

3 透视3G元年系列报道之一
天翼 surfing
引领3G生活

合作条件苛刻,必须删除WiFi功能

iPhone能改变中国3G发展走向?

追逐与霸道

运营商对iPhone的疯狂追逐和苹果高高在上的条件成为一道风景

虽然至今iPhone进入中国的时间仍处于谜团之中,但最新的消息是,国内的两大运营商均没有放弃和苹果的谈判,一切都还在激烈角逐之中。

这场追逐,绝不是因为一款手机。

尽管一直被诟病为“不人性化”,但苹果iPhone自诞生以来,光环围绕,让老牌手机企业颜色尽失。

去年,iPhone全球出货量高达1300万台;App Store(苹果应用商店)自去年7月11日发布以来,首月下载即超过6000万次;美国市场研究公司comScore日前公布的数据更显示,苹果iPhone成为手机游戏下载量最大的手机——游戏下载最多的十大手机中有4款属于iPhone系列,占据了手机游戏下载14%的市场。

这样的数据也足以让苹果有了谈判的资本。

亿媒动力首席策划陈寰中表示,苹果谈判条

件的“三板斧”均比较苛刻,头一条是要求从运营商处获得10%到30%甚至更高的用户收入分成,运营商要把部分流量费或话费分给苹果公司。第二条,运营商需要大量补贴集采iPhone,比如一次批量集采上百万的iPhone,按每部手机几百美元的补贴要一次性付给苹果,运营商须给用户以购机补贴,刺激用户购买。第三条,运营商不能干涉苹果自主采用在线音乐商店iTunes和软件商店App Store,让用户付费下载获利。

这样的条件,即使是素以“垄断”而遭人诟病的中国电信运营商,都会觉得过于霸道,“苹果的意思就是,所有喜欢iPhone的用户都是苹果的用户,不是你运营商的用户,所以钱我都要赚走。”一位SP企业的经理诙谐地说,“就像《满城尽带黄金甲》里周润发演的皇帝说的那样,‘天下是朕的,朕不给你,你不能抢!’”

宠物与工具

没有WiFi功能的引进版iPhone能否成为争夺市场的利器?

“都买过水货手机了,再买个引进版干啥啊?”在创新大厦,iPhone的使用者王建并不看好引进版iPhone的前景,他觉得,水货手机早就让国内爱好者的新鲜劲消失了,iPhone现在才进入国内,“该买的都买得差不多了。”而一旦捆绑话费进行销售,iPhone相对较高的售价和有可能每月资费至少在500元以上的花销也让人头疼。

更重要的是,目前国内禁止手机带有WiFi无线上网功能,意味着iPhone的部分功能将遭到屏蔽,而这对于已经习惯从水货手机那里使用WiFi的国内iPhone使用者来说,吸引力将进一步减小。

陈寰中认为,iPhone的引进一方面将很难从根本上改变中国3G的运营格局,但另一方

面,引入iPhone将使得国内运营商在收入分成、终端补贴上付出高额代价,“一旦付费音乐下载的iTunes和付费软件下载的App Store打入中国市场,不但运营商失去无线互联网的控制权和盈利能力,消费者也要背上较高的下载费用。”因而,这有些得不偿失。

还有,因为“之前使用iPhone的都是玩家,而真正高端用户不会因为一部iPhone手机就选择转网,反正他们也不会使用苹果那些非常小众化的功能,从本质上说,iPhone只是小众的宠物。”陈寰中指出,与其炒作iPhone手机,不如从网络和服务上加强自身的实力,毕竟,制式和终端只是停留在运营商层面上的工具,真正的市场,要靠用户的使用和感受才能得以实现。

iPhone进入中国的条件

条件	影响
要求从运营商处获得10%到30%甚至更高的用户收入分成,运营商要把部分流量费或话费分给苹果公司。	运营商为了保障收入,将有可能提高流量费或话费的资费标准。
运营商需要大量补贴集采iPhone,按每部手机几百美元的补贴要一次性付给苹果,运营商须给用户以购机补贴。	摆在运营商面前的只有两条路,或者提高iPhone销售价格让消费者承担,或者拿出自己利润的相当大部分进行补贴。
运营商不能干涉苹果自主采用在线音乐商店iTunes和软件商店App Store,让用户付费下载获利。	在中国用户支付下载费用的同时,本土的同行业公司将因为得不到运营商分利而陷入困境,进而影响整个产业链的发展,使相关行业就业紧张形势加剧。

