

# 家电又洗牌 节能再聚焦



主持人：朱江华 摄影：赵楠

主持人：中国已经成为世界家电的最大制造基地之一和最大的消费市场，家电节能问题显得日益突出。近期有报告指出超过98%的消费者关注气候变化问题，并愿意为应对全球变暖采取行动。家电产品是家庭中的能源消耗大户，消费者对于节能环保产品自然最为关心。同时，消费者的这种关心将带来新的市场需求。那么，海尔河南分公司率先与家电连锁卖场及海尔专卖店签订4.6亿节能家电大单，将为中原家电业带来什么样的影响？

施业传：家电行业最终将进入节能时代！假设全市居民与单位有200万台空调，一个月全市将多耗电600万度，8个月至少耗电4800万度。按每度电均价0.6元计算，全市将浪费近3000万元人民币……此次海尔推出的整套节能绿色家电产品是社会责任的体现，是产品的创新，是未来消费的趋势，是品牌形象最好的提升手段。

张立顺：从社会角度看，要建设“资源节约型”社会，节能、减排、降耗成为国民经济发展中不可或缺的一个重要部分；从行业角度看，家电是家庭中的能耗大户，随着空调、冰箱、彩电、洗衣机、热水器等一系列家电产品的全面普及，家电节能的问题也变得迫在眉睫；从海尔自身发展看：作为企业公民的一项重要社会责任，推广省电、省水、省时、省心、健康环保的节能家电既符合创建“节约型社会”的共识，也能带给消费者实实在在的实惠。

王军：随着消费者健康、环保意识的不断提高，消费者在买家电时除了考虑新颖的外观、时尚的设计外，未来他们会更加注重家电产品是否具有节能、环保等多样化的功能。



海尔集团中南大区总经理 张立顺



河南苏宁电器总经理 王军



国务院发展研究中心家电课题组主任 施业传

主持人：虽然大家都知道节能产品是好的，并且对整个全球环境污染有所缓解，但还是有很多消费者在购买的时候，在“节能”与“省钱”方面举棋不定，那么如何引导消费者在购买产品时选择节能产品呢？

张立顺：“买得省”远远不如“用着省”实在，“节能”其实就是“省钱”。如海尔时下主推的高效省电空调应用独有的“智能调速省电(SVE)技术”，实现了59%的省电效果。和高能耗空调相比，海尔省电空调使用6年左右就能为城市居民省出一台新空调，当初购买节能家电比普通家电贵的那部分钱早就省回来了。而海尔“家电下乡”中标产品215DF型号冰箱，三天三夜只用1度电，符合国家即将推出的6A级能耗标准，这款产品“在‘家电下乡’的第一个月就卖出了3万多台，甚至在很多地方出现脱销。所以只要引导消费者从长远来看待节能家电的话，大多数消费者还是能接受的。”

王军：现在和两年前比起来，人们的消费观念已经有了很大提高，对于节能家电也开始越来越关注。随着国家《能源效率标识管理办法》的出台，现在国家明确规定冰箱、空调必须有明确的“能效标识”才能上市出售。对此，苏宁电器届时将严格把关。

施业传：节能产品从长远来看肯定是节省成本的。但目前节能还没有在广大消费者心目中形成观念的原因，是大家对环境变化接受感受度还不高，同时节能产品相对生产成本也比较高。如果让消费者能更好地去核算一下节能产品的能源消耗比，就会发现购买时的费用完全可以从今后的使用中节省回来。

近年来，消费类电子产品的快速普及以及全球对于环保节能要求的不断提高，使家电节能问题显得日益突出。不可避免地，中国家电企业在节能化、环保化、创新型转变过程中，正进行新一轮赛跑，而消费者对家电产品的关注度，也正从价格向产品技术、品质和使用成本转移。3月31日，海尔同国美、苏宁、永乐和五星、大商电器及海尔专卖店、精品店等各销售渠道精英，共同签订了4.6亿海尔整套节能家电大单，为建设资源节约型社会带了一个好头。

主持人：未来家电市场，节能技术将成为决定中国家电企业参与市场竞争成败的关键因素之一，也是家电行业技术创新、转变增长方式的一项重要内容。作为有社会责任感的企业的发展必须与整个全球环境变化、能源消耗息息相关。那么，各位预测一下节能家电能否成为未来家电业的发展趋势，节能是否会成为家电业重新洗牌的关键词？

王军：竞争日益激烈的家电行业，节能成为行业热点的同时也成为了家电企业之间的“竞争点”。哪家企业能真正依照国家政策发展，从消费需求出发，哪家企业就能赢得这个“竞争点”。

