

“洛阳女孩”建“病友群”鼓励病友

她只要换个人造关节就可下地走路 大家来帮帮她吧



网名叫“洛阳女孩”的22岁姑娘，因腿部僵直卧床8年，但她乐观坚毅，创建了一个“病友群”，在群内鼓励和她一样重病及病危的人，乐观地与病魔抗争。在这个聊天室里，她被大家亲切地称为美丽的“洛阳女孩”。昨日，“洛阳女孩”带着病友的关爱赶到郑州时，酷似“小沈阳”的郑州人王震，专门为“洛阳女孩”当街募捐。

晚报首席记者 徐富盈/文
晚报记者 王银廷/图

“小沈阳”为“洛阳女孩”募捐

昨日10时，在二马路的桥上，一长相和穿着酷似“小沈阳”的男子和一个坐轮椅的女孩子吸引了众人目光。“小沈阳”掏出1000元投入捐款箱中。随后，他搬着捐款箱站在女孩子身边，美丽的女孩双眼含泪，连声感谢。捐款箱上写着“献爱心，不差钱”。

这位“小沈阳”就是郑州的王震，因为酷似“小沈阳”，在郑州小有名气。“一个人的能力有大小，但爱心无限，为救这个姑娘，大家拿出一分钱也是献爱心，献爱心是不差点钱的。”他的话感动了周围不少人。来自焦作缺了右胳膊的残疾人王飞，上前捐给姑娘100元，并给姑娘留下电话，鼓励她坚持下去。

11时许，“小沈阳”身上已经出汗，但他还是拿着箱子站在女孩身边。提起自己捐的1000元，王震说，他是搞医疗服务的，就是因为他长得像“小沈阳”而走上艺术道路。“我觉得，想当明星首先要做好公益事业。我也没

有挣到啥钱，但我看到晓晶在十分痛苦的情况下，还坚持安慰别人与病魔斗争，她乐观向上。现在不少青年人生在福中不知福，缺的就是这种与困难作斗争的精神，我想用实际行动帮帮她。”

“洛阳女孩”叫王晓晶

在QQ聊天室中名叫“病友群”里，来自天南地北的“病友”正在发布这样一个帖子——“我们是随时都可能死去的年轻人，死前有3个共同的愿望需要大家帮我们来实现：希望我们死去之后能有人来取走我们的眼角膜，把光明带给需要的人；捐献自己的遗体供医学用，希望医生们能尽快研究出治疗该病的方法；最后一个，也是最重要的一个愿望，就是希望有人能帮帮我们的天使——一个年仅22岁的‘洛阳女孩’，她的病还有救，只是没钱医治。我们甚至愿意出卖我们的器官，只是法律不允许……”

“洛阳女孩”的真实姓名叫王晓晶，是偃师市山化乡忠义村人。这名22岁的姑娘，从小学五年级开始，因患类风湿关节炎，后两腿僵硬不转弯，失去行走能力。

她创建了个群天天鼓励病友们

卧床8年足不出户的她，为何被如此多的“病友”关爱？

原来，她创建了一片属于他们自己的特殊天地。2007年，一位好心人给她送来一台电脑，教她上网。连手指弯一下都很难的王晓晶渴望沟通，掌握了相关的上网能力，她给自己取了个“洛阳女孩”的网名。她看到网上有很多绝症的人后，她才知道，这个世界不止她一人痛苦，于是，她自创了一个“病友群”。在这个群里面，她天天鼓励其他病友。当其他病友知道晓晶的腿部换个人造关节就可以下地走路时，才有了群里的病友给她发的那个帖子。

线索提供 王凤生

洗浴中心员工手持“万能钥匙” 30天偷走客人3.2万元

□晚报记者 王晋晋 通讯员 高俊山 武娜

本报讯 洗浴中心客房主管、按摩技师和楼层服务员嫌老板给的工资太少不够花，联合起来利用手中持有“万能钥匙”之便，随意打开客人房间，盗取客人钱财，自己给自己涨工资。

嫌工资太少，想法自己搞创收

2009年春节刚过，崔磊、叶超、赵文、丁云4人来到经济技术开发区金色阳光洗浴中心打工。由于洗浴中心刚开业，老板给他们开的工资相对偏低，于是，4个人开始将目光盯在了客人身上。

