用达到50%,达到延长产品寿命,方便用户的最终目的。

在胡杰看来,远大的“合同能源管理”变过去的一次性交易模式为可持续性营收,由节能环保理念催生出的商业模式,改变了公司与客户间单纯的买卖关系,构建了双赢格局,成就了节能的利益共同体。

朱言辣语

事件:海信360°全直流变频空调上市

3月24日,海信科龙总裁周小天博士宣布:能效比高达6.3,平均每小时耗电量仅为0.24度的360°全直流变频空调问世。

点评:以前说变频,一直是海信在唱独角戏,现在面对行业巨头纷纷高调介入变频空调领域,海信终于亮出了自己的“杀手锏”,携“冷暖双气流”核心技术推出技术领先的360°全直流系列变频,冲击旺季空调市场,有望捍卫“变频空调专家”地位。

事件:外资平板丧失话语权

18日,奥维资讯公布的数据显示,2月份外资品牌与国产品牌市场份额比为2:8。

点评:日韩平板企业受金融危机影响,出现大幅亏损,所以日韩平板企业今年肯定较为保守,难以出现去年大幅降价局面。反观国内品牌,推陈出新,如节能、网络互通等,销量上升非常快。但国产品牌仍不可掉以轻心,中国市场巨大,外资品牌不可能放弃这个市场。

事件:索尼冻结员工薪资一年

从4月1日开始,索尼将冻结员工薪资一年,以期改善获利状况,这是索尼在大幅裁员1.6万人之后的又一“壮举”。

点评:索尼近几年处于一个产业结构调整过程当中。在电子行业发生了巨大变化时,索尼本身出现了难以适应的情况,再加上日元兑美元贬值的情况,使现在的情况更为恶劣。

事件:《缺陷产品召回管理条例》年内出台

日前,《缺陷产品召回管理条例》已于3月中旬上报国务院法制办备案,并有望于年内正式颁布实施。

点评:随着《缺陷产品召回管理条例》出台,无论国产家电还是外资家电,只要出现产品质量缺陷或安全隐患,都必须本着对消费者利益和安全高度负责的态度,依法履行缺陷产品召回义务。同时这意味着消费者的权益将得到更为充分和长效的保障。

长虹团购再掀第二波 明日平板五折起团购

记者昨日从郑州家电市场了解到,上周末长虹公司举行“长虹平板五折团购,百万让利瞬间释放”活动获得巨大成功,记者从各大家电卖场提供的销售数据看到,在上周末两天内长虹共销售电视超过600台,销售金额200万元,其中平板电视占销售金额的八成。据长虹公司介绍,绝大多数顾客都是直接拿着团购号参加购买的,但还有部分顾客因各种原因没有购买,长虹公司应广大消

费者的要求,本周末(28日)将继续举行“平板团购第二波,长虹平板五折起”活动。

目前,消费者仍可以到长虹公司直营店(城东路与东大街南200米,电话0371-66320898)郑州市各大家电卖场长虹专柜进行团购登记,还可以拨打团购热线0371-66311258、0371-66332509登记团购资料,记下团购号,活动当日凭团购号享受团购优惠。

只需一个简单的电话,团购优惠即可轻松享受!或者您可以来到现场,提前了解您欲购机型的相关信息。据长虹公司介绍,本次活动配备了专人进行电话回访,及时向每个顾客介绍活动的进展、团购参与人数和当时的折扣价格,各大家电卖场的负责人均表示非常看好本次活动,也将准备拿出资源共同让利给参加团购的顾客。

晚报记者 李无双

恭贺河南电台MYRADIO开播5周年

永乐09 踏青旅游抢购节

3月28日盛大开幕

9999元9 (指定型号) 件全套新婚家电 轻松抱回家

32英寸液晶彩电+1P空调+冰箱+洗衣机+热水器+油烟机+饮水机+微波炉+电压力锅

永乐爱家基金
全面启动!购物即送!
健康贺礼/婚纱摄影留念
影城优惠券
丰富爱家基金等您用!

3万元旅游意外险
永乐电器独家奉献
中国平安与永乐电器强强联手
购物即送旅游意外保险

空调9大免费服务
免设计安装 免支架费 免清洗保养
免上门安装 免移机一次 免加氟一次
VIP顾客享受 等等...
6小时内限时服务 送货/安装同步

新婚新居 套购送礼
凭新婚新居有效证件
套购2件以上满1999元
加送**爱仕达汤锅**

海南三亚双飞5日游活动
凭200积分会员卡可抽奖一次
一等奖 海南三亚双飞5日游
二等奖 电磁炉1台 三等奖 电饭煲1台
积分博大奖 四等奖 健身月卡1张

爱在MyRadio 飞“乐”2009
MYRADIO-90.0音乐台与永乐电器联手
举办系列活动之:感恩电影周
周杰伦世界巡回演唱会 郑州站
4月25日激情开唱 咨询热线:0371-65889535

冰洗 永乐保鲜冰箱大比拼 本周隆重启动

7公斤家电下乡双缸洗衣机 买就送 688元 价值58元汤锅	5公斤家电下乡全自动洗衣机 买就送 1098元 价值128元两件套	189立升大容量节能冰箱 买就送 1499元 价值228元电暖炉
---	---	--

彩电 永乐彩电回馈老顾客 特价机除外

- 32寸-37寸送两件套
- 46寸-47寸送组合音响
- 40寸-42寸送饮水机
- 50寸以上送家庭影院

音响 永乐音响豪礼惠绿城 (指定型号)

购整机送: 洗衣机/洗洁套装/香薰灯/电水壶/电话机
购音响送: 电磁炉/DVD/迷你音响/移动DVD

数码 MP3/MP4/GPS/学习机 送 卡通音响\电池\耳机\护眼仪等
数码相机 存储卡\电池\三角架\汤锅\厨房两件套\化妆品
数码摄像 三角架\电池\包\无绳电话\打印机

手机 送 购导航手机 送 购音乐手机 送 学生购机

价值500元摩托罗拉 原装立体声蓝牙
价值68元2G内存卡
送移动话费充值卡

电脑 买就送 4G U盘 1G 内存卡 飞利浦剃须刀 电饭煲

满4999元+99元 680元惠普一体机

空调 套购最高返现300-1000元
电饭煲或DVD

厨卫 春季厨卫节 热力升级
★套购最高返现3000元
★热水器最高返现1000元

小家电 全场单品 直降!!!
20-300元

特价机不参加

空调服务 唯我独尊

规模独尊 众多知名品牌 品种更加丰富

服务独尊 9大免费增值服务 开心购物

价格独尊 19天差价补偿 放心购物

全国服务监督电话
400-811-3336
河南服务咨询电话
0371-63698877

二七广场店 电话: 66267003	商业大店店 电话: 67446228	融元广场店 电话: 65785915	巩义一店 电话: 64391291	焦作店 电话: 03912856777
南阳路店 电话: 63664012	金水路店 电话: 66761698	东风路店 电话: 63506311	巩义二店 电话: 64560909	开封学院店 电话: 03785967979
经三路店 电话: 65659025	建文广场店 电话: 63697376	大岗路店 电话: 68632991	陇海路店 电话: 67976703	开封大梁店 电话: 03783872962
交通路店 电话: 68189300	凤凰路店 电话: 66382225			

团购热线
13603846963
13303712410

温馨提示: 特价、团购、批发不参加
活动,所有活动不能重复参加,赠品
先到先得,产品以实物为准,赠品
图片仅供参考,产品功能描述以产品
说明书为准,如有疑问可以店内咨询为
准,活动有效期:3月28日至4月16日