

# 体验赢大礼，手机上网办业务

今年郑州移动的“便捷服务，满意100”之中，“电子渠道以指代步”就是客户可以通过短信、WAP、网上营业厅、热线10086、自助服务终端办理各项移动业务。

现在郑州移动推出了e100体验赢大礼活动，只要使用电子渠道办理业务，就有机会获得诺基亚手机或苹果 iPod touch。 晚报记者 祁京



## “我的业务我的团”组团得 iPod touch

看过了《我的团长我的团》，您一定为团队的团结而感动吧。现在您不仅可以通过网上营业厅体验方便、快捷的业务办理服务，还可以通过参与团队作战对抗游戏的形式，获得移动的大奖。

登录移动网站 www.ha.chinamobile.com，通过网上营业厅成功办理任一活动指定业务后即可随机加入“飞信”、“139邮箱”、“无线音乐”、“手机报”、“12593”、“转转乐”6个业务中任一业务的比拼团（不限定办理业务团名称对应业务），加入比拼团的客户可以通过办理指定业务和推荐好友的方法获得加分值和减分值，使用加分值增加自己比拼团的总分值，使用减分值降低其他比拼团总分值，以此形成比拼团之间的抗衡。

每当个人所使用加分值和减分值的数值之和到达10时，即可获得一次幸运开奖机会，也可以累计至10的倍数，在活动页面设置的幸运大开奖，连续开奖。通过网站活动页面中的“我的团队”

页面最下方的“加分值和减分值详情”，可以查询到个人获得和使用的加减分值详情。

每阶段活动结束后将对总分值最高的比拼团中使用加分值和减分值数值之和最多的前3000名（不足3000名按实际计算）客户进行奖励，奖品最高是一部苹果 iPod touch。



## 掌上营业厅体验得诺基亚手机

用手机通过 WAP 上网，享受各种便捷的服务已成为一种新的消费时尚。不用去营业厅排队，只要动动手指就可以完成各类业务办理。移动用户发送“WAP”到10086，根据回复就可以进入河南移动 WAP 网站，您根据收到的 PUSH 信息、链接 PUSH 信息后通过该地址成功登录新版掌上营业厅，体验任一业务的办理流程（不包含查询业务），即可获得1元自由话费奖励。不过，整个活动期间（两个阶段），每位只能获得1次奖励。

您还可以通过推荐亲友体验者来获得诺基亚手机大奖，只要编辑短信“WAP”发送到10086，收到 PUSH 信息后，就能通过 PUSH 信息进入 WAP 网站，进入“掌上营业厅体验有惊喜”活动页面。该页面活动内容下设置有“推荐亲友”按钮，点击后即可进入发送推荐信息。亲友通过推荐 PUSH 信息成功登录即推荐成功，每阶段将对成功推荐客户数最多的前3550名客户进行奖励。

WAP 网站、新版掌上营业厅、新河南风采中都添加有活动标题，客户点击活动标题均可以链接至活动页面，在活动页面中就可点击“推荐亲友”参与推荐活动。

## 便捷服务 满意100

### 让积分兑换足不出户

积分兑换将是郑州移动2009年的重点发展的业务，用户足不出户，只要登录中国移动全国统一积分兑换网站（http://jf.chinamobile.com）即可实现礼品一站式兑换。“所有的礼品都将在15个自然日内统一送货上门。”

河南移动现有全球通积分计划和动感地带 M 计划。根据积分规则，河南移动积分由消费积分和奖励积分两部分组成。“全球通”和“动感地带”客户在使用移动通信业务和服务时，每消费一元积一分，不足一元不积分。同时，年消费积分将作为每年评定全球通 VIP 客户级别的唯一标准。

关于兑换资格，这位负责人称：“全球通和动感地带客户的兑换资格要求不同。全球通客户只要总消费积分达到1000分，动感地带客户只要总消费 M 值达到500，即拥有永久兑换资格。”

据了解，全球通积分或动感地带 M 值，统一以年度为单位进行3年滚动清零，每年12月执行。也就是说，客户在第一年获得的积分或 M 值，只要在第三年年底到来前使用都有效。客户在消费积分或 M 值时，先产生的积分或 M 值也会被先消费。这样，客户的积分或 M 值使用期便能得到尽可能地延长。