4月1日下午2时，一个喝了酒的男子来到经济技术开发区金色阳光洗浴中心开房，已升为主管的崔磊一看来人手提鼓鼓的皮包，全身上下都是名牌，心想这一定是个有钱的主。于是，崔磊立即上前热情招呼客人，将客人搀扶到四楼客房，建议客人做按摩，有助于醒酒。

随后，4个人进行了详细分工，用“万能钥匙”打开客房门，在客人的皮包内取走了一沓钱。

分赃起内讧，报警求助找公平

1个小时后，4个人齐聚更衣间分赃。崔磊说：“这次共偷了1000元钱，咱们每人250元。”4个人非常开心，这钱来得太容易了！不想，晚上9时，客人醒来到前台结账时，发现丢了1400元钱，询问叶超是否见到。

由于客人醉酒太严重，想不起钱丢哪里便离开了。叶超、丁云、赵文向崔磊讨个说法，为什么偷了1400元，只分了1000元，崔磊拒不承认偷了1400元。于是，叶超、丁云、赵文3人对崔磊大打出手，崔磊无奈报警求助。

经济技术开发区公安分局刑侦大队接到报案后，对4名犯罪嫌疑人进行讯问，4名犯罪嫌疑人对30天之内用同样方法共盗取客人现金3.2万元的犯罪事实供认不讳。但嫌疑人崔磊对这次盗得1000元且平均分配，而遭到同伴殴打非常恼火，报警请求公安机关帮其找回公平。

目前，叶超、赵文等4名犯罪嫌疑人已被警方依法刑事拘留。

专业服务团队

为无家的太阳能找个家

□晚报记者 王军方

本报讯 春暖花开，太阳能热水器进入了人们使用的旺季，然而，有的太阳能却因年久失修而“罢工”。昨日，圣普太阳能的冯先生来电说，他们开通了太阳能400服务热线，想通过本报在郑州市寻找1万台“非正常太阳能”。

“俺家太阳能用了13年”

“我13年前买的太阳能热水器，这么多年一直没有出现过任何毛病。房顶上的水箱很重，我怕时间长了，水箱下边的支架出现问题，大风会把水箱刮掉摔坏了，想让你们帮忙联系一下厂家，让他们来维护一下。”新郑的韩女士说，由于时间太久，她保存的圣普太阳能的售后电话早已丢失。

圣普太阳能的工作人员得知后，很快派人帮韩女士更换了一个崭新的支架。

太阳能寿命可达20年

“我们生产的太阳能，在多靶镀膜和旋转磁扫描结构的基础上加入多种稀有金属物质，改善镀膜层分子结构，使真空管的耐受温度可达200摄氏度，避免了真空管长期暴晒而造成的膜层老化、变色、性能衰败等问题，特别是采用德国全自动自熔焊接工艺，不锈钢材质钢管可长久使用不变形、不老化，寿命长达20年，与普通真空管相比具有高温高效、低热损的优点。我们15年前建厂时卖出去的太阳能，有的现在还在正常使用。”冯先生说，裸露在外的太阳能支架，长时间受太阳暴晒、雨水冲刷，生锈、腐蚀是大多数厂家都会遇到的难题。

“我们有专业服务队伍”

太阳能和其他家电一样，用一段时间后是需要维护的。“我们公司成立时，从外地聘请了一批技术过硬的工人，经过多年的生产实践，他们的技术越来越成熟，生产的太阳能在省内占有很大的市场份额。我们公司获得的‘全国质量信得过单位’、‘中国市场公认十佳畅销品牌’等众多荣誉，都是他们的智慧和辛勤劳动的结晶。这些工人除了正常的生产外，还负责对售后人员的技术培训。这几年，有的工人在厂子里挣了钱，特别是家在郑州的工人，想到繁华的市区上班，我们就尊重他们的意愿将他们调到郑州做售后服务，进一步提升了售后服务的技术含量。”冯先生说，他们仅在郑州市区就有两家售后服务部。