通信快报

移动 全力保障黄帝故里拜祖大典

3月29日,举世瞩目的己丑年黄帝故里拜祖大典在郑州新郑举行。郑州移动采取多项措施确保网络通信和优质服务。

为配合有关部门搞好此次活动,河南移动郑州分公司提前召开专题会议,成立专项活动小组,提前了解拜祖的活动路线及方案,制定通信保障方案。拜祖当天,郑州移动增

派两辆应急通信车,全力保障活动期间网络运行的正常化。

郑州移动还从细微之处入手,从服务环境、服务质量等方面充分营造便捷服务的氛围,向客户推出六项便捷服务措施,向参与拜祖人员及相关工作人员提供绿色通道,在最短时间办理业务,给四海宾朋留下了良好的印象。 付晓

电信 手机可拨打17901IP电话

郑州电信宣布为手机用户免费自动开放17901主叫直拨IP电话业务,已申请资费套餐的手机用户加拨17901将享受套餐内的IP资费优惠,如:国内通话:0.3元/分钟+基本通话费(基本通话费是指本地主叫通话费或国内漫游通话费,按客户选择资费方案确定)。中国台湾

长途通话:1.5元/分钟+基本通话费。国际长途通话:IP国际电话资费+基本通话费的长途优惠资费。

郑州电信表示,直拨IP电话业务拨打方式为“17901+被叫号码(固定电话请加区号)”,享受中国电信的IP长话资费。 朱琳

开篇语

4月1日,中国移动运营国产自主知识产权3G标准TD-SCDMA整整一周年,这一年里,TD-SCDMA与用户开始有了亲密接触。中国移动2G用户可以通过“三不”(不换号、不登记、不换卡)原则平滑过渡到3G,只要换一个TD手机即可顺利使用3G业务。

随着3G时代的脚步日益临近,这个以视频通话、手机高速上网为最直接认知标志的信息技术,正在成为最受关注的话题。

3G时代到底什么样,作为消费者,能享受到哪些服务?作为运营商,又将如何应对机遇与挑战,为此,《第一通信》从本周起将推出系列报道《透视3G元年》,全方位地解读即将到来的3G时代。

作为可以与微软相提并论的电子产品公司,苹果的CEO乔布斯从未真正重视过中国。事实上,在iPhone手机推出之前,苹果的笔记本电脑、iPod等产品在中国的实际销售情况并不如其他市场那样好,不用说并不多见的苹果笔记本电脑,即便是苹果的iPod,也只能依靠出售机器获利,而无法实现其非付费下载的盈利模式。

有了3G,iPhone的命运在苹果眼前变得光明起来,有研究报告指出,iPhone正式进入中国市场后,将立即能够在中国智能手机市场获得20%份额。

也许正是这样的市场预期,让苹果有了待价而沽的骄傲。

晚报记者 祁京/文 于进洋/图

您用电信宽带 我送天翼手机

手机与座机通话全免,手机套餐还能打折!

中国电信“我的e家”“装宽带,送手机”活动正式开始喽!

从2009年4月6日—2009年5月31日,凡新装和续费中国电信宽带包年业务的用户,预缴240元手机话费,即可到指定营业厅免费获得天翼互联网手机一部。自备“猫”入网用户还可额外赠送100元手机话费并同时享受免固话月租、赠话费、话费打折、固话手机本地互通免费等诸多优惠。

现在加入“我的e家”,让亲情无限放大!

活动 A

新装宽带或续费一年
预存240元手机话费
即可在指定营业厅获得
中兴C321手机一部
(或150元我的e家优惠券)

活动 B

新装宽带或续费两年
预存240元手机话费
即可在指定营业厅获得
三星B289或中兴F280一部
(或350元我的e家优惠券)

活动 C

新装宽带或续费三年
预存240元手机话费
即可在指定营业厅获得
华为C7100手机一部
(或600元我的e家优惠券)

三星B289 Anycall 中兴F280 中兴C321 华为C7100

广告 详情请咨询电信自有营业厅或致电客服热线10000

用户至上 用心服务 Customer First Service Foremost 中国电信郑州分公司 客户服务热线 Customer Hotline 10000