施业传：节能环保将是家电产品下一个新的制高点，谁率先抢占这个制高点，谁就会赢得市场主动权，人说“商场如战场”是很有道理的。同样，商场中的制高点，对于领先对手，赢得市场具有决定性的作用，换句话说，市场的高端拿下了，中端、低端唾手可得，因此，海尔推出的整套节能家电，战略意义深远。

张立顺：在目前整个家电行业竞争白热化的大环境下，海尔整套节能家电盛宴开启不仅营造出了家电消费的新沸点，也预示着海尔愿意做节能环保的先行者，与社会各界人士共同创建节约型和谐社会！同时诠释了海尔从消费者需求出发，积极尝试由“家电制造商”向“美好家居生活解决方案供应商”的战略转变！

**Yolo 永乐生活电器**

4月3日-4月6日黄金周

# 永乐踏青抢购节

永乐购物即送 220元大礼包

**套购送大礼** 套购2件单品满800元以上

满1999元 加送 爱仕达汤锅	满3999元 加送 电饭煲
满6999元 加送 汤锅+电饭煲	满11999元 加送 汤锅+电饭煲+专人导购服务
满15999元 加送 汤锅+电饭煲+专人导购服务+6小时快捷送货	

**永乐购物即送 200元大礼包**

再加送价值3万元平安保险 独家奉献 旅游意外险

送欧凯龙VIP优惠卡 送价值20元奥斯卡 新建文影城电影优惠券

**空调** 套购送 600元-1200元

加送 名牌电磁炉或微波炉

1柜+1挂 送600元 名牌电饭煲

1柜+2挂 送800元 名牌电磁炉

1柜+3挂 送1200元 名牌微波炉

**冰洗** 购节能冰箱送电磁炉\两件套 满100立升加送100元

冰箱送电饭煲\电磁炉或两件套

全自动洗衣机送汤锅或两件套

滚筒洗衣机送电磁炉或两件套

**小家电** 满300元返50元 满600元返100元

直降 20-300

加送汤锅/两件套 电饭煲/电磁炉/电压力煲

饮水机、水设备 全场8折起售 套餐直降50-300元!

**数码** 以旧换新

400万像素以下折让100元 400万像素以上折让200元

佳能\索尼\卡西欧 柯达\松下\尼康

**厨卫** 春季厨卫节/套购 最高返现3000元

华帝烟灶消 康宝烟灶具 全场5折 全场6折

能率烟灶消 全场8折起

**电脑** 电脑让利 指定型号 6折起售

加送价值680元 惠普一体机

**手机** 全场手机5折起

最高返现200元

购机送存储卡\蓝牙耳机 飞利浦剃须刀\电吹风 数码相机

**9件9999元 全套带回家**

1匹空调 + 32英寸液晶 + 热水器 + 油烟机 + 饮水机 + 微波炉 + 洗衣机 + 电饭煲

**彩电** 三星样机8折起!

买32寸液晶 送双飞港澳游

踏青节全市限量100名

满2000返200 满4000返400 满6000返600 满8000返800 满12000返1200

**音响** 购音响返现200-2000

购碟机 送洗衣粉/洗洁套装/香薰灯/电水壶

购音响 送电磁炉/DVD/迷你音响/移动DVD

**洛阳市政府 旅游消费券指定发放点**

4月5-6日永乐全市门店均可免费领取

天池山 风景区 度假园 伏牛山滑雪度假乐园 洛阳大酒店 新发源酒店

众多优惠/永乐发放

全国服务热线 400-811-3336 河南服务热线 0371-63698877

二七广场店 电话: 66267003	商业大厦店 电话: 67446228	融元广场店 电话: 65785915	巩义二店 电话: 64391291	焦作店 电话: 03912856777
南阳路店 电话: 63664012	金水路店 电话: 66761698	东风路店 电话: 63506311	巩义二店 电话: 64560909	开封学院店 电话: 03785967979
经三路店 电话: 65659025	建文广场店 电话: 63697376	大岗路店 电话: 68632991	陇海路店 电话: 67976703	开封大梁店 电话: 03783812962
交通路店 电话: 68189300	凤凰路店 电话: 66382225			

团购热线 13603846963 13303712410

消费提示：特价、团购、批发不参加。所有活动不能重复参加，赠品先到先得送完为止。产品以实物为准。图片仅供参考，产品功能请以产品说明书为准。如有误刊以店内海报为准。活动有效时间：4月3日至4月6日。

100% 满意保障 退换货保障