400电话一拨即可上门

有的杂牌太阳能，由于停产、停售等原因，售后服务部已不复存在，用户进行维修时常常遇到困难。“同等价格比质量，同等质量比服务。消费者越来越理性，他们不但需要质量过硬的产品，还需要优质的售后服务。一个企业要想做大做强，要想成为一家寿命长久的企业，售后服务就必须得跟上。”冯先生表示，为方便太阳能用户联系，他们在原来服务热线的基础上，开通了全国免费服务热线400-6596777。

“我们的服务团队不但可维修自己生产的圣普太阳能，还可以低价位为其他牌子的产品提供维修服务。”冯先生表示，他们想寻找1万台“非正常太阳能”，郑州市用户不管使用什么牌子的太阳能，只要出了问题都可拨打他们的热线。

价格一降到底

永乐电器商业大厦店4月11日盛大重张

经过全面的重装升级，全新的“体验式”家电卖场——永乐电器商业大厦店将于4月11日开业，为期三天的开业促销中，永乐和厂家共同准备的2000万促销资源将集中投向商业大厦店，空调、平板电视、手机、电脑、冰箱、洗衣机、小家电等众多品类让利幅度平均达30%以上，最高降幅达60%；备受消费者喜爱的“50当600花”活动即日起将在商业店为消费者送实惠。

空调最高直降3000元

郑州的气温连日来一直处于25度左右，消费者对空调的需求暴涨，永乐电器把空调促销作为开业的重头戏之一。而低价、健康、节能则成为永乐空调促销中的关键词。业内人士认为，当前形式下空调市场必须以高质低价来激活。据悉，永乐已同空调厂家达成协议，以低价高质来拉动需求。为了更好地满足消费者的要求，在本周永乐商业店重张之际，众空调品牌在售价方面做出“主推高效空调，价格要低于市场上同规格产品平均售价”的决定。在永乐电器商业店，1000元左右的空调纷纷亮相，有的空调价格甚至打破近5年来的新低，跌破千元大关，为消费者提供了非常有利的消费空间。

空调作为家用电器中的耗电大户，消费者对空调的能效也越来越注重。变频空调以节能、静音、恒温广受消费者欢迎。开业期间，永乐联合格力、美的、海信等品牌对变频空调投入了较多的促销资源。格力空调变频特价以变频机的价格买变频机，变频挂机价格直降

800-1200元；海尔变频机价格直降800-1000元；各品牌价格直降后再送电饭煲、电磁炉等礼品。据透露，永乐为空调开业促销还特意准备了一份厚礼，买指定型号的空调满一定金额可获赠液晶电视一台。

除了以低价高质撬动市场，永乐还将为新购空调的消费者提供“即买、即送、即安装”服务。并提供免费移机一次，免费加氟一次，免费清洗保养一次等8项免费服务；

价格一降到底

据了解，永乐对商业大厦店重张是重兵投入，除了当季的空调，全场彩电、冰箱、洗衣机、数码等九大品类、300余个主流家电品牌、2万个家电型号都将参与本次活动。消费者熟悉的国内外几百个知名品牌如海尔、诺基亚、创维、长虹、TCL、伊莱克斯、飞利浦、摩托罗拉、容声、索尼等都将与永乐一起将价格猛降到底。据证实，本次永乐商业大厦店的开业将推出规模空前的活动。一万台特价机，加上一百万豪礼赠送，共近千万的让利幅度，让消费者得到最大的实惠。

会员购物更实惠

永乐的发展壮大，离不开会员的支持。为答谢会员，商业店重张期间，凡永乐会员消费满2000元可以享受3000分兑换50元充值卡活动，会员还可以使用5000积分兑换两张电影票；老百姓过日子，就图一个实惠，永乐的会员积分也可以抵现金使用，多方面降低了会员的购买成本。