

## 家电业过冬：向左拐，向右拐？



中国素有家电制造大国之称，生产了全球1/3强的家电产品，28种家用电器的产量居世界首位。在金融危机尚未见底、全球家电市场需求下滑的今天，家电业如何过冬，已成为人们关注的焦点。

主持人：面对金融危机尚未见底，如何找准合适的切入点激活市场、拉动产品消费，是现在很多家电企业绞尽脑汁思索的焦点。

张立顺：海尔通过采取率先启动“整套节能家电盛宴”，一次性与河南永乐、苏宁、国美、五星、大商等签订了4.6亿节能家电采购大单，掀起节能家电普及狂澜，开设面积高达1028平方米的“航母级专卖店”……通过产品技术升级和营销模式创新等方式，取得了很好的成效，全面应对家电市场的“冬天”。从“海尔整套节能家电盛宴”4月3日开启到目前为止，整体销售已经超过了平时一个月的量。据中怡康最新统计数据，海尔空调以高效省电制胜，独辟蹊径成为清明小长假最大赢家，直线攀升至份额榜第一位。从河南永乐、苏宁、国美、五星等主流家电连锁卖场获取的销售数据显示，海尔省电空调比上月销售增长了61%。

马伟强：2009年上半年将是家电企业最困难的时期。但此次金融危机使家电企业充分认识到自己的不足。因此，从海尔的身上，我们知道，“冬天”虽冷，却正是企业调整升级的好时机。所谓危机，正是有“危”才有“机”。

主持人：朱江华 摄影：赵楠



海尔集团河南分公司 总经理 张立顺



郑州新东方商贸公司 总经理 弓永进



腾讯家电主编 马伟强

主持人：既然各位嘉宾一直认定“坚守住冬天，企业胜者为王”的观点，那么家电企业的发展离不开明确的发展目标“定位”和后期发展之中的“转型”。因为企业发展目标“定位”明确，有助于“转型”成功，而“转型”成功也更加坚定了企业“定位”的准确性。

马伟强：其实，“转型”也是一种“发展”。企业的“转型”要持之以恒才能看到成效。而其最核心的力量就是依靠企业自身的发展。在金融危机肆虐全球的风口浪尖，企业要想成功转型和长久发展，前期就需要在研发上多投入。而且“资金”要与“人才”充分结合，因为真正想做强企业必须走这条路。

弓永进：企业的发展并不是一帆风顺的，总会遇到发展瓶颈的时候，只有经过创新的产品才能符合不断变化的市场需求，才能赢得客户的青睐。因为当单纯依靠劳动密集型产品的生产模式受到制约，企业就应该考虑到“转型”的问题，而“技术升级”和“产品创新”就成为企业转型的利器，企业应该从长远战略角度来考虑自身的发展问题。

张立顺：海尔的“转型”则主要借力创新。现在海尔的主要市场有两块，分别是“老外”和“老乡”，即国外市场和农村市场。两个市场的消费需求差别非常大，正因为这样，产品设计也各不相同，需要不断创新；除了设计上的创新，在商业模式上，海尔也颠覆了传统的“先生产后销售”模式，提出“零库存”的概念，基本杜绝库存积压、现金流少的现象。

主持人：全球性的经济危机，不仅让商业市场陷入低迷，而且让制造商面临更大的销售压力。面对严峻的市场考验，异业联盟成为各个厂商寻求的“蓝海”，日前由海尔集团河南分公司倡导成立，中原“爱家联盟”在郑州高调启动，提前开炉生火，以升温商业销售市场。

张立顺：“中原爱家联盟”由海尔集团河南分公司倡导成立，首批成员包括海尔、丽致婚纱摄影、曲美家具、澳瑞特健身俱乐部、星星装饰等知名品牌，涵盖了家电、婚纱摄影、家装、家具、健身等多个与居住生活密切相关的行业，旨在为消费者提供“一站式”美好家居生活解决方案和更多增值服务的跨行业品牌联盟。而中原爱家联盟将秉持开放的心态，只要是与家庭生活相关联的行业知名品牌，都将接纳。

弓永进：海尔与其他行业联手，这代表着河南家电、婚纱摄影、健身、家具等异业联盟

的开始，也开创了河南不同行业企业商务合作和用户服务的新模式。各方的结盟，就是在打破原有厂商业务边界的基础上，将固有的横向关系转化为纵向关系，即“1+1=1”，共同为消费者量身订制一个整套家居解决方案。

马伟强：异业联盟是集合各行业商家优势，其特点是在不收取联盟费和消费者返点的基础上，使联盟商提高销售和利润，使消费者享受最低折扣并获得更多额外的回报。这一经营思路最突出的就是通过创新走出一个平台服务的产业之路。

# 我过生日你发财

活动日期：2009年4月18日至19日 图片以实物为准 解释权归八方通讯所有  
地址：郑州市二七广场天然商厦二楼八方通讯 60959000

让利10万
派送10万
开心100
放心100

### 店庆特价榜

|          |     |
|----------|-----|
| 摩托罗拉W161 | 146 |
| 诺基亚1208  | 196 |
| 三星CC011  | 336 |
| 摩托罗拉L7   | 496 |
| 诺基亚N5000 | 566 |
| 摩托罗拉K1   | 756 |
| 诺基亚5130  | 966 |
| 摩托罗拉A810 | 966 |

### 店庆贺礼榜

4月18日、19日  
全场大礼大放送 款款都有好心情  
价值88元不锈钢便携茶具  
价值58元时尚茶具茶具  
价值68元名品茶具礼盒

4月18日、19日  
买手机送话费 双重省钱乐开怀  
指定名牌手机分别  
送360元或420元移动话费

### 店庆名品榜

|            |      |
|------------|------|
| 诺基亚1681    | 326  |
| 诺基亚7070    | 396  |
| 诺基亚1680    | 436  |
| 众一D9000    | 496  |
| 锋达通838     | 516  |
| 诺基亚3110C   | 766  |
| 索尼爱立信W888C | 966  |
| 波导V780     | 966  |
| 步步高K201    | 1066 |

### 店庆新机榜

|           |      |
|-----------|------|
| 索尼爱立信W395 | 1396 |
| 夏普4018C   | 2566 |
| 诺基亚5800   | 2866 |
| 摩托罗拉A3000 | 3066 |
| 诺基亚N85    | 3366 |
| 三星B5712   | 3666 |
| 三星M8800   | 4566 |
| 多普达8288   | 7666 |

手机廉价卖场 省钱就到八方