



弯道超车之观察

藤桥稔、郑畅镐、左延安、于洪江先后访问河南，汽车消费从东部沿海向中部地区蔓延，河南处于拉动内需重要区域，汽车产业振兴规划利于河南市场，河南车市正站在机遇的门前……

“超车”时机 已经来临

从2月25日至3月26日，短短一个月时间河南车市频现“大人物”的身影，长安马自达总经理藤桥稔、起亚汽车(中国)总经理郑畅镐、江淮汽车董事长左延安、一汽马自达副总经理于洪江先后到河南考察，如此集中的高层访问让人感到河南市场今年似乎有些不同，但如果把河南放在更大的背景下细细考量，就会发现河南车市真的迎来了“不同”的机遇。

晚报记者 舒晗 王美华

新形势演绎新格局

随着去年全球金融危机的深层影响愈加显现，国际与国内汽车市场形势发生了巨大的转变，新格局正在加速演变。虽然谁也无法预测这场变局最终的结果，但趋势已经初露端倪。专家称经济重心正在从国际市场向国内市场、从东部沿海向中西部地区转移。

当国际汽车巨头在困境中无法自拔时，有世界最大的汽车消费市场的中国汽车产业拥有了缩小与世界汽车业差距、从大到强的一次历史机遇。同时，崛起的中部正在改变区域经济的竞争格局，刻画出经济增长重心转移的新轨迹。此时，经济总量中西部地区首位、人口全国第一的河南市场优势与地位尽显无遗。

河南新希望总经理余继华说，河南市场抗打击能力比沿海地区好，经济产值下降甚少，相对的厂家也看到现在的发展趋势，将有限的能源及人力物力放到中部河南会得到事半功倍的效果。

车市迎来河南机遇

“无论轻卡、微车、乘用车，各款车型河南

的经销商都能做到全国第一，今年江淮轻卡在河南的销量必须超过1万辆。”这是江淮汽车董事长左延安3月20日考察河南时说出的豪言壮语。无独有偶，3月26日一汽马自达副总经理于洪江在郑州说：“一汽马自达长期以来的市场策略就是集中优势兵力主打几个重点市场，前几年我们重点主攻东南沿海、江浙、京沪等地区。但在去年经济危机中，让我们看到了河南市场的巨大潜力。”

显然，越来越多的汽车厂家开始看重河南汽车市场，而河南汽车市场也的确迎来了属于自己的机会。首先，国家4万亿投资的一个重要区域指向就是中西部地区，拉动内需更是有以1亿人口之多的河南首当其冲，而经济发展带来人均收入的提高必然导致消费需求的增长。

其次，今年实施的汽车产业振兴规划中减征购置税、汽车下乡等一系列的举措都对经济车型销量巨大的河南市场形成了实质性利好。河南新纪元公关部经理方欣说，河南市场已经达到市场成熟的时期，在沿海地区的市场拥有量已接近饱和的情况下，河南市

场受到厂家的空前重视。

弯道超车时机乍现

专家说，“弯道超车”有理论基础，从经济发展周期理论层面看，危机期就是经济“弯道”期，这一时期既是市场要素重新组合的关键期、经济分化的突显期，也是实施后发赶超的重要机遇期。

河南车市正站在这个机遇的门前，用力叩开这扇大门，缩小与北京、上海、广州、成都等地的差距，跻身一线市场就是河南“超车”的目标。

余继华告诉记者，利好政策起到了很大的促进作用，像微车方面的裕华江南增幅很大，而小排量车卖得也很好，雪佛兰第一季度比去年同期增长了近30%。河南中植董事长卢义峰认为河南车市迎来了更好的发展机会，“在国家政策和消费者信心的双重影响下，中植已经达到历史最好销量，我们的第一季度已经完成了全年7个月的任务量”。

尽管如此，机遇中依然困难重重，但超车时机稍纵即逝，河南车市、河南车商能否从挑战中看到机遇，化危为机，后来居上，我们拭目以待。



弯道超车之条件

同心营造环境 做大河南市场

出现机遇是一回事，抓住机遇是另外一回事。“弯道超车”不仅需要实力、技术和信心，更需要条件，河南车市实现“超车”还需要哪些条件，究竟怎样才能抓住机遇中顺利“超车”呢？如果河南车市想要实现跨越式大发展，应该从哪些方面入手？

晚报记者 王美华

河南市场想要更好地发展，应该首先从三农入手，即农村、农民、农业入手，相反城市的发展目前没有前几年的发展快，潜在市场如今转移到农村，把农村市场占领了，河南市场就能做大。

河南省汽车行业协会常务副会长 蒋贡敏

我觉得应该从这几个方面入手：一、深入贯彻科学发展观，从思想上抓起，很好地为车市发展贡献自己的力量。二、抓好现有的工业生产，拉动经济发展必需产业链。三、政府对车商及厂家给予更多的政策支持，加大宣传力度，做好他们的售后服务。

郑州汽车流通行业协会秘书长 吴大胜

最重要的是提高河南的经济整体宏观质量，现在的河南市场不是最强势的，把老百姓的收入提高上去，再加上政策支持，河南就会迈向大跨步的发展，当然还希望国家现在出台的一系列优惠政策是长期的，而不是短期的。