### 优惠信息

#### 飞信群英会最高得50元

5月31日之前，只要你建立飞信群，就有机会获得最高每个月50元的通话费奖励。

只要你建立飞信群，成为“群主”，并且群组内活跃人数不少于20人，你就能报名参加活动。报名方法是作为“群主”的你可以通过 PC 或手机客户端加机器人 990135 为好友，按提示发送“飞信群号，群的名称”就可以了。

#### 存话费折扣购三星 i908E

缴纳3900元预存款，可以享受四折优惠，即2080元购买 i908E 手机的优惠，并赠送688元礼包一个。

预存的3900元中含：60元自由预存、240元新业务包分摊预存（每月20元，分摊12个月）和3600元分摊预存（每月300元，分摊12个月）。

#### 网上交费，多存多送

郑州移动客户网上交费，可得赠送话费。

每次单笔成功交费满30元且不足50元的客户，可获得2元自由话费赠送；每次单笔成功交费满50元的客户，可获得5元自由话费赠送，客户多次交费可获得多次赠送。另外，活动期间，客户单笔网上交费在50元及以上的，可获得推荐资格，每成功推荐他人进行一笔50元以上的网上交费，即可获得2元自由话费奖励，客户多次推荐可获得多次奖励。

## 我的3G时代

# 东京小职员的3G物语

30多岁的山田君是东京一家大公司的普通职员，住在埼玉县春日部市，一个距离东京中心近100公里的安静小社区。

又是一个同往常一样的周五清晨，山田坐上了去东京银座的JR线，靠在椅背上，像往常一样，首先看《朝日新闻》和《读卖新闻》发送到手机上的今日新闻。

接着，山田登录了Yahoo!Mocoo(类似国内的移动QQ之类的IM软件)，给在线的球友们发布了比赛消息。8点30分，山田就到了公司，恋恋不舍地将手机关进了锁进抽屉。由于3G手机强大的媒体娱乐功能，日本公司一般都禁止普通员工上班时间开手机。

中午12点休息时间，在看一场棒球比赛的时候，妻子出现在了手机屏幕上，提醒他要和

儿子通话，还要偿还这个月的一些网上购物账单。

山田打开手机的GPS功能，先习惯性地看看儿子信男的位置，信男的Kondomobile(一种专为儿童设计的手机)传回的GPS信号精确显示他正在春日部市的社区幼儿园中玩耍。给信男打完电话，山田又马上从手机上划账支付了妻子嘱咐的小额网上购物账单。

下午，山田领命去新宿的某个会所给重要客户做项目展示。

在手机上预览了那家会所的特色茶点，并为客户和自己预订好相应的座位和服务。在等下楼电梯的空闲，山田又从手机上查询了从银座到新宿地铁的具体到达时间。

从新宿的地铁出来，迎面而来的是庞杂人

流，山田一下子感觉找不到方向，马上打开手机上的GPS步行导航，一路小跑赶到预订的会所。

给客户做完项目展示后，山田再次打开了手机，上司的邮件立即跳出来通知他周六代表总公司去名古屋的分公司开会。山田边走边在手机上回复了上司的邮件。

回到银座，在公司楼下的便利店里，山田通过手机上的Felicia!功能预订了第二天去名古屋的新干线。

午夜00:00，山田终于坐上从银座开往埼玉县春日部市的回家末班车。这个时候，车上还是坐满了人，山田找了个人少的地方，靠着一根柱子开始在手机上看七龙珠漫画，这几乎是日本从18岁到48岁男人的共同爱好。在身

旁的人们要么静静地看着手机，要么在发呆打盹，在JR线末班车的惨白灯光照射下，人人都一脸菜色。只有离自己最近的一个胖子正在拼命地按着手机键盘玩网络游戏，嘴里还在不停地嘟囔：“打死你，打死你！”

正在懵懂之间，听见列车广播报站：“春日部市车站到了。”

山田临出车站时看到了一块通信公司的广告牌，“2010年，我们将全面进入4G时代”。

山田忽然想起自己在车上打盹时做的一个美梦，“自己和妻子在4G网络上开了个店，发了笔横财，每天只要打开手机就有滚滚财源，再也不用过这样奔命的生活。”

据新华社报道改写