江淮汽车河南亿瑞总经理 余志勇

我不赞成河南车市太快发展，建议郑州要平稳发展，一步一个脚印，可以从很多细节方面着手。如给车主提供更多便利，在停车方面政府有更多的规划，收费也要更合理些，在道路建设方面加大力度等。

长安马自达河南涌盛总经理 彭勇

对郑州来说，想要大发展，首先是政府给予永久性的规划和政策，其次是经销商同心经营，注重人才培养、客户培育、市场培育，无论从经营、还是市场，共同营造出一个好的消费环境。最后厂家拿出态势，在政策上对于河南地区有个倾斜。

奇瑞汽车河南中植董事长 卢义峰

进口现代 维拉克斯 天生豪气 纵横激情

引人注目的7座维拉克斯搭载了全新的3.8L V6发动机和阶梯式6速手自一体变速箱，在拥有出色的稳定性、动态性能和顺畅的操控感的同时，完美融入了豪华轿车的高科技人性化设计，稳定安全与宁静舒适兼备，无论在都市畅行还是野外探险，优雅亦豪华的维拉克斯都将赢得骄人赞赏！

维拉克斯是一款运动型多用途SUV，其车身比之前的新胜达更长、更宽，更具越野能力，而且具备更先进的科技。作为豪华SUV，维拉克斯的目标客群也与以往重视经济性的客户群截然不同。他们在社会上事业有成，十分重视生活品质、追求高档品位，重视家庭，喜欢越野、驾驭、旅行。维拉克斯从内到外每一处都体现着现代汽车致力于豪华SUV市场的雄心。



维拉克斯丰富配置 抢占高端SUV市场

维拉克斯提供了可任意支配的强劲动力，并加入使它更轻、更高效元素，3.8L强大的发动机首次搭载在此款车型，采用了V型6缸CVT+DOHC技术，提供达到191KW/6000rpm的最大功率，以及348Nm/4500rpm的峰值扭矩。搭配Aisin品牌阶梯式6速手自一体变速器，性能更加优越，更加省油，而且终身无需更换变速箱油。3.8L发动机和阶梯式6速手自一体变速器强强组合使得维拉克斯在豪华SUV中脱颖而出。同时现代汽车也不会忘记确保追求稳定性、可靠性的目的，配备了电子可调悬架系统、电子控制智能适时4轮驱动系统。

现代汽车通过广泛的电脑模拟和被动安全的物理实验来不断提高产品的安全性，从而获得了令人瞩目的安全声誉。维拉克斯正是基于这个令人羡慕的基础开发的车型，它拥有主动安全头枕，先进的前部、前侧安全气囊及第一排延伸到第三排的安全气囊等共12安全气囊系统，加强的车身结构使用了高强度钢板。加强的制动性能，ABS带EBD、ESP电子稳定系统，倒车雷达等主动措施充分保障乘员的安全。

现代汽车懂得“差之毫厘，失之千里”的真理，所以在开发维拉克斯的所有方面都用心去思考。一键式电动开/闭行李箱，智能钥匙，座椅+方向盘+外后视镜最佳位置记忆及自动调节系统，自动可伸缩方向盘，左右独立温控空调，世界顶级的Infinity音响系统，雨滴感应器，7英寸触摸式DVD/GPS卫星导航，安全式电动天窗等人性化配置令优雅游刃有余。

通过维拉克斯车型，现代汽车在SUV产品线上形成了完善的产品阵容。北京现代途胜成功抢占了入门级SUV市场，新胜达以时尚的外观、强劲的动力巩固了中高级SUV市场，作为现代汽车旗舰SUV维拉克斯，必将抢占高级SUV市场。喜欢SUV、喜欢越野的车迷可亲临河南普汇4S店体验现代顶级豪华越野车的无限风采！

维拉克斯 荣获6大奖项

维拉克斯作为现代汽车推出的第一款豪华SUV，自2006年4月上市以来以其动感大气的外观，舒适宽敞的内部空间和优越的动力性能获得了广大顾客以及世界各大媒体的认可。

2008年维拉克斯获得了上海、重庆、沈阳、湖南等各大主流媒体颁发的“最佳进口豪华SUV”奖

项。不只在中國，维拉克斯在美国市场也获得了各大权威媒体的认可。

美国新英格兰汽车记者协会《NEMPA》颁发的“2008年最佳全天候行SUV”奖

美国汽车情报提供公司《Kelly Blue Book》颁发的“2008年度家庭亲合车辆”奖

美国高速公路交通安全管理局《NHTSA》颁发的2007年测试“五星级安全评定”奖

美国汽车权威杂志《MOTOR TREND》颁发的“2007年度理想价值与豪华车辆”奖

美国保险协会《LLHS》颁发的“2007年大型SUV最佳安全评定”奖

美国权威个人理财杂志《Kiplinger》颁发的“2007年最佳跨界SUV”奖

现在购车，即可减免50%购置税

另据进口现代汽车授权河南普汇4S店传来喜讯，由现代汽车(中国)整车销售本部统一发起的购维拉克斯，购置税减免50%的特大优惠活动，正在火热进行中。

咨询电话：0371-60276688
4S店地址：郑州市花园北路66号

